

المجلة
الاقتصادية

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٨٦ • السنة الواحدة والأربعون • ايار (مايو) ٢٠١٢

AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 486 • 41 YEAR • MAY 2012



د. عبد الرحمن طه:
هدف ICIEC زيادة الفرص
الاستثمارية العربية

النائب نعمة طعمه
(العماني): هدفنا وقف نرف
الكفاءات وهجرة اللبنانيين

غرامة بـ ٥٠٠ مليون دولار
لوقف الملاحظات
بحق شركة METLIFE

٨ ملايين دولار دفعها
مستشفى أميركي تعويضا
لتسببه بموت طفل

لا مهرب للبنان من تسليم الخزائن
الأميركية أسماء المودعين
الأميركيين في مصادره

حضور كثيف ونجاح كبير لمؤتمر اتحاد الناقلين العرب
ضعف التجارة البينية ينعكس سلبا
على الربط البحري بين الدول العربية

أقوى ٢٠٠ شركة خليجية مدرجة بالبورصات



Bahrain: B03 • Egypt: EP30 • France: E06 • Jordan: J05 • KSA: SP25 • Kuwait: K02 • Lebanon: L17500 • Morocco: M050 • Oman: O03 • Qatar: Q025 • Syria: S1200 • UAE: D025 • Yemen: Y01500

مؤتمرات.. ندوات ملتقيات وورش عمل

الأردن، الندوة العاشرة لجمعية IAIS في بيروت، ندوة حول أخطار الزلازل في لبنان والخارج في الـ ACAL بيروت، ندوة ميونيخ ري في دبي حول قضايا تأمينية عديدة، مؤتمر التكافل العالمي السابع في مركز دبي المالي العالمي (DIFC)، ومؤتمر الناقلين العرب في بيروت.

عقدت في شهر نيسان (ابريل) عدة مؤتمرات وندوات وملتقيات وورش عمل في غير دولة عربية، تمت تغطية معظمها من قبل موفدي «البيان الاقتصادية» نذكر منها:

المؤتمر المصرفي العربي السنوي ٢٠١٢ في أبوظبي، ورشة عمل شركة الإعادة العربية ARAB RE في بيروت، ندوة تأمين السيارات في



ندوة أخطار الزلازل في بيروت ص: ٢٥٦



ندوة تأمين السيارات في الأردن ص: ٢٥٤



مؤتمر التكافل العالمي السابع في دبي ص: ٢٢٧



نجاح كبير لمؤتمر الناقلين العرب في بيروت ص: ١٦٢



ورشة عمل في الإعادة العربية في بيروت ص: ٢٧٢



ندوة ميونيخ ري الشرق أوسطية في دبي ص: ٢٤٦

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE	.251	BURUJ	.119	JUELMIN	.142	QATARLYST	.105
ADIR	.072	CAPITAL	.053	KFH	.002	RAPHAEL HANNA	.179
ADIR	.073	CHEVRON	.004	KHALEEJ TAKAFUL GROUP	.091	RED SEA PLACE	.217
ADIR SYRIA	.157	CHEVRON	.005	KUWAIT RE	.243	ROTANA	.214
AHLEIA / KUWAIT	.077	CREDIT LIBANAIS	.089	LEBANESE AUTOMOTIVE	.197	ROTANA PARK ABU DHABI	.223
AHLIA COOP / KSA	.151	CUMBERLAND	.209	LIA	.165	RYMCO	.201
AIN AHLIA	.147	DHOFAR	.085	LIBANO SUISSE	.063	SAGR NATIONAL	.019
ALIG	.067	ELITE RE	.121	LIBYA INSURANCE	.143	SAHARA	.010
ALLIANCE	.021	EMADI ENTREPRISES	.017	MABANI	.023	SAIFI MODERN	.042
ALLIANZ SNA	.159	ESA	.055	MARRIOTT RIYAD	.167	SALAM ROTANA	.225
AMAN	.229	ESKADENIA	.233	MASHREK	.047	SAUDI BROKERS	.145
AMANA	.177	ETISALAT	.003	MAWARID BANK	.015	SEA CARGO	.183
AMI	.237	FAJR AL GULF	.134	MEDGULF	.035	SEATRANS	.189
ANBAA	.169	FENCHURCH FARIS	.127	MEDNET LIBAN	.131	SEIB	.107
ARAB RE	.139	FTUSA	.255	MERIT	.173	SHELLS	.049
ARABIA / KSA	.115	GAIN CAPITAL	.027	MOTUL	.195	STC	.029
ARIG	.137	GENERAL ARABIA	.155	MUNICH RE	.239	SUEZ CANAL	.037
AROPE	.203	GENERAL TAKAFUL	.235	NACB	.103	SYRIAN ARAB	.111
ASSAFIR	.057	GEZAIRI	.181	NAS	.245	TAKAFUL EMARAT	.231
ASSIST AMERICA	.050	GLOBEMED / KSA	.007	NASCO KARAOGLAN	.125	TAKAFUL RE	.241
AWRIS	.093	GLOBEMED SYRIA	.141	NBO	.033	TRADE UNION	.099
AXA	.260	GULF UNION	.146	NILE TAKAFUL	.079	TRUST	.123
B.A. SHIPPING	.187	ICIEC	.113	NORTH	.069	UCA	.193
BANK OF BEIRUT	.097	IFP	.059	OMAN INSURANCE	.249	UCA / KSA	.153
BANKERS	.061	IFP	.191	OMAN RE	.154	UFA	.071
BARAKA BANKING GROUP	.081	IGI	.149	PENICAND	.219	UIB	.129
BEMO BANK	.083	IIR	.161	PMA	.175	UNISHIP	.185
BEST ASSISTANCE	.133	IIR	.221	PROMEDIA	.226	WATHBA NATIONAL	.025
BKIC	.109	JAMMAL TRUST BANK	.095	PROMOTEAM	.065	ZAKHOUR J.E.	.253
BLOM	.009	JOFICO	.101	Q INVEST	.087	ZURICH	.260
BOUKHATER A.N.	.199	JORDAN INSURANCE	.259	QATAR NATIONAL HOTELS	.117		

دول الخليج، محور توازن واستقرار

دولار لهذا العام) مما يرفع من حصة الفرد في الناتج المحلي الإجمالي إلى حوالي ١١٣,٠٠٠ دولار سنوياً، ويجعل من قطر أغنى دولة في العالم من حيث النصيب المترتب للفرد من الناتج المحلي الإجمالي (أحد أعلى معدلات دخل الفرد في العالم).

علمًا أن دولة قطر تتابع التوسع في الاستراتيجية الاستثمارية الانتقائية في مختلف محافظ الاستثمار وفي مختلف الأسواق وفي الحدود الدنيا للأسعار (أي التدخل للشراء عند هبوط الأسعار وانكسار الطلب، وخصوصاً في أوروبا) مثال ذلك سلسلة متاجر هارودز الانكليزية وشركة توتال عملاق النفط الفرنسي وسيارات بورش وفولسفاكن وبورصة لندن وبنك باركليز وكريدي سويس وغيرها الكثير من المحافظ الاستثمارية المهمة والمؤثرة في الأسواق العالمية. ومن جهة أخرى، وعلى الرغم من تزايد ضغوطات منطقة اليورو وتأثيراتها السلبية على الأسواق الخليجية المحلية، تواصل إمارة دبي (درة المدن العربية) رحلة التعافي والتحسن وبوتيرة ثابتة لتواجه بنجاح تحديات إعادة تحويل استحقاقاتها المالية الكبيرة وإعادة هيكلة الديون المترتبة على شركاتها، بحيث انخفضت كلفة التأمين على هذه الديون إلى أقل من ٣٥٠ نقطة مقارنة بـ ٤٥٠ نقطة أساس بداية هذا العام، وذلك في ظل انتعاش ملحوظ لحركتي السياحة والسفر عبر مطار دبي، بحيث ارتفع عدد المسافرين إلى أكثر من ١٤ مليوناً خلال الربع الأول لهذا العام، وبنسبة مقدارها ١٦٪ مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

أما في الكويت، فقد سجل الناتج المحلي الحقيقي نمواً نسبته ٣,٥٪ وان كان من المتوقع ارتفاعه إلى ٥,٥٪ نتيجة انتعاش الاقتصاد العالمي وازدياد الطلب على النفط بحيث تصل واردات دولة الكويت السنوية إلى ١٠٠+ مليار دولار، مما يمكنها من تحقيق فوائض مالية واحتياطية مهمة، وقد ساهم ذلك في رفع مستوى دخل الفرد الكويتي إلى حوالي ٥٠ ألف دولار سنوياً لتحتل المرتبة الثالثة بعد قطر والإمارات، ولتستمر في دورها المسؤول ضمن دول مجلس التعاون في موازنة استقرار الأسواق العالمية على كافة المستويات، من ذلك رفع المملكة السعودية مثلاً مخزونها من الخام تلبية لارتفاع الطلب على الطاقة وذلك تحسباً لنقص محتمل في الإمدادات العالمية نتيجة التوترات السياسية والأمنية، وهي مستعدة لضخ المزيد من الخام إذا اقتضت الضرورة وفقاً لوزير البترول السعودي **علي النعيمي**، وذلك انطلاقاً من دورها الكبير في دعم الطلب العالمي بنسبة كبيرة وتحفيز التوازن والاستقرار العالميين خلال مختلف الأزمات المتلاحقة والمتقلبة والتي على ما يبدو هي ما زالت مفتوحة على شتى الفصول المقلقة. ■

المالي العام ووسط مزيد من المخاوف من عدم قدرتها على الوفاء بأهدافها الإصلاحية، مما قد يضطرها لأن تحتذي حذو اليونان وإيرلندا والبرتغال من حيث «رفع العشرة» وطلب العون والمدد والانقاذ من مالية الاتحاد الأوروبي وصناديقه. أما إيطاليا (ثالث أكبر اقتصاد أوروبي) فإن رئيس حكومتها الجديد **ماريو مونتي** يرى بأن اقتصاد بلاده المصاب بالركود، لن يكون قادراً على النهوض والنمو مجدداً قبل أواخر العام المقبل، علماً أن الاقتصاد الفرنسي نفسه (ثاني أكبر اقتصاد أوروبي) مثقل ببرامج التقشف والاقطاعات وتقليص التعويضات الاجتماعية.

ومع كل هذا وذلك، وفي المحصلة، فإن أزمة الديون السيادية الأوروبية يبدو أنها على طريق الانحسار، حيث تبدو الأسواق الأوروبية اليوم أكثر ارتياحاً وحركة (٣,٧ مليارات أورو فوائض تجارية) وذلك بفضل التدخل المالي السريع ومظلة اليات الردع الوقائية التي وضعتها المرجعيات المانحة التي تضم صندوق النقد الدولي والبنك المركزي الأوروبي والمفوضية الأوروبية.

وفي هذا الإطار فإن الدول العربية المتمثلة بوزير الدولة الإماراتي للشؤون المالية **عبيد الطائر** ساندت بقوة وفعالية إجراءات تعزيز موارد صندوق النقد المالية، مع التأكيد على ضرورة التزام مبدأ الشفافية في تقويم الحاجات الإقراضية للبلدان المتعثرة. من هنا يبدي تقرير بنك قطر الوطني تفواؤلاً بمستقبل منطقة اليورو (ثالث أكبر كتلة اقتصادي في العالم) وسط انحسار المخاوف بشأن انهيار وحدتها المالية، مما يساعد مباشرة في تحسن الاقتصاد العالمي الذي يبدو اليوم أكثر تعافياً منه في الربع الماضي. ومن جهة أخرى، فقد انعكست مضاعفات الأزمة المالية العالمية على فعاليات وأعمال «مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية - اونكتاد» الذي انعقد في الدوحة، حيث دعا أمير قطر الشيخ **محمد بن خليفة آل ثاني** خلال افتتاحه أعمال المؤتمر إلى ضرورة القيام بإصلاحات جوهرية في النظام المالي العالمي الذي فجر الأزمة الاقتصادية تلك، مشدداً على ضرورة التعاون الدولي لخلق شراكة أكثر عدلاً وتوازناً، وتضييق الفجوة الاقتصادية بين الدول معتبراً أن النجاح في معالجة تلك الأزمة وذبولها بشكل أكبر تحدٍ يواجه نظام العولمة هذا. ومن جهة أخرى، يتوقع بنك قطر الوطني أن يرتفع الناتج القطري المحلي الإجمالي بنسبة ٢,٠٪ مع نهاية هذا العام. وان تسجل القطاعات غير النفطية والغازية نمواً بنسبة ١,٦٪ لتحتل مكان الصدارة، كالمحرك الأساس للنمو الاقتصادي للدولة، مكان قطاعي النفط والغاز اللذين يشكلان حوالي ٦٠٪ من الناتج المحلي الكلي (تقدر واردات إنتاج النفط والغاز في قطر بحوالي ١٠٠ مليار



يكتبها د. عبد الحفيظ البربير

ahafizbarbir@gmail.com

في الوقت الذي ما زالت فيه المخاوف على الاقتصاد العالمي الهش مشرعة على كل الاحتمالات، عانى الاقتصاد الأميركي (أكبر اقتصاد في العالم) تباطؤاً ملحوظاً في الربع الأول من العام الجاري ليصل إلى ٢,٢٪ بدلا من ٣٪ المقدرة، كذلك لوحظت نتائج مخيبة، لبيانات النمو الصينية (ثاني أكبر اقتصاد في العالم) مما ترك أوروبا مضرحة بعجزاتها ونزيفها المالي، حيث تدفع أزمته المالية الطاحنة بلدان الاتحاد الأوروبي إلى المزيد من التصدعات، بعد أن فتك بها الوباء والتفكك، وسط التساؤل عن صوابية وجدوى القرارات السريعة والاجراءات الحاسمة بالدعم المالي واللوجستي الكثيف والمباشر (صناديق الدعم) حيث ما زالت مجموعة الدول الأوروبية ومنطقة اليورو بشكل خاص تعيش اوقاتاً صعبة وعصيبة، مستميتة للخروج من أزمته المفتوحة، بعدما تبين أن عجزاتها وخروقاتها المالية، انما تمنعها من استعادة حيويتها في المستقبل القريب، وذلك بعد أن انعكست أزمته تلك تحولات بنيوية وسياسية واجتماعية قلبت اوضاعها رأساً على عقب، مثال ذلك مؤشرات الانتخابات الفرنسية، كون فرنسا كانت قد شككت بالإضافة إلى ألمانيا رأس الحربة في التصدي للازمة الأوروبية وخط الدفاع الأول في مقاومة تداعياتها ومعالجة خروقاتها، من ذلك ايضا استقالة الحكومة الهولندية نتيجة للميزانية التقشفية الموفرة لحوالي ١٤,٥ مليار أورو، كذلك انزلاق الاقتصاد البريطاني هو الآخر نحو الركود وتراجع الناتج المحلي وارتفاع التضخم وخفض الانفاق والاضرار التي لحقت بالقطاع المصرفي، في حين عادت اسبانيا (رابع أكبر اقتصاد أوروبي) للانكماش مجدداً مما من شأنه تعقيد خطط الإصلاح المالي وبرامج التقشف والرقابة التي التزمته، وهو الشيء الذي دفع بوكالة «ستاندراند بورز» لخفض تصنيفها لدرجتين من "A" إلى "BBB+" مهددة بخفض آخر قريب في حال تدهور مؤشرات ادائها

الربيع العربي هل يصل الى لبنان؟ ماذا سيكون مصير لؤلؤة الشرق بيروت؟

وماذا سيحل بأضخم الفنادق وأفخم المؤسسات السياحية؟

أي زائر للبنان جاء يبحث عن الاستثمار السياحي، لا بد ان يجول في الوسط التجاري ومناطق الجميزة ومار مخايل والكسليك وجبيل والبترون والزيتونة والحمرا وفردان والروشة، ولا بد ان ينهي جولاته بتسجيل انطباع شخصي بأنه شاهد أضخم الفنادق وأفخم المطاعم وأروع الديكورات في معظم المؤسسات السياحية وكذلك أمضى أطول السهرات وشاهد أجمل البرامج وتمتع بحرية كاملة في ممارسة هواياته الليلية على طريقتة بدون اي ازعاج.

الزائر الكريم اذا كان مستثمرا سيجد في لبنان ضالته الاستثمارية التي طالما بحث عنها لتحقيق أحلامه، بالمركز فيه والانطلاق منه ضامنا الإقامة الآمنة وسط أجواء عمل مريح ومرحب وبعيدا عن انتفاضات وثورات «الربيع العربي».

ويتأكد الزائر او رجل الاعمال من رؤيته الصحيحة، مما رآه ويراه على صعيد الحياة الليلية المتحررة من كل قيد، وعلى صعيد العمل تكون المصارف بالقرب منه حيث يكون، وحيث التسهيلات فيها تتميز عن سواها في البلدان الاخرى بالخدمات السريعة وبالسريرة المصرفية الصامدة.

هكذا تكون البداية مع الزائر والمستثمر قبل اقدمه على تنفيذ حلمه واقامة مشاريعه في لبنان، فالصورة الخارجية مضيئة وجاذبة، اما مع بداية العمل الجدي فتقاجئه الصعوبات والعراقيل، أن حينما تطأ قدماه أي مؤسسة رسمية، ينقلب الى ناغم وغازب، فهو لا يستطيع تسجيل شركة الا بعد معاناة تستمر شهرا او اكثر.. ولا يستطيع تأمين الكهرباء والمياه لمكاتبه الا بعد شهر او شهرين.. كل ذلك يرافقه دفع اكراميات ورشاوي لم يتعود عليها في بلاده.

هنا تنقلب الصورة لدى الزائر او المستثمر فيصل به اليأس الى حد الندم على اقامة مشروعه في لبنان «اللؤلؤة الليلية» الساحرة.

تغيرت حكومات وتغير وزراء وجاء بعضهم من «قلب» الدولة ومن «قلب» المؤسسات الاستثمارية والتجارية، حيث يعرف كل منهم الداء ويمكنه معالجته.

ولكن الدخول الى الحكم يؤكد له انه لا يفيد بشيء، فداخل الحكومة يوجد أناس يعرقلون كل اصلاح عمدا او غيرة او تواطؤا او نكاية او بتكليف مبطن!

لهذا يردد الكثيرون «فالج لا تعالج» ولهذا يناشد الكثيرون وفي مقدمتهم غبطة البطريرك مار بشارة بطرس الراعي، الوزراء الطامحين الى تحقيق الاصلاح ان لا ييأسوا فلا بد ان يقف المخلصون للبلد معهم ويزيلوا من طريقهم المرتشين والمرتكبين والمعرقلين.

لفتني في الشهر الماضي صدور الدليل التجاري للبنان عن وزارة التجارة الاميركية لعام ٢٠١٢، فهو ان نوه بمناخ الاستثمار في لبنان ونظامه الاقتصادي الحر اثنى على ذكر الميزات التنافسية فيه ورأسماله البشري العالي المستوى ونوعية الحياة فيه والقيود المحدودة على المستثمرين، ومن ثم انتقل للتحدث عن المشكلات المحلية والاقليمية التي ما زالت تدفع بعض رجال الاعمال الاجانب الى الإحجام عن الاستثمار فيه، فقال ان بين العقبات التي تواجه هؤلاء، المعاملات الادارية والفساد، وكذلك تعقيدات الاجراءات الجمركية والقرارات العشوائية في منح الاجازات وجهاز تشريعي متهاك ونظام قضائي غير فعال ومستوى عال من الرسوم.. وافترض الدليل اخيرا بأن عدم الاستقرار السياسي والامن في العالم العربي، ولا سيما في سوريا، يفترض ان تكون له آثار سلبية على البيئة الاقتصادية اللبنانية وعالم الاعمال بصورة عامة.

ورغم كل هذه السلبيات والشوائب توقعت وزارة التجارة الخارجية الاميركية ان تتاح للبنان هذه السنة فرص استثمارية مهمة للشركات العالمية ولا سيما في قطاع الطاقة.

وجه حلو للبنان ووجه بشع، فالوجه الحلو هو وجه الشعب اللبناني، والوجه البشع هو وجه المستقلين للوصول الى الحكم بأي ثمن والطامعين بميزات هذا البلد والذين ينتظرون وصول «الربيع العربي» الى ربوع لبنان.

فهل يترك اللبنانيون الأصيلون صانعي ومسوّقي «الربيع العربي» ان يصلوا به الى لبنان؟ ■

«أ.ز.»

رئيس مجلس الإدارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
ناية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب: ١١-١٥١٠ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨٠ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Egypt:
+ 20 1 44677881

France:
+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 795915667

Kuwait:
+ 965 97714789

Oman:
+ 968 98932551

Qatar:
+974 5 062495

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Sudan:
+ 249 910 443322

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670
+ 963 96 8499784

Tunisia:
+ 216 26431222

United Arab Emirates:
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:
+ 967 715 266954

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

ثمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل.، سوريا ٢٠٠٠ ل.س.، مصر ٣٠٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريال، السعودية ٢٥ ريال، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهما، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات، السودان ٢ جنيهات، اليمن ٥، ١٠ ريال، ليبيا ٧ دنانير، المغرب ٦٠ درهما، FRANCE 5 EURO، FRANCE 5 EURO، CYPROS 3 CP، U.K. 3.5 Stg، USA 7 US \$، GERMANY 5 EURO

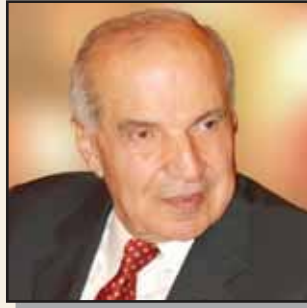
طباعة: مطبعة شمس

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات



لبنانيات

النائب نعمة طعمة
- المياني -
سياسي من طيبة
نادرة، تتأكد من
نزاهته من حديثه:
استراتيجيتنا وقف
نزف الكفاءات
وهجرة اللبنانيين
ص: ٤٠



تكنولوجيا

سجلت «اتصالات»
الإمارات نمواً في أعمالها
حيث بلغ صافي الأرباح
كما قال رئيس مجلس
الإدارة محمد عمران نحو
١,٨ مليار درهم وأغرب
عن اعترازه لفوز
المجموعة بعدة جوائز
عالمية وتصنيف أعلى
ص: ٢١٨



تأمين

كشف خالد الحسن
الرئيس التنفيذي
لشركة الخليج
للتأمين - الكويت -
عن عدة صفقات
عقدتها الشركة في
العام ٢٠١١ تنفيذاً
لخطةها التوسعية
على المستوى
الإقليمي - راجعوا
الصفحة ١٤٠



في هذا العدد

- حصاد الشهر: دول الخليج، محور توازن واستقرار - بقلم د. عبد الحفيظ البربير - ٨
بصرحة: «الربيع العربي» هل يصل الى لبنان؟ ١١
وأينما: بعد بدل النقل، رغيف واحد من ربطة خبز الفقراء! ١٤
عين ساركوزي على اموال السعوديين ١٦
رغم العقوبات صادرات إيران تزداد وثرواتها تتضاعف ٢٠
أقوى ٢٠٠ شركة خليجية مدرجة في البورصات وسابك تحتل المرتبة الاولى بينها ٢٨

اقتصاد عربي وعالمي

عقارات

- ٥٠٠ مليار ريال حاجة السوق العقارية السعودية خلال السنوات الخمس المقبلة ٢٨
نقاط سوداء: سفراء الموت... - بقلم زياد زخور - ٦٤

مال ومصارف

- المؤتمر المصرفي العربي السنوي ٢٠١٢ في ابو ظبي - ملخص - ٧٥
المرشح لرئاسة البنك الدولي جيم يونغ كيم تعهد بالعمل لمساعدة الفقراء في العالم ٨٠
بنك اركابتا المتوقع عن الدفع سبعين افلاسه بموجب الفصل الحادي عشر من القانون الاميركي لانه «الاربع له» ٨٦
عبد الرحمن التويرجي وطه القوير - قالا كلاماً مؤثراً في ملتقى تداول ٢٠١٢ بالرياض ٩٨
رفع رأسمال بنك الامارات ولبنان الى ٧٥ مليون دولار ١٠٢
تغطية شاملة لمؤتمر الشرق الاوسط للتمويل والاستثمار الاسلامي - احاديث قيّمة مع كبار المشاركين في المؤتمر ١٠٤
مصرفيون مخضرمون يتحدثون عن قطاعهم في ظل الواقع السياسي والأمني في المنطقة ١١٠

تأمين

- مفكرة ضامن عربي: مؤتمر GAIF 2012 هل تخفي النعامة رأسها في صحارى المغرب؟ - بقلم جوزف زخور - ١٢٠
كتابات في التأمين: «الربيع العربي» والتأمين - بقلم جميل حجار - ١٢٢
شركة METLIFE وافقت على دفع ٥٠٠ مليون دولار أميركي لوقف الملاحقات الجارية بحقها من قبل ٢٠ ولاية أميركية ١٢٤
٨,٢ ملايين دولار يدفعها مستشفى أميركي تعويضاً للوالدين فقناً طفلها بسبب جرعة زائدة ١٢٤
الكوارث الطبيعية استنفدت ٢/٣ من رساميل شركات الاعادة العالمية ١٢٨
اسعد ميرزا رئيساً لـ ACAL للمرة الثانية ١٣٥
خالد الحسن (الخليج للتأمين) أسسنا شركة اناربية واستحوذنا على ٥١٪ من دار السلام العراقية ١٤٠
نقل: حضور كثيف ونجاح كبير لمؤتمر الناقلين العرب في لبنان - تغطية شاملة - ١٦٢
سيارات: ١٩٢
تحقيق خاص بالدراجات النارية وخدمات السيارات - مازن عسيران - ١٩٥

تكنولوجيا

- مجتمع - ميراي فارس بويز - ٢٠٦
مؤتمر التكافل العالمي السابع - تغطية واسعة وشاملة - اعداد اميل زخور ٢٢٧
تغطية لندوة ميونيخ ري في دبي ٢٤٦
نشاطات الصندوق العربي AWRIS ٢٤٨
تغطية لندوة تأمين السيارات في الاردن ٢٥٤
تغطية لندوة جمعية شركات الضمان في لبنان حول خطر الزلازل ٢٥٦
ملخص الندوة العاشرة لمنظمة IAIS في بيروت ٢٥٨

تكنولوجيا

مستنداً الى ثقافته
الواسعة وخبرته
المصقولة تحدث الينا
المهندس نواف
الشعلاني مدير عام
STC السعودية وأبدي
حرصه الكبير على ريادة
الشركة في تواصلها
الدائم مع المشتركين
ومواكبة التطورات
ص: ٢٢٢



مال ومصارف

هاني باعثمان الرئيس
التنفيذي للبنك
الاستثماري «سدره
المالية» عرفنا على
نشاطات البنك
وانجازاته وأعطى
تصوره لسوق الأسهم
ص: ١١٤



مال ومصارف

افتتحت شركة
GAIN CAPITAL
فرعاً إقليمياً في
هونغ كونغ لخدمة
عملائها في آسيا،
فماذا قال لنا المدير
الإقليمي لمنطقة
الشرق الاوسط
احمد صالح وما هي
تطلعات الشركة؟
ص: ١١٠



مال ومصارف

رفعت وكالة
كابيتال انتلجنس
تصنيف «بيتك» -
تركيا من BB الى
BB+، فماذا قال
رئيس مجلس
الإدارة محمد
سليمان العمر
وبماذا وعد؟
ص: ٧٦



نقل

أبدى المشاركون في
مؤتمر اتحاد النقل
العربي الذي انعقد في
لبنان تقديرهم
وارتياحهم للتخصير
الذي أعد لإنجاحه
ووجهوا الشكر الى ايلي
زخور رئيس الغرفة
الدولية للملاحة والى
وزير النقل غازي
العريضي ص: ١٦٢



مال ومصارف

سجلت «البيان
الإقتصادية» حواراً
موضوعياً راقياً مع
دينا شومان نائب
الرئيس التنفيذي في
البنك العربي
والحائزة على لقب
أحد أبرز القادة
الشباب العالميين،
فماذا عن شخصيتها
القيادية؟
ص: ١١٢



تأمين

اسامة القيسي الرئيس
التنفيذي لشركة وطنية
للتكافل - الإمارات يرى ان
لدى المؤسسين قدرات
وأنشطة اقتصادية تمكن
لنا ان نكون لاعباً قوياً في
حقل التأمين التكافلي.



ص: ٢٣٨

اقتصاد عربي

الرئيس التنفيذي
لشركة جلفار الإمارات
د. أيمن ساحلي قال لنا:
نعزز مكانة الصناعة
الوطنية في ٥٠ بلداً
حول العالم
ص: ٢٤



مؤتمرات

دعا الرئيس التنفيذي
لبنك نور الإسلامي
حسين القمزي الى
تعزيز صناعة الصيرفة
الإسلامية وقال: اننا
نسعى الى تطوير
منتجات التجزئة
الموجهة للأفراد
ص: ١٠٦



تأمين

ارتسمت علامات
استفهام كبيرة حول
الغرامات التي فرضت
من قبل ١٢ ولاية اميركية
بحق شركة METLIFE -
يرأس الشركة في
بيروت جان كلود نجيم
ص: ١٢٤



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : GCC AN AXIS OF STABILITY - BY DR. ABDEL H. BARBIR-	8
FRANKLY SPEAKING: WILL THE ARAB SPRING "REACH LEBANON"?	11
EDITORIAL : AFTER THE TRANSPORT ALLOCATION A LOAF IS TAKEN A WAY FROM THE POOR	14
ARAB AND WORLD ECONOMY:	
FRANCE EYES SAUDI WEALTH	16
IRAN: INSPITE OF SANCTIONS EXPORTS INCREASING	20
ARABIAN GULF: SABIC ON TOP OF 200 GULF COMPANIES	28
REAL ESTATES:	
SAUDI ARABIA: \$ 500 BILLION NEEDED FOR NEXT 5 YEARS	38
BLACK POINTS: AMBASSADORS OF DEATH - BY ZIAD ZAKHOUR-	64
BANKING AND FINANCE:	
ABUDHABI HOSTED THE ARAB BANKING CONFERENCE	75
WORLD BANK'S JIM YOUNG KIM WILL ACT TO HELP THE POOR	80
USA: ARCAPITA BANK FILED FOR BANKRUPTCY	86
SAUDI ARABIA: TADAWUL FORUM (SPECIAL CONFERENCE)	98
LEBANON: CAPITAL INCREASE TO US \$ 75 MILLION AT EMIRATES LEBANON BANK	102
DUBAI: ISLAMIC FINANCE AND INVESTMENT FORUM-EXCLUSIVE INTERVIEWS WITH PROMINENT PARTICIPANTS-	104
ARAB BANKING: PROMINENT BANKERS COMMENT ON ONGOING STATE OF AFFAIRS	110
INSURANCE:	
ARAB INSURERS DIARY - GAIF 2012 WILL THE OSTRICH HIDE ITS HEAD IN THE SANDS OF MOROCCO - BY J. ZAKHOUR -	120
INSURANCE WRITINGS: "ARAB SPRING" AND INSURANCE - BY JAMIL HAJJAR -	122
USA: METLIFE AGREE TO PAY A \$ 500 MILLION FINE TO 20 STATES FOR NOT PAYING SUMS DUE BENEFICIARIES	124
WORLD REINSURERS LOST 3% OF THEIR CAPITALIZATION AS A RESULT OF 2011 CATASTROPHES	128
LEBANON: ASSAAD MIRZA RE-ELECTED PRESIDENT FOR ACAL	135
KUWAIT GULF INSURANCE'S K. ELHASSAN: WE FORMED A TPA AND ACQUIRED 51% OF ASSALAM SHARES IN IRAQ	140
SHIPPING: GREAT AND SUCCESSFUL GATHERING OF ARAB CHAMBERS OF SHIPPING IN BEIRUT	162
AUTOMOBILES	192
MOTORCYCLES AND AUTO SERVICES A REPORT BY MAZEN OSSEIRAN	195
TECHNOLOGY:	215
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	206
SPECIAL PAGES INSURANCE CONFERENCE:	
DUBAI : 7TH WORLD TAKAFUL FORUM SPECIAL COVERAGE - -	227
MUNICH RE'S MIDDLE EAST CONFERENCE IN DUBAI	246
AWRIS MOVED TO NEW OFFICES AND PUBLISHED 2011 RESULTS	248
JORDAN: AUTO INSURANCE WORKSHOP	254
LEBANON: CONFERENCE AT ACAL EXPERT CALL FOR EARTHQUAKE MANDATORY INSURANCE	256
LEBANON: IAIS CONFERENCE: WALID GENADRI'S ADDRESS TO THE CONFERENCE	258

بعد بدل النقل، اقتطاع رغيف من ربة خبز الفقراء!

وطاب من المأكولات الشهية المستوردة والمصنعة محليا. وإذا حصل حقا ان خسر صاحب المطحنة او الفرن بضع ليرات عند بيعه ربة الخبز، فإنه يستعيدها أضعافا من بيع الباغيت BAGUETTE والبيتزا PIZZA وغيرها من المعجنات الباهظة الثمن وهي كلها تصنع من الطحين المدعوم!

كيف لأصحاب المطاحن والبايكريز BAKERIES ان يفسوا ان تحملوا الـ ٧٠ دولاراً أميركياً التي طرأت زيادة على سعر طن الطحين، وهم جميعاً نجحوا في تحويل اعمالهم من صنع الخبز وحده، الى ماركات تجارية BRANDS تؤجرها خارج لبنان بعقود الامتياز FRANCHISE ومقابل نسبة من مبيعات مستأجر العلامة التجارية في الخارج (ROYALTIES)؟

وكيف للمؤسسات التجارية والصناعية والمصرفية التي تستأجر المتر المربع في وسط بيروت أو المخازن الكبرى بثلاثة آلاف دولار ان تفلس ان هي رفعت الحد الأدنى للعاملين لديها الى ٤٠٠ دولار أميركي، وأدخلت بدل النقل والتعليم في حساب الخدمة؟

وأغرب ما في الأمر، ان الجماعات التي تربح معاركها دائماً في لبنان، لا تشعر بترددات الأحداث الأمنية التي شهدتها وتشهدا دول الجوار العربي.

لولا الطمع الذي يعمي ابصار تلك الجماعات لأوقفوا اطلاق المزامع حول افلاسات وعمليات صرف جماعية وهمية، ولأقدموا طوعاً على رفع تقديمتهم الى العمال والموظفين اللبنانيين، بحيث يضمّنون لهؤلاء العيش الكريم، فيكون في لبنان استقرار اجتماعي مبني على عدالة في توزيع الثروة، وليس على توازن التعصّب المذهبي. أضف الى ذلك ان اللبنانيين يمثلون أقلية بين العاملين لدى اصحاب العمل. وجميعنا يعلم ان هؤلاء يستخدمون العمال غير اللبنانيين شهرياً تهرباً من موجباتهم حيال الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، وهم يفعلون ذلك خلافاً لأحكام القانون.

التوزيع العادل للثروة وتوفير الطبابة والاستشفاء لجميع اللبنانيين بدون استثناء، كان المشروع الذي أراد شربل نحاس ان ينفذه في لبنان، إلا ان أصحاب الثروات تأكبوا عليه وافشلوا المشروع. وهو مشروع يصب في نهاية المطاف وعلى المدى في مصلحة الاستقرار الاجتماعي في لبنان.

والاستقرار الاجتماعي هو شرط لا بد منه كي يمكن لأصحاب اليخوت والطائرات الخاصة ان يستمروا في العمل وفي جني المزيد من الأرباح.

حبذا لو انهم ادركوا او يدركون ذلك ولو متأخرين. ■

«البيان الاقتصادية»

عندما حاول وزير العمل السابق شربل نحاس زيادة الحد الأدنى للأجور، وضم بدل النقل والتعليم الى حساب تعويض نهاية الخدمة، (وهما تقديمتان جرى فصلهما وابعادهما عن تعويض نهاية الخدمة، بمرسوم مخالف للقانون اعتباراً من سنة ١٩٩٦)، قامت قيامة أصحاب العمل فهذّوا بإقفال مؤسساتهم وصرف العمال، لأن الأعباء التي يعمل شربل نحاس لفرصها عليهم سوف تؤدي بهم الى الهاوية.

علما بأن الكثيرين من أصحاب العمل هم من اصحاب الثروات الذين تنشر اسمائهم في فوربز FORBES وفورتشون FORTUNE.

ولم تقعد قيامة أصحاب العمل الا بخروج شربل نحاس من وزارة العمل وبصدور مرسوم جديد يكرّس المخالفة الجارية منذ ١٩٩٦. والمرسوم الجديد صدر عن مجلس الوزراء ووقعه وزير العمل بالوكالة، لان الوزير نحاس تمسك بموقفه وأثر ان يستقيل على ان يوقع مرسوماً اعتبره مجلس شورى الدولة مخالفاً للدستور. والى ذلك فهو ينطوي على اجحاف بحق العاملين لقاء أجر.

انتصر أصحاب الثروات وكان لهم ما أرادوا.

وخلال الأسابيع الأخيرة طرأ ارتفاع بسيط على أسعار القمح المستورد من الخارج. فإذا بأصحاب المطاحن والأفران يطالبون الخزينة اللبنانية بأن تغطّي الزيادة وإلا توقفوا عن انتاج الخبز. وقال الناطقون باسمهم على شاشات التلفزة انه ليس بقدرتهم تحمّل الزيادة التي طرأت على سعر القمح وهي ٧٠ دولاراً لكل طن وما لم تدعمهم الخزينة مالياً فإنهم ذاهبون الى الإفلاس!

ولم ينتهِ الصراخ إلا بعد ان أصدر وزير الإقتصاد والتجارة قراراً يخفض فيه كيلو الخبز من ١٠٠٠ غرام الى ٩٠٠ غرام.

وهكذا يكون أصحاب المطاحن والأفران قد ربّحوا معركتهم وفازوا برغيف واحد يسحبونه من كل ربة من ربّطات خبز الفقراء في لبنان.

السؤال الذي يطرح هنا، لماذا يربح أصحاب العمل معاركهم بينما يخسرها الآخرون من أصحاب الدخل المحدود في لبنان؟ لماذا تلبى دائماً مطالب أركان المجتمع المخملي، بينما ترفض أو يربحاً النظر في حقوق أساتذة الجامعات والأساتذة المتعاقدين على سبيل المثال؟

وكان يمكن للمرء ان يصدّق المزاعم التي يطلقها أصحاب المطاحن والأفران حول وقوفهم على شفير الهاوية والإفلاس لو ان اعمالهم كانت تقتصر على انتاج الخبز والمتاجرة به دون غيره من المواد الغذائية.

جميعنا يعلم ان ما كان يسمى في الماضي «فرنا» للخبز دون سواه أصبح شيئاً من الماضي وان الافران تحوّلت الى مخازن لبيع ما لذ

الغانم رئيسا والصقر الوزان نائبين لهيئة مكتب مجلس ادارة غرفة تجارة وصناعة الكويت



صورة تذكارية لاجتماع مجلس ادارة الغرفة

انتخب مجلس ادارة غرفة وصناعة الكويت هيئة مكتبه، واعاد توزيع أعضائه على اللجان الدائمة المتخصصة، مجددا بالتركيز والاجماع لهيئة المكتب ليستمر تشكيلها كما يأتي: **علي محمد ثنيان الغانم** رئيسا، **خالد عبدالله الصقر** النائب الأول للرئيس، **عبدالله محمد الوهاب** **محمد الوزان** النائب الثاني للرئيس، **عبدالله سعود الحميضي** أمين الصندوق الفخري، و**وليد خالد حمود الدبوس** نائب أمين الصندوق، **أسامة محمد النصف** عضو هيئة المكتب، **عصام محمد البحر** عضو هيئة المكتب.

كما بحث المجلس الخطوات اللازمة لتوسيع قنوات التواصل والتشاور بين القطاع الخاص والإدارة الاقتصادية في الحكومة من جهة، وبين القطاع الخاص واللجان المتخصصة في مجلس الأمة من جهة أخرى. وأثنى المجلس على المساعي الحثيثة الهادفة إلى توفير القسائم التخزينية. ورحب بإنجاز تعديل قانون حماية المنافسة، وتمنى لهيئة سوق المال النجاح واستعادة مستوى وكفاءة نشاطها بعد استقرار تشكيلها.

فيتش تؤكد تصنيف السعودية عند AA- مع نظرة مستقبلية

أكدت وكالة «فيتش» التصنيف الائتماني للمملكة العربية السعودية عند AA- بالتزامن مع احتفاظها بنظرة مستقبلية مستقرة تجاهه.

ورأت الوكالة في تقرير لها ان ارتفاع الإيرادات النفطية لأكبر منتج في منظمة دول «أوبك» سيمكن الحكومة السعودية من دعم الاستثمار وجراء الإصلاحات الاقتصادية اللازمة بالتوازي مع الاستمرار في دعم الاحتياطي النقدي وارتفاع المدخرات.

وتوقعت فيتش ان ينمو الاقتصاد السعودي بنسبة ٤ في المئة في عام ٢٠١٢ في الوقت الذي ترى فيه ان انخفاض الإيرادات النفطية سيكون بمثابة الخطر الرئيسي على الاقتصاد السعودي والمالية العامة.

عين ساركوزي على اموال السعوديين مشروع استثماري بـ ١٢٣ مليار دولار وفقا للشريعة الاسلامية



في محاولة من فرنسا للوصول الى الاموال السعودية اصدرت هيئة تنمية الاستثمارات الاجنبية في باريس محفظة استثمارية وفقا للشريعة الاسلامية، وذلك كما قالت لتمويل مشاريع في مجال التكنولوجيا المتطورة، وقد سمى الرئيس **نيكولا ساركوزي** منطقة الديفانس مركزا لاقامة تلك المشاريع.

تبلغ تكلفة المشروع ٩٣ مليار يورو (١٢٣,٢ مليار دولار ومدة تنفيذه ١٤ سنة).

وقال **بيير سيمون** رئيس هيئة تنمية الاستثمارات الاجنبية في باريس وضواحيها: ان المشروع الذي اعلن عنه الرئيس الفرنسي

يعتبر الأكبر في العالم ويخلق فرصا استثمارية كثيرة ومردودا جيدا للسعوديين. وكشف **سيمون** ان ٣٣ مليار يورو استثمارات حكومية في المشروع و ٦٠ مليار يورو استثمارات اجنبية مطلوبة ضمن المشروع، وقال: «جزء كبير من المشروع تمويل عقاري لذلك من السهل ان يتناسب مع الشريعة الاسلامية بدون اي مشكلات، لا مشكلات مع الشريعة في مثل هذه المشاريع، الهدف ايجاد شركاء سعوديين يشاركون في المشروع».

٣,٦٧ مليارات درهم خسائر الإمارات من الغش التجاري

عبدالله آل صالح: اعادة صياغة مواد العقوبات لتكون أكثر ردا

قدر وكيل وزارة التجارة الخارجية في الامارات **عبدالله احمد آل صالح** في كلمته خلال مؤتمر دبي حجم خسائر الإمارات من الغش التجاري والقرصنة الالكترونية خلال العام الماضي نحو ٣,٦٧ مليارات درهم (مليار دولار)، موضحا ان أكثر السلع المعرضة للتقليد في الدولة هي قطع غيار السيارات والسجائر والمواد الغذائية والادوات المنزلية فضلا عن مواد التجميل.



ولفت إلى أن قيمة البضائع التي ضبطتها شرطة

دبي بين عام ٢٠٠٧ والنصف الأول من العام الماضي بلغت ٢٦٤ مليون درهم، في الوقت الذي أحالت فيه شرطة دبي للنيابة العامة ١٠٢٤ قضية تقليد خلال الفترة نفسها.

وأشار إلى أن نسبة براءة الاختراع المسجلة لدولة الإمارات من مجمل براءات الاختراع في المنطقة العربية لم تتعد ٦ في المئة، معتبرا اياها نسبة ليست بالجيدة، الأمر الذي يتطلب تشجيع الجميع على تسجيل براءة الاختراع الخاصة بهم.

ولفت **آل صالح**، إلى إمكانية الحد من انتهاكات الملكية الفكرية عن طريق، مراجعة مواد العقوبات والقوانين الخاصة بانتهاك الملكية الفكرية، وإعادة صياغتها لتكون أكثر ردا.

شركات الطيران تخسر والمصارف تسدد!

٣,٥ مليارات دولار لشركة الطيران الهندية

تشكل كونسورتيوم مصرفي هندي من ١٩ مصرفا على رأسها بنك الهند لاقرض الخطوط الجوية الهندية نحو ٣,٥ مليارات دولار لاعادة هيكلتها المالية، على ان يستحق هذا القرض بعد ١٥ عاما ويتم الدفع عبر اصدار سندات حكومية. وقد نتجت خسائر الشركة البالغة نحو ٤ مليارات دولار عن ارتفاع اسعار الوقود وارتفاع معدل الفائدة كما تزعم الشركة الهندية.

١٥٠٠ بلاغ عن غسل الاموال في السعودية

قالت مصادر مصرفية لوكالات انباء عربية واجنبية ان عدد اخبارات الاشتباه بقضايا غسل الاموال في السعودية بلغ في العام ٢٠١١ نحو ١٥٠٠ اخبار تقدر قيمتها بنحو ٤٦ مليار ريال سعودي مسجلة بذلك زيادة في عدد البلاغات عن الاعوام السابقة نسبتها ٢٠ في المئة. والمعروف ان وحدة البحث والتحريات في وزارة الداخلية السعودية هي المعنية باستقبال بلاغات الاشتباه في قضايا غسل الاموال وتمويل الارهاب.

مكتوم بن محمد يعين الغريز رئيساً لمجلس ادارة سلطة مركز دبي المالي



عبد العزيز الغريز

مركز دبي المالي العالمي

أصدر نائب حاكم دبي، رئيس مركز دبي المالي العالمي الشيخ مكتوم بن محمد بن راشد آل مكتوم، مرسوماً عيّن بموجبه عبد العزيز الغريز رئيساً لمجلس ادارة سلطة مركز دبي المالي العالمي. ويأتي تعيين الغريز في إطار تحولات ضخمة تشهدها استراتيجية وأجندة عمل المركز، تهدف الى البناء على سجل انجازاته ونجاحاته المحققة منذ تأسيسه.

وللمناسبة أبدى آل مكتوم ثقته بالخبرة الواسعة التي يتمتع بها الغريز، والتي ستساعد مركز دبي المالي على تنفيذ استراتيجيته بنجاح وتعزيز مكانته كمركز عالمي رائد للمال والأعمال.

بدوره علق الغريز على تعيينه بالقول «أنا فخور جداً بالثقة التي أولاني اياها سمو الشيخ مكتوم بن محمد بن راشد آل مكتوم بتعييني في هذا المنصب. لقد أحرزت سلطة مركز دبي المالي تحت قيادته الحكمة تقدماً كبيراً في سياق ارساء مكانة المركز، وأنا أتطلع قدماً للعمل مع أعضاء المجلس وفريق الإدارة لترسيخ هذه المكانة».

مجموعة «بن لادن» تساهم في استثمار أعلى برج في العالم

الوليد بن طلال: كلفته ٤,٦ مليارات ريال



الوليد بن طلال

مؤسس مشروع البرج الأعلى

ضخت مجموعة «بن لادن» السعودية ١,٥ مليار ريال سعودي مقابل حصة في شركة جدة الاقتصادية المالكة لمشروع جدة العملاق الذي يتضمن أعلى برج في العالم. وبذلك يرتفع رأسمال الشركة من ٧,٣ مليارات ريال الى ٨,٨ مليارات ريال.

وقال الأمير الوليد بن طلال صاحب فكرة انشاء البرج الأعلى في العالم ان الحصة التي اشترتها مجموعة بن لادن تقدر بـ ١٦,٦٣ بالمئة في شركة جدة الاقتصادية.

وان التكلفة الإجمالية لمشروع جدة العملاق تبلغ ٤,٦ مليارات ريال. أما التكلفة الإجمالية لمشروع مدينة المملكة فتقدر بحوالي ٧٥ مليار ريال سعودي (٢٠ مليار دولار). وأشرف على تصميم برج المملكة فريق هندسي معماري متخصص بقيادة ادرين سميث وجوردن جل ومقره في مدينة شيكاغو بالولايات المتحدة الأميركية، كما يضم فريق التصميم ثورنوتون توماسيتي وهو المهندس المسؤول عن تصميم ثلاثة أبراج من ضمن أطول أبراج في العالم.

تحصل على موافقات العرض في ٣٢ مهرجاناً حول العالم

مشاركة ٥ افلام لمخرجين من TWOFOUR 54 في مهرجان الخليج السينمائي

شهد المختبر الابداعي في TWOFOUR 54 مشاركة خمسة من افلام اعضاء الموهوبين الشباب وعرضها أمام رواد ومتابعي مهرجان الخليج السينمائي في دبي. وقد تلقى المختبر الابداعي حتى الآن، ما مجموعه ٣٢ موافقة للمشاركة في مهرجانات سينمائية عالمية واقليمية تقام في ١٤ دولة مختلفة حول العالم ويظهر ذلك عمق وابداع المواهب التي تتطور في أبوظبي.

ويوفر المختبر الابداعي التابع لـ TWOFOUR 54 منذ اطلاقه في العام ٢٠١٠، فرص التمويل والدعم والإشراف للمواهب المحلية والإقليمية الشابة في شتى الوسائل الإعلامية، وذلك لتسهيل ابتكار عدد من المشاريع المميزة. وقد عمل مجتمع المختبر الإبداعي على الموقع الإلكتروني على تعريف المشتركين به على كيفية تحويل افكارهم المبتكرة الى مشاريع واقعية.

وحظيت الأفلام الخمسة القصيرة المشاركة في مهرجان الخليج السينمائي حالياً والتي انتجها شباب من الإماراتيين والعرب بدعم من TWOFOUR 54 أبوظبي عن طريق الإشراف والتمويل، إضافة الى توفير مرافق وتسهيلات الإنتاج وما بعد الإنتاج. ويأتي ذلك متمشياً مع التزام TWOFOUR 54 المستمر لابتكار محتوى عربي يتوافق مع متطلبات المنطقة. وقد لقيت أعمال المختبر الإبداعي المنتجة اهتمام المتابعين والمشاهدين في الدولة. وتحدثت الأفلام الخمسة المشاركة عن مواضيع ترتبط بتجارب الإماراتيين والعرب من مختلف أنحاء المنطقة.



نجيب ساويرس باع كل أسهمه في موبينيل

فرانس تيليكوم عدت الصفقة بـ ٢٠,٢ مليار جنيه



ينفذ رجل الأعمال المصري نجيب ساويرس قراره الذي اتخذه تحت ضغط تحرش الحاكمين الجدد به في مصر، والقاضي بالتخلص من كل استثماراته في مصر.

وكان أول استثمار قرر بيعه هو الشركة المصرية لخدمات الهاتف المحمول «موبينيل»، وما ان بلغ قرار ساويرس مسامح شركة فرانس تيليكوم حتى عرضت عليه شراء شركته، وقد تراوح سعرها بين ٢٠ و ٢١ مليار جنيه.

وقد وافقت الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر على عرض الشراء المقدم من شركة ام تي تيليكوم اس سي ارال التابعة لشركة فرانس تيليكوم للاستحواذ على مئة بالمئة من أسهم موبينيل.

وعلم ان نجيب ساويرس قد يحول استثماراته من مصر وأي دولة عربية له فيها استثمارات الى بلد اوروبي أو أميركي.



بورصة الكويت تختار «المباني» ضمن قائمة مؤشر «كويت ١٥» محمد الشايح: الافنيوز الأكبر في العالم بتكلفة ٤٥٠ مليون دينار

وبيّن ان العمل لا يزال متواصلًا للانتهاء من تنفيذ توسعة الافنيوز الجديدة التي من المقرر افتتاحها في أيلول (سبتمبر) المقبل، وتضم التوسعة أكثر من ٤٠٠ محل تجاري تشكل مساحتها التأجيرية حوالي ٩٥ ألف متر مربع إضافة الى مواقف للسيارات تتسع لنحو ٥ آلاف سيارة.

وقال «رؤيتنا التوسعية والطموحة تستند الى العديد من العوامل ومن أهمها ثروتنا البشرية التي نثق بقدرتها على تنفيذ وإدارة مشروع بهذا الحجم الكبير وأي مشاريع أخرى مستقبلية تسهم في تعزيز مسيرة الشركة».

ويعتبر الافنيوز الوجهة الأولى والمفضلة لعدد كبير من العلامات التجارية العالمية، حيث ستفتتح توسعة الأفنيوز الجديدة بنسبة اشغال تفوق ٩٥٪ من إجمالي المحلات التجارية، وهو ما يعد مؤشراً إضافياً على نجاح الافنيوز في استقطاب العديد من هذه العلامات التجارية. وبالنسبة الى النتائج قال الشايح ان الشركة

اختارت بورصة الكويت شركة المباني ضمن قائمة مؤشر (كويت ١٥) الى جانب عدد من الشركات المتداولة بناء على السيولة والقيمة السوقية.

وتعتبر شركة المباني المدرجة في سوق الكويت للأوراق المالية منذ ١٩٩٤ ضمن القطاع العقاري، أكبر شركة في القطاع من حيث القيمة السوقية ويبلغ رأسمالها المدفوع حالياً أكثر من ٥٥,٥٦ مليون دينار ويصل عدد مساهميها الى أكثر من ١٦٠٠ سهم.

من جهة أخرى أشار رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة محمد الشايح الى ان تكلفة مجمع الافنيوز في مرحلته الخمس تبلغ ٤٦٠ مليون دينار صرفت منها ٣١٠ ملايين دينار لبناء المراحل الثلاث للمجمع، ومن المتوقع ان يتم صرف ١٥٠ مليون دينار على المرحلتين الرابعة والخامسة من المشروع، الذي من المتوقع ان يكون أكبر مجمع تسوق في العالم.

حققت خلال العام ٢٠١١ أرباحاً صافية بلغت ٢٠,٧٨ مليون دينار مقارنة بـ ١٨,٦٧ مليون دينار عام ٢٠١٠، بزيادة نسبتها ١١ في المئة وبما يعادل ربحية للسهم بلغت ٣٧,٦٢ فلساً للسهم مقارنة بـ ٣٣,٧٩ فلساً عام ٢٠١٠.

وأظهرت البيانات المالية للشركة انها حققت إجمالي إيرادات تشغيلية بلغ ٣٧,٧ مليون دينار، ونجحت في زيادة حقوق المساهمين الى ١٤٦,٧٢ مليون دينار، في حين نما إجمالي الموجودات بنسبة ٢٠ في المئة ليصل الى ٣٠٧,١٨ ملايين دينار.

شركة التأمين الوطنية
Al Saqr National Insurance Co.

Marine & Aviation Insurance

Life & Medical Insurance

Motor Insurance

Fire & General Accidents Insurance

Travel Insurance

رمز الحماية
حلول تأمينية
رضى مؤكد

SYMBOL OF PROTECTION
INSURANCE SOLUTIONS
SATISFACTION ASSURED

Head Office: Dubai
P.O. Box 14614, Al Hilal Building, 3rd Floor, Garhoud - U.A.E.
Tel: +971 4 7028500 Fax: +971 4 2821673
Email: asnic@eim.ae, Website: www.asagnis.ae

Branches:
Bur Dubai • Sheikh Zayed • Al Ras • Sharjah • Ajman
Abu Dhabi • Ras Al Khaimah • Al Ain

محافظ جدة يكرم البنك الأهلي لدعمه جمعية الأمير ماجد بن عبد العزيز للتمنية والخدمات



التركتستاني يتسلم درع التكريم من الأمير مشعل بن ماجد

كرّم محافظ جدة الأمير مشعل بن ماجد بن عبد العزيز، رئيس إدارة جمعية الأمير ماجد بن عبد العزيز للتمنية والخدمات الأهلي تقديراً لدوره في دعم مسيرة الجمعية لتحقيق أهدافها التنموية لبرامجها وأعمالها للعام ٢٠١١.

وتسلم درع تكريم البنك نائب الرئيس رئيس دائرة المسؤولية الاجتماعية في البنك محمود التركستاني من الأمير بن عبد العزيز مذكراً أن أكثر من ٤٩٥ سيدة وفتاة استفدن من التدريب، من برنامج الأهلي للأسر المنتجة بالتعاون مع جمعية الأمير ماجد بن عبد العزيز على التطريز والخياطة والخزفيات والسيراميك والجلديات والطهي. يشار الى ان البنك الأهلي يعمل منذ نشأته على توثيق تعاونه مع الجمعيات والمؤسسات الخيرية المختلفة حول المملكة وتقديم المساعدات لها من أجل تمكينها من القيام بدورها في المجتمع.

نتيجة أعمالها في الأسهم والعقارات

«مبادلة» تخسر ١,١٤ مليار دولار في ٢٠١١

وصلت خسائر شركة الاستثمار المملوكة من حكومة أبوظبي في الإمارات «مبادلة» في العام الماضي الى ٤,٢ مليارات درهم إماراتي (١,١٤ مليار دولار) نتيجة أعمالها في الأسهم والعقارات.

وبحسب التفاصيل المعلنة، جاءت الخسائر أساساً من قطاع أشباه الموصلات والصناعات الجوية في الشركة، رغم المكاسب الكبرى من قطاع النفط والغاز فيها.

وتراجع الدخل التشغيلي لمبادلة عن العام السابق بنسبة ٥٤ في المئة ليصل الى ١,٢ مليار درهم وذلك نتيجة الاستثمارات الضخمة في شركة الاستثمار في التكنولوجيا المتقدمة (ايه تي أي سي).

وبلغت خسائر ايه تي أي سي العام الماضي ٣,٦ مليارات درهم، إلا أن مبادلة تقول ان الاستثمار في هذا المجال طويل المدى ويحتاج الى وقت قبل ان يدرّ ربحاً.

ويقول محللون ان المليارات التي ضختها أبوظبي في صناعة أشباه الموصلات والصناعات الجوية دليل على التبذير في مجالات لا تملك فيها أي ميزة تنافسية، مع الإشارة الى خطط سابقة لبناء مصنع أشباه موصلات فائق الحداثة.

ومع تخلي مبادلة عن مشروع المصنع، يتوقع ان يؤدي ذلك الى تقليل الاستثمار الرأسمالي وربما الحد من الخسائر.

رغم العقوبات المشددة المفروضة على ايران صادراتها تزداد وثروتها السيادية ٥٥ مليار دولار

تثبت التجارب السابقة بالنسبة الى العقوبات الدولية بحق اي دولة بأنها غير مجدية وبإمكان الدولة «المعاقبة» ان تجد طريقة ما، لتتابع حياتها الاقتصادية على طريقها.. وهذا ما يحدث مع الدولة الايرانية وفقاً لما جاء في الخبر التالي: «بلغ إجمالي الصادرات الايرانية غير النفطية ٤٨ مليار دولار في سنة ٢٠١١-٢٠١٢ بحسب التقويم الايراني (تبدأ وتنتهي في آذار /مارس) بحسب المسؤول في منظمة تنمية التجارة في ايران كيومرس فتح الله كرمشاهي.



الرئيس محمود احمدي نجاد

وأوضح كرمشاهي ان الصادرات الايرانية بلغت ٤٣,٨ مليار دولار، مقابل ٣٨,٢ مليار دولار في السنة السابقة بزيادة ٢٩ في المئة، تضاف اليها حوالي ٤,٢ مليارات دولار من الخدمات، ويعود الفضل في هذا الارتفاع الى التقدم الكبير في قطاع المنتجات البترولية وكيماوية (بزيادة ٥٥ في المئة لتصل الى ١٥ مليار دولار) ومكتفات الغاز (بزيادة ٣٦ في المئة لتصل الى ١٠ مليارات دولار) التي زادت ايران من إنتاجها منذ العام الماضي واستفادت أيضاً من ارتفاع اسعار النفط عالمياً، بحسب إحصاءات إدارة الجمارك.

من جهته، قال الرئيس محمود احمدي نجاد ان صندوق الثروة السيادية قد يبلغ ٥٥ مليار دولار اذا استمر ارتفاع أسعار النفط. ونقلت وكالة الأنباء الايرانية عن الرئيس قوله خلال زيارة لشمال شرق ايران «في ضوء ارتفاع أسعار النفط، يمكن لصندوق التنمية الوطنية الايراني ان يصل الى ٥٥ مليار دولار بنهاية السنة (الفارسية في مارس ٢٠١٣)»، مضيفاً «للمرة الأولى في التاريخ استطاعت الحكومة ادخار جزء من إيراداتها النفطية، في حين كانت الحكومات السابقة تنفق كل الإيرادات سنوياً». وأضاف نجاد ان نسبة ٢٠ في المئة من إيرادات النفط التي يجري تجنيبها ستزيد الى ٢٣ و ٢٦ في المئة في العامين التاليين.

تغريم شركة طيران اميركية ١٢ مليون دولار اميركي بعد ان اعترفت بدفع رشاوى للحصول على عقود لصيانة الطائرات في المكسيك وبناما

اعترفت شركة بيزجت BIZJET الاميركية (شركة تابعة لشركة لوفتهانزا الالمانية LUFTHANSA) امام المحكمة انها دفعت بين العامين ٢٠٠٤ و ٢٠١٠ رشاوى بلغت قيمتها ٣٨٦ الف دولار اميركي، وذلك مقابل حصولها على عقود لصيانة الطائرات في كل من المكسيك وبناما. وتعهدت الشركة بوقف تلك الممارسة وإبلاغ النيابة العامة الاميركية عن كل رشوة يدفعها احد من العاملين لديها في اي مكان من العالم بعد اليوم.

وبناء عليه اصدرت محكمة اوكلاهوما حكماً يقضي بتغريم شركة بيزجت BIZJET مبلغ ١٢ مليون دولار اميركي بمثابة عقوبة لمخالفتها احكام القانون الاميركي الذي يحرم على الشركات الاميركية دفع الرشاوى والمعروف باسم US FOREIGN CORRUPT PRACTICE .

وذكرت وزارة العدل الاميركية ان الغرامة كان يمكن ان تكون ضعفي ذلك المبلغ لو لم تتعهد الشركة بالامتناع عن دفع اي رشوة بعد اليوم.

انتقاد برازيلي لسياسة الولايات المتحدة النقدية



في لقاء مع نظيرها الأميركي باراك اوباما، انتقدت رئيسة البرازيل ديلما روسيف السياسة المالية للولايات المتحدة، معتبرة ان السياسات النقدية التوسعية وبمعزل عن السياسات المالية تؤدي الى خفض قيمة العملة في الدول المتقدمة وبالتالي تضعف آفاق النمو في الدول الصاعدة.

رئيسة البرازيل ديلما روسيف

وتعاني البرازيل التي يحتل اقتصادها المرتبة السادسة عالمياً ارتفاعاً في قيمة عملتها الريال إزاء الدولار نتيجة ما تسميه الحكومة البرازيلية حرباً نقدية تغرق البلاد بالدولارات بعد خفض قيمتها.

حظر عرض السجائر بشكل علني في بريطانيا

بدأت بريطانيا اعتباراً من مطلع الشهر الماضي نيسان (ابريل) تطبيق قانون جديد يحظر على المحال التجارية عرض السجائر ومنتجات التبغ بشكل علني (مع العلم ان شراء التبغ غير ممنوع ولا يزال قانونياً). وتأمل الحكومة البريطانية ان يسهم اخفاء السجائر عن واجهات العرض في اقلع الشباب عن التدخين. وذكرت وزارة الصحة ان الخطوة تأتي كرد فعل على دليل بأن عرض السجائر في المتاجر يمكن ان يشجع الشباب على البدء في التدخين، فمعظم المدخنين البالغين بدأوا التدخين عندما كانوا شباباً.

تأجير البوليس اليوناني مقابل ٣٠ يورو بالساعة!

عليك ايها القارئ ان تصدق هذا الخبر، فهو وصل عبر وكالة فرانس برس فرع أثينا العاصمة اليونانية. يقول الخبر ان الازمة المالية الخائفة التي تعاني منها السلطات اليونانية اجبرتها على عرض عناصر الشرطة للايجار للقطاع الخاص والسلك الدبلوماسي ولمن يريد حماية اعماله الفنية ومرافقة بمعدات ثمينة وخطرة، على ان تكون الحالات التي تتقدم فيها الطلبات استثنائية! تقول الدوائر الرسمية ان هذا الامر سيساعد في تغطية كلفة استخدام عتاد الشرطة وبنيتها التحتية والسماح بتحديثها. وبالنسبة للحماية البحرية فإن كلفة دوريات الزوارق تبلغ ٢٠٠ يورو في الساعة وكلفة المروحيات تبلغ ١٠٠٠ يورو في الساعة (نقل الخبر عن صحيفة بروتو تيمما اليونانية).

نواب الأردن على خطى نواب لبنان

راتب تقاعدي بعد عشر سنوات «خدمة» فعلية

اراد النواب الاردنيون ان يحصلوا على راتب تقاعدي لمدى الحياة اسوة بالنواب اللبنانيين، فتقدموا عبر الحكومة الاردنية بمشروع قانون الى مجلس الاعيان الأردني طالبين الموافقة عليه وعلى مشروع قانون ثان يعطيهم الحق بالحصول على جوائز سفر دبلوماسية دائمة كما هو معمول به في لبنان ايضا. مجلس الاعيان درس المشروعين فرفض القانون كما ورد من الحكومة بإعطاء راتب تقاعدي مدى الحياة وادخل تعديلاً عليه يشترط ان يكون النائب او عضو مجلس الاعيان قد امضى في الخدمة الفعلية مدة ست سنوات سابقة واربع سنوات مدة الدورة الحالية. والمعروف ان مجلس الاعيان هو مجلس الملك اي الذي يرأسه ملك الاردن عبدالله الثاني.

الرئيس اوباما جمّد مكافآت رؤساء الشركات العملاقة

اثر وقوع الازمة المالية العالمية وتعثر كبرى الشركات الاميركية لا سيما تلك التي يتقاضى رؤسأؤها ملايين الدولارات كإكراميات سنوية (BONUS) اقدم الرئيس باراك اوباما على انشاء مكتب خاص لمراقبة المكافآت المالية التي يحصل عليها كبار المديرين في تلك الشركات. ولاحظ مكتب الرئيس اوباما مؤخراً ان ثلاثة رؤساء في شركات سبق ان تعثرت ودعمتها



الحكومة لعدم اعلان افلاسها، تواصل دفع الاكراميات الى رؤسائها وبالملايين، وكان بين سبعة رؤساء حصلوا في نهاية العام ٢٠١١ على مثل هذه الاكراميات ثلاثة تتواجد على سجل الشركات التي يديرونها نقاط سوداء وهي: شركة ايه آي جي AIG للتأمين التي حصلت على دعم بقيمة ٦٨ مليار دولار وشركة جنرال موتورز التي حصلت على ٥٠ ملياراً وفايننشال المصرفية التي حصلت على ١٧ ملياراً.

وزارة الخزانة الاميركية بطلب من الرئيس اوباما جمّدت للعام الثاني على التوالي المكافآت المالية لرئيس الياهو آي جي بقيمة ١٠٠٥ ملايين دولار ولرئيس الآي فايننشال المصرفية بقيمة ٩٠٥ ملايين دولار ولرئيس جنرال موتورز بقيمة ٩ ملايين دولار.

ان ما اقدم عليه الرئيس اوباما بالنسبة الى رؤساء هذه الشركات العملاقة يلقي تأييد دافعي الضرائب في الولايات المتحدة، وهو سينعكس ايجاباً - كما يعتقد - على معركته الانتخابية الرئاسية المقبلة.

بهدف تحسين هيكلية رأسمالها

سوق دبي الحرة تفوض تحالفاً مصرفياً لاقتراض

١,١ مليار دولار

فوضت سوق دبي الحرة تحالفاً مصرفياً للحصول على تسهيلات مالية تقليدية واسلامية بدون ضمان بقيمة ٤ مليارات درهم (١,١ مليار دولار). وأفاد بيان للسوق بأن التحالف المصرفي يضم بنوك سيتي بنك، ان ايه فرع لندن، بنك دبي الإسلامي وبنك الإمارات دبي الوطني، وبنك اتش اس بي سي الشرق الأوسط وجميع فروعها، وحسبما تقتضي الحاجة، بما في ذلك المنسقون ومنظمو التمويل الرئيسيون ومديرو الاكتتاب.

وتشمل التسهيلات قروضاً مالية تقليدية وأخرى اسلامية تهدف الى تحسين هيكلية رأس مال سوق دبي الحرة لدعم التطوير والتوسعات الإضافية في مطار دبي الدولي، كما تعد سوق دبي الحرة المشغل الحصري لمنافذ السوق الحرة للبيع بالتجزئة، والبائع للسلع المعفاة من الرسوم الجمركية في مطارات إمارة دبي.

ونمت سوق دبي الحرة وتبوّأت مركز الصدارة عالمياً، كأضخم متجر للبيع بالتجزئة ضمن مطار في العالم، حيث مثل حجم تجاريتها ٥ في المئة من مبيعات منافذ البيع في المطارات، وما نسبته ٣,٢ في المئة من حجم قطاع تجارة الأسواق الحرة العالمي، وفي ٢٠١١ حققت سوق دبي الحرة إيرادات إجمالية وصلت الى ٣٥ مليار درهم.



د. أيمن ساحلي (شركة جلفار - الإمارات):

جلفار تعزز مكانة الصناعة الوطنية في ٥٠ بلدا حول العالم وتساهم في ميزان الصادرات الاماراتية بنحو ٩١٪

أكد د. أيمن ساحلي الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للصناعات الدوائية - جلفار، تجاوز الاقتصاد الاماراتي لكل التحديات التي فرضتها الأزمة المالية العالمية، مستدلا في ذلك بالنمو الكبير الذي تحققت لنتائج جلفار العام المنصرم ٢٠١١. وقال ان جلفار تساهم في ميزان صادرات الدولة بنسبة ٩١٪ من عائد المبيعات أي ما يساوي (٩٣١ مليون درهم). ووصف الدخول في مجال التقنية الحيوية بالخطوة الاستراتيجية لمواجهة الأمراض المزمنة. وهذا ما قاله الدكتور ساحلي:

لملايين الناس الذين يتهدهم مرض السكري في المجتمعات الخليجية وأيضا في منطقة الشرق الأوسط، وان كانت جلفار وهي شركة وطنية تعتبر شريكة في الجهود الصحية وتمتلك من الخبرات والامكانيات ما يجعلها مؤهلة لتنفيذ مصنع متطور لانتاج خام الانسولين الذي يعد الأول من نوعه في منطقة الشرق الأوسط كبادرة انسانية عظيمة تهدف لتعزيز الجهود الصحية الاماراتية وانا حياة الملايين من البشر. ولأن المصنع مزود بتكنولوجيا متطورة فإنه حينما يكون جاهزا للتشغيل في غضون العام الجاري ٢٠١٢ فإنه يوفر طاقة انتاجية تبلغ ١٥٠٠ كجم من بلورات الأنسولين أي مايساوي ٤٥ مليون حقنة معبأة بمادة الانسولين وبذلك تكون الامارات على خارطة مصنعي الانسولين في العالم وهي ثالث دول فقط أميركا والدنمارك وانكلترا.

■ وماذا في جعبتكم من المشاريع المستقبلية؟

- في الحقيقة بعد قيام المصانع الجديدة مثل جلفار ١٠ المتخصص في المراهم والكريمات ومن بعده جلفار ١١ الخاص بالانسولين، لدينا خطط تصنيعية طموحة تقوم على اطلاق بعض الأدوية التي تكون خارج براءات الاختراع. ومن المهم ان نذكر هنا بأنه في العام الماضي ٢٠١١ بدأنا خطوة مهمة في هذا الاتجاه ومفادها اطلاق مستحضر (ليبارد) وهو البديل لمستحضر آخر مهم لعلاج أمراض القلب والأوعية الدموية وتجري الاستعدادات على قدم وساق الآن لاطلاق مستحضر آخر.

■ كيف تتعاملون مع البيئة؟

- بالرغم من ان الأنشطة التي تتعامل معها جلفار وهي المتعلقة بالصناعة الدوائية تكون عديمة المخلفات الخطرة، لكن جلفار تبدي اهتماما منقطع النظير بشأن اصحاب البيئة وهو ما أهلها للحصول على شهادة الأيزو ١٤٠٠١ الممنوحة مقابل نظام الادارة البيئية.

■ كيف تتعاملون في مجال البحث العلمي؟

- مما لاشك فيه ان دخول جلفار مجال التقنية الحيوية كان اشارة بارزة على الاهتمام البالغ الذي توليه لبرامج التطوير والبحث العلمي، ومن أجل ذلك يتم تخصيص جزء من الميزانية العامة للشركة لأغراض البحث العلمي والتطوير لمواكبة كل ما هو جديد. وفي ذات السياق فقد وقعت جلفار اتفاقات شراكة وتعاون مع عدد من الجامعات ومراكز البحث العالمية بهدف تطوير الصناعة الدوائية. اضافة الى ذلك فإن جلفار لديها أقسام متخصصة تعمل كلها لصالح البحث العلمي مثل قسم الشؤون الطبية والمتخصص بالابحاث الطبية والدراسات السريرية ودراسات التكافؤ الحيوي وفقا لأحدث البروتوكولات والتوجهات العالمية، اضافة الى قسم مختبرات البحث والتطوير المجهزة بأحدث التقنيات والتجهيزات العلمية والتي تم اعدادها من قبل خبراء عالميين ومستشارين من منظمات وهيئات الصحة العالمية. ■



■ في البدء كيف تقيمون أداء جلفار العام الماضي ٢٠١١؟

- استنادا للأرقام التي كشفت عنها النتائج المالية العام الماضي ٢٠١١ نستطيع التأكيد بان أداء جلفار كان قويا، وهو ما مكنها من تحقيق نمو لافت في المبيعات التي تجاوزت المليار درهم وأيضا في صافي الأرباح التي بلغت ١٧٠،١ مليون درهم بنسبة زيادة ١٠٪ مقارنة مع ما تحققت في عام ٢٠١٠. وتضمنت النتائج المالية زيادة بالمبيعات كان النصيب الأكبر منها للقطاع الخاص بنسبة ٢٩٪ بينما نال القطاع العام نسبة نمو بلغت ١١٪. وعلاوة على ذلك تحقيق زيادة في هامش الأرباح التشغيلية التي زادت بنسبة ١٩،٥٪ وتساوي ٢٠٠ مليون درهم مقارنة مع ١٦٥،٨٥١ مليون درهم في عام ٢٠١٠. ■ وما أهمية ذلك النمو؟

- اذا ما وضعنا على الطاولة تلك النتائج المالية التي تحققت العام المنصرم وقمنا بتفحصها مع الأخذ بالاعتبار الظروف الاقتصادية غير الطبيعية السائدة الآن، فإننا ندرك مدى أهمية تجاوز المبيعات لعائد يزيد على المليار درهم. وفي ذلك تأكيد بأن جلفار التي صنعت لنفسها بيئة مثالية تتمتع بالتقنية التصنيعية المتطورة، مكنتها من انتاج مستحضرات باتت تشكل حلولا للعديد من الأمراض وتجعلها تمتلك زمام المبادرة في السوق الدوائي. وإن كنا نقرأ الأمور من الزاوية الأخرى نجد ان تلك الانجازات المالية تشكل دليلا اضافيا مقنعا بأن الساحة الاقتصادية الاماراتية تقف على أرضية صلبة وقادرة على مواجهة كل التحديات والضغوط التي فرضتها الأزمة المالية العالمية التي طالت نتائجها السيئة العديد من الشركات الكبرى بل أيضا بعض الدول.

■ ماذا قدمتم لمن يعانون الأمراض المزمنة؟

- نحن نمضي في جهود الصناعة الدوائية من رؤية واضحة وتوجيهات الشيخ فيصل بن صقر القاسمي رئيس مجلس الادارة التي تنطلق من الحرص على امتلاك المبادرات التصنيعية التي تأخذ في الاعتبار اقتناء أحدث وسائل التقنية العصرية لاستخدامها من اجل صناعة دوائية موأكبة وتلبي احتياجات المرضى، وهو الشيء الذي حفز جلفار ومنحها السبق لانتاج أدوية مبتكرة وتتواءم تماما مع مواصفات الجودة العالمية، وأيضا منحها القدرة على الدخول في مجال التقنية الحيوية حيث باتت تنتج المستحضرات المعالجة للأمراض المزمنة.

على خارطة التصنيع العالمية

■ ما هي قناعتكم لانشاء مصنع لانتاج خام الانسولين بنصف مليار درهم؟

- صحيح ان صناعة الانسولين الخام باهظة التكلفة لكنها تحقق منافع مشتركة سواء كمشروع اقتصادي ينطوي على عائدات مجدية، وأيضا لتوفير العلاج



بقلم طوني زاهر *

ستطال، بعد التحذيرات بانهيال المصرف الاوروبي اليورويغيدون بسبب ازمة الديون الاوروبية، وتداعياتها الاقتصادية التي ستطاول منطقة الخليج والشرق الأوسط مما سينعكس بمؤشر التضخم وانكماش اقتصادي سيترك آثاره السلبية لسنوات عديدة.

* خبير اقتصادي ومالي

تداعيات ازمة منطقة اليورو وانعكاساتها الاقتصادية على المنطقة

الصين، فعندما ترتفع اسعار المواد الخام ترتفع كلفة صناعة المنتج وبالتالي الطلب على هذا المنتج سيتضاءل. بالتأكيد ستتأثر عملة اليورو بشكل كبير والطلب عليه سيتضاءل مقارنة مع عملة الدولار الاميركي، وسيؤدي بنتيجة الامر الى خروج الدول الاعضاء من الاتحاد الاوروبي غير المدنية للاتحاد الاوروبي وفك التزاماتها مع البنك المركزي الاوروبي وعودة كل دولة الى عملتها الوطنية. لقد اثبتت التجربة ان عملة اليورو اضعفت اقتصاد الدول كاليونان وغيرها في حين كان اليونان ومع عملته الدراخما من اقوى الدول الاقتصادية في الثمانينات من القرن الماضي، اليوم التحدي الاقتصادي لدول منطقة اليورو كبير ومعقد جدا خصوصا وان هناك دول عديدة غير اليونان ذات الديون السيادية كالبرتغال واسبانيا ولا تعرف غدا اي دول

مما لا شك فيه انه منذ تأسيس الاتحاد الاوروبي في سنة ١٩٩٢ وانضمام ١٧ دولة اليه من اصل ٢٧ ومع بدء التداول في عملة اليورو، شهد اليورو صعودا ملفتا، إلا ان عددا من الدول غير الاوروبية جدولت ديونها وحولتها الى عملة اليورو، فمستقبل هذه العملة بات مرهونا بالدول التي تحمل ديونا سيادية كاليونان واسبانيا واليوم البرتغال، ولا ندري غدا اي دول ستشهد ازمات ديون، إن منطقة اليورو دخلت حالة من الانكماش الاقتصادي خصوصا وان الطلب على السلع الغذائية والاستهلاكية والمواد الاولية يتزايد واسعارها ترتفع، ودولة الصين اكبر مستورد للمواد الخام والسلع الاستهلاكية، فاليوم الصين تشهد تباطؤا في الاقتصاد، نظرا لارتفاع اسعار المواد الخام والنفط، فالمواد الخام والنفط هما العنصران الاساسيان للصناعة في

ديون البنوك الأوروبية عادت لتقلق الحكومات بعد تجاوزها التريلين دولار

تشير بيانات جديدة الى ان ديون البنوك الأوروبية عادت لتقلق الحكومات في القارة، حيث عادت مؤشرات التحذير الى الظهور في دول مثل اسبانيا وايطاليا، بعد دلالات على تراكم الديون السيادية في بنوكها مرة أخرى.

وتظهر البيانات انه في الفترة بين تشرين الثاني (نوفمبر) وشباط (فبراير) الماضيين والتي قدم فيها البنك المركزي الاوروبي قروضا أكثر من تريليون دولار لحوالي ٨٠٠ بنك، زادت البنوك الاسبانية من احتفاظها بالأوراق المالية الحكومية بما يعادل ٦٨ مليار يورو والايطالية بحوالي ٥٤ مليار يورو، بالإضافة الى شرائها ديون حكوماتها.

لكن على الرغم من ذلك لا يرى الاقتصاديون سبباً للتخوف من دخول القارة ككل في ركود عميق بل يحدونه بالمتوسط، خصوصا ان الاقتصاد الأميركي بدأ بإظهار بعض بوادر التعافي.

الصحف العالمية: الاقتصاد المصري على وشك الإفلاس

مشروع أميركي أوروبي لأقراض مصر ١٢ مليار دولار

الخسائر المتواصلة التي تتعرض لها كل القطاعات الاقتصادية المصرية لفتت أنظار الخبراء الاقتصاديين في الصحافة العالمية التي كتبت تحذير من وصول مصر الى هاوية الإفلاس.

وهذا ما كتبه صحيفة «دايلي تلغراف» في تقرير تحت عنوان «مصر بحاجة الى ١٢ مليار دولار قرض انقاذ لتفادي الإفلاس»، فقالت ان مصر قد لا تجد نقداً كافياً لتلبية الاحتياجات الأساسية للمصريين، بما في ذلك النفط والقمح بحلول فصل الصيف. وتابعت انه «مع ارتفاع أسعار السلع في العالم، والفوضى التي أطاحت بنظام حسني مبارك، انخفضت احتياطات النقد لدى مصر الى نصف ما كانت عليه قبل الثورة ومن الأسباب تراجع السياحة والاستثمار الأجنبي وتراجع عائدات الضرائب».

وتجري حالياً مفاوضات بين المسؤولين المصريين وصندوق النقد والاتحاد الأوروبي بعيداً عن الأضواء لاتفاق على تفاصيل «قرض الإنقاذ المالي».

استضافة العراق للقممة العربية كلفتها عمولات ورشاوي بالملايين

ويتهم الفاسدون بانفاق المال عشوائيا على ترميم الفنادق وشراء السيارات والاثاث الفاخر لوضعها في خدمة الرؤساء الضيوف. صرف على فندق الرشيد ٨٠ مليون دولار (أكثر من قيمته). صرف على تأهيل منزل احد المسؤولين ٢٠٠ مليون دينار، تم شراء سيارات مصفحة (٦٠ سيارة) بسعر ٢٦٠ الف دولار للسيارة الواحدة. كما تم شراء ٣٠٠ سيارة غير مصفحة للمرافقين.

فتحت لجنة النزاهة في مجلس النواب العراقي تحقيقا في شبهات فساد مالي حول الاشخاص الذين قاموا بالتحضير للقممة العربية التي عقدت في بغداد. وتنوي اللجنة الاستماع اولا الى وزير الخارجية هوشيار زيباري بصفته رئيس اللجنة التحضيرية. وطاول الفساد مبلغ ٢٤ مليار دينار كانت مودعة في حساب مصرفي يعود لمجلس محافظة البصرة حيث تم سحبه بدون معرفة اي مسؤول.

أقوى ٢٠٠ شركة خليجية مدرجة في البورصات



محمد عمران
ETISALAT



سعود الدويش
STC



سليمان الزين
RAJHI BANK



يوسف حسين كمال
QNB



محمد ماضي
SABIC



عبد الرحمن امين جاوا
SAUDI FRANSI



سمير يعقوب النفيسي
KFH



DAVID DEW
SABB



علاء عريقات
ADCB



SAJJAD RAZVI
SAMBA



MICHAEL TOMALIN
NBAD

وجاءت شركة اتصالات اولى تلاها مصرف ابو ظبي الوطني NBAD، بنك الخليج الاول ثالثا، بنك ابو ظبي التجاري وبنك الامارات دبي الوطني خامسا.

قطر

تمثلت بـ ٢٠ شركة قيمتها السوقية ٨٢ مليار دولار، اجمالي موجوداتها ١٩١ ملياراً، ايراداتها ١٦,٤ ملياراً وارباحتها الصافية ٧,٩ مليارات دولار. واحتل بنك قطر الوطني المرتبة الاولى ثم صناعات قطر والبنك التجاري CBQ.

سلطنة عمان

تمثلت بـ ١٦ شركة بلغ اجمالي ايراداتها ٦,٩ مليارات دولار، ارباحها ١,١٧ مليار دولار، حجم اصولها ٤٨,٦ ملياراً قيمتها السوقية ١٣,٢ مليار دولار، واحتل بنك مسقط المرتبة الاولى يليه عمان تيل OMANTEL والبنك الوطني العماني NBO، النورس رابعة وبنك ظفار خامسا.

الكويت

١٤ شركة حصة الكويت ايراداتها ١٩,٦ مليار دولار، ارباحها ٤,٨ مليارات قيمتها السوقية ٦٦,٥ ملياراً وموجوداتها ١٩١,٥ مليار دولار. واحتل بنك الكويت الوطني المرتبة الاولى فشرية زين وبيت التمويل الكويتي KFH حل ثانيا وثانيا في القطاع المصرفي ثم الوطنية للاتصالات وبنك برقان والخليج سادسا.

البحرين

بلغت حصة البحرين ٨ شركات ارباحها الصافية ٣,٧ مليارات دولار قيمتها السوقية ٦,٣ مليارات، ارباحها ٨١٣ مليوناً وموجوداتها ٤٦,٩ مليار دولار. واحتلت المؤسسة العربية المصرفية ABC المرتبة الاولى فشرية بثلوك، بنك البحرين الوطني NBB ثالثا وبنك البحرين والكويت BBK رابعاً.

مليار دولار واحتل قطاع البتروكيماويات المرتبة الاولى حيث بلغت ايرادات ١٦ شركة نحو ٧٩ ملياراً تلتها المصارف (٥٥ مصرفاً) بمجموع ٤٩,٦ مليار دولار فشرية الاتصالات ٣٦,٤ ملياراً. كذلك احتلت سابك المرتبة الاولى ثم STC، بترو رابغ السعودية، اتصالات الاماراتية والسعودية للكهرباء.

الموجودات

بلغت موجودات الشركات الـ ٢٠٠ نحو ١٦٢١ مليار دولار. احتلت المصارف المرتبة الاولى ١١٠٣ مليار دولار ثم البتروكيماويات ١٥٦ ملياراً فشرية الطاقة ٩٢ ملياراً. احتلت سابك ايضاً المرتبة الاولى يليها QNB، بنك الامارات دبي الوطني ENBD، بنك ابو ظبي الوطني NBAD ومصرف الراجحي.

السعودية أولى من حيث الدول

كانت الشركات السعودية الاكثر تأثيراً في القائمة وكان نصيبها ٩٨ شركة باجمالي موجودات ٦٦٠ مليار دولار قيمتها السوقية ٣٤٦ مليار دولار، اجمالي ايراداتها ١٥٥ مليار دولار وارباحتها ٢٥ مليار دولار. وقد احتل القطاع الصناعي المرتبة الاولى ٢٩٪ ثم البتروكيماويات ١٥٪ ثم القطاع الخدماتي ١٣٪ فالبنوك ١١٪ والتأمين ١٠٪ فالقطاع العقاري والاستثمار والطاقة.

واحتلت سابك المرتبة الاولى ثم الراجحي فشرية اتصالات والسعودية للكهرباء وسامبا خامسا.

الاماراتية ثانية

حلّت الشركات الاماراتية في المرتبة الثانية بـ ٤٤ شركة بمجموع موجودات ٤٨٦ مليار دولار وايرادات ٤٧ ملياراً وقيمة سوقية ٦٦,٣ مليار دولار ومجموع ارباح ٨,٧ مليارات. واحتل القطاع المصرفي المرتبة الاولى ١٩ شركة ثم الخدمات ثم التأمين والعقارات.

نشرت فوربس الشرق الاوسط قائمة لأقوى ٢٠٠ شركة خليجية بناء على تصنيفها في ٤ قوائم: القيمة السوقية، الايرادات، الارباح والموجودات حيث اعطيت المؤشرات الاربعة قيماً متساوية عند تقييم الشركات. ولم يتم النظر الى الشركات الخاصة او الحكومية غير المدرجة في البورصات والاسواق المالية.

واحتلت سابك SABIC السعودية المرتبة الاولى تلاها بنك قطر الوطني QNB فمصرف الراجحي السعودي RAJHI BANK وشركة الاتصالات السعودية STC وجاءت الاتصالات الاماراتية في المرتبة الخامسة وقد احتلت المصارف المرتبة الاولى بالعدد (٥٥ مصرفاً) ثم الصناعات (٣٩)، الخدمات (٣٢)، تأمين (١٨)، تطوير عقاري (١٦)، البتروكيماويات (١٦)، الاستثمار (١٠)، الاتصالات (٩) والطاقة (٥).

القيمة السوقية

بلغت القيمة السوقية للشركات الـ ٢٠٠ حوالي ٥٧٩ مليار دولار اميركي وجاءت سابك اولى ثم الراجحي، بنك قطر الوطني، اتصالات الاماراتية وصناعات قطر. وكان للبنوك (٥٥ بنكا) بمجموع ٢٢٨,٥٤ مليار دولار قيمة سوقية، ثم الشركات البتروكيماوية (١٦ شركة) ١٢٤ ملياراً، فالشركات الصناعية (٣٩ شركة) ٧٠ ملياراً.

الارباح

بلغ مجموع الارباح الصافية للشركات الـ ٢٠٠ نحو ٤٩ مليار دولار مقسمة على ٥٥ مصرفاً (مجموع ارباحها ١٩,٥ مليار دولار) تليها الشركات البتروكيماوية ١٦ شركة (١١ ملياراً) فشرية الاتصالات ٩ شركات (٦,٣ مليارات) واحتلت سابك المرتبة الاولى بالارباح تلتها صناعات قطر، بنك قطر الوطني، STC والراجحي.

الايرادات

حققت ٢٠٠ شركة اجمالي ايرادات تقدر بـ ٢٤٧,٨



ميشال عقاد

GULF BANK



عبد العزيز الغير

MASHREQ BANK



محمد نصر عابدين

UNB



R. SEETHARAMAN

DOHA BANK



عبد الرزاق علي عيسى

MUSCAT BANK



RICK PUDNER

ENBD

الترتيب	الاسم	الدولة	القطاع	القيمة السوقية	الإيرادات	الأرباح	الموجودات
١	سابق	السعودية	البتروكيماويات	٧٥,٩٨١	٥٠,٦٥٢	٧,٧٩١	٨٨,٦٤٠
٢	بنك قطر الوطني	قطر	البنوك	٢٥,٦٩٥	٣,٦٠٤	٢,٠٦٤	٨٢,٩٩٥
٣	مصرف الراجحي	السعودية	البنوك	٢٩,٥٩٣	٣,٣٨٥	١,٩٦٨	٥٨,٩٤٠
٤	الاتصالات السعودية	السعودية	الاتصالات	١٩,٤٦٢	١٤,٩٩٤	٢,٠٤٦	٢٩,٩١٨
٥	اتصالات	الإمارات	الاتصالات	٢٠,٠٤٤	٨,٧٨٠	١,٥٩٠	١٩,٨٤٩
٦	السعودية للكهرباء	السعودية	الطاقة	١٥,٧١٨	٨,١٥٣	٥٩٢	٥٦,٩٥٩
٧	بنك الكويت الوطني	الكويت	البنوك	١٦,٥٣٦	٢,٣٣٩	١,٠٨٩	٤٩,٠٧٩
٨	مصرف أبو ظبي الوطني	الإمارات	البنوك	٨,٤٠٢	٢,٧٤٨	١,٠١٠	٦٩,٦٢١
٩	سامبا	السعودية	البنوك	١١,٧٨١	١,٧٤٣	١,١٤٨	٥١,٤٧٢
١٠	صناعات قطر	قطر	الصناعات	١٩,٨٩٤	٤,٥٤٩	٢,١٨٠	١٠,١٠٩
١١	زين	الكويت	الخدمات	١٣,٣٤٢	٤,٧٤٥	١,٠٢٦	١١,٨٣٩
١٢	بنك الخليج الأول	الإمارات	البنوك	٧,٢٧١	١,٧٦٧	١,٠١٠	٤٢,٨٨٩
١٣	بنك الرياض	السعودية	البنوك	٩,٦٧٨	١,٣٦٨	٨٤٠	٤٨,٢٧٢
١٤	اتحاد الاتصالات (موبايلي)	السعودية	الاتصالات	١١,١٥١	٥,٣٤٨	١,٣٥٦	١٠,٠٠١
١٥	بنك أبو ظبي التجاري	الإمارات	البنوك	٤,٤٦٥	٢,٥٢١	٨٢٤	٥٠,٠٣٠
١٦	ساب	السعودية	البنوك	٨,٦١٨	١,٤٠٧	٧٧٠	٣٦,٩٩١
١٧	بيت التمويل الكويتي (بيتك)	الكويت	البنوك	٨,١٣٥	٣,١٤١	٢٨٩	٤٨,٤٧٨
١٨	البنك السعودي الفرنسي	السعودية	البنوك	٨,٥٦١	١,٠٢١	٧٧٦	٣٧,٣٣٨
١٩	التصنيع	السعودية	البتروكيماويات	٦,٠٣٣	٥,٢٣٩	٦٥٢	١٠,٦٧٨
٢٠	البنك العربي الوطني	السعودية	البنوك	٦,٦٦٢	١,١٧٢	٥٧٩	٣١,٤٧٠
٢١	ينساب	السعودية	البتروكيماويات	٦,٩٢٨	٢,٥٧٦	٨٤٧	٦,١٢٧
٢٢	البنك التجاري	قطر	البنوك	٥,٤٥٤	١,٠٩١	٥١٨	١٩,٦٦٤
٢٣	بنك الإمارات دبي الوطني	الإمارات	البنوك	١,٢٣٧	٢,٧٠٤	٦٨٩	٧٧,٤٩٩
٢٤	الوطنية للاتصالات	الكويت	الاتصالات	٣,٧٠٣	٢,٥٩٧	١,٣٠٤	٥,١٢٥
٢٥	طاقة	الإمارات	الطاقة	٢,٠٥١	٦,٦٣٣	٢٠٥	٣١,٢٧٤
٢٦	مجموعة صافولا	السعودية	الصناعات	٤,١٥٩	٦,٧٥٣	٣٢١	٥,٣٨١
٢٧	سافكو	السعودية	البتروكيماويات	١١,٩٣٠	١,٣٤٧	١,٠٩٦	٢,٤٨٧
٢٨	بنك مسقط	عمان	البنوك	٢,٨٧٥	١,٠١٣	٣٠٦	١٨,٨٣٠
٢٩	إعمار	الإمارات	التطوير العقاري	١,٣٤٧	٢,٢٠١	٤٨٩	١٦,٢٨٥
٣٠	مصرف قطر الإسلامي	قطر	البنوك	٥,٢٠٩	٧٣٧	٣٧٥	١٦,٠٢١
٣١	الكهرباء والماء	قطر	الخدمات	٣,٨٤٨	١,٢٧٦	٣٦٦	٦,١٨٠
٣٢	مصرف الريان	قطر	البنوك	٥,٣٩٩	٦١٠	٣٨٧	١٥,١٩٢
٣٣	مصرف أبو ظبي الإسلامي	الإمارات	البنوك	٢,١٨٩	٩٣٣	٣١٥	٢٠,٢٤٢
٣٤	بنك الدوحة	قطر	البنوك	٣,٥٢٢	٧٨٢	٣٤١	١٤,٤٠٨
٣٥	المؤسسة العربية المصرفية	البحرين	البنوك	١,٣٠٦	١,٤٢٨	٢٧٠	٢٥,٠١٥
٣٦	بنك الاتحاد الوطني	الإمارات	البنوك	٢,٠٢٥	٧٧٣	٤٠٩	٢٢,٤٥٧
٣٧	المشرق	الإمارات	البنوك	١,١٤٧	١,٤٤٨	٢٢٣	٢١,٥٧٨
٣٨	المملكة القابضة	السعودية	الاستثمار	١١,١٦٤	٥٦٨	١٧١	١٠,٦٤٥
٣٩	بنك برقان	الكويت	البنوك	٢,٤٣٨	٨٢٠	١٨٢	١٦,٣٩٤
٤٠	دار الأركان	السعودية	التطوير العقاري	٢,٦٣٥	٨٨٣	٩٠	٦,٤٢٨
٤١	بنك الخليج	الكويت	البنوك	٤,٣٨٠	٧٨٥	١١٠	١٧,٢٣٧
٤٢	السعودي الهولندي	السعودية	البنوك	٢,٦٨٩	٥٨٨	٢٧٥	١٥,٣٣٥
٤٣	المجموعة السعودية	السعودية	البتروكيماويات	٢,٥١٩	١,٢٠٠	١٤١	٦,٨٢٨
٤٤	الدار العقارية	الإمارات	التطوير العقاري	١,١٢٤	١,٨٣٦	١٧٥	١٠,٩٢٥
٤٥	البنك الأهلي الكويتي	الكويت	البنوك	٣,٤٢٦	٥٤٨	١٨١	١١,٠٩٢
٤٦	بنك رأس الخيمة الوطني	الإمارات	البنوك	١,٨٣٠	٧١٨	٣٢٨	٦,٦٧٢
٤٦	استثمار	السعودية	البنوك	٢,٦١٠	٥١٦	١٨٩	١٣,٨٤٢
٤٨	بنك دبي الإسلامي	الإمارات	البنوك	٦١١	١,٠٧٨	٢٧٥	٢٤,٧٨٠
٤٩	عمانتيل	عمان	الاتصالات	٢,٧٤٧	١,١٧٩	٢٩٤	١,٧١٢



TONY MAHONEY
DHO FAR BANK



لطفى الزين
MEDGULF



سلام الشقسي
NBO



عبد الكريم بوجيري
BBK



حمد المرزوق
AHLI UNITED/KUWAIT



عبد المحسن الفارسي
AL INMA BANK

٢,٠٩٣	١٧٣	٢,٥٧٠	٢,١١٤	الصناعات	الكويت	الكويتية للأغذية	٥٠
١٣,٢٩٥	١٨	١٤,٢٣٥	٥,٣١٣	البتروكيماويات	السعودية	بتروباغ	٥١
٣,٩٠٣	١٨٨	٨٨٧	٢,٠٦٣	البتروكيماويات	السعودية	سيكيم العالمية	٥٢
١١,٤٩٨	١١٠	٤٠٤	٧,٠٢٨	الصناعات	السعودية	معادن	٥٣
٥,٢٣٨	١,٠٣٠	٥٢٤	١,٠٧٧	الصناعات	قطر	المتحدة للتنمية	٥٤
٩,٨١٤	١١٥	٣٧٠	٤,٢٩٩	البنوك	السعودية	مصرف الإنماء	٥٥
٩,٤٦٥	١١٤	٣٨٧	٣,٥٢٢	البنوك	الكويت	البنك الأهلي المتحد	٥٦
١,٧٥٩	٢٢٤	٨٧٢	١,٥١٤	الاتصالات	البحرين	الإتصالات البحرينية (بتلكو)	٥٧
٢,١٣٨	١٦٣	٩٤٠	١,٧٥٩	التأمين	قطر	قطر للتأمين	٥٨
٣٠٤	٣٠٤	٢,١٢١	٦,٢٨٥	الصناعات	السعودية	المراعي	٥٩
١,٢٢٧	٢٢٢	٤٥٨	٣,٣٧٥	الصناعات	السعودية	إسمنت السعودية	٦٠
٦,٤٢٠	١٧٩	٣١٤	٢,٢٤٣	البنوك	قطر	بنك قطر الدولي الاسلامي	٦١
١,٩٦٩	١١٧	١,٢٢٤	١,١٥٥	التأمين	السعودية	التعاونية	٦٢
١٠,٤٠٢	٢٢٤	٧٠٣	٤٣٢	البنوك	الإمارات	بنك دبي التجاري	٦٣
٣,٨٥٣	١٠٤	١,٠٣١	٧٠٨	التطوير العقاري	الإمارات	صروح	٦٤
٧,٣٨٧	٨٨	٣٧٢	١,٩٤٨	البنوك	السعودية	بنك البلاد	٦٥
٧٩٨	٢٣٩	٤٥١	٣,٣٦٨	الصناعات	السعودية	إسمنت الجنوبية	٦٦
٣,٢٢٩	١٣٨	٦٨٩	٧٩١	الطاقة	الإمارات	دانة غاز	٦٧
١٠,٣٧٤	٨١	٣٥٩	١,٦٧٦	البنوك	السعودية	بنك الجزيرة	٦٧
١,٠١٩	١٩٧	٣٨٥	٢,٧٩٨	الصناعات	السعودية	إسمنت اليمامة	٦٩
٤٥٩	١٣٧	١,١٠٦	٢,٢٥٩	الخدمات	السعودية	مكتبة جريز	٧٠
٢,٢٤٣	١١٠	٤٠٧	١,٨٧٨	البتروكيماويات	السعودية	الصحراء للبتروكيماويات	٧١
٢,٨٢٧	٧٧	٥٣١	١,٢٠١	الخدمات	السعودية	النقل البحري	٧٢
٦,٣٧٣	١٢٢	٢٥١	١,٣٢٤	البنوك	البحرين	بنك البحرين الوطني	٧٣
٤,٨٧٤	١٢٢	٢٦٠	١,٨٢٨	البنوك	قطر	البنك الأهلي القطري	٧٤
٩٠١	١٣٧	٧٤٤	١,١٢٥	البتروكيماويات	السعودية	المتقدمة للبتروكيماويات	٧٥
٧,٣٧٧	٨٥	٣٧١	٩٠٤	البنوك	البحرين	بنك البحرين والكويت	٧٦
٦٩٧	١١١	٨٢٨	١,٣٠٦	الخدمات	السعودية	مجموعة الحكير	٧٧
١,٢١٦	١٤١	٣٠٢	١,٨٤٨	الصناعات	السعودية	إسمنت ينبع	٧٨
٢,٨٥٩	١٤٠	٤١٤	٦٣٨	الاستثمار	البحرين	إفستكوب	٧٩
٥,٨٠٧	٨٩	٣٢٢	٨٨٧	البنوك	عمان	البنك الوطني العماني	٨٠
١,٠٧٦	١٢٨	٧٢٨	٦٠٢	الخدمات	الإمارات	الجرافات	٨١
١١,٤٦٧	٣	٦١٤	٣,٤٣٦	البنوك	الكويت	البنك التجاري الكويتي	٨٢
٤,٠٦١	٧٦	٢٤٢	١,٣٦٣	البنوك	الإمارات	بنك الفجيرة	٨٣
٢,٠٩٣	١٦٨	٣٢٠	٨٢٨	الخدمات	الكويت	ألافكو	٨٣
٨٤٤	١٣١	٤٣٦	١,٠٧٤	الصناعات	الكويت	الخليج للكاكلات	٨٥
٧١٩	١٢٤	٥١٣	١,٠٥٠	الاتصالات	عمان	النورس للاتصالات	٨٦
٥,٥٨٩	٢٩	٢٠٧	٣,٥٨٩	البنوك	الكويت	بنك بوبيان	٨٧
١,٠٣٧	٥٥	٧٨٧	٦٩١	التأمين	السعودية	ميد غلف	٨٨
١,٦٢٤	٤١	١,٢٦٣	٤٨٩	التطوير العقاري	السعودية	الزامل للصناعة	٨٩
٢,٧٦٠	٧٢	٤٩٦	٥٥٨	الخدمات	الإمارات	أبوظبي الوطنية للفنادق	٩٠
٥,٧٠١	٦٩	١٨٢	١,٠٢٩	البنوك	الإمارات	بنك الشارقة	٩١
١,١٧٥	٤٠	٩٥٠	٥٧٤	التطوير العقاري	السعودية	امياننت	٩٢
٧,١٣٢	٥١٣-	١,٧٨٧	٢,٧٦٢	الاتصالات	السعودية	زين السعودية	٩٣
٥٦٦	١٤٧	٢٧٦	١,٨٢٤	الصناعات	السعودية	إسمنت القصيم	٩٤
١,١٨٦	١٠٩	٢٨٨	١,٠١١	الصناعات	السعودية	الإسمنت العربية	٩٥
٧٢٠	١٢٢	٢٧٢	١,٤٨٦	الصناعات	قطر	قطر للإسمنت	٩٥
١٢,٤٥٢	٦٧-	٦٤١	٦,٤٥٨	البتروكيماويات	السعودية	كيان	٩٧
٢,٩٥٠	٩٠	١٧٩	٩٥٠	البنوك	الإمارات	البنك العربي المتحد	٩٨
٣,١٨٩	٨٧	١٨٨	٧٩٣	البنوك	الإمارات	بنك أم القيوين	٩٩
٥,١٠٩	٣٦	٢٠٥	١,٢٨١	البنوك	عمان	بنك ظفار	١٠٠



مبارك الخفرة

SAUDI HOLLANDI



سعد خباز

ARABIA / KSA



جمال الحمود

QATAR GENERAL



خلدون الطبري

DRAKE & SCULL



عيسى ابو عيسى

SALAM INT'L



سامي فرحات

INVEST BANK

الترتيب	الاسم	الدولة	القطاع	القيمة السوقية	الإيرادات	الأرباح	الموجودات
١٠١	أسترا الصناعية	السعودية	الصناعات	٧٦٥	٣٧٥	٦٧	٧٩٠
١٠١	الكيميائية السعودية	السعودية	الصناعات	٦٤٩	٤٩٨	٧١	٦٢٣
١٠٣	بنك الاستثمار	الإمارات	البنوك	٥٥٠	٢٠٨	٨٦	٢,٨٣٣
١٠٤	الدوائية	السعودية	الصناعات	٨٩٥	٣٠١	٥٦	٩٩٧
١٠٥	إسمنت الشرقية	السعودية	الصناعات	١,٣٩٣	٢١٧	٩٧	٦٢٢
١٠٦	عسير	السعودية	الاستثمار	٧٠٦	٥٣٥	٢٦	٩٠٦
١٠٧	الخزف	السعودية	الصناعات	٩٣٣	٣٢٦	٦٢	٦٠٣
١٠٨	طيران أبوظبي	الإمارات	الخدمات	٣٦٩	٤٩٦	٦٩	٩٥٠
١٠٩	العثيم	السعودية	الخدمات	٥٣٧	١,٠٩١	٤٠	٤٤٥
١١٠	دبي للاستثمار	الإمارات	الاستثمار	١٨٧	٦٧٧	٥٥	٣,٧٦٠
١١١	السلام العالمية	قطر	الخدمات	٣٤٥	٥١٣	٤٤	١,١٩٩
١١٢	إعمار	السعودية	التطوير العقاري	٢,٠٦٢	١٠٩	٢٢	٣,٦٦٦
١١٣	بنك عمان الدولي	عمان	البنوك	٦٩٦	١٢٧	٤٧	٣,٢٦٠
١١٤	دريك أند سكل	الإمارات	التطوير العقاري	١٥٥	٨٤٧	٦٠	١,٥٦١
١١٥	جلفار	الإمارات	الخدمات	٤٦٨	٤٤٢	٤٦	٦٢٨
١١٦	الخضري	السعودية	التطوير العقاري	٥٩٥	٣١٧	٤٢	٦٢٨
١١٧	النهضة للخدمات	عمان	الخدمات	٤٢٠	٧٥٥	٦	١,٦٥٩
١١٨	البنك الأهلي العماني	عمان	البنوك	٥٣٥	١٣٤	٤٧	٢,٤٢٢
١١٩	بنك صحار	عمان	البنوك	٤٠١	١٨٠	٣٨	٣,٧٣١
١٢٠	الحسن شاكر	السعودية	الاستثمار	٥٩٥	٤١٨	٤٨	٣٢٠
١٢١	طبية القابضة	السعودية	التطوير العقاري	٨١٤	١٠٥	٦٣	٩٨١
١٢٢	العبد اللطيف	السعودية	الاستثمار	٥٩١	٣٥٧	٤٢	٤٤٨
١٢٣	أرامكس	الإمارات	الخدمات	٢٠٤	٧٠١	٥٨	٧٠٢
١٢٤	شل العمانية للتسويق	عمان	الطاقة	٥٩٩	٩٣٥	٣٣	١٧٥
١٢٥	نادك	السعودية	الصناعات	٤٩٦	٤١٥	٢٤	٦٢٥
١٢٦	جلفار للهندسة	عمان	الخدمات	٢٩٢	٨٠٤	١٣	١,٠٢٠
١٢٧	القطرية العامة للتأمين	قطر	التأمين	٦٧٧	٩٢	٤٧	١,١٧٧
١٢٨	المتحدة للإلكترونيات - اكسترا	السعودية	الخدمات	٥٣٩	٦٥٦	٣٥	٢٠٧
١٢٩	الغاز والتصنيع	السعودية	الطاقة	٤١٠	٤٤٦	٣٣	٤٠٢
١٣٠	أومنفست	عمان	الاستثمار	٢٧٠	١٤٥	٥٥	٢,٧٩١
١٣١	الكابلات	السعودية	الصناعات	٣٤٦	٨٥٥	٢	١,١٠٠
١٣٢	فودافون قطر	قطر	الاتصالات	١,٦٩١	٣٢٧	١٣٨-	٢,٢٤٩
١٣٣	الأبحاث والتسويق	السعودية	الخدمات	٤٦٩	٢٩٢	٢٧	٥٨٩
١٣٤	العقارية	السعودية	التطوير العقاري	٨٣٨	٧١	٤٠	٩٠٦
١٣٥	الوطنية للإجارة	قطر	الخدمات	٤٥٣	١٦٦	٥٩	٤٦٧
١٣٦	كيما نول	السعودية	البتروكيماويات	٤٦١	٢٢١	١٩	٨٠٧
١٣٧	ريسوت للإسمنت	عمان	الصناعات	٣٨٧	٢١٨	٣٩	٤٩٩
١٣٨	سدافكو	السعودية	الصناعات	٤٥٥	٣٥٢	٣٩	٢٦٧
١٣٩	الفنادق	السعودية	الخدمات	٦٧٢	٩٩	٤١	٥٢٣
١٤٠	تبريد	الإمارات	الخدمات	٣٣	٣٠٤	٤٩	٢,٣٨١
١٤٠	المواساة للخدمات الطبية	السعودية	الخدمات	٦٢٧	١٨١	٣٩	٢٦٣
١٤٢	الواحة كابيتال	الإمارات	البنوك	٢٧٩	١١١	٤٢	١,١٥٣
١٤٣	مجموعة أغذية	الإمارات	الخدمات	٣٠٢	٣٩٣	٢٤	٣٩٣
١٤٤	الصناعات التحويلية	قطر	الصناعات	٥٧٧	٩٠	٥٧	٣٩٥
١٤٥	صناعة الورق	السعودية	الاستثمار	٣٤٨	٢٢٣	٢٨	٤٦٣
١٤٦	الشرق العربي للتأمين	الإمارات	التأمين	١٠٣	٣٤٥	٥٦	٦٤٩
١٤٧	مجموعة المعجل	السعودية	الصناعات	٦٨٣	٤٦٢	٤٨	٧٨٥
١٤٧	هرفي للأغذية	السعودية	الصناعات	٧٤٦	١٨٩	٣٩	١٥٧
١٤٩	تمويل	الإمارات	الخدمات	٥٨	٢١٦	٢٨	٢,٧٣١
١٤٩	الدريس	السعودية	الخدمات	٣٠٩	٤٥٢	٢٥	٢٢١
١٥١	النقل الجماعي	السعودية	الخدمات	٣٦٥	٢١٧	١٧	٥١٥



عامر دايه

GULF GENERAL



ياسر البحارنة

ARIG



طوني عيسى

ALLIANZ SAUDI FRANSI



محمد مظهر حماده

AIN AHLIA



بسام حسين

DOHA INS.



مشعل كرم

UCA

الترتيب	الاسم	الدولة	القطاع	القيمة السوقية	الإيرادات	الأرباح	الموجودات
١٥٢	إسمنت عمان	عمان	الصناعات	٣٧٧	١٣٢	٣٣	٤٤٧
١٥٣	بوبا العربية	السعودية	التأمين	٢٩٥	٥٣٢	٨	٣١٧
١٥٤	إسمنت تبوك	السعودية	الصناعات	٥٦٦	٩٣	٣٧	٣٤١
١٥٥	اللجين	السعودية	البتروكيماويات	٣٤٩	٣٩٣	٣-	٩٠٣
١٥٦	إسمنت الجوف	السعودية	الصناعات	٥٨١	٨٤	٢١	٤٦٧
١٥٦	البحر الأحمر	السعودية	الصناعات	٣٦٦	٢٠٧	٢١	٣٤٢
١٥٨	البابطين	السعودية	الصناعات	٢٩٣	٢٦٨	٢٠	٣٩٠
١٥٩	الخليج القابضة	قطر	الصناعات	٤٧٦	٦٧	٢٠	٨٤٠
١٦٠	ديار للتطوير العقاري	الإمارات	التطوير العقاري	١٢٩	٢١٩	١٠	٢,٠٧٥
١٦١	التعمير	السعودية	التطوير العقاري	٥٨٧	٥٣	٣٥	٤٤٥
١٦٢	الإتحاد العقارية	الإمارات	التطوير العقاري	٩٥	١,٣٤٠	٤٢٧-	٢,٤٨٧
١٦٣	بتروكيم	السعودية	البتروكيماويات	٢,٦٩٤	٠	١٧-	٥,٣٣٣
١٦٤	جيل عمر	السعودية	التطوير العقاري	٣,٤٩٤	٠	١٠-	٢,٧١٢
١٦٥	حلواني إخوان	السعودية	الصناعات	٣٦٢	٢١٧	٢١	١٨٤
١٦٦	إتحاد مصانع الأسلاك	السعودية	الصناعات	٣٩٠	٢٢٨	٢٩	١١١
١٦٧	الخليج للمشاريع الطبية	الإمارات	الخدمات	٣٢٧	٩٩	٢٤	٤٢٠
١٦٧	الخليج للمخازن	قطر	الخدمات	٤٠١	١١٥	١٧	٣٤٣
١٦٩	الأنابيب السعودية	السعودية	الصناعات	٣٥٤	١٦٨	١٧	٢٥٧
١٧٠	مصرف الإمارات الإسلامي	الإمارات	البنوك	١٤٩	٣٢٤	١٠٩-	٥,٨٥٠
١٧١	نماء للكيمياء	السعودية	البتروكيماويات	٤٨٨	١٩٤	٢٠-	٦٨١
١٧٢	دار التمويل	الإمارات	البنوك	٢٨٧	٦١	١٧	٩٠٢
١٧٣	الإمارات للتأمين	الإمارات	التأمين	٢٢١	١٠٧	٢٩	٤١٠
١٧٣	بدجت	السعودية	الخدمات	٢٧٦	١٣٦	٢٧	٢٦٧
١٧٥	الطباعة والتغليف	السعودية	الخدمات	٤٧٧	١٠٧	١٠	٢٧٨
١٧٦	المتحدة للتأمين	السعودية	التأمين	١٨٧	٢٩٦	١١	٣٣٦
١٧٧	مدينة المعرفة	السعودية	التطوير العقاري	١,١٢٦	٢٥	٢-	٨٧٦
١٧٨	سيسكو	السعودية	الاستثمار	٣٠٦	١٠٦	٣	٦٧٦
١٧٩	مجموعة السريع	السعودية	الاستثمار	٢٠٣	٢٣٢	٩	٢٨٢
١٧٩	بي. أم. أي	البحرين	الخدمات	٢١٣	٢٣٣	١٨	١٦٨
١٨١	القرين للبتروكيماويات	الكويت	البتروكيماويات	١	٧١	٦٥	٧٥٦
١٨٢	الدوحة للتأمين	قطر	التأمين	١٦٧	١٤٥	١٨	٣٦٠
١٨٣	العين الأهلية للتأمين	الإمارات	التأمين	١٧٢	١٣٧	١٥	٤٤٤
١٨٤	دبي للمرطبات	الإمارات	الصناعات	٧٤	٢٦٩	٣٦	١٨٨
١٨٥	الكيميائية الأساسية	السعودية	البتروكيماويات	٢٣٠	١٧١	١٦	١٨٣
١٨٦	الفرنسية للتأمين	السعودية	التأمين	٣٠٨	١٩٠	٠	٢٨٧
١٨٧	الوطنية للتأمينات العامة	الإمارات	التأمين	٢٧٤	١١٩	٨	٢٣٥
١٨٨	صلالة لخدمات الموانئ	عمان	الخدمات	٢٢٤	١٣٠	٦	٣١١
١٨٩	الجوف الزراعية	السعودية	الصناعات	٢٤٤	٧٨	٢٣	١٨٨
١٩٠	الخليج للتدريب	السعودية	الخدمات	٢٣٧	١٣٦	١٤	١٤٤
١٩١	الصقر للتأمين	الإمارات	التأمين	٢٨٥	١٠٩	٤	٣٠٩
١٩٢	أريج	الإمارات	التأمين	٩٥	٢٥١	٢١-	١,٠٢٤
١٩٣	ملاذ للتأمين	السعودية	التأمين	١٧٢	١٧٢	٤	٢٧٤
١٩٤	مسك	السعودية	الصناعات	١٩٦	٣٠٤	٣١-	٣٦٨
١٩٥	بنك البحرين الإسلامي	البحرين	البنوك	٢٢٦	٧٠	٤٦-	٢,٢٣٩
١٩٦	المصرف الخليجي التجاري	البحرين	البنوك	١٢٠	٧١	١	١,١٩٤
١٩٧	المطاحن العمانية	عمان	الصناعات	١٩١	١٥٣	٩	١٥٧
١٩٨	العربية التعاونية	السعودية	التأمين	١٥٥	١٥٨	٣	٣١٠
١٩٩	ساب تكافل	السعودية	التأمين	٣٣٦	٧٤	٣	٢٦٣
٢٠٠	الخليجية العامة للتأمين	السعودية	التأمين	٨٩٠	٨٩	٥-	١٢٥

بلاس بروبرتيز تحتفي بافتتاح مركز مبيعاتها وسط بيروت



من اليسار: باتريك خوري عواد، داني رنو، النائب شانت جنجيان، جورج شهوان وسامي معماري



من اليسار: رئيس بلاس بروبرتيز جورج شهوان، كريستل الديك ورئيس بلدية بيروت بلال حمد



من اليسار: جو فرح، داني رنو، جورج شهوان وحسن عواضة

المشاريع السكنية والتجارية في لبنان والمنطقة. ومن مشاريع بلاس بروبرتيز، مشروع بلاس تاورز وسط بيروت، تلال بحرصاف، اليرزة غاردنز، واليرزة ٧٦، مونتيفردي ٨١ وغيرها من المشاريع.

شهد وسط بيروت الشهر الماضي حدثاً عقارياً ترددت اصداؤه الإيجابية في مختلف الأوساط، حيث افتتحت بلاس بروبرتيز PLUS PROPERTIES، الاسم الشهير في عالم العقارات مركز مبيعاتها في مبنى البلدية بحضور مجموعة من المستثمرين ومصرفيين ووسطاء عقاريين وحشد من وسائل الإعلام.

وأشار مدير المبيعات في الشركة نيكولا محشي الى ان مركز المبيعات الجديد يبعد خطوات معدودة عن بلاس تاورز، مشروعنا الرائد في قلب ساحة الشهداء، مما قد يحفز للقيام بزيارات ميدانية والاطلاع على التقدم الملحوظ في عملية بنائه، لا سيما وان «بلاس تاورز» سيتخطى مستوى الطريق خلال الأشهر القليلة المقبلة.

من جهتها ذكرت رئيسة قسم التسويق والتواصل نسرين صفيير بمواصلة التوسع وتقديم الخدمات العقارية والاستشارية للمستثمرين النهائيين من خلال مركز المبيعات الجديد والذي يضم ووسطاء عقاريين محترفين.

والمعروف ان بلاس بروبرتيز تختص في تطوير وتسويق وبيع أرقى



صورة جامعة لفريق «بلاس بروبرتيز»

«ميس» شركة جديدة لإدارة تطوير مشروع «فيلامار»

البديلة لضمان ان يتم تسليم المشروع بشكل يتوافق مع عملية التمويل. ولمناسبة التوقيع على العقد، قال المدير العام لشركة الخليج القابضة، ماتيو اوستن: «نتطلع الى نجاح هذا المشروع والى التعاون المثمر مع شركة ميس التي ستكون المدير الجديد لمشروعنا. وبعد اتخاذ هذه الخطوة، أصبحنا الآن قادرين على المضي قدماً في تطوير المشروع، إذ من المقرر ان يستأنف البناء خلال الأشهر القليلة المقبلة ليتم إكمال البناء وتركيب الزجاج والألمنيوم في أسرع وقت ممكن. ونحن الآن نجري محادثات مع شركة خاصة لتشغيل الفنادق المتميزة التي ستضيف اسماً لامعاً للمشروع بأكمله».

وقعت شركة الخليج القابضة، الشركة المالكة لمشروع «فيلامار» السكني التجاري، عقداً مع شركة ميس، الشركة العاملة في مجال استشارات وإدارة المشاريع والبناء والتي تتخذ من بريطانيا مقراً لها، وذلك لإدارة بناء وتسليم مشروع فيلامار.

ويتوقع ان تستأنف أعمال البناء في مشروع «فيلامار» الذي تم إطلاقه في العام ٢٠٠٧ في وقت قريب.

وستقوم الشركة الجديدة بتقييم وضع المشروع وإعداد خطة تطويرية جديدة لاستئناف أعمال البناء بأقصى سرعة. وستجري دراسة الخيارات وآليات التمويل

عبد العزيز الخالدي يشيد بدور «بيتك» لتميز خدماته التمويلية في قطاع العقار



اشاد وكيل وزارة التجارة والصناعة عبد العزيز الخالدي خلال تفقده جناح بيت التمويل الكويتي «بيتك» في معرض العقار والاستثمار بدوره المحوري في سوق العقار المحلية والدولية وما يقدمه من خدمات متنوعة في هذا القطاع وما يتمتع به من سمعة طيبة.

ويشارك «بيتك» بجناح متميز قدم من خلاله خدماته التمويلية لجميع أنواع العقارات السكنية والاستثمارية والتجارية والصناعية للعقار المحلي، بالإضافة إلى تمويل العقار الدولي في معظم بلدان العالم، بشروط ميسرة.

وحظي جناح بيتك في اليوم الأول من المعرض، بإقبال من رواد المعرض الذين حرصوا على التعرف على الخدمات والمنتجات التي يقدمها البنك في قطاع التمويل العقاري على وجه الخصوص، في الوقت الذي بدأت فيه الرغبة تعود تدريجياً للاستثمار في القطاع العقاري كونه الاستثمار الأنسب في ظل الظروف الاقتصادية الراهنة، إضافة إلى الثقة التي يوليها المستثمرون والباحثون عن السكن المناسب في «بيتك» استناداً إلى تجاربه وخبراته في هذا المجال.

وكيل وزارة التجارة والصناعة عبد العزيز الخالدي في جناح «بيتك»

لاستثمار في القطاع العقاري كونه الاستثمار الأنسب في ظل الظروف الاقتصادية الراهنة، إضافة إلى الثقة التي يوليها المستثمرون والباحثون عن السكن المناسب في «بيتك» استناداً إلى تجاربه وخبراته في هذا المجال.

قناة السويس للتأمين
الثقة.. وراثة البلاء

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠١٠٦٨ فاكس: ٣٣٢٥٠٧٠ - ٣٣٢٥٠٩٨١
www.sci-egypt.com sciit@tedata.net.eg

لا غنى للمصارف الأوروبية عن الاقتراض العقاري

١٤٥ مليون يورو لشراء أعلى برج في لندن

فتحت البنوك الأوروبية مجددا ابوابها امام طالبي القروض العقارية وبلغت قيمة ثلاث صفقات خلال الاشهر الستة الماضية ٣٠ مليون يورو (٤٧,٩ مليون دولار). مع العلم انه تستحق للمصارف في السنوات العشر المقبلة قروض بقيمة ١,٢٨ تريليون دولار ويستحق منها خلال السنوات الثلاث المقبلة بين ٥٠ و٦٠ في المئة.

شكوك الخبراء

وجاء في تقرير اعدته شركة «سافيلز» المتخصصة في الخدمات العقارية:

ويشك الخبراء في مقدرة اسواق المال على الايفاء بتلك الاحتياجات نظرا للعدد الكبير من البنوك والمؤسسات المالية الاخرى التي قأصت بشدة نشاط تقديم القروض. كما ظلت سوق الاوراق المالية المدعومة بالرهن العقاري التجاري في اوروبا خاملة، على العكس من نظيرتها الاميركية التي تشهد نوعا من الانتعاش.

ومنحت «أفيفا» AVIVA سادس اكبر مجموعة تأمين في العالم، قرضا بنحو ١٤٥ مليون يورو لرائد الاعمال ناتي كيرش من جنوب افريقيا لشراء تور ٤٢ اعلى برج في لندن لمدة عشر سنوات. ويقول ويليام نيوسوم، مدير التقديرات في المجموعة «تكمن القضية الاساسية في تخير المؤسسات للجهات التي تمنحها القروض وفي الشروط الصارمة التي تفرضها عليها».

«المزايا» تطرح مساحات مكتبية للتأجير في برجها بمدينة الأعمال الكويتية



جاسم الغانم
مزايا

بدأت شركة المزايا القابضة طرح مساحات مكتبية للتأجير في برجها مزايا ١ ومزايا ٢ في مدينة الأعمال الكويتية في قلب العاصمة. وتوفر «المزايا» أفضل الخدمات اللوجستية للمستأجرين، الأمر الذي يصب في تلبية مختلف احتياجات الأعمال ضمن حياة عصرية واداء أفضل للشركات. ويقع البرجان ضمن مجموعة متكاملة من الابراج المكتبية في بيئة عمل احترافية تؤسس لنمط جديد لعمل الشركات.

وقال نائب الرئيس للتسويق والايجار في شركة «المزايا» القابضة جاسم الغانم، ان فريق عمل الشركة حقق نسب تأجير متوازنة في البرجين تم طرحهما اخيرا من خلال برنامج يتضمن مساحات متفاوتة وتصاميم جاهزة بديكورات حديثة تتناسب مع حاجات الشركات.

ياسر جعيسة رئيساً تنفيذياً لـ منازل العقارية

عينت شركة منازل العقارية ياسر جعيسة رئيساً تنفيذياً جديداً لها. ويتمتع جعيسة بخبرة ١٧ عاماً شملت الانخراط في تأسيس وإدارة العديد من الشركات المساهمة العامة والخاصة، وتولى مناصب ريادية عدة لدى العديد من المؤسسات المالية والاستثمارية في الإمارات. وعلق رئيس مجلس ادارة الشركة محمد مهنا القبيسي على هذا التعيين بالقول «نحن على ثقة بأن جعيسة سيقدم المزيد من الخبرات الفريدة نحو تحقيق أهداف الشركة».

٥٠٠ مليار ريال حاجة السوق العقارية خلال السنوات الخمس المقبلة استخدام أدوات الدين وتأخر الرهن العقاري يؤخران التمويل الإسكاني في السعودية

كشف عقاريون ومستثمرون في المملكة العربية السعودية عن ان السوق العقارية المحلية بحاجة الى تمويل بأكثر من ٥٠٠ مليار ريال خلال السنوات الخمس المقبلة، لدفع الشركات والمطورين من القطاع الخاص للعمل بشكل أوسع، تماشياً مع توجهات الحكومة لبناء عدد أكبر من الوحدات السكنية في ظل ارتفاع حجم الطلب.

وأوضح المدير العام لشركة عقارات للتنمية والتطوير المهندس عبد الهادي الرشيدى انه في ظل وجود توجه كبير للتطوير العقاري، سواء على المستوى الحكومي أو الخاص أو القائم بالشراكة، فإن هناك صعوبة تكمن فقط في التمويل، لافتاً الى ان تمويل المشاريع لا يزال يعتمد الى حد ما على قوة المستثمر، كما ان استخدام أدوات الدين من صكوك وغيرها لم تنتشر إلا في بعض المشاريع الكبيرة.

وأشار الى ان التركيز هذا العام ينصب على محوري الإسكان والتنمية وهو الأمر الذي بدأ يظهر على الساحة من خلال تنفيذ مشاريع الإسكان الميسر، التي تستهدف ذوي الدخل المحدود، والذين يعدون الشريحة الأكثر تضرراً جراء ارتفاع أسعار مبيعات العقارات خلال السنوات الأخيرة، لافتاً الى ان حجم استهلاك ايجار المسكن من الدخل السنوي لذوي الدخل المحدود في بعض الأحوال يبلغ ٥٠ الى ٦٠ في المئة.

وعن تأخر البنوك في طرح برامج تمويل جادة أمام المستثمرين العقاريين، قال الرشيدى: «البنوك المحلية لا تزال تنتظر صدور أنظمة الرهن العقاري لحفظ حقوقها، التي هي في الأصل ودائع المساهمين، وهذا الأمر يجعلها تتأخر في تقديم برامج تمويل قادرة على جذب المستثمرين للحصول عليها».

مستثمرون عقاريون كويتيون يتوجهون نحو السوق التركية الجاذب الأكبر اسعار العقار الرخيصة وسياحة الخليجيين

اقيم في الكويت في ٩ نيسان (ابريل) الماضي على ارض المعارض الدولية معرض العقار والاستثمار والبناء بتنظيم من شركة «توب اكسبو» بمشاركة عدد من المطورين العقاريين والمستثمرين والمعينين. وفي احاديث ادلى بها مطورون عقاريون الى الصحافة المحلية أبدوا رغبتهم في استثمار اموالهم خارج الكويت حيث المردود على توظيفاتهم مجز أكثر لا سيما في تركيا والسعودية حيث تزدهر فيها السياحة الدينية وحيث اسعار العقارات لا تزال متدنية قياسا الى البلدان المجاورة الاخرى، ولم يتردد بعضهم في اعلان عزمه على الاستثمار العقاري في الدول التي تعاني من تداعيات «الربيع العربي» حيث ان اسعار العقار في هذه الدول ستكون اكثر تنافسية.

سمير القدومي - امارسي تي -

وبين الذين أبدوا رغبة في الاستثمار في تركيا سميير القدومي - شركة «امارسي تي» الذي قال ان هناك توجهها كبيرا للمستثمرين حالياً للاستثمار خارج الكويت وفي تركيا والامارات مثلاً، لان اسعار العقار باتت ارخص كثيراً من الكويت بالاضافة الى الاستثمار في السياحة الدينية التي لا ينقطع الطلب عليها.

شريف منتصر - القصور الحديثة

وقال شريف منتصر الرئيس التنفيذي لشركة القصور الحديثة للحلول العقارية ان هناك توجهاً كبيراً وواضحاً للمستثمرين نحو السوق التركية وهذا ما دفع شركتنا للتركيز على هذه السوق من خلال طرح ٦ مشاريع عقارية كبرى هناك. ولفت الى الاستقرار السياسي في تركيا مقارنة بالوضع العام في المنطقة العربية حتى انها باتت مقصداً لشريحة كبيرة من المواطنين الكويتيين والخليجيين.

احمد الشمري - باز العقارية

احمد الشمري مدير المبيعات في شركة باز العقارية قال ان شريحة كبيرة من الافراد تتوجه نحو السوق التركية وكذلك هناك توجه نحو السعودية حيث السياحة الدينية في كل من مكة والمدينة.

FAQRA YARDS



حسام بطل

أسس السادة حسام رياض بطل واحمد رضا رضا وهشام عدنان عكاوي وعادل غالب شماع شركة هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم فقرا ياردز وموضوعها عقارات وسياحة. أسندت رئاسة الشركة الى حسام بطل.

سراج البكر أمام القمة الثانية لقادة الفكر المالي:

الموارد البشرية مصدر للبيئة التنافسية في بيئات العمل المتغيرة

أكد الرئيس التنفيذي لشركة مزايا قطر للتطوير العقاري سراج البكر في كلمته أمام القمة الثانية لقادة الفكر المالي في دبي، على أهمية اعتبار المورد البشري عنصراً استراتيجياً مهماً للأعمال، موضحاً نظرة الشركة الى قيمة الموارد البشرية، ولماذا تؤمن بأن تكون بالغة الالتزام من خلال كونها احدى الشركات التي تنتقي وتطور وتحفز وتمكن العاملين، معلناً بأن الموارد البشرية تشكل المصدر الرئيسي للميزة التنافسية في بيئات العمل المتسمة بالتغيير الشديد، اذ هناك حاجة الى اكتساب المدراء والمهنيين وعياً عالمياً مع اتقان الوظائف المتعددة، وثقافة تكنولوجية ومهارات تنظيم مشاريع الأعمال والقدرة على التكيف مع الثقافات في عالم معولم.



وأورد البكر تساؤلات عدة من بينها هل نقوم بدمج المواهب وذوي التعليم الحديث في المنظومة، وعلى جميع المستويات؟ كيف نستفيد من الموارد البشرية والتكنولوجية في تحقيق النتائج؟ وهل تعتبر الموارد البشرية شريكاً استراتيجياً؟ هل لدينا أنظمة موارد بشرية متكاملة؟ وأعرب عن أسفه كون الموارد البشرية لدى بعض المؤسسات غالباً ما تكون من آخر الأمور التي يلتفت إليها وينظر إليها كمهنة إدارية فحسب، وليس كدعامة حاسمة للإدارة الاستراتيجية للشركة.

رقم قياسي للديون العقارية الهالكة بمصارف الإمارات

سجلت الديون المشكوك بتحصيلها ٥٥,٣ مليار درهم

استحوذ الاحتياطي النقدي الذي تجمعه المصارف في دولة الإمارات العربية لتغطية الديون المشكوك بتحصيلها ممن حصلوا على قروض عقارية حتى السنوات الثلاث الأخيرة على ٥٠ أو ٦٠ في المئة من أرباحها. وتبلغ قيمة الديون المشكوك بتحصيلها نحو ٥٥,٣ مليار درهم. ويجمع رؤساء ومدراء المصارف الإماراتية على ان سبب هلاك القروض العقارية ليس القروض العادية انما القروض ذات الطبيعة الاستثمارية. وتظهر البيانات ان البنوك ضاعفت قيمة القروض العقارية عام ٢٠٠٧ لتصل الى ٥٦,٥ مليار درهم مقارنة بـ ٢٨,٣ مليار درهم في عام ٢٠٠٦، وارتفعت عام ٢٠٠٨ الى ١٢٥,٨ مليار درهم ثم الى ٤١,٧ مليار درهم عام ٢٠٠٩ لترتفع الى ١٦٣,٢ مليار درهم بنهاية عام ٢٠١٠، قبل ان تسجل تراجعاً للمرة الاولى عام ٢٠١١ الى ١٦١,٥ مليار درهم. وقابل الزيادة في القروض العقارية ارتفاع في مخصصات الديون المشكوك في تحصيلها لدى البنوك والتي نمت بنسبة ٧٠ في المئة تقريباً خلال عامي ٢٠١٠ و ٢٠١١، لترتفع من ٣٢,٦ مليار درهم بنهاية ٢٠٠٩ الى ٥٥,٣ مليار درهم بنهاية ٢٠١١.

٢ شركات عقارية لوسام عاشور

أسس السيد محمد وسام علي عاشور وطارق موسى عاشور وعلي محمد حسين عاشور شركتي عاشور دفلوبمنت وعاشور مارين برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. كما أسس شركة بيروت مارينا غايت برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. بمشاركة تغريد سليمان نظام ومازن ترك وسهير حسين معلم. أسندت رئاسة الشركات الثلاث التي تتعاطى العقارات ومواد البناء الى محمد وسام عاشور.

القطاع العقاري بين مواصلة البناء وتراجع حركة المبيعات

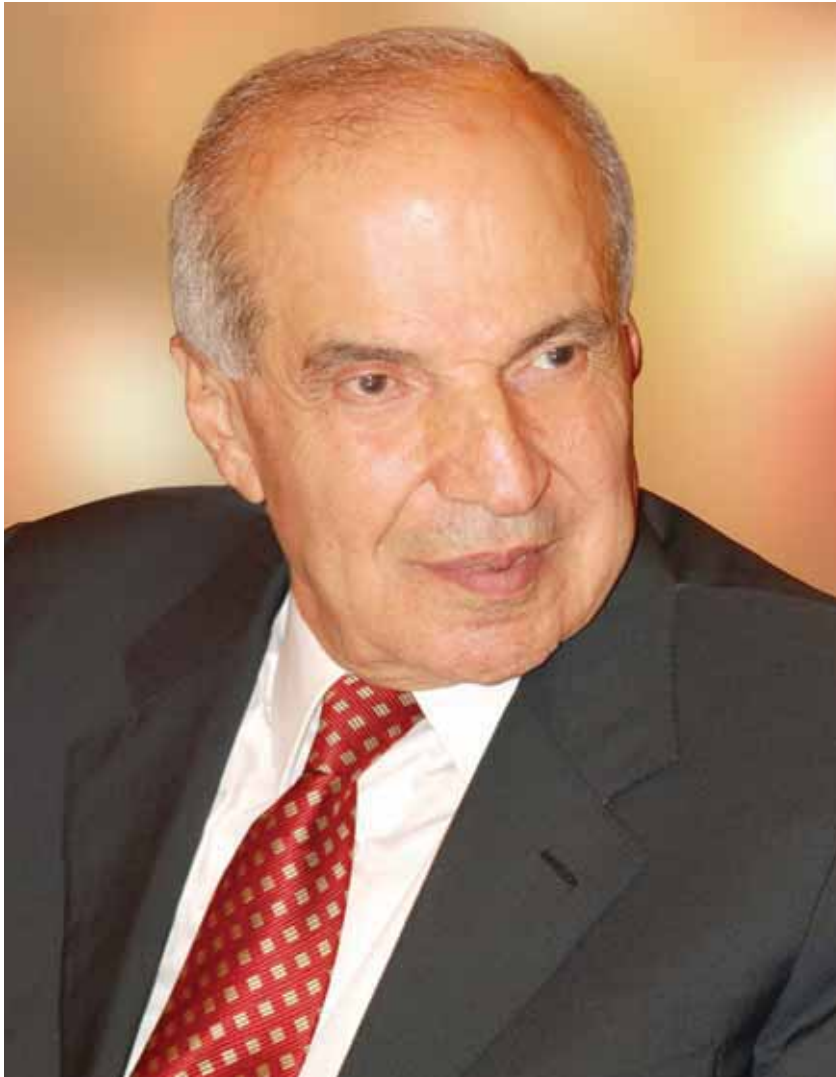
المستثمرون اكتفوا بما ضخوه من مليارات بين ١٩٨٥ و ١٩٩٩

(تجاوزت المصارف الحد المسموح لها بالتسليف مقابل اعفائها من احتياطات معينة). ويؤخذ من ارقام نقابة المهندسين تراجع حركة القطاع العقاري في لبنان خلال سنة ٢٠١١ ومطلع ٢٠١٢ حيث انخفضت مساحات البناء في سنة ٢٠١١ بين ١٠,٣ و ١٥,٧ في المئة مقارنة بسنة ٢٠١٠. وانخفضت في مطلع سنة ٢٠١٢ (خلال شهر واحد بنسبة ١,٢ في المئة). ويعزو الخبراء السبب في تراجع القطاع العقاري اضافة الى «الربيع العربي» الى تقلص تحويلات المغتربين اللبنانيين من ٧ مليارات الى نصف المبلغ، تقصيل المصارف تمويل عجز الدولة مقابل الفائدة المرتفعة نسبياً، تركيز الوافدين الى لبنان على شراء الوحدات الصغيرة وعدم اقترابهم من الوحدات الكبيرة المرتفعة السعر بشكل خيالي، الخوف من وصول ابطال الربيع العربي الى سوريا ولبنان حيث فضل المستثمرون ابقاء السيولة في صناديقهم ومصارفهم بانتظار كيف ستؤول اليه الاوضاع. بإمكاننا ان نذيع بأن الاجتماعات بين المطورين العقاريين والمصارف متواصلة للبحث عن حل لنسبة الفوائد المفروضة على تسليفات المطورين.

«الربيع العربي» لم يكن مزدهراً اقتصادياً، لا في لبنان ولا في اي بلد عربي آخر، فهذه التسمية للانخفاضات والاضطرابات والانقلابات التي حدثت في مصر وتونس وليبيا واليمن وسوريا، كانت تسمية زائفة ومضللة، وكان الاخرى ان يسمى «البلاء العربي» فهو الذي جمد اي تنمية من اي نوع كانت في اي بلد عربي كان، وقد لحق لبنان الكثير من اضراره وعلى الصعيد العقاري بخاصة. فبعد الفورة العقارية التي شهدتها لبنان بعد عام ٢٠٠٥ ولغاية عام ٢٠٠٩ حصلت نكسة بدأت خفيفة الى ان اشتدت سنة بعد سنة لغاية هذا العام. صحيح ان ورشات البناء لا تعد ولا تحصى في بيروت والضواحي، ولكن المبيعات تراجعت مما اضطر المستثمرين الى تخفيض اسعارهم بين ١٠ و ١٢ في المئة، ولكن ذلك لم يحرك شيئاً.. لكي تحصل مبيعات في العقارات «الشعبية» التي تتألف فيها الشقة من ١٠٠ الى ١٢٠ متراً. فهذه تباع في الاشرافية وفي الحمرا - فردان بين ٣٥٠ و ٤٥٠ الف دولار. بينما تباع في الضواحي اي الحازمية، بصاليم وجبيل وتباع في الدوحة، خلدو وعرمون بين ٢٠٠ و ٢٥٠ الف دولار. ومما زاد الازمة حدة، توقف مصرف لبنان عن دعم القروض العقارية

سياسي منزه ورجل أعمال صاحب رؤية تنمويّة

النائب نعمة طعمه (رئيس مجلس ادارة شركة «المباني - مقاولون عامون»):



استراتيجيتنا وقف نرف الكفاءات وهجرة اللبنانيين

سياسي من طينة نادرة فيه من الخصائل ما يجعله منزها عن المماحكات والمهاترات تحت قبة الندوة البرلمانية، صادق شفاف وفي جعبته الحلول الناجعة للكثير من المشكلات التي يتخبط بها لبنان.

الوجه الآخر للنائب نعمة طعمه، رئيس مجلس الادارة لشركة «المباني - مقاولون عامون»، نقلته «البيان الاقتصادية» الى صفحاتها مضيئا، صاحب رسالة واضحة بدعوته رجال الاعمال اللبنانيين، مستفزا نخوتهم، الى ايجاد فرص عمل للبنانيين اينما وجدوا مساهمة منهم بتنمية بلدهم الأم. طعمه عرض لتاريخ «المباني» ومشاريعها حول العالم، مبديا تمسكه بمقولة ان سوق العقار في لبنان يبقى الافضل استثماريا، مذكرا بدور الشركة في ايجاد فرص عمل للبنانيين المنتشرين في كل الاصقاع منعا لنزيف الهجرة.

وصولاً الى الضيعة مرورا بالسوليدير. منذ العام ٢٠٠٠ أي منذ أن أصبحت نائبا، لم ندخل في مشاريع مع الدولة بل اقتصرنا على بناء المساكن والأبنية والاتجار بها.

■ **على اي من الاسواق تتوزع مشاريعكم؟**

– تتوزع مشاريعنا على السعودية وقطر والكويت والبحرين حيث تعاقدا هناك مع حكومات هذه الدول على تنفيذ مشاريع حيوية. اما في لبنان فمشاريعنا بعد العام ٢٠٠٠ تاريخ انتخابي نائبا عن الشوف، اوضحت ذات طابع خاص.

■ **كيف تحصلون على مشاريعكم مع الحكومات؟**

– طبعا، من طريق تلقي دفاتر الشروط والدخول في المناقصات مع شركات اخرى وليس من خلال شبكة العلاقات التي قد يكون لها تأثيرها عند التحصيل.

رئيسا للجمهورية اللبنانية عام ١٩٨٢ وزيارته للسعودية، لاحظ نهضة العمران فيها وقرر اقامة مشاريع مماثلة في لبنان وبناء جسور وتحسين البنى التحتية... وتولى مجلس الانماء والاعمار القيام بمثل هذه المشاريع في الشوف وكسروان والجنوب والمتن.

وفي عهد الرئيس رفيق الحريري تولت شركة المباني - مقاولون عامون مد الخطوط الهاتفية الثابتة بالتعاون مع شركة سيمنس العالمية وتنفيذ مشروع شركة الاتصالات الخليوية GSM LIBANCELL او بما بات يعرف بشركة ام تي سي تاتش MTC TOUCH حاليا وكنا في لبنان اول شركة عربية أسست للتخاير الخليوي.

وقمنا بعدة مشاريع في البنية التحتية كمد نفق TUNNEL للصرف الصحي بين منطقة الروشة

مشاريع محلية وخارجية

■ هل لنا بلمحة عن تأسيس شركة المباني اللبنانيين - مقاولون عامون؟ وانضمامكم اليها؟

– تأسست شركة المباني - مقاولون عامون عام ١٩٧٢ في السعودية على يد السيدين فؤاد رزق وكمال أدهم رحمة الله عليهما.

وانضمت اليها او اخر سنة ١٩٧٤ كمشرف عام بالاضافة الى الاستاذ صلاح حلواني والسيد رياض رزق، مستحوذا على ربع اسهمها وبالتالي على نسبة جيدة من حجم قيمة الاعمال السنوية (TURN OVER)، وفي العام ٢٠٠٥ اصبحت املك ٧٠ في المئة من اجمالي الاسهم.

■ **كيف بدأت شركة المباني - مقاولون عامون نشاطها في لبنان؟**

– في اعقاب انتخاب الرئيس امين الجميل

نؤمن فرص العمل لمختلف القطاعات من مهندسين، محاسبين، مخططين، تقنيين، مراقبين، عمال صيانة واطباء وغيرهم، واضعين نصب أعيننا العمل وفق استراتيجية وقف هجرة الكفاءات والمساهمة في تنمية لبنان من طريق تحويلات اللبنانيين الى اهلهم. والعمل في السعودية ودول الخليج لا يعد هجرة للبنانيين حيث لا يحق لهم التجنس او التملك بل العمل في جميع الميادين، وبحسب احصاءات البنك المركزي فإن هؤلاء يحوّلون الى لبنان ما قيمته نحو سبعة مليارات دولار. ■

نعمة طعمة في سطور

تخرّج مهندسا مدنيا من الجامعة الاميركية - بيروت عام ١٩٦٤.
نائب عن دائرة الشوف منذ العام ٢٠٠٠ وعضو في كتلة «جبهة النضال الوطني»، كتلة «اللقاء الديمقراطي» سابقا.
شغل منصب وزير المهجرين بين عامي ٢٠٠٥ و٢٠٠٨.
رئيس مجلس الادارة لشركة المباني - مقاولون عامون الرائدة في قطاعي الهندسة المقاولات والبناء.

نفتنا ١٨٠ مشروعاً حيوياً في دول عربية وأجنبية

لا ندخل بمناقصات الدولة اللبنانية

■ هل تواجهون منافسة من قبل الشركات المثيلة العاملة في السوق اللبنانية؟
- كما قلت أنفا، لا ندخل في مناقصات تعود للدولة اللبنانية منذ العام ٢٠٠٠، لتنحصر المنافسة في مشاريعنا السكنية حيث لموقع العقار ونوعيته والمعايير المستخدمة في بنائه الاثر الغالب.

تنمية ووقف الهجرة

■ كيف تربطون في شركة المباني - مقاولون عامون بين الاعمار وتحقيق التنمية في لبنان؟
- عندما نوجد سوق اعمار نخلق فرص العمل وقد بلغ حتى الساعة عدد موظفينا حول العالم ٢٠ الفا من بينهم ٨٠٠٠ لبناني في السعودية، وبذلك

١٨٠ مشروعاً في ميادين المقاولات

■ ما هي اهم المشاريع التي قمتم بها؟
- نفذت «المباني - مقاولون عامون» خلال الفترة الممتدة بين عامي ١٩٧٤ و ٢٠١١ نحو ١٨٠ مشروعاً في مختلف ميادين المقاولات بقيمة وصلت الى عدة مليارات من الدولارات في الدول العربية.

ومن اهم المشاريع التي ننفذها اليوم في المملكة السعودية شبكة الصرف الصحي لمدينة جدة. وكنا اعدنا مشروعاً مماثلاً في لبنان لتكرير مياه الصرف الصحي للمنطقة الممتدة بين الروشة وضبيه ليعاد استعمالها في الري او الضخ الى المنازل. وسلم المشروع الى الدولة لكنها لم تنشأ بعد محطة التكرير في برج حمود في ما يسمى بـ «جبل النفايات».

ومؤخراً بدأنا بمد خط سكة حديد يربط بين مدن جدة ومكة والمدينة المنورة والذي بات يعرف بمشروع قطار الحرمين وذلك بالتعاون مع مجموعة OHL الاسبانية.

اما في قطر فأنشأنا البنى التحتية لمطار الدوحة الدولي، وقد شارف المشروع على نهايته بعد ثلاث سنوات من العمل فيه.

وفي الكويت نعمل على مشروع جديد وهو بناء مطار دولي للكويت.

وفي البحرين نوزع مياهها مبردة من محطة تبريد ضخمة بما يسمى DISTRICT COOLING، تستعمل لتكييف مبان سكنية ومشاريع وحتى مناطق.

وفي ما خص لبنان لدينا العديد من المشاريع السكنية وأحدثها في عيون السيمان ويحمل المشروع اسم «السياحة واشتاء المزار». كما ان هذا المشروع السياحي والفندقي يستوعب حوالي ٣٥٠ عامل دائم وفي المواسم الشتوية يفوق عددهم ال ٥٠٠ واغلبهم من اهل المنطقة اي كسروان.

الاستثمار الافضل

■ هل تتطلعون الى اسواق جديدة؟

- منذ اندلاع احداث ما يسمى بـ «الربيع العربي» لم نعد نتطلع الى اسواق جديدة بقدر الحفاظ على اسواقنا واستكمال مشاريعنا وتسليمها في مواعيدها المحددة، باستثناء مشاريع خاصة في كل من الولايات المتحدة وانكلترا وفرنسا.

■ كيف تنظرون الى واقع سوق العقارات في لبنان؟

- تعتبر سوق العقار في لبنان الافضل استثمارياً، ونصيحتي للمستثمرين ورجال الاعمال الاستثمار فيها كونها الى ارتفاع، هذا طبعا مع الاخذ بالاعتبار تحسن الاحوال السياسية والامنية في البلاد.





المحامي ايلي اسود:

اقتمت دعوى شخصية ضد الشركة المشغلة للعدادات الا انها لم تحضر المحاكمة!

أشرنا في عددنا لشهر نيسان (ابريل) الماضي الى «البيان» الذي اذاعته الشركة المولجة بتشغيل عدادات البارك ميتر PARKMETER ممثلة بالسيد شفيق سنو والتي اعلنت فيها عن عزمها على اقامة دعوى ضد محطة «الجديد» والاعلامية غاده عيد بتهمة التشهير والقدح، وذلك في ضوء التحقيق الذي أجرته الزميلة عيد حول «اموال البارك ميتر» وذلك في اطار برنامج «الفساد». وذكرنا ان المحامي ايلي اسود، كان اول من رفع الصوت، معتبرا تكليف شركة خاصة بفرض غرامات على المواطنين فعلاً مخالفاً للقانون. ومتابعة للموضوع كان لنا لقاء مع المحامي ايلي اسود، استطلعنا فيه رأيه بالقرار الذي اتخذه وزير الداخلية والبلديات العميد مروان شربل والذي يقضي بخفض قيمة غرامة التأخير في دفع الغرامة من عشرين الف ليرة، الى ١٠ آلاف ليرة كما استوضحناه حول المآخذ القانونية التي جعلته يعلن عدم قانونية الغرامات التي تفرضها الشركة.

وقد كشف لنا المحامي اسود بأنه لم يكتف برفع الصوت بل انه تقدم بدعوى شخصية ضد الشركة المشغلة للعدادات، الا انها لم تحضر الجلسات التي دعت لحضورها امام القاضي المختص!

قرار انشائها عبر مجلس الشورى أو اصدار وزير الداخلية والبلديات قراراً بذلك، قبل مد نشاطها الى مناطق خارج بيروت.

اضاف المحامي أسود: كان وزير الداخلية السابق المحامي زياد بارود من المتحمسين لاجاد الحل المناسب بعدما زُودته بملف كامل عن الشركة المذكورة وتصرفاتها وتعيديها على أموال المواطنين، ولكننا اصطدمنا بتطبير الحكومة آنذاك.

تصريح الوزير شربل جاء وكأنه تشريع لأعمال مخالفة للقانون

■ كيف تفسرون قرار وزير الداخلية والبلديات مروان شربل بخفض قيمة العلاوات التي تفرض على المواطن في حال تخلفه عن دفع غرامة البارك ميتر PARK METER خلال الايام العشرة الاولى الى النصف حيث يصبح المبلغ المتوجب تسديده بعد انقضاء مهلة ١٥ يوماً من تاريخ الإصدار ٢٠ ألف ليرة بدلاً من ٤٠ ألفاً؟

– للأسف الشديد تصريح الوزير شربل جاء وكأنه تشريع لأعمال مخالفة للقانون تنفذها شركة غير مرخصة من مجلس الوزراء ووفقاً للاصول، بمعنى ان الشرعية القانونية لهذه الشركة ساقطة، وما على الوزير، رحمة بالمواطنين، إلا ان يبطل قرار المجلس البلدي في خطوة أولى، ليعود ويبحث في ايجاد آلية قانونية لحل مشكلة مواقف السيارات وزحمة السير. والمطروح أيضاً إعادة النظر في شرعية عمل دائرة الميكانيك، بحيث ان لغطاً يدور حول تجاوز صلاحياتها في العديد من المجالات ومنها استيفاء الرسوم.

واستغرب المحامي ايلي اسود عدم تعرض الوزير شربل لتكلفة التكبيل والبالغة ٧٥ ألف ليرة وغيرها من الرسوم التي تشكل قصاصاً أليماً ينزل بالمواطن المسكين، والذي بات يفضل ركن سيارته في موقف من المواقف المفتوحة للعموم تجنباً للدخول في متاهة لا يعرف خواتيمها وضررها عليه.

■ هل من رسالة توجهها الى الوزير شربل؟

– ثمة لقاء قريب سيجعني مع أحد مستشاري الوزير مروان شربل سأطلب خلاله شروحات وتفسيرات حول العديد من النقاط مع التمسك بإبطال قرار المجلس البلدي. ■

■ أثرت قضية «البارك ميتر» معتبرين ان تحرير المخالفات من قبل موظفيها مخالف للقوانين، إلام استندتم في ذلك؟

– ان قرار تكليف الشركة الخاصة بتشغيل العدادات اتخذه الرئيس السابق لمجلس بلدية بيروت عبد المنعم العريس حيث اصدر قرارين: القرار رقم ٢٠٠٦/١ تاريخ ١٧/١/٢٠٠٦ والقرار رقم ٢٨ والذي ينص على الموافقة على نظام الوقوف الى

جوانب الطرق في مدينة بيروت وتحديد بدلاته، مع تعيين أماكن وقوف السيارات والأليات على اختلاف فئاتها وأنواعها في الأملاك العمومية. كما حدّد في القرار البدلات التي يتعين على مالك السيارة ان يدفعها تبعاً لمدة الوقوف المؤقت أو العابر، مع لحظه طرق ووسائل تحصيله وخضوعه لمصادقة وزير الداخلية والبلديات.

وبذلك، يكون رئيس المجلس البلدي لمدينة بيروت آنذاك عبد المنعم العريس حلّ مكان السلطة الإجرائية أي مجلس الوزراء مجتمعاً، متخذاً قرار تأسيس الشركة بنفسه.

اضاف المحامي أسود: من الوجهة القانونية فإن صلاحيات المجلس البلدي تنحصر في استيفاء رسوم الحراسة والمجارير والأرصفة، وبالتالي لا تدخل ضمن نطاق صلاحياته مصادرة الطرق العامة باعتبارها مرفقاً عاماً خاضعاً لقرارات مجلس الوزراء مجتمعاً، ما يضع علامات استفهام حول عقد التشغيل الذي جرى التوقيع عليه، بين الشركة المسماة «دنكن نيد» من جهة ورئيس دائرة السير الميكانيك من جهة اخرى. وفي رأبي ان الاموال التي يجري استيفائها بموجب العقد المشار اليه وكذلك الغرامات تشكل مخالفات قانونية فاضحة. ولذا رفعت دعوى ضد الشركة واضطرت الى تكليف تحرراً خاص لمعرفة مقرها. وبعد سنة من التفتيش تم ابلاغها بموعد الجلسة التي لم يحضرها محام أو أي شخص من قبلها، حتى ان الشركة لم تقدم اعتذاراً عن عدم حضورها.

الشركة والذين يتلطون خلفها يتصرفون وكأنهم فوق القانون

■ في رأيكم ما الطرق القانونية الواجب اعتمادها لابطال هذه الشركة؟

– في اعتقادي ان الدعوى التي رفعتها غير كافية، باعتبار ان هذه الشركة والذين يتلطون خلفها يتصرفون وكأنهم فوق القانون، والمطلوب ابطال

الفرد دبس مدير عام الصناعة السابق:

«البيان الاقتصادية» كانت أول من أطلق حملة حماية المستهلك في لبنان

تفحص الألبان والأجبان ومعظم المواد الغذائية والاستهلاكية على حسابها

وتطلع النيابات العامة ووزارة الإقتصاد على نتائجها



الفرد دبس

وهذا ما سجلناه للمدير الجريء الفرد دبس مما بقي في ذاكرته عن عمليات مكافحة الغش والفساد. - طلب مني في العام ١٩٨٦ ترؤس لجنة طوارئ لمعالجة واقع الفساد الذي كان متفشياً في البلاد خلال تلك الفترة، ونظراً للوضع الدقيق الذي كان مسيطراً في البلد والعبء الملقى على اللجنة المنتظر ان تلعب دورها بفعالية وتجرد، اعتذرت في المرة الاولى عن تولي المنصب، وقدّمت اعتذاري لوزير الصناعة والاقتصاد آنذاك فيكتور قصير. وبعد اجتماع مجلس الوزراء، كان هناك إصرار

خلال الأعوام ١٩٨٦ و ١٩٨٧ و ١٩٨٨ و ١٩٨٩ خصصت «البيان الاقتصادية» عدة صفحات للدفاع عن المستهلك ولفضح عدد من المؤسسات المستوردة والتجار الذين كانوا يتاجرون بالمواد الغذائية والاستهلاكية المغشوشة واللحوم الفاسدة دون ان يسائلهم احد على جرائمهم، حيث كان الجميع منشغلين بالوضع الأمني..

في مكافحة الفساد في إدارته. وكان للسيد دبس شروطه للقبول برئاسة اللجنة في ظل انتشار الميليشيات وهيمنتها على الشارع، وكان الشرط الأول بأن يساند اللجنة ويؤازرها الجيش اللبناني في جولاتها الاستكشافية على المؤسسات التجارية كافة. وكان يتقدم شخصياً فريق المراقبة وقد استطاعوا خلال أقل من شهر ان ينظفوا الأسواق من المتلاعبين بلقمة عيش المواطن. وكان لنا نحن في «البيان الاقتصادية» دورنا الإعلامي في التشهير بالمرتكبين والذين كانت تثبت لنا الفحوصات المخبرية فساد منتجاتهم وسلعهم.

صور غلافات «البيان» وعناوينها في حملتها

على الفساد ١٩٨٥ - ١٩٨٩

يرى القارئ في ما يلي نماذج عن غلافات مجلة «البيان» وعناوين التحقيقات الخاصة بحملتها على الفساد والغش والاحتيال بين سنة ١٩٨٥ وسنة ١٩٨٩ وهي عناوين يستخدمها الزملاء اليوم (سنة ٢٠١٢) في الصحف وعلى شاشات التلفزيون:

ولكثره ما وقع من أضرار على صحة المستهلكين لم تعد المستشفيات تتسع للمصابين بالتسمم نتيجة ما يأكلون وما يشربون دون ان تكون المواد الغذائية والاستهلاكية قد أخضعت للفحص المخبري ودون ان تكون عليها مراقبة جديّة.

«البيان الاقتصادية» أخذت على عاتقها حملة حماية المستهلك والقيام بواسطة مندوبيها بجولات على محال السوبر ماركت حيث تباع الألبان والأجبان وعلى الأفران والمسالخ ومحطات المحروقات وأخذ عينات وارسالها الى الفحص المخبري على حسابنا الخاص، وبعد صدور النتائج وكانت معظمها سيئة وخطيرة، كنا نرسلها الى النيابات العامة والى وزارة الاقتصاد لاتخاذ الإجراءات المناسبة.

لجنة طوارئ

مجلس الوزراء آنذاك شكل لجنة طوارئ برئاسة وزير الاقتصاد والتجارة والصناعة فكتور قصير - رحمه الله - وهذا الاخير بالاتفاق مع مجلس الوزراء كلّف مدير عام الصناعة في حينه الفرد دبس لترؤس اللجنة مستندا الى جديته وصرامته



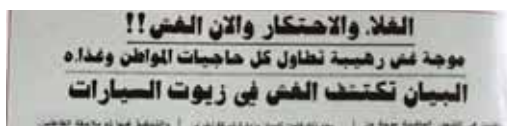
عدد اب (اغسطس) ١٩٨٥



عدد تشرين الثاني (نوفمبر) ١٩٨٥



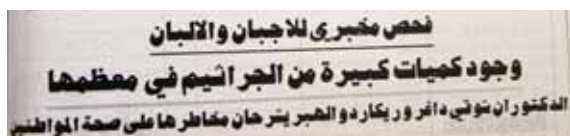
عدد ايار (مايو) ١٩٨٥



عدد تشرين الثاني (نوفمبر) ١٩٨٦



عدد حزيران (يونيو) ١٩٨٥



عدد آذار (مارس) ١٩٨٩



عدد تموز (يوليو) ١٩٨٤



غلاف عدد تشرين الثاني ١٩٨٥

تحقيقاتها قادتنا الى اكتشاف مخزن لتزوير تواريخ الصلاحية وتجميع المواد الفاسدة

صادرنا حمولة خمس شاحنات سكس ويل من الأصناف الفاسدة والمزورة من المخزن واتلفناها بمؤازرة الجيش اللبناني

تهديد بالقتل

■ ومتى انتهى عمل اللجنة؟

– دام عمل اللجنة ما يقارب الأربعة أشهر، وكان نصيبي ان ألتقى تهديداً بالقتل من موظف كبير، وبذلك توقف عمل اللجنة التي استطاعت ان تكشف فضائح كبيرة وتترك أثرها الايجابي على الرأي العام. وللأسف ايضا بعد أشهر من انطلاقها في مهمتها وإسكاتها عاد الفساد لينتشر مجدداً.

موظفون مرتشون

■ هل صحيح انكم كنتم تراقبون خطوط الهاتف ومكالمات الموظفين؟

– اتهمت بأنني لجأت الى التنصت ولكنني لم أفعل ذلك، والحقيقة ان الخطوط تتشابه في السنترال، لتبين لاحقاً ان هناك ٢٨ موظفاً من أصل ٣٠ كانوا يتقاضون رشوى وكراميات من التجار.

عراك بالأيدي

■ هل صحيح انك تشاجرت مع الوزير فكتور قصير بالأيدي؟

– الوزير فكتور قصير كان يساندنا ويتشدد في ملاحقة مافيات الغش والفساد.. اما خلفي معه فكان لسبب آخر وقد تمت تسويته بسرعة. ■

بأن أتولى رئاسة تلك اللجنة، فترأسته اللجنة، بعدما وفروالي الإمكانات المطلوبة وحظيت بدعم ومؤازرة الجيش وكل من المحامي العام منيف حمدان وقاضي الجراء نصري لحدود. كما حظيت بدعم ومساندة مجلة «البيان الاقتصادية» ممثلة برئيس تحريرها الاستاذ انطوان زخور، حيث نشرت الوقائع ونقلت صوراً عن المداهمات التي كنا ننفذها.

تكتم عن المداهمات

■ وما الخطة التي لجأتم اليها في مداهماتكم؟

– بداية واجهت مشكلة في تسريب المعلومات خصوصاً واننا كنا نعمل الى تنفيذ المداهمات ليلاً. غير انني لجأت الى التكتم مع الموظفين منعاً لتسريب المعلومات، لانطلق بالمداهمات الفجائية للمحال والمستودعات والبرادات والأفران، التي استخدمت الطحين المدعوم لصناعة الحلوى والمعجنات بدلاً من الخبز.

وفي إحدى المرات وأثناء مدامتنا لأحد الأماكن وجدنا كميات كبيرة من المواد الغذائية المستوردة المنتهية الصلاحية، ونقلنا هذه المداهمة عبر شاشتي تلفزيون لبنان والمؤسسة اللبنانية للإرسال LBC مما أثار الخوف بل الرعب في نفوس المواطنين الذين شاهدوا ما يقارب الخمس شاحنات ملأى بالمواد الفاسدة لتنتقل وتتلف بمؤازرة الجيش اللبناني الذي كان يؤازرنا بكل قوة، ومع الأسف فإن صاحب هذه البضائع لم ينل جزاءه كونه محسوباً على إحدى الشخصيات السياسية.

هذا ما سألناه قبل ٢٣ عاماً

شروطاً يجب توفرها في المواد الغذائية كما حددت القوانين مواصفات للأجبان والألبان وكيفية نظافة المصانع.

فهل تطبيق القوانين يمنع التلوث ويبعد الخطر عن المواطن.

ان تطبيق القانون ليس وحده الحل.

فما هو الحل إذا؟

فعلى الذين يتعاطون صناعة المواد الغذائية ان يعودوا الى ضمائرهم.

وعسى ان لا تكون ضمائرهم ملوثة أيضاً لأن في تلوث الضمير تسقط القيم

الخلقية ويستسهل الإنسان طرق الغش وينقلب الى جيلة شر.

هذا سؤال وجهناه الى المسؤولين في شهر آذار (مارس) سنة ١٩٨٩ بنصه الحرفي (اي قبل ٢٣ عاماً، وهو يصلح ليوحه اليوم الى المسؤولين الحاليين:

ما هو الحل؟

الضمير!!

حظرت القوانين اللبنانية على التجار والمستوردين من الغش وأوجدت



عدد حزيران (يونيو) ١٩٨٧



عدد تموز (يوليو) ١٩٨٧



عدد تموز (يوليو) ١٩٨٧



عدد آذار (مارس) ١٩٨٩



عدد ايلول (سبتمبر) ١٩٨٩



عدد حزيران (يونيو) ١٩٨٧



غلاف عدد آذار ١٩٨٩

توقيع مذكرة تفاهم بين مركز التجارة العالمي - بيروت وجمعية الصناعيين المذكرة تهدف الى تنمية الصادرات اللبنانية الى الأسواق الخارجية



من اليمين: مفيد سكر، ريم ابو نحل، احمد طباجة وجورج واكيم

وقّع كل من مركز التجارة العالمي - بيروت وجمعية الصناعيين اللبنانيين مذكرة تفاهم تهدف الى تنمية الصادرات الصناعية اللبنانية الى الأسواق الخارجية والعمل على تذليل الصعوبات والعوائق التي تحول دون انسياب السلع الصناعية اللبنانية الى الأسواق المستهدفة. وبموجب المذكرة يقوم مركز التجارة العالمي - بيروت بخدمات تجارية فريدة من نوعها من خلال الخبرات والعلاقات الدولية التي تؤهله للعب دور ريادي في تطوير التجارة الدولية بين لبنان والخارج، وذلك من خلال شبكة مراكز التجارة العالمية المنتشرة في مختلف أنحاء العالم.

وقد تمّ الإتفاق على ان يقوم مركز التجارة العالمي - بيروت بالإتصال بمراكزه التجارية العالمية وذلك لتوفير اجتماعات B2B للصناعيين اللبنانيين مع شركات في هذه البلدان. كما تم الإتفاق على ان يقوم المركز بتزويد جمعية الصناعيين اللبنانيين بمعلومات عبر مراكزه في الأسواق الخارجية والمعارض الدولية والمؤتمرات والمنتديات، وذلك بهدف تأمين الأسواق الخارجية للصناعيين وتوفير أفضل الخدمات التجارية لهم. ولتسهيل وتسريع تطبيق المذكرة التأم أعضاء مجلس ادارة مركز التجارة العالمي - بيروت برئاسة ريم ابو نحل وعضوية كل من رئيس مجلس ادارة شركة كومباس للتأمين احمد طباجة، مفيد سكر، جورج واكيم وتم التداول بالسبل الآيلة الى التطبيق الأمثل للمذكرة.

«جمعية الصناعيين» تطلق خدمات واعدة تعاوناً مع جهات مصرفية وأكاديمية ودراسية



صورة تذكارية

أطلقت جمعية الصناعيين اللبنانيين، في مبادرة مميزة للقطاع الخاص خدماتها الجديدة للصناعيين بالشراكة مع جهات مصرفية وأكاديمية ودراسية ومركز التجارة الدولية في حضور حشد ناهز الـ ٤٠٠ صناعي.

ووصف رئيس الجمعية نعمت افرام هذه الخدمات بأنها جاءت خارج السياق العام الذي يشوبه الشلل المعطل لمختلف الملفات الاقتصادية ليعكس أملاً ويقدم نموذجاً في كيفية تجاوز الإهمال التاريخي بحق القطاع الصناعي الانتاجي. وسوف تقام ورش عمل تدريبية حول «قيادة فرق العمل الدينامية» والكفاءة وتوفير الكلف ومقاييس الأداء والتسويق وغيرها.. وسيتم التعاون أيضاً مع إدارة الإحصاء المركزي حيث بات وجوب القياس عبر المؤشرات مطلوباً. وأخيراً التعاون مع مركز التجارة العالمي بهدف تأمين اجتماعات B2B للصناعيين في مختلف دول العالم وفي القطاعات كافة.

أرقام المالية العامة في الربع الأول من ٢٠١٢ انخفاض الفائض وارتفاع العجز وكلفة الديون

١٩,٤٥٪ من إجمالي النفقات.

وأظهر ان إجمالي إيرادات الموازنة والخزينة المحصلة خلال هذه الفترة من السنة الجارية بلغ ما قيمته ٣,٨٢٩ مليار ليرة أي بانخفاض قدره ٤٢٤ مليار ليرة ونسبته ٩,٩٨٪. مقارنة بما كانت عليه خلال العام الفائت وان إيرادات الموازنة سجلت ٣,٥٩٩ مليارات ليرة في العام الحالي أي انخفاضاً بلغ نحو ٤٣٨ مليار ليرة ونسبته ١٠,٨٦٪.

ولفت الى ان إجمالي الإنفاق في مجالي الموازنة والخزينة بلغ لغاية مطلع نيسان (ابريل) ما قيمته ٥,٩٣٨ مليارات ليرة مقابل ٥,٢٨١ مليارات ليرة للفترة ذاتها من العام الفائت، الأمر الذي يعكس ارتفاعاً في حجم الإنفاق الإجمالي قدره حوالي ٦٥٧ مليار ليرة أي ما نسبته نحو ١٢,٤٤٪.

وعزا التقرير هذا الارتفاع الى أسباب عدة أهمها ارتفاع قيمة تسديد كلفة الديون بنحو ٤٥ مليار ليرة مقارنة بما كانت عليه في العام الماضي وارتفاع قيمة تسديد اقساط ديون خارجية بنحو ٤٢ مليار ليرة مقارنة مع ما كانت عليه في العام الماضي وارتفاع الإنفاق على كهرباء لبنان بمبلغ يقارب ١٠٢ مليار ليرة.

في تقرير حول الأوضاع المالية والاقتصادية عالمياً واقليمياً، أتى على ذكر الأوضاع اللبنانية ناشراً أرقاماً تشاؤمية حول تراجع الفائض الأولي والعجز الإجمالي في الموازنة. وهذا ما اقتطفنا منه.

لبنانياً كان للأحداث الإقليمية والأزمات السياسية الداخلية الأثر البارز في الحركة الاقتصادية عموماً لا سيما في أرقام المالية العامة التي سجلت خلال الربع الأول من العام الحالي ازدياداً في العجز الإجمالي بمقدار ١,٠٨١ مليار ليرة لبنانية مقارنة بما كان عليه هذا العجز في الأشهر الثلاثة الأولى من العام الماضي ٢٠١١.

وأفاد تقرير نشرته وزارة المال عن انخفاض الفائض الأولي للموازنة بنحو ٩٩٤ مليار ليرة منذ مطلع هذا العام وحتى نهاية شهر آذار (مارس) الماضي مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

وأشار الى ان العجز الإجمالي في مجالي الموازنة وعمليات الخزينة بلغ لغاية مطلع نيسان (ابريل) من العام الجاري ما قيمته ٢,١٠٨ مليار ليرة أي ما نسبته ٣٥,٥١٪ من إجمالي النفقات المحققة خلال هذه الفترة مسجلاً ارتفاعاً قدره ١,٠٨١ مليار ليرة. كما بلغ العجز المحقق خلال الفترة نفسها من العام الماضي ١,٠٢٧ مليار ليرة، أي ما نسبته

١٥ لوحة اعلانية مرخصة من اصل ٩ آلاف

وزير الداخلية: الصورة العامة للطرق تدل على أننا نعيش في بلد متخلف



مروان شربل

وزير الداخلية

لم يقصر وزير الداخلية مروان شربل في مخاطبته لأصحاب شركات الاعلانات الطرقية (اللوحات) حيث اتهم بعضهم بتشويه صورة البلد بوضعهم اللوحات الاعلانية بصورة عشوائية غير منظمة وخالية من اي ذوق قائل ان الصورة العامة للطرق تدل على أننا نعيش في بلد متخلف يطبق فيه المثل القائل «الشاطر بشطارتو».

وبالارقام تحدث الوزير شربل «انه من اصل ثمانية او تسعة آلاف

لوحة تملأ طرق لبنان هناك خمس عشرة لوحة قانونية فقط».

وابلغ الوزير اعضاء النقابة الذين كان يجتمع بهم بأنه يعمل على رفع بدل زرع اللوحة الاعلانية من مليون ليرة وهو رسم تحدد منذ ٣٥ سنة، الى ما يعادل ٥٠ في المئة مما تقبضه شركة الاعلان عن كل لوحة، فإذا كان البديل عشرة آلاف دولار اريد منها خمسة آلاف للدولة!

احد اعضاء نقابة اصحاب اللوحات جورج شهوان حمل مسؤولية ما يحصل من فوضى الى بعض البلديات التي سمحت بزرع كمية من الاعلانات اكثر مما تتحملة الطرقات. وقال ان نحو الف وخمسمائة عائلة تعتاش من هذا القطاع.

«سوليدير» تبشر بوضع دراسات تمهيدية لمشروع

«منطقة تكنولوجيا المعلومات» لوسط بيروت



منير دويدي يلقي كلمة

عرضت شركة سوليدير ضمن فعاليات «قمة عرب نت الرقمية ٢٠١٢»، قدرات البنى التحتية لوسط مدينة بيروت والذي جهزته الشركة بشبكة ألياف بصرية متطورة، ليصبح المكان الأكثر تقدماً في مجال تكنولوجيا المعلوماتية في لبنان، حيث تتوافر الشبكة حصرياً في وسط بيروت، بالإضافة الى سرعة النطاق الترددي (BANDWIDTH) التي تصل الى ١٠٠ ميغابايت في الثانية الموفرة لأحدث الخدمات للشركات المتواجدة في وسط بيروت وللقاطنين فيه، بالإضافة الى استقطابها أكبر الشركات التكنولوجية العالمية.

وألقى مدير عام الشركة منير دويدي محاضرة على مجموعة من المشاركين ذكر فيها بأن الشركة باشرت بوضع دراسات تمهيدية لفكرة مشروع «منطقة تكنولوجيا المعلومات».

ايام التعاون الأوروبي - اللبناني سلطت الضوء على المشاريع الممولة من الاتحاد الأوروبي



السفيرة انجلينا ايهورست

رئيسة بعثة الاتحاد الأوروبي



نقولا نحاس

وزير الاقتصاد والتجارة



مقدمة الحضور

نظمت بعثة الاتحاد الأوروبي، في اطار نشاطها في لبنان، «ايام التعاون الأوروبي - اللبناني»، في القاعة الرئيسية للإدارة المركزية للجامعة اللبنانية في المتحف، وذلك تحت شعار «لنعمل معا». وافتتحت رئيسة بعثة الاتحاد الأوروبي السفيرة انجلينا ايهورست ووزير الاقتصاد والتجارة نقولا نحاس فعاليات هذا الحدث في حضور ممثلي الاتحاد الأوروبي وشخصيات اوروبية ولبنانية.

هذا وغطت فعاليات «ايام التعاون الأوروبي - اللبناني» جميع نواحي الشراكة الأوروبية - اللبنانية، إذ تضمنت معرضاً من عشرة اجنحة مخصصة للتعريف ببرامج ومشاريع الاتحاد الأوروبي ودوله الاعضاء في مجالات حقوق الانسان والحوكمة، والتنمية الاقتصادية، والتنمية الاجتماعية، والبنى التحتية، والسلام والمصالحة والاستقرار، واللامركزية والتنمية المحلية، والموارد الطبيعية والزراعة، والثقافة والتراث، واطلاع اللاجئين الفلسطينيين والمساعدة الانسانية.

نجحوا في تقليد إخراجنا ونقل أخبارنا!

استطاعت مجالات اقتصادية عديدة في لبنان والخارج ان تقلد «البيان الاقتصادية» في إخراجها لغلافاتها ولصفحاتها ولتقسيمها للقطاعات، ولكن تلك المجالات لم تستطع ان تقلدنا في مضمون مجلتنا، في اخبارنا وتحقيقاتنا في الوصول الى المعلومات حيث تكون حصرياً لنا بالرغم من محاولتهم سرقتها ونقلها في اعدادهم التالية لصدور اعدادنا او ما يعرف بـ "COPY PASTE".

لسنا نحن ما يقول هذا الكلام انهم القراء الكرام!

٣٥ دولاراً ربح السهم الواحد في الكازينو

دعت شركة كازينو لبنان حاملي أسهم الشركة الى تقاضي أنصبة أرباح العام ٢٠١١، وقد بلغت نحو ٣٥ دولاراً للسهم الواحد (تحسم منه الضريبة). وقد باشرت الشركة بدفع الأرباح الى المساهمين في ٣٠/٤/٢٠١٢ في مركز الشركة في المعاملتين.

والجميع يعرف ان سهم الكازينو هو الأكثر ربحاً بين أسهم الشركات المساهمة في لبنان، ولولا مزاريب الهدر على المحاسيب المفروضين على ادارة الكازينو لكان ربح السهم يزيد على المئة دولار وفقاً لمديرين ومحاسبين سابقين.

الاتحاد العام للغرف العربية يجدد رئاسة القصار لولاية جديدة

جدّد مجلس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية بالإجماع للدكتور **عدنان القصار** لرئاسة الاتحاد لولاية جديدة تقديراً منه لإسهاماته الكبيرة والمتواصلة، ولإنجازاته في خدمة القطاع الخاص والاقتصاد العربي، وللدفع بمسيرة الاتحاد، والارتقاء بمكانته ودوره عربياً ودولياً.

جاء ذلك خلال اجتماع مجلس الاتحاد في دورته (١١٢) التي عُقدت في مقر الاتحاد «مبنى عدنان القصار للاقتصاد

العربي» في بيروت تاريخ ١٩ نيسان (أبريل) ٢٠١٢. وقد شارك في الاجتماع رؤساء وأعضاء مجالس إدارات غرف واتحادات غرف من ثماني عشرة دولة عربية.

وقد انتخب مجلس الاتحاد أعضاء اللجنة التنفيذية الجديدة على النحو الآتي: غرفة تجارة وصناعة قطر ممثلة برئيسها الشيخ **خليفة بن جاسم بن محمد آل ثاني**، نائباً أول للرئيس، الغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة ممثلة برئيسها الأستاذ **الطاهر قليل**، نائباً ثانياً، اتحاد غرف التجارة والصناعة لدولة الإمارات العربية المتحدة ممثلاً برئيسه الأستاذ **محمد الرميثي**، عضواً، اتحاد الغرف التجارية العراقية ممثلاً برئيسه الأستاذ **جعفر الحمداني**، عضواً، اتحاد عام أصحاب العمل السوداني ممثلاً برئيسه الأستاذ **سعود البرير**، عضواً، جامعة الغرف المغربية للتجارة والصناعة ممثلة برئيسها الأستاذ **إدريس حوات**، عضواً.

وقد شكر **القصار** لأعضاء مجلس الاتحاد ثقتهم، وأكد أنها «موضع اعتزاز لي، ودعم لمسيرة الاتحاد لتحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية العربية، والعمل الاقتصادي العربي المشترك، الذي نعتبره جميعاً واجباً قومياً عربياً، لا سيما في هذه الظروف الدقيقة التي تجتازها الدول العربية وشعبوها».



مجلس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة العربية خلال اجتماعه

Shells for Media Productions Limited located in London, is a production company that produces various social and political shows, documentaries and short films pertaining to Bahrain.



Shells for Media Productions Limited have signed an agreement on Tuesday March 20th, 2012 with Mada Productions (Beirut) to be their sole distributors in the Middle East and the North African region.

روحيه نسناس: الربط بين التفعيل الاقتصادي والحماية الاجتماعية



روحيه نسناس يلقي كلمة

اعتبر رئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي روجيه نسناس في كلمته خلال الدورة التاسعة والثلاثين لمنظمة العمل العربية، والتي عقدت في القاهرة ان التنمية تعني تحويل قدرات الدولة والمجتمع المدني الى دينامية تعاضد وانتاج باتجاه يوازن بين القدرات والمتطلبات، مشددا على انه لا بد من

تحقيق التوازن بين التنمية الاقتصادية وتعزيز الرفاهية الاجتماعية، مؤكدا ان صون رأسمال الطبيعي لا يقل اهمية عن السعي الى مضاعفة الانتاج، داعيا الى ايجاد عقد اجتماعي حديث ينطلق من اخراج الحماية الاجتماعية الحقيقية من كونها قناعاً للبطالة.

طرح عقار لربنا قليلات بالمزاد العلني

ايفاء لشيكين بقيمة مليون وسبعماية وخمسين الف دولار

تطرح دائرة تنفيذ بيروت (غرفة الرئيسة غاده شمس الدين) القسم ٦٧ من العقار ٧٢٠ رأس بيروت لمالكتها رنا قليلات، للبيع بالمزاد العلني، ايفاء لدين المدعي الاول المحامي رشيد ايوب بقيمة ٧٥٠ الف دولار وايفاء لدين المدعي الثاني المحامي علي صفا بقيمة مليون دولار ويشترك في التنفيذ ايضا المحامي ايلي سلوان.

تم تخمين القسم ٦٧ بقيمة خمسة ملايين و٢١٤ الف دولار، وي طرح للبيع بثلاثة ملايين و١٨ الف دولار.

«البيان الاقتصادية»: اثر اختلاسات رنا قليلات لاموال بنك المدينة وبنك الاعتماد المتحد تمت ملاحقتها بجرائم الاحتيال والتزوير كما تم الحجز على جميع ممتلكاتها والممتلكات التي هزبتها بأسماء افراد عائلتها.

شقير اطلق المركز اللبناني للوساطة في غرفة بيروت: يساهم بتسهيل العلاقات التجارية المحلية والدولية



محمد شقير يلقي كلمة

أطلق رئيس غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت وجبل لبنان محمد شقير، في مؤتمر صحافي المركز اللبناني للوساطة الذي أنشأته الغرفة بالتعاون مع مؤسسة التمويل الدولية IFC، وبتمويل من الحكومة السويسرية.

اشار شقير في كلمته الى ان «المركز اللبناني للوساطة، كما هو الامر بالنسبة للمركز اللبناني للتحكيم، يساهم بتسهيل العلاقات التجارية، المحلية والدولية، ويفعل الاستثمار، ويشجع التوظيف في مجالات العمل وقطاعات الانتاج». مؤكدا أن «التجارة تحتاج الى طرق سريعة لحل المنازعات، لا تستطيع المحاكم ان تؤمنها بحكم تعقيد الاجراءات لديها، والعدد المتزايد من القضايا التي ترد اليها من جراء توسع الاعمال، في الوقت الذي تأتي فيه غالبية المنازعات التجارية نتيجة خلاف في وجهة النظر عن نية صافية، او بحكم اوضاع ضاغطة يمكن فصلها بسرعة اذا ما توافق على ذلك الفرقاء». وقال: «تتميز الوساطة بكونها قادرة، ايضا، على معالجة القضايا الصغيرة، والصغيرة جدا، بتكاليف متهاونة وبسرعة عالية حيث كل ما تسعى اليه هو التوفيق بين الاطراف»، مشيراً إلى «أن الفريق الاول من الوسطاء أصبح في جهورية كاملة لتسلم القضايا، وقد اعتمدت معايير عالية جداً في اختيارهم». ولفت شقير الى «ان الحكومة السويسرية خصّصت لمشروع الوساطة في لبنان مبلغ ٨٤٠ الف دولار، فضلاً عن مساهمة غرفة التجارة والإمكانات التي وضعتها في خدمة المشروع».

الاتحاد اللبناني لحماية المستهلك: لا لدعم تجار الطحين

أذاع الاتحاد اللبناني لحماية المستهلك بياناً استنكر فيه مطالبة أصحاب الأفران بزيادة سعر الرغيف ودعم تجار الطحين «نحن ضد سياسة الدعم وهدر الأموال التي لا يستفيد منها سوى كبار التجار وأصحاب المطاحن» و«ان سياسة الدعم تؤدي الى الحلول المؤقتة وليس الى حل دائم لأزمة الرغيف».

وطلب الاتحاد ان يقوم المراقبون الصحيون بالتشدد في تطبيق القوانين المتعلقة بسلامة الغذاء عموماً والرغيف خصوصاً وان تسحب الرخص من الأفران المخالفة.

«البيان الاقتصادية»: اذا كان صحيحاً ان أصحاب الأفران يخسرون فمن أين أتى معظمهم بملايين الدولارات لينشئوا عدة فروع تضاهي بديكوراتها وسعتها أكبر صالات العرض؟

ونحن نسأل كم تربح معهم صناعة الحلويات والكعك وخبز الرجيم والمناقيش ومعظم أصناف المعجنات وهذه كلها مصنوعة من الطحين المدعوم!

اقفال طابقي افلاس شركة

سوليفرا وانطوان مزهر

اصدر الرئيس جمال عبدالله بصفته قاضيا مشرفا على تفتيشة انطوان مزهر، قرارا بتاريخ ٢٠١٢/٣/١٩ بالرغبة في اقفال طابق الافلاس لانتفاء مصلحة جماعة الدائنين.

وبالتاريخ عينه اصدرت القاضي المشرف على تفتيشة شركة سوليفرا ش.م.ل. الرئيسة دوريس شمعون قرارا عن الرغبة باقفال طابق الافلاس لانتفاء مصلحة جماعة الدائنين.

محاولة لانقاذ سوجيتور من الافلاس

دعي دائنو الشركة العامة للسياحة «سوجيتور» ش.م.ل. واصحاب الشركة للتفاوض في العروض الصلحية قبل اعلان حالة الاتحاد حيث يصبح الافلاس نافذا. تشرف على التفتيشة الرئيسة ريما حرفوش عضو محكمة الافلاس في بيروت.

ويلاحظ ان محاكم الافلاس في بيروت وجبل لبنان وبقيّة المناطق تعطي المطلوب افلاسهم بدوافع انسانية الكثير من المهل لتسوية اوضاعهم قبل اشهر افلاسهم.

مرائب بيروت في الخيال وعلى الورق! رئيس البلدية: اكتشفنا عقارين يصلحان للباركينغ



بلال حمد
رئيس بلدية بيروت

الضجة التي لا تتوقف بسبب ما يلقاه المواطنون من صعوبات لاجداد مواقف لسياراتهم كان في الاشرفية ام الحمرا ام فردان ام الوسط التجاري، حملت رئيس بلدية بيروت الاستاذ بلال حمد على التحرك للبحث عن عقارات تصلح لتحويلها الى مواقف للسيارات وهو على ثقة بتواجد الامكانيات المادية في البلدية لدفع قيمة اي عقار يتقرر حجزه لتحويله الى موقف للسيارات.

يقول حمد انه اكتشف عقارات تبلغ مساحتها ما يزيد على عشرة آلاف متر مربع وهي خالية من البناء وتستخدم كمواقف للسيارات، وقد اسرعت البلدية الى وضع اشارة على غير عقار ليصار شراؤه واقامة باركينغ تحت الارض وفوقها لما يتسع لنحو ١٦٠٠ او ١٨٠٠ سيارة في الموقفين. وقال ان العقارات المشار اليها موجودة في الحمرا وكورنيش النهر والاشرفية والمزرعة.

وعلم ان الرؤساء سليمان وميقاتي وبري اعطوا رئيس بلدية بيروت الضوء الاخضر لياشر ببناء المرائب تخفيفا لعذابات الناس وبالتالي لازالة البشاعة عن بيروت الغارقة في ازمة السير السوداء!

٨٠٠ عمود مستدير لدعم مبنى قصر العدل

بعد تجاهلهم مدة سنتين لواقع مبنى قصر العدل في بيروت وبعد حصول انهيار مبنى فسوح ومقتل عدد من الاشخاص، تذكر المسؤولون مبنى قصر العدل ومبنى وزارة العدل وتقارير الخبراء التي تقول بأنهما مهددان بالانهيار فقرروا البدء بعملية تدعيمهما وتجميلهما ليصبحا لائقين بمن يشغلها من القضاة والمحامين وحماة العدالة.

ندوة صاخبة وعدائية في قناة المنار بين المالكين والمستأجرين القدامى

مؤامرات

واللافت ان احد المحاورين كشف عن وجود مؤامرة ضد المستأجرين لمصلحة مافيا العقارات حيث يستعيد المالك ملكه بعد ان يكون قد حصل على الزيادات المقترحة وعلى حساب الصندوق الذي «سينشأ» ليعوض على المالك نيابة عن المستأجر الذي يعجز عن تنفيذ مضمون القانون الجديد. ومحاور آخر اتهم جهات معينة بشراء الاراضي والعقارات ليحل باللبناني ما حل بالفلسطيني يوم استولت اسرائيل على ممتلكات الفلسطينيين حيث اجبرتهم على بيعها قسراً!

الصراخ سيد الموقف

انتهت الندوة كما بدأت بالصراخ والاتهامات والمزيد من العدائية بين ممثلي المالكين والمستأجرين. السؤال: بعد الضجة التي رافقت جسد نبض المستأجرين والمالكين عن طريق نشر مشروع قانون الايجار الجديد، كيف سيكون موقف المجلس النيابي بعد ان اقرته لجنة الادارة والعدل واحالته اليه للموافقة على مضمونه؟

عون فاز بحكم تمييزي ضد ورتة الرئيس الهراوي ٣٠ مليون ليرة ونشر الحكم على نفقتهم



المرحوم الرئيس الياس الهراوي



النائب ميشال عون

ولئن توفي الشخص المدعى عليه ومات الحق معه فإن الحق الشخصي لا يموت، بل تنتقل مفاعيله الى الورثة. وهذا ما أثبتته محكمة التمييز الناظرة استثناءً في قضايا المطبوعات برئاسة القاضي انطوان ضاهر وعضوية المستشارتين القاضيتين مادي مطران وجان مارك عويس.

نظرت المحكمة في الاستئناف المقدم من ورتة الرئيس الياس الهراوي طعنًا بالقرار الصادر عن محكمة المطبوعات في بيروت بتاريخ ٢٠٠٦/١٠/١٢ والقاضي بإسقاط الحق العام عن الرئيس الهراوي تبعاً للوفاة والزام ورثته ان يدفعوا للمدعي رئيس نكتل التغيير والإصلاح النائب ميشال عون بالتكافل والتضامن في ما بينهم مبلغ ٣٠ مليون ليرة تعويضاً ونشر الحكم على نفقتهم في جريدتي «النهار» و«السفير» بعد إبرامه.

وكان عون تقدم بشكوى على الهراوي بجرم القذف والذم والتشهير من خلال ما ورد في كتابه «عودة الجمهورية من الدويلات الى الدولة». وقررت محكمة التمييز ابرام حكم محكمة المطبوعات برمته، واعتبرته مستوجب التأييد، وان الاتهامات والتلميحات والايحاءات والتعابير المستعملة بحق المدعي انما تنال من صدقيته وترسم دوائر من الشكوك حول شخصه كما وبعض افراد عائلته وتعرض سمعته وكرامته».

الذين شاهدوا ندوة الايجارات على قناة المنار في منتصف شهر نيسان (ابريل) الماضي، لم يتوقعوا ان تكون المناقشات في غير المستوى المعهود بين متحاورين بعضهم من المالكين وبعضهم من النقابيين والمنتميين الى المهنة الحرة.

وقد حاول مدير الندوة الزميل عماد مرمل ان ينبه المتحاورين الى ظهورهم على الشاشة حيث يشاهدهم ويستمتع اليهم الالوف من الاشخاص، ولم نحص كم مرة تدخل لمنع وصول بعضهم الى البعض الآخر جسدياً، وعبثاً حاول تهدئة احد المالكين القدامى وليمتنع عن الصراخ، فكان يزداد غضباً وشراسة ليؤكد بأنه مظلوم وهو يتحمل «ثقالة» المستأجرين منذ ٢٠ سنة، وردد مرارا بأن المستأجر اصبح افضل حالا من المالك القديم وطالب بإقرار مشروع قانون الايجار الجديد الذي يعطي المستأجر القديم مدة ست سنوات يزيد خلالها بدل الإيجار بنسبة تعادل الإيجار الجديد خلال السنوات الست المقبلة وإلا يخلي المأجور مرغماً بحكم القانون الجديد.

بعض المحاورين من ممثلي المستأجرين كان عادلاً حيث اعترف للمالك القديم بظلامته، انما المسؤولية لا تقع على المستأجر انما على المشرع الذي ترك الامر يصل الى هذا الواقع المرير.

لم تتحرك الدولة.. فتحرك المهندسون الشباب تجمع هندسي لمراقبة العمل في ورش البناء



النيقيب ايلي بصيبص

أسس نحو ٧٣ مهندسا معظمهم من الشباب تجمعا في ما بينهم خارج مظلة نقابة المهندسين، واتفقوا على ملاحظة المخالفات في قطاع البناء بتكليف ذاتي، وذلك مساهمة منهم في وضع حد للانهيئات التي تحصل وتجرف عشرات القتلى والجرحى بدون ان تجرى مساءلة جديفة للمسؤولين عن هدر ارواح الناس الابرياء، أكانوا مهندسين ام مقاولين.

وجاءت هذه المبادرة الفردية بعد انهيار المبني في منطقة فسوح والبرج في منطقة المعاملتين وغيرهما وما يرشح من امكانية حدوث انهيارات جديدة وسقوط ضحايا ابرياء قد يحتمل المجتمع المهندسين مسؤوليه مثل هذه الكوارث.

وقال احد مؤسسي هذا التجمع انه وبعض زملائه طرحوا فكرة التحرك التلقائي لمراقبة المباني القائمة والتي تشيّد حديثا وابداء الملاحظات على ما يشاهدونه من اخطاء وما يتوقعونه من مخاطر ليصار نقلها الى المسؤولين قبل وقوع الحادث، ولكن احدا لم يسمع لهم فقرروا المضي في تحركهم مستنديين الى مؤازرة الناس لمبادراتهم الانسانية الضرورية.

وعلمت «البيان الاقتصادية» ان نقيب المهندسين ايلي بصيبص اعلن عن تأييده لمثل هذا التحرك، متمنيا ان يكون تحت مظلة النقابة التي كانت اول من تحرك لمواجهة ما حدث من انهيارات وللمطالبة بإجراء مسح عام لقطاع البناء.

اشفقوا على حقوق المتقاضين

الملفات مرمية ارضا في قصور العدل

قبل عشر سنوات حمل مصور «البيان الاقتصادية» الكاميرا وانتقل الى قصر العدل في بعبدا، ليلتقط صور آلاف الملفات الملقاة ارضا والتي تتكلمها الرطوبة وتطأ اقدام المتعاملين مع قصر العدل عليها بالرغم عنهم. وقتها طلب منا، ان نستأذن الرئيس الاول في محاكم بعبدا ليسمح لنا بالتقاط الصور.. رفض اولاً وثانياً... وبعد تدخل احد المراجع قبل شرط ان نبتعد عما يشوه سمعة قصر العدل وسكانه.

التقطنا الصور ونقلناها الى المسؤولين والقراء على امل ووعد بمعالجة الموضوع.. والذي حدث ان الملفات انتقلت من الارض الى الخزائن الخشبية «دكمة».

وعندما تسلم قصر العدل رؤساء ومسؤولون جدد حاولوا ويحاولون اصلاح الوضع.. ولكن المكان ضيق والمطلوب مساحات جديدة وبآلاف الامتار لتتسع للملفات القديمة والجديدة والمرشحة للاهترام.

وكما في بعبدا كذلك في بيروت، والانكى في بيروت ان مبني قصر العدل بالذات مهدد بالانهيار على رؤوس القضاة والمتقاضين عند اي هزة ارضية تبلغ درجاتها بين ٤ و ٥ درجات.

وزراء العدل الذين تناوبوا على ادارة وزارة العدل، تحركوا وطالبوا ووعدوا.. وبدلا من استبدال المبني بمبني آخر بجوار قصر العدل وتملكه الدولة قرروا تدعيم الموجود بكلفة توازي كلفة بناء مبني جديد.

يقول المهندس الذي كلف بعملية الدعم ان قصر العدل في بيروت سيصبح مبني مصمما ضد الزلازل وكذلك مبني وزارة العدل.

وزير البيئة ينفي الترخيص لكسارات ومقالع

المعروف عن وزير البيئة ناظم الخوري انه من الاشخاص القلائل الذين يحرصون على عدم تلويث أيديهم بعوائد السمسمرات والصفقات، فهو له مواقفه السياسية الخاصة به.

ولما حاول بعضهم اتهمه بإعطاء تراخيص لكسارات ومقالع، اسرع الى الطلب من مساعديه في وزارة البيئة لاصدار بيان يؤكد بأن وزارته لم



ناظم الخوري
وزير البيئة

تعط ترخيصا لاي كسارة او محفار رمل ولا اي من انواع الموافقات في محمية جبل موسى، واستطرادا في منطقة ميروبا.

وقال البيان ان انشاء محمية جبل موسى جاء بالتعاون بين الوزارة ولجنة جبل موسى والبلديات المجاورة، وتم اخذ موافقة مجلس شوري الدولة.

مؤشرات عقارية

- وصل اجمالي التسليفات المصرفية في نهاية العام ٢٠١١ الى ١٥ في المئة من القروض الاجمالية والتي تقدر قيمتها بـ ٦ مليارات دولار.
- اثر رفع الفوائد على سندات الخزينة باليرة والدولار على القروض الاسكانية.
- انخفضت قيمة المبيعات العقارية في نهاية العام ٢٠١١ بنسبة ٧ في المئة وانخفضت نسبة المبيعات ١١,٩ في المئة.
- بلغت قيمة المبيعات العقارية في نهاية العام ٢٠١١ نحو ٨,٨ مليارات دولار مقابل ٩,٥ مليارات عام ٢٠١٠ بتراجع نسبته ٧,٤٪.
- انخفضت قيمة العقارات في الاشرافية والحمرا وفردان بنسبة ٥ و ٧ في المئة بينما انخفضت قيمة الوحدات السكنية الكبيرة الفخمة بنسبة ١٠ و ١٢ في المئة وانخفضت قيمة الوحدات السكنية التجارية بنسبة ١٨ و ٢٠ في المئة.
- يأمل المطورون العقاريون ان تعود حركة المبيعات في بيروت الى سابق ازدهارها في الصيف القادم متجاوزين في توقعاتهم التطورات السياسية والعسكرية في المنطقة.
- يعول مطورون عقاريون من الحجم المتوسط، على اقرار قانون الاجارات الجديد، لاستعادة اسعار العقارات مستوياتها العالية!

تراجع شمل معظم القطاعات الاقتصادية

- استنادا الى تقرير «ارنست اند بونغ» انخفض الإشغال الفندق في العام ٢٠١١ بنسبة ٥٧ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٠ وانخفض عدد السياح بنسبة ٢٤ في المئة وفقا لتقرير منظمة السياحة العالمية.
- وتراجعت الرسوم الجمركية وضريبة القيمة المضافة عليها بنسبة ١١,٧ في المئة.
- ارتفع عجز ميزان المدفوعات حوالى ملياري دولار مقابل فائض ٣,٣ مليارات في العام ٢٠١٠.
- هبطت عمليات البيع العقارية من ٩٦٧٨٢ عملية الى ٨٢٩٨٤ عملية وتبعها هبوط قيمة المبيعات من ٩,٥ مليارات دولار الى ٨,٩ مليارات دولار مقارنة بالعام ٢٠١٠.
- هبط مبيع السيارات من ٣٣٤١٢ سيارة عام ٢٠١٠ الى ٣٢٤٥٥ سيارة عام ٢٠١١.

طلاب تسويق الخدمات في USJ يحاضرون عن التسويق الثمين



من اليمين: جويس معوض، كارول الدويري فيرن، ميشال ابو عبود، كريستوف باي وايلي ابو خليل

رعت مديرة التسويق في فندق LE ROYAL HOTELS & RESORTS اليوم العالمي للتسويق الثمين الذي خصصه طلاب الدراسات العليا (الماجستير) في قسم تسويق الخدمات في جامعة القديس يوسف USJ نهار الخميس في ١٩ نيسان (ابريل) الماضي، بإشراف المسؤولة عن ماجستير تسويق الخدمات في كلية ادارة الاعمال، كارول الدويري فيرن، وبالتعاون مع IAE في جامعة فرانسوا - رابلي في مدينة تور - فرنسا. واقيم الحدث في LE ROYAL HOTELS & RESORTS بحضور نخبة من اصحاب الاختصاص في مجال التسويق الثمين، وفي مقدمهم الرئيس التنفيذي لشركة الخطوط الجوية الفرنسية AIR FRANCE - KLM في لبنان ميشال بو عبود، مديرة التسويق في الفندق جويس معوض، مدير مديرية تطوير السلع المصرفية للمجموعة في بنك بيبيلوس ايلي ابو خليل والاستاذ في IAE جامعة فرانسوا - رابلي كريستوف باي. والقيت محاضرة قيّمة عن التسويق الثمين اثارت اهتمام الحاضرين، واختتمت الحدث بكوكيتيل فاخر.

المقدم رولاند ضو أمر فصيلة ريفون

أبدى الاهالي في البلدات الكسروانية التابعة لفصيلة ريفون ترحيبهم بأمر الفصيلة الجديد المقدم رولاند ضو الذي حل مكان الرائد نبيل فرح والذي كانت له مكانته لدى الاهلين والمصطافين ايضا (تم تشكيله كأمر فصيلة الحدث - بعهدا). وقبل بدء موسم الاصطياف وتداركا لاحتجاجات المصطافين على اصحاب المطاعم والملاهي الذين يطلقون أبواق الموسيقى في أعلى صوتها، أوفد المقدم مساعديه اليهم ليتنمى عليهم عدم ازعاج المصطافين وحصر أصوات الموسيقى والأغاني داخل مؤسساتهم وليس على الطرقات. وكانت لمبادرة المقدم ضو هذا الصدى الطيب والمستحب لدى الجميع. عسى ان يتواصل اهتمام فصيلة ريفون أمرا وأفرادا بالسهر على راحة المواطنين الاهليين والمصطافين.

اول استثمار لبناني في مصر بعد الثورة

استحوذ «يورومينا ٢» على مستشفى العيون الدولي

استحوذ صندوق يورومينا ٢ في بيروت على ٥١ في المئة من اسهم مستشفى العيون الدولي في مصر وهو الاستثمار الاول في القطاع الصحي في مصر بعد ثورة ٢٥ كانون الثاني (يناير) ٢٠١١.

وقال مدير صندوق يورومينا ٢ رومين ماتيو ان المفاوضات للاستحواذ على هذا المستشفى كانت مستمرة خلال اصعب الايام التي كانت تعيشها مصر، اذ ان الاستثمار في مستشفى العيون الدولي الذي يتمتع بسمعة ممتازة هو استثمار ناجح.

واضاف: لقد انجز مؤسسو المستشفى وادارته الكثير، ووفروا للمستشفى كل ظروف النجاح، ونحن، مع الادارة والاطباء وفريق العمل، سنبن على ما تحقق حتى اليوم من انجازات، وسننطلق من الرصيد العظيم الذي يتمتع به المستشفى من اجل التوسع الى الدول المجاورة واقامة فروع في دول عربية عدة. والمعروف ان صندوق يورومينا ٢ تابع لمجموعة كابيتال تراست الاستثمارية.

المتقاعدون يناشدون الصفي انصافهم:

معاشات التقاعد ليست هبة ولا مئة من أحد

وجهت هيئة التنسيق المشتركة بين جمعيات متقاعدي القطاع العام كتاباً الى وزير المال محمد الصفي بشأن انصاف المتقاعدين وعدم معاملتهم على أساس وجود «ناس بسمنة» و«ناس بزيت». وجاء في البيان الذي يحمل اسم رئيس الهيئة اللواء المتقاعد عثمان عثمان:



يقلم اللواء المتقاعد عثمان عثمان

عطفاً على اللقاء الذي جرى مع معاليكم ولاحقاً

لكتابنا بتاريخ ٢٠١٢/٣/١٢، ان هيئة التنسيق المشتركة بين جمعيات متقاعدي القطاع العام التي تضم جميع متقاعدي القطاع العام مدنيين وعسكريين تناشدكم وتدعوكم لقراءة الأسباب الموجبة للقانون رقم ٩٨/٧٢٣ التي وضعها المسؤولون آنذاك وأكدها مجلس الوزراء وقررها المجلس النيابي الكريم الذي أحس وقتها بالظلمة التي يتعرض لها المتقاعدون وعمل قولاً وفعلاً على انصافهم واعطائهم حقوقهم فأقر القانون رقم ٩٨/٧٢٣ مؤكداً بذلك مبدأ المساواة بين المتقاعدين المتمثلين أياً كان تاريخ الإحالة على التقاعد. هذا المبدأ تقوّن وتكرس وطبق في جميع القوانين ذات الشأن التي صدرت منذ ذلك التاريخ وحتى اليوم وكان آخرها القانونين رقم ١٧٢ تاريخ ٢٠١١/٨/٢٩ ورقم ٢٠٦ تاريخ ٢٠١٢/٣/٥.

وبالرغم من ذلك فإن وزارة المالية تقوم اليوم بوضع مشروع قانون جديد لتعديل سلاسل رواتب موظفي القطاع العام مدنيين وعسكريين ولزيادة معاشاتهم التقاعدية متناسية ذلك المبدأ ومتجاهلة حقوق المتقاعدين بالمبدأ المنوه عنه. وبالفعل فقد وضع مشروع قانون جاءت المادة السادسة عشرة منه لتطبخ بكل المبادئ وبالعدالة. إلا انكم وكما وعدتم يعاد النظر اليوم في ذلك المشروع. ان المعلومات التي تسربت تدل على ان المشروع المهياً لا يختلف عن المشروع الأول.

لذلك، فإن المتقاعدين وكلهم ثقة بعدالتكم يطالبونكم بتطبيق هذا المبدأ المحق الذي سبق لمعاليكم، أنتم بالذات باقتراحه وتطبيقه مؤخراً على متقاعدي القانونين رقم ١٧٣/٢٠١١ ورقم ٢٠٦/٢٠١٢ وذلك منذ عدة أسابيع لا أكثر.

ان المتقاعدين لا يصدقون انكم تعتبرون ان هنالك متقاعدين بسمنة وآخرين بزيت، ويتساءلون ما هي خطيئة بل ما هي جريمة الموظف الذي تقاعد قبل يوم واحد من صدور القانون كي يعاقب ويخصص بتقاعد لا يساوي ثلث أو ربع تقاعد زميل له مماثل له تقاعد بعد يوم واحد من صدور ذلك القانون.

هذا ولا بد في النهاية من تذكيركم ان معاشات التقاعد لموظفي القطاع العام ليست هبة من الدولة ولا مئة من أحد، بل ما هي سوى نتيجة المحسومات التقاعدية التي تقطعها الدولة شهرياً من رواتب الموظفين في الخدمة الفعلية وتجمعها في خزينتها بانتظار الإحالة الى التقاعد لإعادة إنتاجها للمتقاعدين.

النقابة جينا شماس لم تكمل ولايتها امين صالح نقيباً لخبراء المحاسبة المجازين



صورة تذكارية لرئيس واعضاء خبراء المحاسبة المجازين

لم يتحمل خبراء المحاسبة المجازون في لبنان «هيمنة» رئيسة على نقابتهم فانفضوا وتأزروا واستقالوا مما اضطر الرئيسة الى الاستقالة ايضا واجراء انتخابات جديدة تنافست خلالها ثلاث لوائح وكان الفوز للائحة الخبير امين صالح بكاملها.

وقد تشكل المجلس التنفيذي الجديد من السادة: امين صالح، يعقوب ابي غانم، رياض ارناؤوط، ايلي ابي سليمان، جوزف رزق، محمد عسيلي، غالب عازار، سامي الميقاتي، يوسف عبود ونزيه هرموش. بعد تسلمه لمهام النقابة قال النقيب صالح انه «سيكمل المسيرة بقانون ونظام جديدين لازالة الشوائب والعثرات من طريق النهوض بالنقابة من كبوتها».

وقال «أن الاوان للعودة الى المسار النقابي والمهني الصحيح بدعم المخلصين، اذ ان المسيرة تتسع للجميع وتحتاج الى عونهم وتضامنهم». ملاحظة: ان كلمة هيمنة لا تنطبق على وضع جميع المنتسبات الى النقابة.

مؤشرات اجتماعية

- يحتاج لبنان سنوياً الى حوالي ٢٥ ألف وحدة سكنية لذوي الدخل المحدود.
- يبلغ عدد القوى العاملة في لبنان المليون ومائة ألف عامل ومستخدم بينهم ٢٧٥ ألفاً يعملون في القطاع العام.
- يقدر عدد العمال غير المسجلين في الضمان الاجتماعي نحو ٤٠ ألفاً.
- العمال والمستخدمون المسجلون في الضمان الاجتماعي ٥٥٢ ألف مضمون تنضم اليهم أسرهم وعائلاتهم الذين يزيد عددهم على مليون ومائتي ألف نسمة.
- المطاعم والمؤسسات التي تقدم الطعام يبلغ عددها ٣٥٠٠ مطعم وجميعها غير مصنفة.
- يوجد في لبنان نحو ٦٠ وكيل أدوية يمثلون نحو ٥٢٢ وكالة أدوية عالمية.
- يستورد لبنان ٣٧٠٠ صنف من الأدوية بمعرفة السلطات المعنية، وبعضهم يستورد أدوية بطريقة التهريب فلا يعرف عددها.
- ينمو عدد الفقراء في لبنان والذين يعيشون تحت خط الفقر (دخل الفرد اليومي بين ٢ و٣ دولارات) ويزيد عدد هؤلاء عن ٣٣ في المئة من الشعب اللبناني.

الجديد في تحكيم اليونسترال

تكشف حيوية القطاع القضائي الخاص يوماً بعد يوم عن ديمومة عبقرية الخلق والتجديد وسرعة التكيف مع مقتضيات خدمة النزاع، وتجلى ذلك في تخط سابق لقيود التعاطي لدى القضاء التحكيمي والقفز بخطوات واسعة جداً وعريضة ايضاً وأكثر سرعة بضغط من طبيعة المواد المثيرة للنزاع الحقوقي او أقله لخلاف حوله.



إعداد المحامي مصطفى قرقدان

وكانت تلك التجديدات قد جاءت في الواقع تلبية لحاجات جميع الدول ذات الانظمة الحرة، بما فيها تلك التي كانت شيوعية، وتحدياً للصناعية منها وبلدان العالم الثالث، بما نشهده على اراضيها من ورش بناء صغيرة ومتوسطة وكبيرة وعملاقة وخلافها من نشاطات الانشاءات على اختلافها، رغم ما هي عليه من اختلاف في الانظمة القانونية من انغلو اميركي ولاينية وذلك كله من ضمن اطار مراعاة اتفاقية نيويورك الصادرة عام ١٩٥٨ واتفاقية جنيف الاوروبية الصادرة عام ١٩٦١ واتفاقية واشنطن لحل خلافات الاستثمار الاجنبي واتفاقية موسكو لعام ١٩٧٢.

وحري بتجارب اكثر من ثلاثين عاماً سبق للمتمرسين في التحكيم ان اكتسبوها منذ وجود قواعد تحكيم اليونسترال حتى صدور التجديدات الحديثة، ان تذهب بهم الى عقد الندوات والمؤتمرات والاجتماعات طوال سنوات ثلاث لتنتهي في شهر آب (أغسطس) من العام ٢٠١٠، الى التعديلات والتجديدات موضوع هذه المقالة والتالي تعدادها وفق ما وردت في مجلة التحكيم التالية:

- ١- نطاق التحكيم بات شاملاً المنازعات القانونية غير التعاقدية.
- ٢- لم تعد الكتابة شرطاً للإثبات.
- ٣- اضحى التبليغ الالكتروني مقبولاً.
- ٤- الرد على الاشعار بالتحكيم صار الزامياً.
- ٥- على المدعين تسمية محكم واحد، للمدعى عليهم كذلك فعل الشيء نفسه تحت طائلة ان تسمي التسمية المحكمين.
- ٦- بات لسلطة التسمية صلاحية هيئة التعيين (محكمة تحكيم لاهاي).
- ٧- في حال استقال المحكم او تخلى عن مهمته فلا يمنع ذلك من استمرار المحاكمة من محكمين اثنين، كما يحرم الطرف الذي اساء محكمه التصرف من محكم بديل ويكون لسلطة التعيين تعيينه.
- ٨- لهيئة التحكيم ان تقرر شرعية المحكمة المبتورة بعد ان تكون المحاكمة قد ختمت.
- ٩- يحرم الطرف الذي اساء محكمه التصرف من محكم بديل.
- ١٠- عند تبديل المحكم، لا عودة الى بدء المحاكمة، وإنما يمكن متابعة الاجراءات من النقطة التي توقفت عندها عند تبديل المحكم من دون العودة الى البداية مجدداً.
- ١١- اعفاء المحكمين من المسؤولية وسلطة التعيين.
- ١٢- جدول زمني مؤقت بعد تشكيل الهيئة التحكيمية.
- ١٣- امتداد اثر الشرط التحكيمي الى الغير بضم اشخاص ثالثين الى التحكيم.
- ١٤- عدم الادلاء بمخالفة امام المحكمين يعني التنازل عن الادلاء بها، الا اذا أثبت الذي لم يعترض الظروف التي حالت دون اعتراضه.
- ١٥- التدابير المؤقتة اذا الحقت ضرراً يتحمل طالب التدبير المؤقت.
- ١٦- قبول الشاهد الذي تربطه صلة بأحد الاطراف.
- ١٧- يجوز سماع الشهود من خلال وسائل اتصال لا تتطلب حضورهم: الفيديو.
- ١٨- يجوز نشر القرار التحكيمي في حال أصبح امام محكمة قضائية. ■

BACHOURA 1524



جورج زرد أبو جوده

أسس السادة جورج زرد أبو جوده ومحمد ابراهيم حمدون والمحامي جوزف جورج زغيب شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم الباشورة ١٥٢٤ وموضوعها العقارات. أسندت رئاسة الشركة الى جورج أبو جوده.

المرفا ٢٧

أسس أبناء موريس صحنواوي: شريف ونقولا وسارة والكسندر وعاليه وهند سعدالله زعيتر شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم المرفا ٢٧ وموضوعها العقارات. أسندت رئاسة الشركة الى شريف صحنواوي.

KETTANEH CONSTRUCTION

أسست نايلة ميشال كتانة وايزابيل انطوني كتانة ومؤسسة كتانة اخوان شركة اوف شور برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم كتانة للإنشاءات انترناشونال وموضوعها الإعمار. أسندت رئاسة الشركة الى نايلة كتانة.

KIDZ

أسس السادة علي محمد كوزما وهند نبيه بري وعلي صلاح خليل شركة هولدنغ باسم كيدز برأسمال ٢٠ ألف دولار أميركي وموضوعها مدينة ألعاب. أسندت رئاسة الشركة الى علي كوزما.

الصنائع ٢٠٥٢

أسس السيد نعمة الياس صباغ وقرينته مهى طرزي وعائدة طرزي شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم الصنائع ٢٠٥٢ وموضوعها التجارة والعقارات. أسندت رئاسة الشركة الى مهى صباغ.

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست في شهر ايلول ٢٠١١ وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأس مالها	موضوعها	المسؤول عنها
في بيروت				
سوبريور جي اس اي بيكن	اوف شور	مليون دولار	نفط / طاقة	خالد هاشم غندور
سنان العقارية	هولدنغ	مليون دولار	-	مروان شكيب ضو
هولدنغ انقست	ش.م.ل.	٥٥٠ مليون ل.ل.	عقارات	كارلوس عادل حاصباني
جي بوكس	هولدنغ	٥٠٠ مليون ل.ل.	استثمار	ماري نوبل جوزف فضل الله
وورلد للسفر والشحن الجوي	ش.م.ل.	٤٠٠ مليون ل.ل.	تجارة/ صناعة	بشير حمزه ملص
خيرات الشرق للصناعة والتجارة	ش.م.ل.	١٢٠ مليون ل.ل.	سفر/ شحن	مروان زهير محياوي
سيتي دفلوبمنت	ش.م.ل.	١٠٥ ملايين ل.ل.	صناعة/ تجارة	عبد القادر نديم صباغ
سويت هيلز	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	عقارات	سمير فارس كرم
غرور وان انترناشونال	ش.م.ل.	٤٥ مليون ل.ل.	ادارة اصول	وهبه عبدالله تماري
غزاوي غروب	هولدنغ	٢٤ الف دولار	-	جورج جوزف خوري
فنينفست	هولدنغ	٣٦ مليون ل.ل.	-	رفيق مصطفي غزاوي
راشونال فايننشيل ريل استيت	اوف شور	٢٠ الف دولار	استثمار	لويس نجم ابو ضوميط
بريدج كابيتال	هولدنغ	٢٠ الف دولار	عقارات	برنار جورج امون
اواي تكنولوجي لبيانون	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	خير الدين حازم جسر
اي هوم ابلانيسز	اوف شور	٢٠ الف دولار	تكنولوجيا	بشاره غريبال رعد
سي سي اى ترايد	اوف شور	٢٠ الف دولار	ادوات منزلية وكهربائية	سلمون الياس بوخله
كلوفر بروكوز	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	شادي حنا عبود
تاسك كابيتال	اوف شور	٢٠ الف دولار	استثمار/ تجارة	سليم جورج التون
تقنيات البناء المتقدمة	اوف شور	٢٠ الف دولار	وساطة تأمين	غسان رزاق سلوم
خطيب وعلمي	اوف شور	٢٠ الف دولار	استثمار	ايد مروان مظهر
ميد ترايد	اوف شور	٢٠ الف دولار	مراقبة مواد بناء	خالد فوزي صباغ
كرم ز. للتجارة والهندسة والمقاولات	اوف شور	٢٠ مليون ل.ل.	هندسة/ استشارات	نجيب محمد الخطيب
غودويل العقارية	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	محمد عماد رفاعي
ACH	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ مقاولات	كرم فرنساو كرم
اكوغرين فارمز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	كريم فادي جمال الدين
جيمكس للاستيراد والتصدير	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	ايد احمد جابر
الصنائع ٢٠٥٢	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	ماكولات/ تجارة	جوسلين عقل شديد
بيروت مارينا غايت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ مواد بناء	محمد صبحي موصلي
شاليمار ٢٩٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	مهى طرزي صباغ
صالح ريل استيت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	محمد وسام علي عاشور
باترفلاي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	محمود نبيه صيداني
سننشوري دفلوبمنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	نبيل امين حماده
فردان ١٥-٠٦٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	هند لويس حبيقة
UTC	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات/ تجارة	فؤاد سامي غريب
مول رستورانت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	شقق مفروشة/ عقارات	باسم ورد
أتروا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	نقل	جان كلود بيار غصن
حارات فلاج	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم	طارق حسام الدين بوبس
الباشورة ١٥٢٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطاعم	شادي جاسر جريج
كوستور رنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	جورج ضوميط شاعر
البنائيات للتطوير والاستثمار الفندقي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	جورج اوار زرد ابوجوده
مساحات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تاجير سيارات/ تجارة	اسعد داغر حايك
اوبوكس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	فنادق	عزت قدوره
انتراسكاي	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ دراسات	ديديه داغر حايك
فارما ماد	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ توظيف	مريم سلمى هنري عبدالله
بروانشورنس كونسلتنتس	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	انطوان جان فاضل
فاين اوتيل اند ليجر	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	ادوية	حنان ناظم صعب
ورلد غايت ترانسپورت	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	استشارات تأمين	نديم سمويح عسيران
دوميسيا العقارية	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة	كريم فادي جمال الدين
فقرا ياردز	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	بواخر/ تخليص بضائع	جوسلين طانيوس نصار
HBS	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	فاطمة قاسم حبيب
انجاز	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	حسام رياض بطل
صن سيز منجمت	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	حسين خليل بطل
وب سرفيسز	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	قنصر مالك ابي اللمع
اورينت لايف ستوك	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	ميشال نمر واكيم
نور بروداكشن	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	رمزي ميشال سعاده
دواليبي غروب	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ استثمار	ناجي الياس دحروج
ايرفلت مانجمت	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	انتاج فني	مي منيب مصري شمعون
كتانة للانشاءات انترناشونال	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	صبري محمد دواليبي
	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	شربل غسان معوشي
	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	اعمار	نايلة ميشال كتانة
	ش.م.ل.	١,٥ مليار ل.ل.	عقارات	نبيل الفرد كتانة
	ش.م.ل.	٧٥٠ مليون ل.ل.	رياضة	روبير فيليب باولي
	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	مركز طبي	فايز فريد أبو جوده
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مواد بناء/ اعمار	بولس رشيد شاعر
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سيارات	وليام اسعد زرد
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	خشب	انطوان اميل سعد
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	ماهر سالم حسنية
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات	نبيل ناصيف نمم
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سياحة	يعقوب خليل خليل
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة/ مطاعم	شفيق وليد الخازن
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	ملاحة/ تخليص بضائع	امين عبد القادر حجازي
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مطعم	داود ادوار قاعي
	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	وساطة تأمين	نقولا ميشال سيوفي

الشيكات المترجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم خلال شهر نيسان (ابريل) ٢٠١٢. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالملق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- شركة قربان للسياحة والسفر على احمد محمود شرف الدين
- طارق خليفة على محمد شبلي
- المطبعة العربية على سامية الصالح
- شركة DALFA على شريف احمد علي اكبر محمد علي
- شركة NTS TOURISME VOYAGES على كريستيان فاروق سبع
- اكوا فودز على محمود خزعل
- شركة اميركان اكسبرس على طريف حفار
- محي مراد على بسام ياسين وعلي مرعي
- الكسبي اسعد سعد على عيسى نمر جاويش
- ياسر تورا على ديالا العجوز
- ابراهيم السباعي على امال الحمصي
- احمد قبالن سليم بيه على زياد محمد السقا و جهاد زياد السقا ومحمد زياد السقا
- جوزف نايف على جوزف جان ضو
- عمر احمد الجندي على هادي زكي فواز
- انطوان جبور مخلوف على جهاد مهدي حمدان
- علي حسن خليل قبيسي على جهاد مهدي حمدان وهيثم الجميل
- د. مروان عون على BETTIOU و BATOUL SOPHIE
- ابراهيم السباعي على سلام منذر وجورج العازار
- يوسف خليل على فادي نجيب عواد
- علي الصلوخ على شادي غزاوي
- عمر الجندي على عمر عبدالله المولى
- توفيق سليم على جوزف سعد بطرس
- ريتا بطرس على أسامة صالح وهنادي خبان
- جورج اسعد على ميلاد الدويهي ورامي أبو حيدر
- نصار بلطجي على خضر محمد الجمل
- احمد عقل ابراهيم على يوسف سعيد شلهوب
- محمود جبر علي على يوسف علي خليفة وعدنان عبد الملك
- نادر المعلم على سيزار نجيب توما
- احمد الكوش على وسيم دمشقية
- احمد الكوش على كيفورك مراديان وهاكوب مراديان
- محمد حسين صالح على محمد ابراهيم سرور
- علي موسى على عمار سرحال واپلي فرحات وباتريك كاساردجيان
- علي موسى على عمار سرحال واپلي المغلوف وجورج مخول
- عامر احمد العياش على محمد مصطفى الغول ومحمد مصطفى عبتاني
- جوزف خبان على بيار الياس رزق
- الياس وهيبه على الياس ملكي
- دارين سليمان على وليم نجيم
- منال يزيد ملاط على جوزف الياس سعاده
- علي الصلوخ على وائل عزام واکرم جابر
- ميشال أبو جوده على جان جاك دامنجان
- م. وليد دلول على موسى عفيف سرحان
- ثروت طيارة على ميرنا سمير بدر
- علي الصلوخ على احمد شبلي ونزيه السيد
- سيف الدين رفعت ميره على سهيل قاسم القاضي
- المحامي صلاح الدين قزوعن على محمود شاكر خزعل
- علي خليفة على محمد خضر حسنة
- فادي الحاج على خالد احمد قلاوون
- محي الدين مصطفى السيد على محمد حسن ناصر وربيع محمد ناصر
- انطوان مسعود على كميل نجار
- نديم محمد ابو هجين على محمد مراد واحمد فارس
- ناصيف الخشف على كريم جاك حكيم

- انطوان الشامي على اندره نصرالله نصرالله
- عيدو زياده على خليل رشيد يمين
- زين العابدين ناصر على ربيع يعقوب الغريب
- ميشال خوري على قيصر شوقي جرداق
- جوزف أبو جوده على مرسل عيسى سعاده
- انطوان خراط على رالف جوزف عون ورامي عبد سماحة
- مرسل عبدالله على طارق روجيه نجيم
- اسعد جبور على كميل ابراهيم جريس
- ابتسام احمد على محمد نبيل الجوني
- بيار عطالله على جورج عازار

صيدا

- محمد عبد الرحمن الحلبي على رنا كامل حمدان
- شركة كامبوتيك على ميلاد انيس مدور
- خولة سعد الدين أبو زينب على زياد الياس كفوري
- حسن بدوي على حسن علي فرحات
- محمد فاضل على حسن علي فرحات
- احمد حسين حويلة على هيثم احمد الناقوت
- محمد احمد شمس الدين على علي احمد حايك
- حسين ابراهيم شور على نايف محمد مسلماني
- بنك الخليج الأول على بشير رضا عمار
- علي كركي على رفيق غدار
- بنك الخليج الأول على ايهاب شفيق علي
- البنك العربي على عماد حسين جمال
- البنك العربي على علي محسن شرف الدين
- وجيه حسن الدر على محمد علي أبو خليل
- بنك الخليج الأول على فؤاد هاشم نور الدين
- عباس دهيني على حسن خضر أبو خليل
- علي محمد عكوش على أسامة عبد الكريم عكوش
- محمد عبد الرحمن حلبي على رنا كامل حمدان
- ابراهيم زلزلي على مجيب حبيب عنتر
- مصطفى صعب على محمد حسن عوالي
- حسين علي عون على محمد علي زعيتو ووسيم محمد مطر
- وعلاء ناصر حسين
- علي رحال على محمد عبد اللطيف دهيني

زحلة

- محمد الأشهب على سمير مبارك
- يوسف أبو فرح على محمد جابر
- عبدالله طالب على نادر عضية
- قاسم ميتي على علي عوض
- وسام قازان على ايلي الجليخ
- جورج صوما على علي الموسوي
- جورج صوما على احمد الموسوي
- احمد ميتي على ابراهيم شكر
- طوني طمعه على حسن شمس
- محمد الخضر على عبدالله السيد
- مرعي منصور على اميل سكاف
- احمد بيه على اكرم الميس
- شركة النوري على ناجي نجيم
- هشام عبد الرزاق على عمر المهني
- جمال بو ابراهيم على يوسف المجذوب
- يوسف أبو فرح على محمد جابر
- مروان خليل على فادي الحدري
- وليد يوسف على احمد صالح
- احمد ابراهيم على عمر الشمالي
- بلال حيدر احمد على غسان جانبيه

- هدى عطوي على جمال علي احمد ابراهيم
- اياد عبد النور على سيزار نجيب توما
- شوقي بدر الدين على انيس ابو رافع و خليل عثمان
- علي حسان حيدر على محمد احمد موسى حمود
- الياس منصور العقيقي على جورج سكر
- فاتن عليوان على محمد سليمان عثمان
- شركة س صوليدبورز على احمد محمود شرف الدين
- خالد موسى على مروان جمال فرنيدي
- وسيم خيرالله على عرسان عطعوط
- حسان عرعلو على يوسف حسن صبرا
- عبد الكريم حسن دياب على علي سباعي
- طانيوس حنا على صوما الياس كرم
- عباس جواد على احمد محمود شرف الدين
- احمد السبع على علي ناصر وعلاء فقيه
- داني حيدر على حسين حماده و ابراهيم الحاج
- ابراهيم السباعي على يحي كركي وعدنان برجواوي
- سليم البايغ على يوسف محمد فقيه
- منير الجندي على انطوان جبور
- فايز القادري على عبدالله معتوق
- ربيع احمد الرفاعي على عبد الرحمن حرب
- عيد الأسمر على سامر سباعي واپلي حكيم

بعيدا

- شركة ادما للأبوية على هاني غضان
- بنك الخليج على احمد كامل نجدي
- حسين طليب على انطوان سمعان
- اندريه معوض على زياد شحاده
- حسن مشيك على نبيه انطوان صوما
- طوني نعمه على يعقوب الحلبي
- سليمان سليمان على طارق غازي عبدالله وجوزف جورج رياشي
- ميشال خوري على قيصر شوقي جردوق
- شركة اسباس بيرد على يوسف جان نمور
- خليل الياس عطايا على انطوان جبران حرب
- جاك الخويري على جاك ساسين الخويري
- ابراهيم السباعي على حسان اميل مساعد
- شركة ميدل ايست اي تي سي م. ل. على نبيل نايف الجوهرى
- المحامي عيد سعاده على نبيل سمير الجبيلي
- يوسف فخري على نظريت هاروتيان
- محمد سعيد ابو العيال على اكرم هلال خليفة
- ميشال رزق الله صفيير على ستراك اوديس مختاريان
- سايد الشامي على انطوان حرب
- جورج حبيقة على ايلي سمعان القاعي
- جرجس قشمر على شربل العكاري وزياد انطوان مهنا
- جرجس كيروز على الياس سامي زوين
- نسيب الياس على بيار رحمة
- سعد محفوظ على شادي انطوان محفوظ
- سناء الياس ضو على شادي انطوان محفوظ
- وفاء خليل على بسام ابراهيم الديماسي
- طارق كيروز على بسام جوزف غسطين
- الكسندر جبر على رولان بيار عماد
- هشام شاهين على جان توفيق صليبا
- الياس حداد على سالم فواز الراعي
- محمد مشيك على ماهر عباس احمد الحاج
- غسان حاطوم على محمود سمير نعمة
- وليد جبر على مصطفى حسين غدار
- رندا عبود على مصطفى حسين غدار
- حسن احمد جعفر على فؤاد جوزف يعقوب

سفراء الموت...

ونشهد حوادث مرعبة ابطالها سائقو شاحنات لا يحترمون اي شيء من قوانين السير والسلامة العامة، وضحاياهم مواطنون أبرياء! مجانيين بكل ما للكلمة من معنى، ينشرون الرعب والموت على الطرقات في ظل غياب اي قوى رادعة تمنعهم من فرض جنونهم على المواطنين!

فمن هم هؤلاء السائقون؟

هل هم مؤهلون فعلا لقيادة ماكينات كبيرة الحجم؟ لماذا لا يعاقبون بقسوة عند ارتكابهم حوادث مميتة؟

هل حافلاتهم مؤهلة لتسير على الطرقات وبين الناس؟

هل تخضع لمعاينة ميكانيكية صحيحة ودورية؟ اسئلة كثيرة مشروعة يحق لنا ان نطرحها على المعنيين - الغائبين.

فحياتنا تحت رحمة هذه الحفنة من المجانين المهوسين بالسرعة وفنون الموت.

فماكينات الموت تلك تسرح وتمرح محصنة بمحضر ضبط لا تتعدى قيمته بضعا من الدولارات كفيلا بإعادة سائقي هذه الماكينات الى ممارسة جنون السرعة!

ولا يكتمل مشهد التخلف على الطرقات الا بالسائقين العموميين الذين يضرّبون بعرض الحائط كل قوانين القيادة والاخلاق. فليس عندهم اي احترام لاصول السير.

يطاردون المارة على الارصفة، يعرقلون السير للوصول الى زبون، لا يتورعون عن ايقاف السير لإنزال او تحميل راكب. لكن الطريق ملكهم.

فأين تعلم هؤلاء السائقين اصول القيادة وانظمة السير! وان كانت تصرفاتهم لا تشكل خطرا مميتا على السلامة العامة بيد انها خطيرة ومعرّقة لحركة السير.

ولا يمكننا ان ننهي دون ان نأتي على ذكر الدراجات النارية الكبيرة والصغيرة وسائقيها الذين اقل ما يمكن نعتهم به بالسائرين نحو الموت. فهؤلاء هم ابطال مخالفة قوانين السير بامتياز.

فلا اشارة حمراء ولا عكس السير ولا اي شيء يمكن ان يردعهم. فإزعاجهم يتخطى كل الحدود وخاصة ضجيج الدراجات النارية الكبيرة التي لا ينشرح اصحابها الا بإطلاق العنان لمحركاتها خلال ساعات الليل المتأخرة دون ان يقيموا اي اعتبار لنوم الاطفال والشيوخ والمرضى.

كما يتباهى هؤلاء بالسير بسرعات جنونية على الطرقات العامة ويشكلون خطرا محققا على المارة وعلى السيارات الاخرى في ظل عجز القوى الامنية عن ملاحقتهم وردعهم!

يتميز الشعب اللبناني بأنه ما ان يلج سيارته يتحول الى مخلوق آخر. مخلوق هستيري وهائج لا يقيم اي وزن للأخريين، يريد ان يسبق الجميع دون اي اعتبار او رادع.

فتتحول المركبة التي بين يديه الى آلة قتل فثاكة عوض ان تكون وسيلة نقل حضارية تسهل حياة الانسان وتساهم في نموه وتطوره.

اما السلطات الرسمية، فاستسلامها امام مكافحة المخلين وتلكؤها عن تطبيق القانون (على علاته) وانزال اشد العقوبات بالمخلين يحول السائقين بمعظمهم الى سفراء للموت على الطرقات اللبنانية... ■



بقلم المهندس زياد زخور

<http://en.WIKIPEDIA/WIKI/WIKI>

لا يزال قانون السير الجديد يصول ويجول داخل اروقة المجلس النيابي دون اي مؤشر جدي على قرب اصداره والعمل به، كان واقع السير في لبنان على احسن حال...

فالقانون الحالي يعود الى ستينيات القرن المنصرم وهو لم يعد صالحا اطلاقا لتنظيم شؤون النقل البري وشجونه. فهذا الاهمال غير الطبيعي في اصدار قانون اساسي لتنظيم حياة الناس، امر لا مفهوم ولا مقبول.

وحركة السير في لبنان تلخص على طريقتها وضع البلد العام: فوضى، قلة اخلاق، همجية وموت...

لكن طرقات لبنان اوضحت مرآة تعكس صورة حقيقية عن مجتمع هذا الوطن.

فوضع الطرقات في لبنان لا يشبه اطلاقا اي وضع آخر في العالم. فما وصل اليه بعض اللبنانيين من انحدر اخلاقي لا مثيل له وهو يشكل علامة فارقة في المشهد الاجتماعي اللبناني..

فالانانية سيدة الموقف وقانون الغاب هو الوحيد الساري المفعول. فقد تعود اللبناني بشكل كبير على غياب قانون السير والمخالفات لا تحصى ولا تعد. فالشارع عالم فريد من نوعه لا يشبه اي شيء في هذا الوطن.

ويترجم هذا الواقع الكارثي بالعدد الهائل من حوادث السير التي تحصل سنويا وما يترتب عنها من مأسا انسانية حقيقية جراء زهق الارواح.

كل ذلك في ظل لا وعي شعبي وتلكؤ رسمي.

فالناس معتادة على مخالفة قوانين السير.

تسير بسرعة جنونية على الطرقات العامة وحتى داخل الازقة الضيقة دون اي اعتبار لما قد ينتج من هذا الهوس من حوادث سير مميتة.

اما السلطات الرسمية فمتلهية بزرع رادارات تكشف السرعة التي سرعان ما تحولت الى فولكلور لبناني جديد، الهدف منه ايقاع الناس في الافخاخ لحصد اموالهم وليس لحماية حياتهم.

فمجانين الطرقات ليسوا بحاجة الى رادارات لردعهم. فيمكن رصد سرعاتهم الفائقة بالعين المجردة دون الحاجة الى تقنية خارقة. لكن الشطارة تكمن في تعقبهم وايقافهم ومنعهم من نشر الموت والرعب والتهور على الطرقات.

فهنا التحدي الكبير.

فمالك السيارة الرياضية الفخمة قادر ان يدفع آلاف الدولارات من محاضر الضبط دون ان يرتدع. هذا اذا ضبط اصلا، فقد يعتبرها اشتراكا سنويا لممارسة هوايته الطائشة على الطرقات.

من هنا تبرز الاهمية في التشدد بمكافحة رموز السرعة الجنونية. وهذا لا يكون الا بحجز السيارة لفترة طويلة، وسجن المخالفين وحتى منعهم من ممارسة القيادة نهائيا اذا لم الامر. وهذا طبعا يتطلب تحصين اجهزة الضبط من مساوئ الواسطة والتدخلات الخارجية والرشاوى وغيرها من العادات التقليدية اللبنانية القبيحة.

فلا يمكن للناس ان يكونوا رهائن لحفنة من الانتحاريين على الطرقات... كما لا يمكن اغفال وضع الشاحنات التي تسير بسرعات جنونية. فأضرار حادث بين سيارتين قد تكون نوعا ما محدودة، اما حوادث الشاحنات فمدمرة ومميتة. وهنا لا يجب اعطاء اي فرصة للمخلين. فلا يمر اسبوع الا



رياض سلامة

حاكم مصرف لبنان

في لبنان محدود جداً مقارنة مع دول كسويسرا واللوكسمبورغ وغيرها من المراكز المالية.

ثالثاً: في المواضيع المختلفة:

أثار سعادة الحاكم تحت هذا البند موضوعين: يتعلق الأول بمصارف الأعمال والاستثمار والتي ستعطي مهلة حتى نهاية العام ٢٠١٢ للالتزام وإلا ستعرض لغرامات تطاول كامل العام ٢٠١٢. وشدد على ضرورة ان تكون هذه المصارف مستقلة تماماً عن المصارف التجارية الأم بما في ذلك موضوع لجان مجلس الإدارة المرتبطة بتطبيق الإدارة الرشيدة.

ويتعلق الثاني بالتعميم الأخير العائد للعلاقة مع المصارف المراسلة في أوروبا وأميركا وفي الدول الأعضاء في الجامعة العربية، حيث بات الأمر واضحاً ويتوجب على مصارفنا الالتزام بالعقوبات المفروضة في عملياتها مع الخارج.

في اللقاء الشهري بين الحاكمة والمصارف

نهاية العام ٢٠١٢ آخر مهلة لمصارف الأعمال لتستقل عن المصارف التجارية وإلا تعرضت للعقوبات

بدوره بارتفاع أسعار النفط وبالمقابل الى عدم كفاية الرساميل الوافدة. ولا يتوقع ان تحدث فجوة التمويل هذه اختلالاً في الاستقرار المالي نظراً للموفورات الخارجية التي تكونت في السنوات السابقة.

ثانياً: في موضع الـ FATCA:

أعلم الحاكم جانب الجمعية ان مصرف لبنان يجري اتصالات مع الخزانة الأميركية (IRS) وذلك لبحث امكانية ان يقوم مصرف لبنان مقام الوكيل AGENT.

ويمكن لهيئة التحقيق الخاصة ان تقوم بهذا الدور من دون الحاجة الى تعديل او إبرام قوانين جديدة أسوة بما هي الحال في العديد من الدول. وستصدر الهيئة في حينه آلية العمل والتصريح المطلوب للالتزام بها.

ورأى جانب الجمعية ان فسحة الوقت بدأت تضيق ويجدر بالمصارف ان تباشر في مراجعة الحسابات لديها لكونها عملية تستهلك وقتاً طويلاً، وان تباشر كذلك في اعتماد تقنيات معلوماتية جديدة وشراء أنظمة مؤاتية تسهل التطبيق وتسمح لاحقاً بالتصريح المنتظم.

وتم أخيراً التوافق بين الجانبين على ضرورة انتظار من جهة أولى ما ستفرضه اليه المحادثات ومن جهة ثانية النصوص النهائية لقانون الـ FATCA وكيفية تطبيقه. وبانتظار ان تتبلور الصورة يجب عدم تضخيم مفاعيل هذا الموضوع خاصة وان عدد الزبائن المعنيين به

تطرق اللقاء الشهري بين حاكم مصرف لبنان رياض سلامة وجمعية المصارف في الشهر الماضي الى موضوع رئيسي: كيفية العمل على مكافحة تبييض الأموال وعدم الافساح في المجال لوزارة الخزانة الأميركية للتدخل لدى مصرف لبنان لإلزامه بمطالب جديدة قد لا تكون قابلة للتنفيذ «لبنانياً».

وقد جاء في محضر الاجتماع:

أولاً: التطورات النقدية والمصرفية:

على الصعيد النقدي رأى الحاكم ان معدل نمو الودائع في القطاع المتوقع ان يبلغ سنوياً ٨٪ هو معدل جيد. وأعرب عن اطمئنانه لاستقرار الفوائد، ذلك ان الأولوية في هذه المرحلة هي لاستقطاب الأموال الى لبنان اذ ان رصيد ميزان المدفوعات ما زال سلبياً وسجل عجزاً يفوق الـ ٤٠٠ مليون دولار حتى آخر شباط.

بالنسبة لسوق الصرف أوضح الحاكم انه يتم التداول بالليرة بالسعر الأدنى أي ١٥٠١ وان مصرف لبنان تدخل مشترياً ما يقارب ٧٠٠ مليون دولار منذ مطلع السنة.

وقيّم الثقة بالسوق في لبنان بالجيدة، اذ رغم كون درجة تقويم مخاطر لبنان السيادية هي B إلا ان كلفة الفوائد، تعتبر أفضل منها في الدول التي تتمتع بدرجة التقويم ذاتها وتعادل المعدلات المعمول بها في الدول ذات درجة التقويم الأفضل.

وأعاد الحاكم العجز المستمر في المدفوعات الخارجية الى ارتفاع حجم الاستيراد المرتبط

سوسيتيه جنرال - لبنان يدعم حملة مركز سرطان الأطفال لجمع التبرعات



قدم بنك سوسيتيه جنرال لبنان SGBL دعماً واسعاً لمركز سرطان الأطفال في لبنان (CCCL) في إطار حملة «نداء من أجل الحياة» التي نظّمها المركز بمناسبة الذكرى العاشرة لتأسيسه وللاحتفال بعشرة أعوام من الأمل.

امتدت الحملة من الخامس من نيسان (ابريل) الماضي وحتى السادس والعشرين منه، وهدفت الى التوعية حول مهمة مركز سرطان الأطفال في لبنان وجمع أكبر قدر ممكن من الأموال لصالح الأطفال المصابين.

ولهذه المناسبة وضع بنك سوسيتيه جنرال بتصرف مركز سرطان الأطفال في لبنان كامل شبكته المؤلفة من ٦٨ فرعاً وأجهزة الصراف الآلي وخدماته المصرفية عبر الإنترنت لجمع الأموال لجميع الراغبين في تقديم التبرعات.

ولقد ساهمت هذه الحملة بجمع قدر كبير من التبرعات محرّكة بذلك الرأي العام لمساعدة مركز سرطان الأطفال في لبنان وإعادة البسمة للأطفال المرضى.

محاضرة لـ «سوسيته جنرال» حول «اغتنام الفرص في بيئة متقلبة»



من اليمين: طارق شهاب وكزافييه دينيس

نظّم بنك سوسيته جنرال في لبنان، بالتعاون مع Societe Generale Bank & Trust - Luxembourg ، محاضرة حول «اغتنام الفرص في بيئة متقلبة»، للاقتصادي - الخبير الاستراتيجي كزافييه دينيس . واستقبل جيران غارزويل، المدير العام المنتدب، وكلّ من السادة طارق شهاب وجورج صغيبي، المديرين المساعدين العامين، نحو الخمسين ضيفاً في مطعم La Centrale.

وخلال مداخلة، سلّط دينيس الضوء على التوقّعات المستقبلية للأسواق في عام ٢٠١٢، عام التآثر بجروح الأزمة المالية التي تمركزت

في منطقة اليورو. كما تطرّق إلى بعض المواضيع، من بينها ارتفاع أسعار النفط والأوضاع الاقتصادية في الولايات المتحدة، كما والعواقب المترتبة على ديون اليونان في منطقة اليورو. وتبع ذلك حلقة حوار مع الجمهور.

تلى مداخلة دينيس مائدة عشاء دعي إليها جميع الحاضرين.

حصيلة أداء مصارف مجموعة الفاسنة ٢٠١١ مؤنات مضاعفة ونمو طفيف في الربحية

نقتطف من تقرير لشركة «بنكاداتا» للخدمات المالية حول أداء مصارف مجموعة

الفا الـ ١٢ في سنة ٢٠١١ المقطع التالي:

وفي ظل ظروف تشغيلية اصعب نسبياً، ركزت مصارف الفا على تعزيز نوعية الموجودات، إذ خصصت مؤنات صافية بقيمة ٢١٦ مليون دولار في العام ٢٠١١ أي ما يقارب ضعف المؤنات المتخذة في العام السابق. وشكلت تلك المؤنات عاملاً مهماً للحفاظ على المعايير الاحترازية لدى المصارف اللبنانية، بحيث ان نسبة التسليفات المشكوك بتحصيلها الى اجمالي التسليفات حافظت على مستوى منخفض بحدود ٠,٩١ بالمئة والتسليفات دون العادية تراجعت الى نسبة ٠,٥١ بالمئة من اجمالي التسليفات، في حين بلغت تغطية المؤنات للتسليفات المشكوك بتحصيلها نسبة ٨٤,٤ بالمئة في نهاية العام ٢٠١١. في موازاة ذلك خصصت المصارف مؤنات اجمالية لافتة كتدابير احترازية لمواجهة تداعيات الاضطرابات الإقليمية الاخيرة، مع ارتفاع نسبة المؤنات الاجمالية الى التسليفات الصافية من ٠,٨٣ بالمئة في العام ٢٠١٠ الى ١,٠٠ بالمئة في العام ٢٠١١ تجدر الإشارة الى ان مصارف الفا طبقت تدابير ناجحة من حيث ضبط الكلفة التي سمحت لها في الحفاظ على نسبة النفقات التشغيلية الى اجمالي الموجودات عند مستواها البالغ ١,٤٣ بالمئة.

ان النمو الطفيف في الربحية والذي جاء اقل من نمو مجاميع الميزانية قد ادى الى تقلص في نسب المردود بشكل عام، فانخفض كل من المردود على متوسط الموجودات من ١,٢٥ بالمئة في العام ٢٠١٠ الى ١,١٦ بالمئة في العام ٢٠١١، والمردود على متوسط الاموال الخاصة العادية من ١٥,٠٤ بالمئة الى ١٤,٤٢ بالمئة على التوالي. الا ان هذه النسب تعتبر مرضية بالمقارنة مع المتوسطات المماثلة في المنطقة وفي البلدان الناشئة بشكل عام.

مؤشرات مالية ومصرفية

- بلغ الناتج المحلي اللبناني في العام ٢٠١١ نحو ٤٠ مليار دولار (أرقام غير مدققة).
- تبلغ تحويلات اللبنانيين العاملين في الخارج حوالي ٨ مليارات دولار.
- يحول العاملون الأجانب في لبنان الى عائلاتهم في الخارج حوالي ٤ مليارات دولار.

نجاح الاكتاب في اصدار الاسهم التفضيلية لبنك BBAC زيادة رأسماله الى ١٥٧ مليار ليرة لبنانية



غسان عساف

BBAC

بدون اي عناء وبإقبال لافت تم الاكتاب في اصدار بنك بيروت والبلاد العربية ش.م.ل. (BBAC). فقد تمت عملية الاكتاب في اصدار ٨ ملايين سهم تفضيلي من الفئة «ب» غير التراكمية ذات طبيعة دائمة قابلة الاسترداد بقيمة ٨٠ مليون دولار اميركي يتم تصنيفها ضمن الاموال الخاصة الاساسية TIER1.

حدد سعر السهم الواحد في الاصدار بقيمة ١٠ دولارات مقابل عائد سنوي يبلغ ٧ في المئة.

ووفقاً لاستراتيجية ادارة بنك بيروت والبلاد العربية سيخصص هذا الاصدار لزيادة رأسمال بنك بيروت والبلاد العربية الى ١٥٧ مليار ليرة لبنانية.

يرأس البنك الشيخ غسان عساف.

اللبناني الفرنسي شريك في طموحات المهنيين

قدّم البنك اللبناني الفرنسي خلال مشاركته في معرض HORECA المتخصص في قطاع المطاعم والفنادق والذي أقيم في معرض البيال مجموعته الواسعة من المنتجات والخدمات، لاسيّما منتج ال Pro Package الذي يساعد المتخصصين في القطاع على تطوير أعمالهم.

ويضم ال PRO PACKAGE ميّزات عديدة كال FINANCIAL KIT الذي يؤمن المستندات المالية والقانونية الخاصة بكل نوع عمل. كما يقدم بطاقة مصرفية مجانية من فئة بلاتينوم وبطاقة إئتمان مجانية مع معدل فائدة تفضيلية ودفتر شيكات مجاني وتسديد مجاني لفواتير الاستهلاك.

وحضر «اللبناني الفرنسي» أيضاً في مؤتمر «التمويل في لبنان» الذي نظّمته جمعية BIAT حيث التقى عدد من المصرفيين المتخصصين في مجال المؤسسات الصغيرة والمتوسطة مجموعات الشباب أصحاب المشاريع وأسودوا اليهم النصائح المتعلقة بمشاريعهم المهنية.

هوية وشعار جديداً لـ «بنك بيروت» سليم صفير: قفزة نوعية مواكبة للحدثة والتطور



غابي عنداري



بسام لطيف



بيار تلحمي



بول بولوس



سليم صفير



من اليسار: بول بولوس، زكية الطي، غابي عنداري وبيار تلحمي



من اليمين: سليم وماري كلود صفير وسعيد ناصر الدين



من اليمين:
غسان قنديل،
سيزار رشان،
انغار عبد النور
وبيار زهر



من اليسار:
اندرية
قصاص،
سابين
عويس،
كريستيان
اوسي، نعمت
اوسي واديب
ميلاد

ثم كان عرض للسيد بول بولوس مدير دائرة التسويق والإعلام المؤسساتية في بنك بيروت، شرح فيه استراتيجية المصرف لتثبيت صورته الجديدة كمصرف يتمتع بالدينامية وروح الشباب والشغف والمبادرة، شارحاً الحملة الإعلامية والإعلانية التي شرع المصرف في تنفيذها حول هويته الجديدة. بعد ذلك كانت كلمات لكل من بيار تلحمي، مدير عام شركة بيروت لايف التابعة لبنك بيروت، وغابي عنداري مدير دائرة تكنولوجيا المعلومات في المصرف، و بسام لطيف مدير خدمات العمليات النقدية والمصرفية، تحدث كل منهم فيها عن عناصر التجديد والحدثة التي رافقت إطلاق المصرف الجديدة على صعيد العمل الداخلي. ثم أقيم حفل غداء احتفى فيه المشاركون بإطلاق هوية بنك بيروت الجديدة.

أطلق رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك بيروت سليم صفير في مؤتمر صحافي عقد في فندق فور سيزنز، الهوية والشعار الجديدين للمصرف بحضور حشد كبير من الصحافيين ومديري المصرف. وقال صفير في كلمته «أردنا ان نطلعكم على القفزة النوعية التي سيطل بها بنك بيروت على المجتمع وعلى كل المتعاملين معه وأفراد أسرته.. قفزة تعكس إرادة المصرف العميقة في مواكبة الحدثة والتطور، من خلال خطة عمل مزدوجة شملت الشكل الخارجي ليعكس التغيير الجذري الذي يطال كل مراحل العمل الداخلي». وشدد على ان حلّة المصرف الجديدة تترجم الإصرار على شباب مصرفنا وتحديث كل مرافقه. فالتطور في الشكل رافقه أيضاً تطور في المضمون، إذ استحدث بنك بيروت مركزاً للإدارة النقدية والمصرفية وخدمات العمليات، وهو أحدث برنامج إلكتروني والأوسع في اعتماده في لبنان، بالإضافة الى استحداثه مركز التدريب والتعلم لتوفير أعلى معايير المعرفة المصرفية ونوعية الخدمة للزبائن، ناهيك عن تعزيز تكنولوجيا المعلومات في المصرف وربطه محلياً وعالمياً بشبكة تقنية متكاملة. وفي ختام كلمته، زفّ صفير الى الحضور خبر انضمام مولود جديد الى أسرة المصرف، هي «بيروت لايف» لكل الخدمات التأمينية، ثم ختم بتجديد العهد بأن يظل بنك بيروت في خدمة لبنان واللبنانيين، أينما تواجدوا. بعد ذلك، كانت كلمة مسجلة للسيد مايكل أكن، رئيس مجلس إدارة شركة أكن انترناشونال العالمية المتخصصة التي أوكل اليها بنك بيروت مهمة تطوير هويته وشعاره، فتحدث عن التعاون الذي جمع المؤسساتين بهدف نقل المصرف الى مرحلة جديدة واعدة على نطاق عالمي ومستقبل أكثر إشراقاً، كما شرح رمزية الشعار الجديد الذي يعكس قيم المصرف ورؤيته المستقبلية. وفي كلمة أخرى مسجلة، تحدث السيد جايمس واكيم، المدير التنفيذي لبيروت هليك بنك، المصرف التابع لبنك بيروت في استراليا، مشيراً الى انه المصرف اللبناني الوحيد في القارة الاسترالية، وأنه بتبليته حاجات الجالية اللبنانية فيها، إنما يشكل همزة وصل بين استراليا ولبنان.

توقيع اتفاقية شراكة بين بنك بيلوس واميركان اكسبريس الشرق الاوسط



من اليسار: حسن المقداد، جيلبرت زوين، MR. DEEPAK JAIN وايلي خليل

وقّع كل من بنك بيلوس وشركة أميركان اكسبريس الشرق الاوسط، اتفاقية شراكة تتيح لبنك بيلوس توزيع وتقديم بطاقات الدفع المؤجل من أميركان اكسبريس لزيائمه. وسوف تصدر الشركة البطاقات بالدولار الاميركي فيما يتولى البنك توزيعها على زبائمه. وتضم مجموعة البطاقات: بطاقة «سنتوريون» The Centurion® Card، «البطاقة البلاطينية» THE PLATINUM CARD®، بطاقة «اميركان اكسبريس» الذهبية THE AMERICAN EXPRESS® GOLD CARD، وبطاقة «اميركان اكسبريس» (الخضراء) THE AMERICAN EXPRESS® CARD. وان هذه البطاقات لا تحدد سقفا مسبقا للانفاق وهي تسمح لحاملها الافادة من برنامج المكافآت MEMBERSHIP REWARDS® من «اميركان اكسبريس» الذي يخولهم جمع نقاط يمكن استبدالها بمجموعة واسعة من المكافآت. وبالمناسبة قال **جيلبير زوين** مدير عام مساعد ومدير ادارة منتجات الشرائح والتسويق في مجموعة بنك بيلوس: «ان بطاقات الدفع المؤجل من اميركان اكسبريس مصممة خصيصا بما يتلاءم وحاجات الزبائن الذين يسافرون باستمرار ويحتاجون الى المرونة في عملياتهم المالية». وقال **حسان المقداد** مدير شركة اميركان اكسبريس الشرق الاوسط في لبنان: اننا على ثقة بأن مجموعة بطاقات الدفع المؤجل من أميركان اكسبريس تلائم تماما حاجات قاعدة زبائن بنك بيلوس الرفيعة المستوى.



من اليمين: ألين بولس، جورج فارس وشيرين صفيير



الحضور

تجديد رئاسة الاعتماد اللبناني للدكتور جوزف طربيه

انعقدت الجمعية العمومية لمساهمي بنك الاعتماد اللبناني في ٢٩/٣/٢٠١٢ وأعدت انتخاب مجلس ادارة المصرف لولاية جديدة مدتها ثلاث سنوات برئاسة الدكتور جوزف طربيه.



وقد تألف مجلس الإدارة المنتخب من ١٢ عضواً وهم: الدكتور جوزف طربيه، السادة ممثلي شركة اي.اف.جي.هيرميس سي.ال. هولدنغ ش.م.ل. حسن هيكل، ياسر الملواني، محمد عرفه ورمزي زكي، شركة CIH BAHRAIN INTERNATIONAL HOLDING SAL ممثلة بالسيد عبد الله السعودي، الأستاذ مروان حماده والسادة سركيس داميرجيان، وجيه البزري، رباح ادريس، رباح جابر وميشال خديج.

خدمات مبتكرة من الاعتماد اللبناني لعملائه

من جهة ثانية، قدم بنك الاعتماد اللبناني، من منطلق حرصه على توفير الأفضل لعملائه حلولاً مبتكرة تتناسب ومتطلباتهم. ومن بين هذه الخدمات المقدمة عبر الرسائل الهاتفية SMS الى حاملي البطاقات المصرفية لدى تسديد المشتريات، سحب الأموال، تجديد البطاقة وغيرها. كما وبإمكان العملاء متابعة حركة حساباتهم بواسطة هذه الخدمة التي ترسل مباشرة الى هواتفهم الخليوية عند تسديد الفواتير الموطنة في المصرف، دفع السندات المستحقة، ايداع الراتب، القيام بسحب، ورود حوالة أو ايداع مبلغ في حساب الزفاف وغيرها من العمليات. ومن شأن هذه الخدمات المتطورة ان تسهل العمليات المصرفية مهما كان نوعها في أي وقت وأي مكان. وبذلك فإن بنك الاعتماد اللبناني لا يوفّر أي جهد لترسيخ شعار «دايماً بقربك».

سليم صفيير: تواجد «بنك بيروت» في استراليا دليل على خدمة اللبنانيين في العالم

شارك رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك بيروت سليم صفيير في عداد الوفد المرافق لرئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان اثناء زيارته الرسمية الى استراليا الشهر الماضي. وقد شدّد صفيير على الاثر الكبير الذي خلفته مبادرة رئيس الجمهورية تجاه ابناء الجالية اللبنانية الكثر هناك، لافتاً الى ان المتحدرين من اصل لبناني اطمأنوا الى ما كان يراودهم من هواجس. و اضاف «ان تواجد بنك بيروت من خلال فروع الخمسة عشر، حتى الآن، «بيروت هيلينك بنك»، مصرفنا الجديد في استراليا، دليل قاطع على تصميمنا على خدمة ابناء لبنان في العالم، وتسهيل مشاريعهم ومعاملاتهم هناك كما مع الوطن، خصوصا وقد شعر اللبنانيون هناك بجديّة ما هدفنا اليه، عبر وصول اول مصرف لبناني الى حيث هم في تلك القارة».



يظهر في الوسط الرئيس العماد ميشال سليمان وعن يمينه سليم صفيير

المؤتمر المصرفي العربي السنوي ٢٠١٢ في أبوظبي

د. عدنان يوسف:

**دور أكثر فعالية
للتكتلات المصرفية
العربية في توجيه
الاستثمار**



من اليمين: د. جوزف طرييه، المحافظ سلطان بن ناصر السويدي وعدنان يوسف

د. جوزف طرييه:

**تفعيل الدور العربي
في صوغ آلية القرارات
المالية والنقدية
للمؤسسات الدولية**



وسام فتوح



من اليمين: سليمان المزروعى، محمد بركات ومحمد عمر عبدالله



من اليسار: عبد الكريم ابو النصر، المحافظ حمود بن سنجور الزدجالي ومروان عوض



صورة تذكارية



من اليمين: فاضل الدباس وطارق عامر

تناقشت فعاليات المؤتمر الصحافي العربي السنوي لعام ٢٠١٢ «تحديات الأمن الاقتصادي العربي»، أسس الأمن الاقتصادي وأهميته الاستراتيجية وسبل دعم وتعزيز العمل العربي المشترك مع النظر في التحديات التي تواجه قطاعات الاستثمار والمال العربية - العربية وأفاقها المستقبلية في ظل الاتجاهات والمتغيرات العالمية والتحويلات والأحداث التي تشهدها الساحة العربية في هذه المرحلة.

ونظم المؤتمر الذي عقد في أبوظبي اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي وجمعية مصارف الإمارات والاتحاد الدولي للمصرفيين العرب، وذلك برعاية وحضور محافظ المركزي في الإمارات الشيخ سلطان بن ناصر السويدي، وبمشاركة وزراء وحكام المصارف العربية وقيادات مالية مصرفية، وممثلين عن هيئات إقليمية ودولية، إضافة إلى الأمانة العامة لجامعة الدول العربية التي مثل أمينها العام في المؤتمر تامر العاني مدير العلاقات الاقتصادية العربية في الجامعة.

وكان تحدث في حفل الافتتاح رئيس اتحاد المصارف العربية الدكتور عدنان احمد يوسف فأشار إلى التحديات الحقيقية التي تواجه اقتصادات الدول العربية، ورأى أن أي اقتصاد لا يمكن أن يتصف بالفعالية والإنسانية ما لم تناقش فعاليات المؤتمر الصحافي العربي السنوي لعام ٢٠١٢ «تحديات الأمن الاقتصادي العربي»، أسس الأمن الاقتصادي وأهميته الاستراتيجية وسبل دعم وتعزيز العمل العربي المشترك مع النظر في التحديات التي تواجه قطاعات الاستثمار والمال العربية - العربية وأفاقها المستقبلية في ظل الاتجاهات والمتغيرات العالمية والتحويلات والأحداث التي تشهدها الساحة العربية في هذه المرحلة.

بدوره شدّد رئيس الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب الدكتور جوزف طرييه في كلمته على أهمية موضوع الأمن الاقتصادي إضافة في مرحلة التطورات الكبرى.

وأورد طرييه عناوين رئيسية قال انها يمكن ان تشكل ركائز مهمة للأمن الاقتصادي العربي ومنها: ضرورة تجسير حركة التغيير والتحركات الإصلاحية للمساهمة في رفع سقف الطموحات ببلوغ مشهد عربي جامع وجديد يكون في صلب مقوماته تعزيز وتطوير منظومة العمل العربي المشترك وإدارة الثروات الطبيعية في منطقتنا بحكمة والتحكم في استخدامها بما يحفظ ديمومتها لأطول زمن ممكن، وحسن ادارة عوائدها وحاصلاتها عبر الاستثمار في المشاريع التنموية وفي تطوير النظم الاقتصادية والاجتماعية والتعليمية والتقنية، الى تفعيل الدور العربي في صوغ آلية القرارات المالية والنقدية والاقتصادية للمؤسسات الدولية مثل صندوق النقد الدولي والبنك الدولي وغيرهما.

ونظم المؤتمر الذي عقد في أبوظبي اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع مصرف الإمارات العربية المتحدة المركزي وجمعية مصارف الإمارات والاتحاد الدولي للمصرفيين العرب، وذلك برعاية وحضور محافظ المركزي في الإمارات الشيخ سلطان بن ناصر السويدي، وبمشاركة وزراء وحكام المصارف العربية وقيادات مالية مصرفية، وممثلين عن هيئات إقليمية ودولية، إضافة إلى الأمانة العامة لجامعة الدول العربية التي مثل أمينها العام في المؤتمر تامر العاني مدير العلاقات الاقتصادية العربية في الجامعة.

وكان تحدث في حفل الافتتاح رئيس اتحاد المصارف العربية الدكتور عدنان احمد يوسف فأشار إلى التحديات الحقيقية التي تواجه اقتصادات الدول العربية، ورأى أن أي اقتصاد لا يمكن أن يتصف بالفعالية والإنسانية ما لم

كابيتال انتليجنس ترفع تصنيف «بيتك تركيا»

أفق إيوان:

نعمل لزيادة الحصة
السوقية المحلية الى ١٠
في المئة



محمد سليمان العمر:

مواصلة التوسع في
السوق التركية والاسواق
الاقليمية والعالمية

علاقات التعاون الاقتصادي والتجاري، وبين تركيا والكويت من ناحية وبينها وبين دول مجلس التعاون من ناحية أخرى، مشيراً إلى أن البنك يحقق نمواً في مؤشرات المالية - الأرباح والودائع والأصول وحقوق المساهمين - تتراوح بين ٢٥ إلى ٥٠ في المئة سنوياً.

من جهته قال الرئيس التنفيذي في «بيتك - تركيا» أفق إيوان، إن البنك الذي تأسس في عام ١٩٨٩، ويملك فيه بيت التمويل الكويتي «بيتك» حصة تصل إلى ٦٢,٥ في المئة، قد افتتح مؤخراً فرعاً في ألمانيا، ويتطلع إلى مزيد من التوسع في أوروبا خلال الفترة المقبلة، كما أن البنك يضع في مقدمة أولوياته تعميق وتوسيع التعاون التركي الخليجي، ولهذا فقد افتتح ٣ من فروع في منطقة الخليج وتحديدًا في البحرين ودبي وأربيل بشمال العراق، وعلى الصعيد المحلي فإن بيتك - تركيا يعد من أكبر البنوك الإسلامية في تركيا ويستحوذ على حصة سوقية تصل إلى ٥ في المئة ويعمل لزيادتها إلى ١٠ في المئة، وللبنك ١٨٢ فرعاً تنتشر في مختلف المناطق التركية.

رفعت وكالة كابيتال انتليجنس للتصنيف الائتماني تصنيف القوة المالية لبيت التمويل الكويتي التركي «بيتك - تركيا» من bb إلى bb+، نتيجة لقوة أصوله ورأسماله وأرباحه الجيدة والمتنامية.

وعلق رئيس مجلس ادارة «بيتك - تركيا» محمد سليمان العمر: علاوة على التصنيفات الجيدة والملاءة العالية ومؤشرات النمو القوية التي يحظى بها بيتك - تركيا، فإن البنك يحقق نجاحات متعددة في مجالات عمله، أصبحت تمثل نقلة مهمة في مسيرته وفتحت مجالات مهمة للاقتصاد التركي، مستشهداً في ذلك بالعديد من المنتجات التي طرحها البنك مؤخراً ومن أبرزها الصكوك التي اصدر منها بنحو ٣٥٠ مليون دولار اميركي، في صفتين متميزتين، وعلى ضوء النجاح الذي تحقق تبني البرلمان التركي تشريعاً ينظم عملية إصدار الصكوك، بحيث تكون عامل دعم لأعمال الشركات التركية وتمويل توسعاتها في الداخل والخارج. وأكد العمر أن «بيتك - تركيا» سيواصل جهوده وتوسعاته في السوق التركية وفي الأسواق الإقليمية والعالمية، وسينهض بدوره الاستراتيجي في دعم

تقدم للعملاء حلول تمويل التعليم

مذكرة تفاهم بين البنك العربي الإسلامي الدولي وجامعة الشرق الأوسط



العسلي والصريع بعد توقيع المذكرة

وقّع البنك العربي الإسلامي الدولي وجامعة الشرق الأوسط مذكرة تفاهم، يقوم من خلالها البنك بتقديم حلول تمويل للتعليم لشريحة كبيرة من العملاء أو أفراد أسرهم الراغبين في اكمال دراستهم الجامعية بالتعاون مع المؤسسات التعليمية المعتمدة من قبل

البنك العربي الإسلامي الدولي بهدف التيسير على العملاء في الدراسة بأسقاط ميسرة تلبى امكاناتهم وفق آلية مجازة شرعا.

وقع المذكرة كل من مدير عام البنك إياد العسلي ورئيس الجامعة الدكتور طالب الصريع بحضور عدد من مدراء البنك ونواب الرئيس.

وأعرب العسلي عن اعتزاز البنك العربي الإسلامي الدولي بالتعاون مع جامعة الشرق الأوسط وبالجهود المبذولة في توقيع مذكرة التفاهم وبهذا العمل الدؤوب الذي يخدم الطرفين، واصفا الجامعة بالصرح العلمي الكبير وذلك من خلال دورها الكبير في تأهيل مخرجاتها ومساهمتها برفد القطاع الاقتصادي والتنموي بكفاءات عالية، متمنياً أن يكون هذا الحدث إنطلاقة لمرحلة تعاون جديدة وميسرة مثمرة.

نظام جديد لإدارة المشاريع من بنك قطر للتنمية

عيسى الحمادي: نساهم في تطلعات الدولة لتحقيق تنمية مستدامة

اطلق بنك قطر للتنمية نظاماً جديداً يتيح للعميل تقديم المستندات المطلوبة لتنفيذ مشروع الى ادارة المشاريع الهندسية في البنك. وتشمل المستندات: الارض والتصاميم وترخيص المشروع، على ان تتولى بعدها ادارة المشاريع بالبنك طرح المشروع في مناقصة مفتوحة، لتعيين استشاري للإشراف على المشروع، وكذلك تعيين مقاول لتنفيذ العمل بعد اخذ كافة الضمانات من جانب المقاول في ما يخص تنفيذ المشروع لضمان الجودة المطلوبة.

وبحسب مدير ادارة المشاريع الهندسية في البنك المهندس عيسى الحمادي فإن فترة السماح التي تمنحها ادارة المشاريع لتنفيذ اي مشروع امان، بحيث يتم انجاز المشروع في السنة الاولى، على ان تبدأ وتيرة الانتاج في السنة الثانية، مشدداً على ان فترة السماح التي يمنحها بنك قطر للتنمية، هي الافضل من حيث المميزات التي يقدمها اي بنك آخر في قطر. وأشار الى ان الهدف الذي اسس من اجله البنك، هو دعم المشاريع التنموية وليس تحقيق ارباح. مؤكداً ان ادارة المشاريع والتي تم استحداثها منذ اقل من عامين تقريبا تسعى لتكريس جهدها لحماية المستثمر وحماية اموال البنك ومتابعة المشروع وتطويره وفق نظام مراقبة فاعل، من اجل المساهمة في تطلعات الدولة لتحقيق تنمية متوازنة ومستدامة.

رئيس اتحاد بنوك مصر: قدرة على الوفاء بالالتزامات



طارق عامر
رئيس اتحاد بنوك مصر

أكد رئيس اتحاد بنوك مصر طارق عامر، خلال جولته الترويجية للشهادات الدولية في أوساط المصريين بالخارج «أن الاقتصاد المصري قادر على الوفاء بالتزاماته الدولية والمحلية، وأنه سيستعيد عافيته خلال ٣ أشهر من انتخاب الرئيس الجديد».

والجدير ذكره ان مصر فقدت خلال الفترة الماضية استثمارات أجنبية وأموالاً في الصناديق والسندات قاربت قيمتها ١٥ مليار دولار.

يشمل خدمات تجارية ومخصصة للخبذة ذات مزايا إضافية
«إي دي اس سيكيوريتيز» تطلق نظام برايم لكبار المضاربين في سوق العملات

جديد إي دي اس سيكيوريتيز ADS SECURITIES المتخصصة في تداول العملات الأجنبية والسبائك والسلع في الشرق الأوسط نظام «برايم» الجديد المصمم خصيصاً لخدمة عملائها الكبار والمحترفين المضاربين في سوق العملات.

وأوضح نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام فيليب غانم «كانت خدمات هذا النظام حتى اليوم تقدم فقط للمؤسسات والمصارف وشركات الاستثمار، وبما انها سجلت نجاحاً على قدر كبير من التفوق قررنا توفير «برايم» لعملائنا المحترفين أيضاً.



فيليب غانم

ADS SECURITIES

ويشمل نظام «برايم» خدمات تجارية على مدار الساعة خمسة أيام في الأسبوع، إضافة الى أسواق عملات دول مجلس التعاون يوم الأحد. وعبر ايداع مبلغ ١٠ آلاف دولار أميركي على منصة ام تي ٤ التابعة لنا أو ٢٥ ألف دولار منصة إي دي اس سيكيوريتيز التجارية سيستفيد العملاء من مجموعة كبيرة من المزايا المتضمنة إجراء صفقات تجارية في سوق العملات على المستوى الدولي».

بدوره قال المدير العالمي للمبيعات في الشركة مارك آسبينال «مع برايم سيتمكن المضاربون المحترفون في سوق العملات والسبائك المعدنية الموجودون في أبوظبي، من الاستغناء عن التعامل مع المكاتب الإقليمية التي تلجأ أغلب الأحيان الى مقارها الرئيسية في لندن ونيويورك لاتخاذ القرارات التجارية». لافتاً الى توجيه الدعوة قريباً الى العملاء للانضمام الى «برايم ايليت» المخصصة للخبذة والتي تقدم المزيد من الفوائد المتضمنة مزايا إضافية تناسب أسلوب حياتهم، وكذلك الحصول على مساعدة محترفة من منسقي العمليات التجارية والدخول الى «مجلس كبار الشخصيات» وهي الخدمة التي ستتوفر للعملاء الذين يودعون أكثر من ٢٠٠ ألف دولار أميركي، أو الذين يقومون بعمليات تجارية تفوق قيمتها ٥٠٠ مليون دولار شهرياً.

HSBC تعزز بيع أعمالها في باكستان
وعشرة فروع في الشرق الأوسط

تجري مجموعة اتش اس بي سي HSBC المصرفية البريطانية محادثات بهدف بيع أعمالها في باكستان في إطار توجهها الاستراتيجي نحو تقليص وجودها في بعض المناطق.

وتسعى المجموعة الى بيع عشرة فروع تابعة لـ «اتش اس بي سي ميدل ايست» في الوقت الذي تشدد فيه اللوائح التنظيمية من أجل دعم رفع احتياطات رأس المال.

وكان الرئيس التنفيذي للمجموعة ستيفارت جوليفر قد أطلق مبادرة العام الماضي تدعو الى إعادة تقييم أعمال البنك، فضلاً عن خفض الوظائف بحوالي ٣٠ ألفاً، بالتزامن مع استهدافه رفع العائد على حقوق المساهمين ١٢ في المئة عام ٢٠١٣ (بلغ العائد ١٠,٩ في المئة عام ٢٠١١)، فضلاً عن خفض نسبة التكلفة الى الدخل الى ٥٢ في المئة.

تعيين فالح الرقبة مديراً للبورصة الكويتية



وافق مجلس الوزراء الكويتي على تعيين فالح الرقبة مديراً لسوق الاوراق المالية في الكويت واحيلت الموافقة الى المراجع المعنية لإصدار مرسوم التعيين.

وكان وزير التجارة والصناعة انس الصالح قد رشح الرقبة بعد تأكده من مؤهلاته وخبراته المالية.

بيان

أعلن بنك الموارد البدء بعملية تحويل محفظة زبائن شركة إي.أم.فايننشالز اليه مباشرة وبشكل تدريجي.

تأتي هذه الخطوة ضمن إطار التوفير لزبائن شركة إي.أم.فايننشالز خدمات مصرفية شاملة تتعدى التداول بالأسهم لتشمل جميع الخدمات المصرفية.

يتوقع المصرف أن تعطي هذه الخطوة زبائن الشركة مجالات أفضل لتوظيف أموالهم أربعاً وعشرين ساعة في اليوم وعلى مدار السنة.

وستؤدي هذه الخطوة الى تطوير ميزانية بنك الموارد الذي يملك حالياً مع كبار مساهميه ٧٥٪ من أسهم شركة إي.أم.فايننشالز.

بنك اميركي آخر يدفع ثمن نواطنه مع ليمان برانرز

غرّمت السلطات الاميركية بنك «جي بي مورغان تشايس» ٢٠ مليون دولار لانتهاكه قواعد الاقراض الفيدرالية في ايداعه أموال مودعيه لدى بنك ليمان برانرز الذي أشهر افلاسه خلال أيلول (سبتمبر) ٢٠٠٨.

وقالت هيئة تداول العقود الآجلة، في بيان، ان بنك جي بي مورغان بالغ في تقدير قيمة الشركة وفي تمديد فترة القرض لبنك ليمان برانرز خلال الفترة من ٢٠٠٦ وحتى ٢٠٠٨، وان البنك انتهك القواعد باعتبار ودائع عملاء ليمان برانرز مع جي بي مورغان ضمانات قروض.

وأضافت الهيئة ان جي بي مورغان رفض سداد ودائع عملاء ليمان برانرز لمدة اسبوعين بعد إفلاس البنك.

«برقان» الكويتي استحوذ على «يوروبنك تكفن» التركي

توصل بنك برقان (الكويت) الى اتفاق مع «يوروبنك تكفن» التركي يقضي باستحواذ الاول على الثاني بنسبة ٩٩,٢٦ بالمئة. وقد بلغت قيمة الصفقة ٦٤١ مليون ليرة تركية او ما يعادل (٩٩ مليون دينار كويتي). وتضمن الاتفاق ايضا على امتلاك بنك برقان محفظة اضافية من القروض التركية العائدة لشركة (اي اف جي) الشريكة في البنك بقيمة ٧٨ مليون دينار. وسوف يعتبر الاتفاق نافذا بعد موافقة الهيئات الرقابية في بنك الكويت المركزي ووكالة الاشراف على الاعمال المصرفية BRSB التركية.



ادواردو ايغورين
بنك برقان - الكويت

تأسس «يوروبنك تكفن» سنة ١٩٨٩ حيث ازدهرت اعماله الاستثمارية فجذبت سنة ٢٠٠٧ شركة اي اف جي للاستحواذ على حصة فيه بلغت نسبتها ٧٠ في المائة. للبنك فروع في مختلف المناطق التركية وقد وصل عددها الى ٦٠ فرعا. يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد ادواردو ايغورين.

«التمويل الخليجي» يعين الرئيس رئيساً تنفيذياً بالإناابة



هشام الرئيس

بيت التمويل الخليجي

عين بيت التمويل الخليجي، بنك الاستثمار الإسلامي ومقره في البحرين هشام الرئيس رئيساً تنفيذياً بالإناابة على ان يكون مسؤولاً عن الاشراف على أداء البنك ووضع التوجهات الاستراتيجية وإدارة الأصول.

وأبدى رئيس مجلس الإدارة عصام جناحي ثقته الكبيرة بكفاءة ومعرفة وخبرة الرئيس والتي ستمكنه من مواصلة تحقيق قيمة كبيرة للمساهمين وتحقيق الربحية، منوهاً بمساهمته في فترة الانتعاش الاقتصادي التي اجتازها البنك خلال فترة الركود المالي، وإعادة هيكلة البنك.

مودعو سكوتلاند ولويدز يطالبون الحكومة البريطانية

ببيع حصتها في المصرفين لإنقاذ ودائعهم

المساهمون والمودعون في رويال بنك اوف سكوتلاند «آر بي اس» ولويدز بنك يضغطون على الحكومة البريطانية لتبيع حصتها في المصرفين في أسرع وقت وقيل ان يتابع قادة البنك في المقامرة بأموالهم على حساب دافعي الضرائب. ويلاحظ المساهمون والمودعون ان المصرفين يضاربان بالأموال التي بين أيديهم في بورصة الأسهم ويتكبدان الخسائر. وكانت الحكومة البريطانية قد ضخت نحو ١٠٦ مليارات دولار لدعم رويال بنك خلال أزمة الإئتمان عام ٢٠٠٨ وضحت بنحو ٦٠ ملياراً لبنك لويدز وذلك مقابل تملكها ٨٠٪ من أسهم الأول و ٤٠٪ من أسهم الثاني.

«الخليجي» يطلق بطاقة فيزا أنفينيت الحصرية

المتعددة الخدمات

أطلق بنك الخليج التجاري (الخليجي) بطاقة فيزا انفينيت الإئتمانية التي تهدف الى تلبية المتطلبات الخاصة بالعملاء الاستثنائيين لتوفر لهم أكبر قدر من الراحة والمرونة والمزايا. وسيتم منح البطاقة الجديدة حصرياً الى مجموعة مختارة من العملاء بدعوات خاصة.

تقدم بطاقة فيزا انفينيت من «الخليجي» خدمات تتخطى العروض العادية للبطاقات الإئتمانية التقليدية، تتضمن خدمة المساعدة المتعددة اللغات وتهدف للاهتمام بمتطلبات العملاء خلال سفرهم، وهي خدمة متوفرة في جميع أنحاء العالم مقدمة من إنفينيت لتسهيل على العميل استخدام البطاقة، بالإضافة الى خدمات التأمين على السفر والتأمين الطبي والمساعدة خلال الأزمات وغيرها من الخدمات.

الأميركيون يحتفظون برئاسة البنك الدولي

جيم يونغ كيم: ساعمل لمساعدة الفقراء في العالم



تمكن الأميركيون من الاحتفاظ برئاسة البنك الدولي للأميركيين، وقد رشحوا شخصاً أميركياً يعمل كخبير في وزارة الصحة العامة ورئيس سابق لكلية مهنية يدعى جيم يونغ كيم ليخلف روبرت زوليك الرئيس الحالي الذي قرر ان يتقاعد في حزيران المقبل. وبترشيح الأميركيين لجيم، لم يعد من أمل للمرشحين المنافسين وزير المال النيجيري جوزي اوكونجو ايويالا ووزير المال الكولومبي السابق خوسيه انطونيو اوكامبو.

قال مرشح الدولة الأميركية جيم يونغ كيم انه لا يتردد في مراجعة الأوضاع القائمة في البنك الدولي والعالم وبذل أقصى جهده لمساعدة الفقراء في العالم.

والذي أثار الدهشة قول الرئيس العتيد للبنك الدولي «ان عمله كخبير في الصحة العامة ورئيس سابق لكلية دارتماوت أكسبه المهارات اللازمة لرئاسة البنك الدولي في حزيران (يونيو) المقبل».

بنك ليمان برادرز المنهار يعيد للمودعين

٢٢,٥ مليار دولار على دفعتين

بعد انتظار ثلاث سنوات ونصف السنة لتعاد اليهم بعض ودائعهم في بنك ليمان برادرز الأميركي الذي أعلن توقفه عن الدفع وطلب الحماية المصرفية من السلطات القضائية الأميركية، بدأ البنك في ١٧ نيسان (ابريل) الماضي بإعادة نحو ٢٢,٥ مليار دولار من أصل ٦٥ ملياراً الى مودعيه. وقال البنك ان الدفعة الأولى ستكون بقيمة ١٠ مليارات دولار حيث ستريح المودعين وتطمئنهم الى وجود امكانية لاستعادة جزء من ودائعهم. وكان البنك قد انهار في العام ٢٠٠٨ وتسبب بالأزمة المالية العالمية التي تعاني منها الولايات المتحدة وعشرات المصارف الأوروبية.

لا مهرّب للبنان من دخول اتفاقية «فاكتا» التي تلزم مصارفه بتزويد الخزانة الأميركية بحسابات حاملي الجنسية



أسامة مكداشي

رئيس لجنة الرقابة على المصارف

بسبب تداعيات الربيع العربي كما هو الحال في مصر وليبيا.. لقد مرت أوقات طويلة كان فيها الأداء الحكومي معطلاً ومع ذلك لم يؤثر ذلك في الأحوال النقدية والمصرفية في لبنان».

خرق محدود للسرية المصرفية

ويعقد حاكم مصرف لبنان رياض سلامة سلسلة اجتماعات مع نوابه ومع رئيس لجنة الرقابة على المصارف اسامه مكداشي ومع رئيس جمعية المصارف د. جوزف طربيه ليجاد آلية لتنفيذ اتفاقية «فاكتا» دون حصول خرق فاضح للسرية المصرفية.

وتؤكد المراجع المصرفية في لبنان ان السرية المصرفية لن تمس كلياً طالما ان طلب وزارة الخزانة الأميركية ينحصر بالمواعين الأميركيين في المصارف اللبنانية وحدهم، وهذا ما طبقته المصارف السويسرية منذ سنتين.



رائد شرف الدين

نائب الحاكم

مصرف لبنان نسخة عنها خلال زيارة نائب وزير الخزانة الأميركية ديفيد كوهين للبنان في شهر آذار (مارس) الماضي).

ورجح شرف الدين في محاضراته دخول لبنان في اتفاقية «فاكتا» وان يلتزم بنصوصها آخذاً في الاعتبار تأثيرها على السرية المصرفية. وأشار نائب الحاكم الى مضمون الاتفاقية الذي يلزم المؤسسات المالية الخارجية كالبنوك وشركات الاستثمار وشركات التأمين الصحي على سبيل المثال، بالكشف عن الحسابات المصرفية الشخصية لحاملي الجنسية الأميركية حيث يكشف من تحرك هذه الحسابات المتهربين من الضرائب.

واستبعد، من جهة أخرى، وجود أية تأثيرات للاضطرابات التي تشهدها سوريا وان يكون لها تأثير على سعر صرف الليرة اللبنانية. وقال «ان لبنان يختلف عن باقي الدول التي تأثرت أحوالها



رياض سلامة

حاكم مصرف لبنان

مطالبة وزارة الخزانة الأميركية للسلطات اللبنانية بتزويدها دورياً بتحركات حسابات المودعين في المصارف اللبنانية من حاملي الجنسية الأميركية واللبنانية، تشغل حاكمية مصرف لبنان ليجاد طريقة لتلبية طلب السلطات الأميركية وعدم المس بالسرية المصرفية.

ومهما حاول مصرف لبنان الإفلات من قرار وزارة الخزانة الأميركية، فلن يستطيع عدم تنفيذ القرار متحسباً لما قد يطاول قطاعه المصرفي من أذى، أقله ما حصل للبنك اللبناني الكندي.

وفي محاضرة لنائب حاكم مصرف لبنان رائد شرف الدين ألقاها بدعوة من المجلس اللبناني الاغترابي للأعمال في الولايات المتحدة تطرق الى اتفاقية «فاكتا» الأميركية التي تلزم لبنان بتطبيق النظام الضريبي على الحسابات المصرفية الخارجية للاميركيين والذي سيصبح ساري المفعول رسمياً في بداية العام ٢٠١٣ (تسلم

أسرار مصرفية

● بعد مرور سنة على الاضطرابات والعمليات العسكرية في سوريا دون ان تتأثر المصارف اللبنانية العاملة فيها ودون ان يطلب مديروها أي دعم، أخذ بعضهم بالبحث عن حل يحد من الخسائر المتوقع تكبدها خلال الأشهر القادمة.

● أدت عودة مصرف لبنان الى الترخيص بمصارف جديدة لمؤسسات دولية وعالمية، الى تراجع أسعار المصارف المرشحة للبيع.

● رفض مرجع مصرفي التدخل في شكاوى مصارف تتعرض لاقتناص أفضل الموظفين لديها مقابل رواتب مغرية.

● تم سحب ودائع بمليارات الليرات من أحد المصارف الكبيرة لتودع في مصارف منافسة رفعت الفائدة على الليرة الى ٦,٧٥ و ٧ في المئة وعلى الدولار الى ٣,٢٥ و ٣,٥٠ في المئة.

● مؤسسة مصرفية تعاني من التخمة والفائض في عدد موظفيها لا سيما الكبار منهم، تتردد في صرف الفائضين دفعة واحدة خشية انعكاس الأمر سلباً عليها.

● أوقف مصرف كبير له عدة فروع في سوريا تنفيذ تراخيص حصل عليها قبل سنة لفتح فروع جديدة في المحافظات السورية، وذلك بانتظار ان تهدأ الحال ويستقر الوضع.

● يلاحظ مصرفيون لهم علاقات في دول افريقية، وجود مراقبة على تحركاتهم واتصالاتهم، ولم يُخف عليهم انه توجد شبهات حول تزايد ثروتهم في السنوات الخمس الأخيرة.

● عمليات غسل الأموال التي كانت تجري «على عينك يا تاجر» توقفت كلياً في الشهر الماضي حيث توقف مصرفيون وصيارفة عن المشاركة في تلك العمليات.

اجتماع ناجح في مسقط للرؤساء التنفيذيين للمؤسسات المالية في المنطقة المشاركون يدونون تفاقواً بمستقبل الاقتصادين العالمي والعربي



الطاولة المقابلة



الطاولة الرئيسية



كبار الشخصيات

تناولت اعمال اجتماع مؤسسة التمويل الدولية السنوي الخامس عشر لرؤساء البنوك التنفيذية لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا والذي عقد في مسقط الشهر الماضي، عناوين اقتصادية ومالية مهمة ابرزها النظرة المستقبلية للاقتصاد العالمي وخصوصا تطورات الاسواق المالية الدولية، وكذلك اقتصادات المنطقة وأثر ارتفاع اسعار النفط على زيادة الفوائض في موازنات الدول المصدرة.

عهداً جديداً تحت اسم «يمكننا تحقيق المزيد». وقال تشارلز دالار المدير المنتدب لمؤسسة التمويل الدولية ان النمو المتوقع في اقتصادات الاسواق الناشئة سيصل الى ٥,٥٪ وهو مستوى اعلى من العام الماضي واعلى من المقدر لاقتصادات الدول الصناعية الكبرى. وأكد عبد الكريم ابو النصر الرئيس التنفيذي للبنك الاهلي التجاري في السعودية، ان القطاع المصرفي في المنطقة وعلى مستوى العالم تخطى الازمة التي بدأت قبل ٤ سنوات.

المشاريع الكبرى وخاصة التي يتم تنفيذها في الاسواق الناشئة على مستوى المنطقة.

آراء وخرلاصات

وكان عبد الرزاق بن علي بن عيسى الرئيس التنفيذي لبنك مسقط قد نوه في بداية الاجتماع بالركائز الاقتصادية القوية التي تتميز بها عمان وان قطاعها المصرفي أبدى جدارة بمواجهة الازمات، ولفت الى انه بفضل النتائج المالية المشجعة التي حققها بنك مسقط، فقد بدأ اليوم

أكد المشاركون في الجلسات ان الجميع متفائل بالاجراءات والخطوات التي تقوم بها دول العالم لتنمية وتعزيز الاقتصاد العالمي وتحفيز الشركات على الاستثمار في مختلف القطاعات من خلال تحديث الانظمة والممارسات المتعلقة بالاعمال المصرفية، لافتين الى ان القطاع المصرفي والمالي على مستوى العالم والمنطقة سيواصل دعمه بجميع الخطوات التي تهدف الى تعزيز الاستقرار واستمرار عمليات النمو والعمل على تمويل

اتحاد المصارف العربية يختار الرئيس التنفيذي لبنك مسقط «الشخصية المصرفية الأولى لعام ٢٠١٢»

من جهته اعتبر رئيس اتحاد المصارف العربية والرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان احمد يوسف الدكتور بن عيسى من الشخصيات المصرفية المهمة والمرموقة، موضحاً ان أي انجاز يتحقق للمصرفيين العرب انما هو مصدر فخر وتقدير للخبرة المصرفية العربية المتميزة والتي أثبتت نجاحها وقدرتها على مواجهة التحديات.

والجدير ذكره ان الدكتور بن عيسى تقلد منصب الرئيس التنفيذي لبنك مسقط في عام ١٩٩٤ ويتمتع بخبرة تمتد لأكثر من ٣٥ عاماً في القطاع المصرفي. كما انه من الشخصيات التي تحظى بقدر كبير من الاحترام في القطاع المالي. ويعمل الدكتور عبد الرزاق باستمرار لقيادة البنك نحو آفاق أوسع من الرقي والقوة.



عبد الرزاق بن علي بن عيسى

BANK MUSCAT

اختار اتحاد المصارف العربية الرئيس التنفيذي لبنك مسقط BANK MUSCAT الدكتور عبد الرزاق بن علي بن عيسى ليكون «الشخصية المصرفية العربية الأولى لعام ٢٠١٢» وذلك تقديراً لجهوده في تحقيق الأهداف الاستراتيجية في مجال الخدمات المالية واسهاماته في تنمية القطاع المصرفي وتطويره. ويعد هذا الاختيار انجازاً مهماً ولافتاً للسلطنة وللقطاع المصرفي العماني.

وللمناسبة أعرب الدكتور بن عيسى عن سعاداته واعتزازه بهذا الاختيار، مشيراً الى ان القطاع المصرفي العماني شهد خلال السنوات الماضية العديد من الخطوات الايجابية التي ساهمت وبشكل كبير في تطوير القطاع وتنميته.

بنك الإمارات دبي الوطني يولم على شرف عملائه من الشركات الكبرى



ريك بدنر يلقي كلمة



خيليان فان دير تول يلقي كلمة

أقام بنك الإمارات دبي الوطني الذي يعتبر أكبر مجموعة مصرفية في المنطقة، حفل عشاء لعملائه من الشركات الكبرى، حضره أكثر من ١٧٥ ضيفاً يمثلون عملاء البنك وعدد من كبار الإداريين فيه. يهدف هذا الحفل إلى تقوية وبناء علاقات جيدة مع عملاء البنك من الشركات الكبرى، ويعد تماشياً مع قيم المجموعة في التركيز على العملاء، كما يعتبر مناسبة جيدة لتبادل قصص النجاح والخبرات. وبالمناسبة تحدث ريك بدنر الرئيس التنفيذي للمجموعة عن الاقتصاد العالمي والإقليمي وعن الوضع المالي القوي والمرونة التي يتمتع بها بنك الإمارات دبي الوطني، والذي يقوم باستثمارات متوازنة في المجالات التي تمثل فرصاً للنمو. كما قام بتسليط الضوء على الإنجازات الكبرى التي حققتها المجموعة في عام ٢٠١١. وقال خيليان فان دير تول رئيس إدارة الأعمال المصرفية للهيئات والمؤسسات للمجموعة، لدى بنك الإمارات دبي الوطني قدرات سوف تعود بالفائدة على عملائه من الهيئات والمؤسسات، وتشمل القدرة على اكتتاب ديون كبيرة والتواجد القوي في منطقة الشرق الأوسط وعلاقات دولية مع خبرات متميزة في هذا المجال، إضافة إلى مجموعة متكاملة من المنتجات تم توفيرها من قبل مدراء العلاقات المتواجدين في الخارج.

اتفاقية تعاون بين بنك الشارقة وكومرزنك فاروج نركيزيان: تصب في توسيع خدماتنا المصرفية وتنويعها



أعلن بنك الشارقة عن إبرامه اتفاقية تعاون مع مجموعة كومرزنك انترناشيونال س.أ. لإنشاء دائرة متخصصة بالخدمات المصرفية الخاصة وإدارة الثروات.

وتقضي الاتفاقية بأن يضع كومرزنك خبرته ومجموعة منتجاته وحلوله الاستثمارية في مجال إدارة الثروات في خدمة عملاء بنك

الشارقة حيث سيشرف البنك الأوروبي على إدارة الدائرة المستحدثة. كما تتيح الاتفاقية لعملاء بنك الشارقة التعامل مباشرة مع فرع البنك الأوروبي في لوكسمبورغ المتخصص بإدارة الثروات وهيكله الأصول والمعادن الثمينة.

ووقع عن بنك الشارقة عضو مجلس الإدارة التنفيذي المدير العام فاروج نركيزيان وعن مجموعة كومرزنك انترناشيونال س.أ. فالك فيشر الرئيس التنفيذي للمجموعة في لوكسمبورغ. وتحضيراً لإطلاق الدائرة الجديدة عملها رسمياً، قام بنك الشارقة بتجهيز المكاتب والتسهيلات بأحدث التجهيزات التقنية، وذلك في موقعه الجديد الكائن في كونترول تاور - موتور سيتي في دبي.

وأعلن نركيزيان خلال حفل التوقيع «إن الدائرة الجديدة تتوافق واستراتيجية البنك القاضية بتوسيع وتنويع خدماته المصرفية بهدف ترسيخ نشاطات البنك».

أضاف «إن دائرة الخدمات المصرفية الخاصة وإدارة الثروات، ستتتيح للجمهور الإماراتي عموماً ولعملاء بنك الشارقة خصوصاً، فرصة التعامل من خلال البنك مع إحدى أكبر المؤسسات المصرفية العالمية بهدف الإفادة من خبراتها وشبكتها وإمكانياتها الفنية في مجال إدارة الثروات». معتبراً أن «توقيت إطلاق الخدمة الجديدة هو في غاية الأهمية نظراً للأوضاع المتقلبة السائدة في الأسواق المالية العالمية وحاجة المستثمر المحلي إلى آفاق استثمارية آمنة توفر له عوائد مجزية مع أقل قدر ممكن من المخاطر».

أركابيتا: «الاريج» لنا ان نعلن افلاسنا

بموجب الفصل الحادي عشر من القانون الأميركي

مصرف وصناديق تحوط عالمية لتسديد ديون مرابحة تبلغ ١,١ مليار دولار يحل استحقاقها في ٢٧ آذار (مارس) الماضي وأنه يسعى إلى بيع أصول لتسديد جزء من هذه الديون.

ويدير بنك أركابيتا محفظة تبلغ قيمتها نحو سبعة مليارات دولار في آسيا والولايات المتحدة وأوروبا والهند إضافة إلى البحرين في القطاعات الصناعية والعقارات والتجزئة والصحة وكذلك مصادر الطاقة المتجددة، ويملك أصولاً قيمتها ٢,٦ مليار دولار في هذه المحافظ حيث يملك ٦٠ في المئة من المشروع الضخم خليج البحرين الذي تبلغ كلفته نحو ٢,٥ مليار دولار.

«البيان الإقتصادية»: نشرنا التفاصيل الكاملة حول أزمة بنك أركابيتا في عددنا السابق.

فشلت كل المفاوضات بين بنك أركابيتا أحد أكبر المصارف في الشرق الأوسط المتوقع عن الدفع وبين دائئته، ولم يستطع مصرف البحرين المركزي التوفيق بين الفريقين.

بيان المركزي البحريني

وأشار بيان لمصرف البحرين المركزي إلى أن بنك أركابيتا أبلغه أنه بعد عدة استشارات فإنه توصل إلى قرار وحيد قابل للتطبيق وهو التقدم إلى المحكمة الأميركية للحصول على الحماية تحت مظلة الفصل الحادي عشر من القانون الأميركي.

وأوضح مصرف البحرين المركزي أنه يراقب آخر تطورات قضية بنك أركابيتا. وكان مصرفيون أشاروا إلى أن أركابيتا يجري مباحثات مع

استثمار بقيمة ١٤٠ مليون دولار «ستاندرد تشارترد، يستكمل مقره الجديد في الامارات»



احتفل بنك ستاندرد تشارترد (Standard Chartered) مؤخراً باستكمال عمليات بناء مقره الجديد في الامارات والواقع في وسط مدينة دبي بالقرب من «إعمار سكوير» (Emaar Square). وحضر الحفل **جوناثان موريس**، الرئيس التنفيذي لبنك ستاندرد تشارترد في الإمارات وعدد من كبار المسؤولين والمديرين في البنك.

وخلال الحدث، أعرب **موريس** عن سعادته بالتقدم الملحوظ الذي تم إحرازه حتى الآن على مستوى

عمليات بناء وإنشاء المبنى. وقال **موريس**: يسرنا الاحتفال اليوم بإنجاز هام يمثل دفعة قوية لتحقيق هدفنا المتمثل في بناء مبنى مميز في قلب مدينة دبي. ويعد هذا المبنى استثماراً استراتيجياً ودليلاً واضحاً يعكس التزامنا التام بخدمة عملائنا في دولة الامارات، وهي إحدى أبرز خمس أسواق بالنسبة لنا عالمياً. وأغتنم هذه الفرصة لأتوجه بالشكر إلى الفريق المسؤول عن عمليات البناء والإنشاء والذي بذل جهوداً حثيثة لإنجاز المشروع وفق الجدول الزمني المحدد. ورصد بنك ستاندرد تشارترد ١٤٠ مليون دولار أميركي كاستثمار في المبنى الجديد. وبموجب اتفاقية الاستثمار، يمتلك البنك حقوقاً كاملة وحصرية لتسمية المبنى، لا سيما وأنه سيشغل أكثر من ١٢٥ ألف قدم مربعة منه. وتتبع اتفاقية الاستثمار المجال أمام البنك لاستيعاب الزيادة المستقبلية المحتملة في أعداد الموظفين. وتصل الطاقة الاستيعابية للمقر الجديد، الذي سيضم قاعة خاصة للتداول مزودة بأحدث التقنيات المتطورة، إلى ١٢٥٠ موظفاً. ويعكس تصميم المقر وعد بنك ستاندرد تشارترد المتمثل في «هنا دائماً للأفضل» ويسلط الضوء على التزام البنك بدعم النمو المستقبلي لدولة الامارات.

وسيحافظ ستاندرد تشارترد على مقره الاقليمي في مركز دبي المالي العالمي (DIFC)، حيث يدير أكبر منصة للتداول في المنطقة.

الصينيون يتوسعون اقتصادياً ومصرفياً

احتفل الصينيون بافتتاح ثاني فرع لبنك الصين في عاصمة المجر بودابست.

وقال نائب رئيس البنك **يوي يي** ان افتتاح الفرع الثاني يعتبر خطوة جديدة من اجل توسيع عمليات البنك في المجر وهي تظهر ثقة قوية من البنك بالاقتصاد المجري، ويأمل نائب رئيس البنك ان يتوسع البنك في بقية دول شرق ووسط اوربا.

... يتجسسون على سويسرا

اتهمت السلطات السويسرية ثلاثة موظفين حكوميين المان بالتجسس والعمل لشراء اسرار مصرفية لمتهربين المان من الضرائب، واصدرت اوامر باعتقالهم في حال دخلوا الاراضي السويسرية. والموظفون الالمان الثلاثة هم محققون في مصلحة التهرب الضريبي في ولاية نوردرين فستفاليا الالمانية.

في اطار دعم البنك لمشاركة الامارات في الالومبياد

«دبي التجاري» اطلق بطاقة ائتمان خاصة باللجنة الالومبية الوطنية



الشيخ احمد آل مكتوم يتسلم البطاقة من بالتوسن وبدا السركال ويوسف

أطلق بنك دبي التجاري CBD بطاقة ائتمان محدودة الاصدار تحمل اسم وشعار اللجنة الالومبية الوطنية، تأكيداً لدعمه لمشاركة الإمارات في بطولة الألعاب الالومبية في العاصمة البريطانية لندن.

ويشكل إطلاق هذه البطاقة إحدى مبادرات كثيرة تنبثق عن مذكرة التفاهم التي وقعها البنك مع اللجنة الالومبية الوطنية مؤخراً.

وتسلم سمو الشيخ **احمد بن محمد بن راشد آل مكتوم**، رئيس اللجنة الالومبية الوطنية، أول بطاقة ائتمان «اللجنة الالومبية الوطنية بنك دبي التجاري فيزا إنفينيت» من **بيتر بالتوسن**، الرئيس التنفيذي للبنك، خلال اجتماع الجمعية العمومية للجنة الالومبية الوطنية الذي عقد في أبراج الامارات في دبي، بحضور **يوسف يعقوب السركال**، النائب الأول لرئيس اللجنة الالومبية الوطنية، و**يعقوب يوسف**، نائب الرئيس التنفيذي للبنك، ونخبة من مسؤولي اللجنة الالومبية وبنك دبي التجاري.

وقال **السركال** «نحن سعداء بشراكتنا الجديدة مع بنك دبي التجاري، والتي تجسد اهتمامه بتعزيز ودعم مسيرة الرياضة والرياضيين في الإمارات، وأنتهز هذه الفرصة لدعوة البنوك والمؤسسات المالية الأخرى لأن تحذو حذوه في هذا المجال».

وبدوره قال **بيتر بالتوسن**، الرئيس التنفيذي للبنك «تأتي هذه المبادرة في إطار الدعم المستمر الذي يقدمه بنك دبي التجاري للرياضة في الإمارات، تماشياً مع التزامه بأرقى معايير المسؤولية الاجتماعية، حيث ينفذ على مدار العام الكثير من المبادرات والأنشطة التي تجسد هذا الالتزام، بما في ذلك الدعم النشط للأعمال الخيرية والفعاليات والأنشطة النوعية، على غرار بطولة بنك دبي التجاري لألعاب القوى للناشئين للعام ٢٠١٢، ورعاية سباقات الخيول في «ميدان»».

وسيتم استخدام البطاقة حصرياً من قبل أعضاء اللجنة الالومبية الوطنية، وأعضاء لجانها الفرعية واللاعبين، إلى جانب كل من ترى اللجنة الالومبية الوطنية توجيه الدعوة إليه لحمل البطاقة محدودة الإصدار، حيث لن يتم توفيرها إلا بناء على دعوة مسبقة، وبموافقة من اللجنة الالومبية الوطنية.

وتقدم هذه البطاقة الفريدة تشكيلة متميزة من المزايا النوعية بما

فيها الاستفادة من مزايا برنامج مكافآت التجاري الذي يتيح استبدال النقاط بأميال سكاى وارذ، او استبدالها بنقد، او الحصول على قسائم مشتريات من احد شركاء البرنامج.



٢٠٥,٩ ملايين دولار ارباح مجموعة البنك العربي في ٢٠١١

عبد الحميد شومان: مرونة في التعامل مع المستجدات والتعاطي مع التحديات



وافقت الهيئة العامة لمساهمي البنك العربي على توزيع ارباح نقدية على المساهمين مقدارها ١٣٢,٥ مليون دينار عن العام الماضي اي ما نسبته ٢٥ في المئة من رأس المال البالغ ٥٣٤ مليون دينار.

وبحسب البيانات الواردة في الميزانية العامة لمجموعة البنك العربي فقد بلغت الأرباح الصافية للمجموعة (بعد الضرائب والمخصصات) ٣٠٥,٩ ملايين دولار أميركي للعام الماضي مقابل ٢٧٠,٨ مليون دولار في نهاية العام ٢٠١٠، اي بنمو نسبته ١٣ في المئة.

وحققت المجموعة نموا في اجمالي حجم الودائع خلال العام الماضي مقارنة بالعام الذي سبقه بما يزيد على مليار دولار أميركي لتصل الى ٣١,٧ مليار دولار، مما عزز من سيولة البنك والتي كانت دائماً على رأس أولويات البنك العربي وأهدافه الاستراتيجية.

من جهة أخرى، عكست نتائج العام المنصرم متانة المركز المالي للبنك وقوة قاعدته الرأسمالية، والتي بلغت ما مجموعه ٧,٧ مليارات دولار بنهاية العام الماضي، حيث وصلت نسبة كفاية رأس المال الى ١٥,١ في المئة وهي تقترب من ضعف الحد الأدنى المطلوب وفقاً للجنة بازل والبالغ ٨ في المئة وأعلى في الوقت نفسه من الحد الأدنى المطلوب من البنك المركزي الأردني والبالغ ١٢ في المئة.

وأكد رئيس مجلس الإدارة **عبد الحميد شومان** أن سلامة النهج الاستراتيجي الذي يتمتع به البنك العربي والمرتكز على أساسيات العمل المصرفي السليم وسياساته المحافظة في التسليف والاستثمار وتوظيف الأموال واحتفاظه بالسيولة العالية، بالإضافة الى المرونة التي اعتمدها البنك في التعامل مع المستجدات والتعاطي مع تحديات الأزمة المالية وآثارها، كانت من ضمن عوامل القوة التي مكنت البنك من مواصلة مسيرة أدائه المميزة وعززت كذلك من نتائجه المالية.

المحافظ سويدي: المركزي يدرس مشروع قانون التمويل العقاري

أكد محافظ المصرف المركزي في الامارات **سلطان بن ناصر السويدي** «ضرورة ارساء اطار تشريعي فعال للتمويل العقاري في الدولة، وذلك لتمكين المقرضين من التحكم الفعال في العقارات المرهونة وتسريع عملية حيازة العقارات المرهونة كضمان في حال التخلف عن السداد». مشددا على اهمية التطوير للبنى التحتية التشريعية



سلطان بن ناصر السويدي
محافظ المصرف المركزي - الامارات

والرقابية، بهدف توفير حماية افضل لحقوق الاطراف كافة وتعزيز القابلية التطبيقية للعقود وتطوير سوق ثانوية نشطة وشفافة، لافتا الى ان المركزي يستهدف ارساء انظمة مرنة للتمويل العقاري، تقوم على اسس عدة، مثل القدرة على خدمة الدين ونسبة الدين الى القيمة، وتقويمات دقيقة للعقارات وفصل واضح بين الاقراض لفرص التملك او لغرض الاستثمار.

حلول مالية متميزة من بنك الاتحاد الوطني

اطلق بنك الاتحاد الوطني بالتعاون مع شركة جيمالتو باقة جديدة ذكية ذات شريحة صممت خصيصا لزيادة معايير الامان للبطاقات، وذلك في اطار الحرص على تقديم حلول مالية متميزة تتلاءم واحتياجات العملاء المختلفة مع الالتزام بأعلى معايير الامان والجودة. وقال اشرف بيبرس نائب رئيس اول ورئيس قطاع الخدمات المصرفية للأفراد في البنك «نحرص دائما على تقديم حلول مالية متميزة الى عملائنا تلائم جميع احتياجاتهم وتمنحهم قيمة اضافية الى معاملاتهم اليومية».

وتعد البطاقة ذات تقنية DDA EMV من جيمالتو الجديدة اختيارا آمنا ومرنا للدفع مما يزيد من رضى عملائنا مع الحفاظ على اعلى معايير الامان.

بنك مسقط يفوز بجائزة التميز من «دويتشه بنك» في مجال التحويلات المالية باليورو



صورة تذكارية

حصل بنك مسقط المؤسسة المالية الرائدة في السلطنة على جائزة التميز في مجال التحويلات المالية باليورو من بنك دويتشه الألماني، وذلك تقديراً للجودة الاستثنائية في مجال الدفعات التجارية والحوالات للمؤسسات المالية، حيث حقق البنك نسبة ٩٩,٨ في المئة من خلال التحويلات النقدية باليورو علماً بأن هذه الجائزة هي الثالثة من نوعها بعد تلك التي حصل عليها البنك خلال الاعوام الماضية.

وتأتي جائزة العام ٢٠١١ تقديراً لنظام المدفوعات الداخلية المتطور وكإشادة لمعايير نظام (SWIFT) العالية التي يتبناها بنك مسقط بشكل متواصل مما يسهل العملية الآلية في منظومة المدفوعات.

وكان بنك مسقط قد فاز بجائزة مماثلة لتمييزه في التحويلات المالية باليورو في عام ٢٠١٠، كما حصل البنك وللعام الثامن على التوالي على جائزة افضل بنك في السلطنة في مجال صرف العملات الأجنبية، وذلك للخدمات المتميزة التي يقدمها في مجال التداول بالعملات واستخدام أحدث أنظمة الصرف الاجنبي. كما يتميز بنك مسقط بقوة حجم المعاملات التي يجريها والحصة السوقية التي يمتلكها في هذا الخصوص، والنطاق الواسع في تقديم الخدمات المالية على مستوى العالم، إضافة إلى خدمة الزبائن والأسعار التنافسية التي يقدمها والتقنيات المبتكرة التي يستخدمها في عمليات التحويلات المالية.

«الإثمار» يبيع شركات

ب١٦٧ مليون دولار

توقع الرئيس التنفيذي لبنك «الإثمار» محمد بو جيري عودة البنك الى الربحية خلال ٢٠١٢ والمساهمة في رفع رأس المال، وكشف عن قيام البنك ببيع شركات خاصة به في ٢٠١١ بقيمة ١٦٧ مليون دولار، مشيراً الى وجود مباحثات لبيع مؤسسات أخرى بعد الحصول على النتيجة النهائية للقيام بعملية البيع التي من المتوقع ان تحصل في ٢٠١٢.

مجموعة بنك قطر الوطني تستحوذ على ٤٩ في المئة من مصرف التجارة والتنمية الليبي



علي شريف العمادي

QNB

استحوذت مجموعة بنك قطر الوطني QNB على نسبة ٤٩ في المئة من مصرف التجارة والتنمية، أحد المصارف الخاصة والرائدة في القطاع المصرفي الليبي.

وأعرب **علي شريف العمادي**، الرئيس التنفيذي لمجموعة QNB، عن سعادته بهذه الشراكة الاستراتيجية والتي تأتي ضمن استراتيجية مجموعة QNB للتوسع الخارجي في أسواق مختارة وواعدة، حيث تتطلع مجموعة QNB بتفاؤل الى مجالات التوسع في السوق الليبية التي من المتوقع ان تحقق معدلات نمو مرتفعة مما يتيح مجالات واسعة للعمل المصرفي بالشراكة مع مصرف التجارة والتنمية.

من جهته **قَدَّر جمال عبد الملك** رئيس مجلس إدارة مصرف التجارة والتنمية هذه الخطوة، مشيراً الى ان هذا الاتفاق سنتج عنه زيادة رأس مال المصرف مما سيدعم مركزه المالي وقدرته على التوسع في كافة مجالات العمل المصرفي في ليبيا، كما انه سيتيح للمصرف الاستفادة من خبرات مجموعة QNB الواسعة كأحد أهم وأكبر البنوك الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، وأضاف ان كلاً من مجلس إدارة مصرف التجارة والتنمية وإدارته التنفيذية يتطلعان للعمل الوثيق مع إدارة مجموعة QNB.

أخبار مصارف عربية سريعة

● استحوذ بنك ارقام كابيتال (الإمارات) على شركة ارشاد القابضة، وبعد اتمام دمجهما ستحمل اسم «أرقام للوساطة المالية» في منصة الأوراق الخاصة بأرقام.

● توصلت الشركة الوطنية للميادين مع البنك التجاري الكويتي الى تعليق جميع الإجراءات القانونية المتخذة من الطرفين امام القضاء وذلك تمهيداً للبدء بمفاوضات لإعادة جدولة الدين المستحق على الشركة الوطنية للميادين. تبلغ قيمة الدين نحو ٢٣ مليون دينار.

● تم تأسيس شركة قابضة برأسمال ٢,٥ مليون دينار كويتي موزعة على ٢٥ مليون سهم نقدي بقيمة ١٠٠ فلس للسهم الواحد. سميت الشركة: شركة الخليج وآسيا القابضة.

● بسبب الخلاف على رئاسة الجمهورية المصرية تهافتت البورصة المصرية في منتصف شهر نيسان (ابريل) الماضي بحيث خسرت الأسهم ٢٣,٢ مليار جنيه أو ما يعادل ٣,٩ مليارات دولار.

● رفض وزير المالية في الكويت طلب احد النواب بإخضاع بعض أعمال البنك المركزي الى قانون المناقصات بسبب مخالفات ارتكبت من دون رقابة حكومية. وقال الوزير ان معظم أعمال المركزي تخضع للسرية لا سيما طباعة النقد (البنكنوت) كما يخشى من أعمال التزوير للدينار.

اسرار مصرفية عربية

● جددت الهيئة العامة للاستثمار ولاية رئيس مجلس ادارة الشركة الكويتية للاستثمار **بدر السبيعي** قبل ان تتبلغ قرار لجنة حماية الأموال العامة البرلمانية بصفتها لجنة تحقيق بايقاف **السبيعي** عن العمل.

● استغربت شركات التمويل الإسلامية في دولة الإمارات ان يلزمها البنك المركزي بتقاضي عمولة عن السداد المبكر للقروض أسوة بالبنوك التجارية.



قال الله تعالى ،

"وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان"

وقال رسول الله صلى الله عليه وسلم ،

" أن تذر وراثتك أغنياء خير لك من أن تذرهم عالة يتكفون الناس "

الخليج للتأمين وإعادة التأمين
بحلتها التكافلية الجديدة



- من أجل المساهمة في بناء اقتصاد إسلامي .
- من أجل المساهمة في تقديم البديل الإسلامي للتأمين التجاري .
- من أجل المساهمة في نشر المفاهيم الإسلامية في المعاملات .
- من أجل العمل على تنمية روح التكافل والترحم في المجتمع .
- إيماننا العميق بفكر التكافل يؤهلنا لتقديم أفضل الخدمات والمنتجات الإسلامية .

تطورنا بإستمرار من أجل
أن نعكس تطوراتكم

ص.ب، 4555 الدوحة - قطر

هاتف، (+974) 44414151 تلفاكس، (+974) 44430530

www.alkhaleej.com

ktg@alkhaleej.com

بنك الاستثمار الإماراتي يحقق ٩٢,٣ مليون دولار أرباحاً صافية في الربع الأول



سامي فرحات
INVEST BANK

حقق بنك الاستثمار INVEST BANK الإماراتي أرباحاً صافية خلال الربع الأول من العام الحالي بقيمة ٩٢,٣ مليون درهم، مقارنة مع ٨٩,٦ مليون درهم للفترة ذاتها من العام الماضي، بارتفاع نسبته ٣٪.

وبحسب الإفصاح الوارد على الموقع الإلكتروني لسوق أبوظبي للأوراق المالية، بلغت العائدات من

العمليات ١٤٢ مليون درهم، مقارنة مع ١٣٠ مليون درهم بزيادة ٩٪، كما بلغ إجمالي الإيرادات من الفوائد ١٠٧,٦ ملايين درهم، بزيادة ١٢٪ والإيرادات من غير الفوائد ٣٤,٤ مليون درهم.

وبلغ إجمالي الموجودات ١٠,٤ مليارات درهم وإجمالي المطلوبات ٨,٣ مليارات درهم.

كما بلغ إجمالي القروض والسلفيات ٧,٤ مليارات درهم وإجمالي ودائع العملاء ٧,٧ مليارات درهم محققاً زيادة نسبتها ٢٪ مقارنة بنهاية العام ٢٠١١.

وبلغ إجمالي حقوق المساهمين بنهاية الربع الأول من العام ٢٠١٢ مبلغ ٢,١ مليار درهم.

يذكر أن المدير العام للبنك هو المصرفي المخضرم سامي فرحات.

«الباري» تقود الاطلاق العالمي لـ «ميتا تريد ٥» في «دبي للذهب» البرنامج يسمح للعملاء بتنويع التداول بين العقود الآجلة والخيارات

تقود شركة الباري ALPARI مي دي ام سي سي الاطلاق العالمي لبرنامج التداول «ميتا تريد ٥» في بورصة دبي للذهب والسلع.

وسيسمح تقديم شركة الباري برنامج «ميتا تريد ٥» لعملائها بتنويع تداولاتهم بين العقود الآجلة والخيارات، الى جانب قدرتهم على تنفيذ الصفقات في بورصة دبي للذهب والسلع، حيث تم إطلاق البرنامج على نطاق عالمي بدءاً من دبي، مما يعزز التزام الشركة نحو عملائها في الشرق الأوسط، ويوفر للمقيمين منهم في دولة الإمارات العربية



اسكندر نجار
ALPARI

المتحدة وفي المنطقة مجالاً واسعاً من فرص التداول عبر بوابات تكنولوجيا رائدة. وقد تم اختبار شركة الباري المستخدم الأكبر لبرامج التداول التي تقدمها ميتا كوتز والتي تتمتع بقاعدة عملاء تتجاوز ١٧٠ ألف عميل وحجم تداول يفوق ٢١٠ مليارات دولار أميركي شهرياً لتقود إطلاق هذا البرنامج الثوري الذي يسمح للعملاء، الآن بالوصول الى أسواق العقود الآجلة.

وقالت الشركة التي تعد جزءاً من مجموعة شركات الباري انها ستصبح الوسيط الأول في بورصة دبي للذهب والسلع الذي يقدم الى عملائه برنامج التداول الإلكتروني ميتا تريد ٥ الأحدث والأكثر تطوراً من ميتا كوتز، حيث سيتم اطلاق هذه التقنية من مقر الباري في الشرق الأوسط ما يعكس النمو المتسارع للتداول بالمشتمقات في المنطقة.

يذكر أن رئيس شركة ALPARI هو السيد اسكندر نجار.

جائزة المدير التنفيذي للأداء المتميز لفريق ويسترن يونيون الشرق الأوسط وأفريقيا



صورة تذكارية لأعضاء فريق ويسترن يونيون الشرق الأوسط وأفريقيا

فاز فريق ويسترن يونيون الشرق الأوسط وأفريقيا بجائزة المدير التنفيذي للأداء المتميز لعام ٢٠١١ وذلك في احتفال توزيع الجوائز. وقد حضر رئيس ويسترن يونيون ومديرها التنفيذي حكمت إرسيك.

وتلقى جائزة المدير التنفيذي للأداء المتميز لعام ٢٠١١ كل من النائب الأول لرئيس ويسترن يونيون لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا جان كلود فرح ونائب الرئيس الإقليمي لويسترن يونيون في الخليج العربي وباكستان وأفغانستان صوبيا رحمان، وعدد آخر من المدراء على مستويات مختلفة.

وقد فاز فريق الشرق الأوسط وأفريقيا بالجائزة بعد منافسة قوية مع فرق أخرى، حيث أثبت الفريق عملياً تميزه وإخلاصه في العمل وتركيزه والتزامه بتقديم الخدمات للعملاء خلال فترة تشهد بعض الاضطرابات والتغيير.

المركزي الأردني: ٣,٨٦ مليارات دينار موجودات البنوك الأردنية المرخصة العاملة في فلسطين

أظهرت البيانات الصادرة عن البنك المركزي الأردني أن مجموع موجودات البنوك الأردنية المرخصة العاملة في فلسطين، قد بلغت حتى نهاية شهر شباط (فبراير) الماضي ٣,٨٦ مليارات دينار.

وبحسب البيانات، فقد بلغ مجموع النقد في الصندوق ١٥٩ مليون دينار، منها ٣١,٣ مليوناً بالدينار و١٢٨ مليوناً بالعملة الأجنبية. أما مجموع الأرصدة لدى الجهاز المصرفي، فقد بلغ ١,٧٤٠ مليار دينار منها ٧٧٦ مليوناً بالدينار و٩٦٤ مليوناً بالعملة الأجنبية.

هذا وقد بلغ مجموع التسهيلات الائتمانية ١,٤٠٠ مليار دينار منها ١٥٦,٣ مليوناً بالدينار و٨٥٦ مليوناً بالدولار و٣٨٧ مليوناً بالعملة الأجنبية. أما محفظة الأوراق المالية، فقد بلغت بنهاية شباط ٤١٥ مليوناً منها ٣٤٧ مليوناً بالدينار و٦٨ بالعملة الأجنبية. وبلغ مجموع الموجودات الأخرى ١٥٠ مليوناً منها ١٠١ مليون بالدينار و٤٩ مليوناً بالعملة الأجنبية.

جمعية «السعودي الفرنسي» تقرر زيادة رأس المال إلى ٩,٠٤ مليارات ريال



خلال انعقاد الجمعية

وافقت جمعية البنك السعودي الفرنسي غير العادية على زيادة رأس المال من ٧,٢ مليارات ريال إلى ٩,٠٤ مليارات ورفع عدد الاسهم من ٧٢٢,٢١٤,٣٠٠ سهم إلى ٩٠٤,٠١٧,٨٧٥ سهمًا بنسبة ٢٥ في المئة، وذلك بمنح سهم واحد مقابل كل اربعة اسهم قائمة لحملة اسهم البنك المسجلين. كما أقرت الجمعية البنود المطروحة في الاجتماع كتعديل رأس المال وحق التصويت في اللجنة التنفيذية والمصادقة على تعديل مسمى الشريك الأجنبي إلى بنك كريدي اغريكول كوربوريت أند انفستمنت والموافقة على تقرير مجلس الإدارة عن العام المالي المنتهي في ٣١/١٢/٢٠١١، والمصادقة على الميزانية العمومية وعلى حساب الأرباح والخسائر عن السنة المالية نفسها وعلى تعيين مراقبي الحسابات.

وقعت اتفاقية مع فالكم للخدمات المالية السعودي الفرنسي كابيتال «صانع سوق» في السوق المالية السعودية



اركان الشركتين بعد توقيع الاتفاقية

في خطوة تعتبر الاولى من نوعها على مستوى المملكة العربية السعودية، وقعت شركة السعودي الفرنسي كابيتال اتفاقية مع شركة فالكم للخدمات المالية، حيث تقوم السعودي الفرنسي كابيتال من خلال هذه الاتفاقية بدور صانع سوق لصناديق المؤشرات المتداولة والمدارة من قبل فالكم للخدمات المالية.

واوضح الرئيس التنفيذي في السعودي الفرنسي كابيتال ياسر بن عثمان الرميان أن شركة السعودي الفرنسي كابيتال من خلال قيامها بدور صانع سوق ستعزز السيولة وتعمل على تحفيز السوق وتوفير الكميات المطلوبة من الأوراق المالية للمستثمرين في «صندوق فالكم المتداول للبتروكيماويات» و«صندوق فالكم المتداول للأسهم السعودية».

من جهته أشار أديب بن عبدالرحمن السويلم الرئيس التنفيذي وعضو مجلس الإدارة لشركة فالكم للخدمات المالية بأن شركة فالكم قد طرحت نوعين من صناديق المؤشرات المتداولة المتوافقة مع الشريعة الإسلامية وهما «صندوق فالكم المتداول للأسهم السعودية» و«صندوق فالكم المتداول لقطاع البتروكيماويات» اللذان انطلقا في عام ٢٠١٠. وهما عبارة عن صناديق استثمارية مقسمة إلى وحدات متساوية يتم تداولها في سوق الأوراق المالية خلال فترات التداول وتتكون كغيرها من الصناديق من سلة من أسهم الشركات المدرجة في السوق المالية والقابلة للتداول. وتتميز صناديق المؤشرات المتداولة بانخفاض تكلفتها وسهولة تداولها حيث يتم شراء وبيع الوحدات عن طريق عروض البيع والشراء خلال فترات التداول. وبذلك، ساهمت هذه الصناديق في فتح مجالات جديدة للمستثمرين في السوق.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب

(AWRIS)

٣٢ عاماً في خدمة شركائه الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لأعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٧٤ شركة من ١٩ دولة عربية. التغطيات المتوفرة للأعضاء: تأمين أخطار الحرب: بضائع وأجسام سفن - النقل البري: تأمين أخطار الحرب للبضائع، والحاويات ووسائل النقل طيران: أخطار الحرب لأجسام الطائرات - الحياة والحوادث الشخصية: أخطار الحرب، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة.

For about 3 decades The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) has been providing Special Risks Insurance Facilities to its 174 Member Companies, operating in 19 Countries in the Arab World. Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo Containers & Trucks Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
Arab War Risks Insurance Syndicate

مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994



برج الصقر، المنطقة الدبلوماسية، ص.ب: ١٠٠٠٩، المنامة - مملكة البحرين، هاتف: +٩٧٣ ١٧ ٥٣٣٤٨٨، فاكس: +٩٧٣ ١٧ ٥٣٢٨٢٢
Falcon Tower, Diplomatic Area, Tel: +973 17 533488, Fax: +973 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain,

Website: www.awris.com
Email: info@awris.com | awris@awris.com

**الخليجي يفوز بجائزة افضل الخدمات المصرفية الاستثنائية
روبن ماکول: شهادة على نجاح مفهومنا ورؤيتنا
ومقاربتنا لاعمالنا**



خلال استلام الجائزة

حاز بنك الخليج التجاري «الخليجي» على جائزة «افضل الخدمات المصرفية والاستثنائية» وذلك خلال حفل جوائز المنتجات المصرفية في الشرق الاوسط ٢٠١٢ السنوي الذي نظم في دبي. وهذه الجوائز تُمنح للمنتجات المصرفية في الشرق الأوسط وللبنوك التي تقدم منتجات وخدمات مصرفية مبتكرة واستثنائية أو تلك التي تحقق نتائج مالية ممتازة. وقد تنافس على الجوائز أكثر من ٦٦ بنكاً من المنطقة، وتم اعتماد النتائج من خلال نظام تصويت للمصرفيين وليس من قبل لجنة تحكيم اعتيادية.

وعلق الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج روبرن ماکول «اثبت الخليج بأنه يستحق الصدارة و بجدارة ، ونحن فخورون بحصول خدماتنا المصرفية الإستثنائية على رضا عملائنا، وهي الركيزة الرئيسية في استراتيجيتنا التي تركز على راحة عملائنا النخبة ونيل رضاهم من خلال فريق عمل مؤهل ومحترف يسعى باستمرار إلى تقديم أرقى وأفضل الخدمات. ومن جهتنا نعتبر جائزة أفضل الخدمات المصرفية الاستثنائية شهادة على نجاح مفهومنا ورؤيتنا ومقاربتنا للأعمال المصرفية الاستثنائية».

وأضاف ماکول «من المهم أن نعرف بأن فوزنا بالجائزة لم يأت من قبل لجنة صغيرة من الحكام، ولكن من قبل اختصاصيين مصرفيين وماليين من كافة أنحاء المنطقة. ونحن نفخر بهذا التقدير لخدماتنا ومنتجاتنا من زملائنا المصرفيين الذين يدركون حقاً معنى وماهية الامتياز في الحقل المصرفي». وختم ماکول «أؤمن تماماً بأن التزامنا الكامل بتوفير الاعمال المصرفية المناسبة والسلسلة لعملائنا الاستثنائيين هو اساس تفوقنا».

**«المشرق» يلتزم بالتسهيلات الداعمة لتطوير الموظفين الاماراتيين
وتسلمهم المناصب القيادية**



عبد العزيز الغرير في صورة تذكارية مع الموظفين

سلط المشرق MASHREQ احدى المؤسسات المالية الوطنية الرائدة في الامارات خلال الاجتماع السنوي للموظفين المواطنين في المناصب الادارية العليا في البنك، على افضل اداء للموظفين من مدراء الفروع في انحاء الامارات والموظفين في المناصب الادارية المتوسطة. وحضر الاجتماع الرئيس التنفيذي للبنك عبد العزيز الغرير وناقش مع الموظفين استراتيجية وخطط البنك في التوطين وبرامج التطوير والتدريب لهذا العام. وقد أكد الغرير الالتزام بالتسهيلات اللازمة للموظفين الاماراتيين التي تدعم تطورهم الوظيفي وتسلم المناصب القيادية في القطاع المصرفي. ويحرص المشرق كإحدى المؤسسات المالية الوطنية على دعم الكوادر الشابة الطموحة من المواطنين من خلال توفير فرص التدريب المميزة الى جانب متابعة تطورهم الوظيفي.

«الوطني العماني» أفضل بنك في مجال الخدمات المصرفية للأفراد في عُمان

حصل البنك الوطني العماني، البنك المحلي الأعرق في سلطنة عمان، على جائزة «أفضل بنك في مجال الخدمات المصرفية للأفراد في السلطنة لعام ٢٠١١»، المقدمة من برنامج جوائز ايشين بانكر ASIAN BANKER لتمييزه في الخدمات المالية للأفراد. وحضر حفل توزيع الجوائز الذي أقيم مؤخراً في سنغافورة المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد والخدمات المصرفية الخاصة بالبنك هارشديب مونغال، ورئيس ادارة الثروات في البنك موسى الجديدي، اللذان تسلموا الجائزة نيابة عن البنك. وفي تعليق له قال الرئيس التنفيذي للبنك سلام بن سعيد الشقصي «تعتبر هذه الجائزة المرموقة تقديراً لأداء خدماتنا المصرفية للأفراد»، مؤكداً «الالتزام تجاه العملاء».

يذكر ان برنامج جوائز ايشين دشن عام ٢٠٠١ بهدف التعرف على مساعي التميز التي تبذلها المؤسسات المالية للأفراد في آسيا والمحيط الهادئ وآسيا الوسطى، ومنطقة الخليج وافريقيا ومنحها التقدير الذي يليق بها.



شاكر زينل يستلم الجائزة

«المشرق» يفوز بجائزتين من بانكر الشرق الأوسط للمنتجات المصرفية

فاز المشرق MASHREQ بجائزتين مرموقتين من جوائز بانكر الشرق الأوسط للمنتجات المصرفية ٢٠١٢، وهما جائزة «أفضل تصميم للفروع» وجائزة «أفضل صندوق استثمار إسلامي» لصندوق الدخل للمشرق الإسلامي. وبهذه المناسبة علق شاكر زينل رئيس إدارة فروع المشرق في الشرق الأوسط : إننا فخورون جداً بالفوز بجائزة أفضل تصميم للفروع، والذي يعكس حرصنا على توفير الملاءمة والراحة للعملاء أثناء قيامهم بمعاملاتهم المصرفية، والهدف من التصميم الجديد للفروع هو إضفاء طابع جديد يتيح للعملاء التمتع بتجربة مصرفية شاملة ومميزة، وقد حققنا ذلك.

هذا وحقق صندوق المشرق الإسلامي، صندوق الصكوك الرئيسي اداء قوياً مقارنة مع غيره من صناديق الصكوك العالمية حيث فاقت العوائد المستهدفة والتي حققت ٧-٥ في المئة كل سنة منذ تأسيسها في حزيران (يونيو) ٢٠٠٩، وحقق الصندوق في ٢٠١١ عوائد ٧,٥ في المئة ومنذ تأسيسه عوائد بنسبة ٢٨, ٢٧ في المئة (حزيران / يونيو ٢٠٠٩ - ٢٠ آذار / مارس ٢٠١٢).

«الإمارات الإسلامي» ومصرف دبي يستكملان فريق الإدارة العليا الموحد



جمال بن غليطة الرابع من اليسار مع اركان المصرف

استكمل مصرف الإمارات الإسلامي ومصرف دبي، وهما مصرفان إسلاميان تابعان لمجموعة بنك الإمارات دبي الوطني، عملية اختيار وتعيين فريق الإدارة العليا الموحد وتأسيس اللجنة التنفيذية الموحدة التي ستتولى إدارة كلا المصرفين.

ويأتي ذلك بعد إعلان بنك الإمارات دبي الوطني عن تعيين جمال بن غليطة في منصب الرئيس التنفيذي لمصرف دبي بالإضافة إلى منصبه كرئيس تنفيذي لمصرف الإمارات الإسلامي.

وقال بن غليطة: يسعدنا أن نعلن اليوم عن استكمال اختيار وتعيين فريق الإدارة العليا الموحد وتأسيس اللجنة التنفيذية الموحدة التي ستتولى مهام إدارة المصرفين معاً. وتهدف هذه الخطوة المهمة إلى توحيد فريق العمل الإداري في مصرف الإمارات الإسلامي ومصرف دبي. ويعتبر توحيد الإدارة العليا للمصرفين خطوة إلى الأمام تجاه الارتقاء بمستوى خدمة عملائهما.

ويقدم مصرف الإمارات الإسلامي ومصرف دبي مجموعة شاملة من المنتجات والخدمات المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية.

«الوطني العماني» يصدر أول تقرير للاستدامة في سلطنة عمان

عمر الفردان: خطوة نحو تحقيق مستوى عال من الشفافية

والالتزام لأصحاب المصلحة

أصدر البنك الوطني العماني NBO تقرير الاستدامة الخاص به تحت عنوان «أعمال مصرفية مسؤولة. لأجلك. لأجل الوطن»، مبرزاً تقدمه في هذا المجال وفي تغطية نهجه وأدائه بين عامي ٢٠٠٩ و٢٠١١ حول أكثر القضايا المادية التي واجهها في ما يتعلق بالاستدامة.

وقد أصدر هذا التقرير بالاستفادة من المعلومات والتعليقات التي وفرها



سلام الشقسي

NBO

أصحاب المصلحة ومتطلبات الإفصاح الصادرة عن مؤسسة «غلوبال ريبورتنج انيشي티브 (GRI) والتي تعد المقياس الأعلى لتقارير الاستدامة على نطاق العالم.

وعلق رئيس مجلس الإدارة عمر حسين الفردان على الحدث «يمثل هذا التقرير خطوة مهمة نحو تحقيق مستوى عال من الشفافية والالتزام الإيجابي لأصحاب المصلحة، كما يؤكد على تحقيق التنمية المستدامة من خلال استجابته لاحتياجات مجموعة واسعة من أصحاب المصلحة». من جهته قال الرئيس التنفيذي سلام بن سعيد الشقسي «سيظل الوطني العماني ملتزماً بإدارة أعماله الاقتصادية والاجتماعية والبيئية بصورة مسؤولة وشفافة، مع العمل على تمييز نفسه على أنه البنك الأكثر جدارة بالثقة، والأكثر اهتماماً ومسؤولية في السلطنة».

بنك نزوى الإسلامي يطرح ٤٠ في المئة

من رأسماله في سوق مسقط للأوراق المالية

يعتزم بنك نزوى، أول بنك إسلامي في سلطنة عمان، جمع ١٥٦ مليون دولار من خلال طرح عام أولي لأربعين في المئة من رأسماله في سوق مسقط للأوراق المالية.

وشمل الاكتتاب الذي بدأ في ٢٣ نيسان (أبريل) الماضي ٦٠٠ مليون سهم. وكان المركزي العماني قال في وقت سابق انه من المتوقع ان يطرح بنك إسلامي آخر تحت التأسيس وهو بنك العز الدولي ٤٠ في المئة من رأسماله البالغ ١٠٠ مليون ريال في طرح عام أولي بحلول حزيران (يونيو) المقبل.

موقف متطرف لرويال بنك اوف سكوتلاندا

داومت شركة شحن هندية «غرين ايسترن شيبينغ» على نقل النفط الإيراني مقابل اتفاق بينهما على ان يتولى رويال بنك اوف سكوتلاندا تنفيذ عمليات التحويل والدفع.

احدى الشحنات التي تم الاتفاق عليها بين ايران والشركة الهندية والبنك قبل اتخاذ قرار العقوبات ضد ايران اعتبرها البنك صفقة جديدة وامتنع عن الدفع رغم وجود قيمتها لديه، الامر الذي الحق الضرر بالشركة الهندية. وعبثاً تحاول حمل البنك على الدفع حيث يرفض متحججا بقرار الحظر رغم ان الاتحاد الاوروبي سمح بتنفيذ العقود التي وقعت قبل قرار الحظر (العقوبات).

نمو صافي ارباح مصرف عجمان بنسبة ٧٥ في المئة

عمار النعيمي: دليل على قوة وثبات نموذج الأعمال المتبع

أقرت الجمعية العمومية لمصرف عجمان الاحتفاظ بالارباح وتحويل الارباح المحققة في ٢٠١١ الى بند الارباح المحتجزة.

وفي معرض تعليقه على نتائج المصرف قال ولي عهد عجمان ورئيس مجلس ادارة المصرف



اثناء انعقاد الجمعية العمومية لمصرف عجمان

الشيخ عمار بن حميد النعيمي «ان استمرار المصرف في تحقيق الأرباح بعد مرور فترة لا تتجاوز الثلاثة أعوام على إطلاقه هو دليل على قوة وثبات نموذج الأعمال الذي يتبعه والمترسخ في عمق الاقتصاد الوطني. والمصرف مؤهل للعب دور حيوي في دعم عمليات التنمية الاقتصادية في الإمارة والدولة عموماً على المدى الطويل وهو قادر على مواجهة كافة التحديات».

وقد حقق مصرف عجمان نتائج جيدة بنهاية ٢٠١١ حيث أنه كان قد أعلن عن تحقيقه لصافي أرباح قدره ٧ ملايين درهم لسنة ٢٠١١، وهو ما يمثل زيادة بنسبة ٧٥ في المئة مقارنة بأرباحه لسنة ٢٠١٠ والتي بلغت ٤ ملايين درهم.

وبلغت ودائع العملاء ٢,٦ مليار درهم. وارتفعت القيمة الإجمالية لأصول مصرف عجمان إلى ٤ مليارات درهم بزيادة ٢٤ في المئة عن الفترة المقابلة من عام ٢٠١٠.

عبد الرحمن التويجري في «ملتقى تداول ٢٠١٢» بالرياض: انفصال الملكية عن الإدارة يعزز الشركات المساهمة



طه القويز
تداول



عبد الرحمن التويجري
هيئة السوق المالية السعودية

عقد في ٢١ نيسان (ابريل) الماضي في فندق الفورسيزنز في الرياض ملتقى تداول ٢٠١٢ (TADAWUL FORUM) بحضور حشد من رجال المال والأعمال يتقدمهم رئيس مجلس هيئة السوق المالية السعودية عبد الرحمن التويجري الذي افتتح الملتقى بكلمة شاملة، ومما قاله:

«ان السوق المالية ليست مجرد قناة يظفر من خلالها القطاع الخاص بالتمويل المطلوب وذلك بالحصول على رأس المال أو زيادته، بل هي مكون أساس لا غنى عنه لتحفيز الاقتصاد وبالتالي المساهمة في تطوير البلاد ورخائها».

وقال «رغم التطور الذي شهدته السوق المالية السعودية خلال السنوات الماضية من حيث التنظيم والشفافية والإفصاح وكذلك التوسع في إدراج الشركات وتوفر العديد من العوامل الأساسية لنجاح أي سوق مالية تتمتع بالكفاءة والنزاهة والمصادقية - إلا ان عدد الشركات المساهمة المدرجة لا يعكس حجم ومكانة الاقتصاد السعودي في ظل وجود كيانات اقتصادية كبيرة ومؤثرة خارج السوق المالية».

وبيّن «ان تحويل هذه الكيانات الاقتصادية الى شركات مساهمة عامة تنفصل فيها الملكية عن الإدارة، سيعزز إمكانية نمو واستمرار هذه الشركات وتوسع أنشطتها. وهناك أمثلة كثيرة لمنشآت اقتصادية تحولت الى شركات مساهمة مدرجة في السوق، وطبقت أفضل ممارسات الحوكمة و عملت وفق أنظمة وضوابط هيئة السوق المالية، مما عزز قدرتها التنافسية فتوسعت أعمالها ودخلت أسواقاً جديدة واستطاعت ان تحصل على مصادر تمويل».

وعبر التويجري عن دعم الهيئة لوجود شركات مساهمة مدرجة جديدة تكون عملية الإدراج في السوق المالية عاملاً مساعداً على نموها واستمرارها بما يحقق أهداف مؤسسيها ويعزز الاقتصاد.

التقويم

وتحدث رئيس مجلس إدارة شركة السوق المالية «تداول» طه القويز عن أهمية انعقاد الملتقى الأول لتداول الذي حظي بمشاركة من شركاء تداول في القطاع المالي، مشيراً الى ان الملتقى يهدف الى نقل الخبرة في مجال تحويل الشركات من منشأة عائلية أو خاصة الى شركة مساهمة عامة وانه سيتم استعراض تجارب ناجحة عدة لعدد من الشركات المدرجة ومناقشات مع مختصين ماليين.

وعبر عن أمله في ان تخرج مناقشات الملتقى الأول لتداول بنتائج ايجابية تعود على الشركات الراغبة في إدراجها بالسوق المالية السعودية بالفائدة، مبيّناً انه منذ إنشاء هيئة السوق المالية في العام ٢٠٠٤ شهد عدد الشركات المدرجة التي لم تتجاوز قبل إنشاء الهيئة ٦٢ شركة مساهمة نمواً كبيراً لتصل الى نحو ١٥٢ شركة مدرجة بقيمة سوقية تقارب ١٠٥ تريليونات ريال، لتصبح بذلك السوق المالية السعودية أكثر الأسواق الناشئة في المنطقة ولتصبح من بين أكبر الأسواق الناشئة عالمياً.

«بيتك» يفوز بجائزة افضل بنك اسلامي في الكويت والشرق الاوسط



محمد ناصر الفوزان
بيتك

فاز بيت التمويل الكويتي «بيتك» بجائزة افضل بنك اسلامي في الكويت ومنطقة الشرق الاوسط من مجلة «ايمافينانس العالمية» ضمن التقييمات السنوية التي تجريها لافضل مؤسسات مالية اسلامية، حيث منحت «بيتك» جائزة افضل بنك اسلامي في الكويت والشرق الاوسط

تقديرًا لإسهاماته البارزة في سوق التمويل والصيرفة الاسلامية وما يقدمه من خدمات ومنتجات مبتكرة ومتطورة تحظى بقيمة تنافسية محليا واقليميا.

وتعليقا على الفوز بالجائزة اعتبر محمد ناصر الفوزان مساعد المدير العام للقطاع المصرفي، ان حصول «بيتك» على جائزة افضل بنك اسلامي في الكويت والمنطقة، يؤكد التزامه بنجاح تام، بتقديم مجموعة مبتكرة من الخدمات والمنتجات المصرفية الاسلامية داخل الكويت وخارجها، كما تعكس الدور المحوري الذي يلعبه «بيتك» في خدمة الاقتصاد الوطني.

أسرار مصرفية عربية

● صدر حكم عن محكمة الدرجة الأولى في الكويت في الدعوى المقامة من شركة المدينة للتمويل والاستثمار ضد شركة بيت الاستثمار العالمي (غلوبل) وقد ألزم الشركة الأولى بسداد ثمن الأسهم بمبلغ ٦٤١,٨٠١,٦ ديناراً كويتياً أو ما يعادل عشرة ملايين دولار. شركة المدينة قررت استئناف الحكم.

● لم يعرف اذا كانت استقالة عادل اليوسفي نائب رئيس مجلس ادارة شركة بيان للاستثمار طبيعية ام انه اضطر الى تقديمها بناء على طلب رئيس مجلس الإدارة.

● تراجعت قيمة الاندماجات وصفقات الاستحواذ في دول مجلس التعاون سنة ٢٠١١ من ١٤٣ مليار دولار الى ٤٠ ملياراً على أساس سنوي. وهبطت استثمارات المشاريع الجديدة من ٢٧٠ مليار دولار الى ١٥٩ ملياراً.

● استتنت سويسرا بنك ايران المركزي من عقوبة تجميد الأرصدة الايرانية. وقالت مصادر مصرفية عربية ان حركة التحويلات بين المركزي الإيراني والمصارف السويسرية تضاعفت بدون ان تلاقي أي اعتراض أوروبي او اميركي. يبلغ حجم التبادل التجاري بين ايران ودول العالم (١٦٠ مليارات) ٢٠٠ مليار دولار (٢٠١١).

١٣٥,٧ مليون دينار أرباح بنك الإسكان في ٢٠١١ ميشيل مارتو: المؤشرات تعكس سلامة استراتيجية النمو



د. ميشيل مارتو
بنك الإسكان للتجارة والتمويل

أعلن رئيس مجلس إدارة بنك الإسكان للتجارة والتمويل الدكتور ميشيل مارتو عن تحقيق المجموعة أرباحاً صافية قبل الضريبة وبعد المخصصات مقدارها ١٣٥,٧ مليون دينار أي بزيادة نسبتها ١٦,٦ في المئة، كما بلغت الأرباح بعد الضريبة ١٠٠ مليون دينار وبزيادة نسبتها ١٣,١ في المئة.

وقال مارتو ان أرصدة ودائع العملاء، زادت ليصل مجموعها الى ٤,٨ مليارات دينار، فيما ارتفع

رصيد محفظة التسهيلات الإئتمانية الى ٢,٥ مليار دينار، مبيناً ان هذه النتائج انعكست ايجابياً على مجموعة من المؤشرات المالية، إذ بلغت نسبة كفاية رأس المال ٢٠,٧ في المئة وهي تفوق النسبة المحددة من البنك المركزي الأردني البالغة ١٢ في المئة ومتطلبات لجنة بازل البالغة ٨ في المئة.

وأشار مارتو الى ان نسبة السيولة بلغت ١٧٢ في المئة وهي تفوق أيضاً الحد الأدنى المطلوب من البنك المركزي البالغ ١٠٠ في المئة، فيما ارتفع معدل العائد على الموجودات الى ١,٥ في المئة، وارتفع معدل العائد على حقوق الملكية الى ٩,٧ في المئة، في حين بلغ مؤشر الكفاءة أي «نسبة المصاريف الى إجمالي الدخل» حوالي ٣٨,٦ في المئة وهو مستوى مناسب ومن أفضل المستويات المسجلة لدى القطاع المصرفي الأردني.

وأوضح ان هذه المؤشرات تعكس في مجملها سلامة استراتيجية البنك في النمو، وصلابة قاعدته المالية والإئتمانية، وقدرته على مواجهة التحديات القائمة في التعامل مع ظروف السوق.

«الامتياز للاستثمار» تدرس أداء شركاتها التابعة علي الزبيد: التخارج من بعض الأصول بغرض توفير السيولة



علي الزبيد
الامتياز للاستثمار

كشف نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في شركة الامتياز للاستثمار علي الزبيد عن ان الشركة تدرس أداء الشركات التابعة لها لتقييم أدائها، إنما بالاستمرار أو التخارج من بعضها ما لم تحقق الغرض منها.

ولفت الزبيد خلال عمومية الشركة ان الشركة قلصت عدد شركاتها التابعة بواقع ٥٠ في المئة في ٢٠١١ مقارنة بعام ٢٠١٠ في ظل استراتيجيتها الرامية لتعزيز إيراداتها التشغيلية والمتبعة منذ ٣ سنوات.

وقال ان التخارج من بعض الأصول كان بغرض توفير السيولة اللازمة للدخول في مشاريع الشركة مبيناً ان الفترة المقبلة ستشهد أرباحاً اعتيادية تراوح بين ١٠ الى ٢٥ مليوناً.

وأشار الى ان الشركة تمكنت ورغم تداعيات الأزمة من ان تحقق ربحاً مكوّناً من رقمين وهو أمر لم تشهده الكثير من الشركات العاملة في العقار او الاستثمار في ظل تداعيات الأزمة المالية التي تواجهها الشركات العاملة في السوق.

وكشف الزبيد ان نموذج أعمال الشركة تغير وأصبح مرتكزاً على تنمية شركاتها التابعة لجعلها مدرة للعوائد، مشيراً الى ان هذا التحول لم يكن هيناً وتطلب توفير الكوادر ذات الخبرات في كل مجال من مجالات الشركات التابعة.

رغم الاحداث الامنية شركات التأمين والمصارف السورية حققت ارباحاً الان رساميلها ومدخرات الشعب السوري تدنت بفعل المقاطعة

الاحداث الأمنية التي تشهدها سوريا، منذ ما يزيد عن سنة كاملة، لم تمنع شركات التأمين والمصارف العاملة فيها من تحقيق نتائج ايجابية، حيث اظهرت الميزانيات السنوية المعلنة ان معظم شركات التأمين والمصارف حققت ارباحاً جيدة، الا ان النتائج الايجابية تلك قابلها تراجع في رساميل شركات التأمين والمصارف مترجمة بالدولار الأميركي بنسبة الثلث تقريبا. ذلك ان رساميل شركات التأمين والمصارف حررت بالليرة السورية في الوقت الذي كان سعر الدولار الأميركي يقل عن ٥٠ ليرة سورية للدولار الواحد. واليوم وجراء المقاطعة الاقتصادية التي تمارسها دول الناتو NATO ضد سوريا اوقعت الليرة السورية تحت ضغوط هائلة ما أدى الى تراجع سعر صرفها حيال الدولار الأميركي بنسب تتراوح بين ١٠ بالمئة و١٣ بالمئة.

وشركات التأمين والمصارف ليست هي الوحيدة التي تدفع ثمن قرارات المقاطعة الاقتصادية التي تفرضها دول الناتو ضد سوريا، بل ان جمهور المدخرين من الشعب السوري يفقد كذلك ثلث مدخراته مترجمة بالعملات الاجنبية. وهكذا تكون مفاعيل العقوبات قد اصابا الجمهور السوري ولم تقتصر على شخصيات سورية محدودة العدد، كما تزعم الادارة الاميركية ودول الاتحاد الاوروبي.

صندوق الاستثمار القطري اشترى فروع ديكسيا في لوكسمبورغ

وأخيراً تمت صفقة بيع حصة بنك ديكسيا الفرنسي البلجيكي بفروعه في لوكسمبورغ الى صندوق الاستثمار القطري بقيمة ٧٣٠ مليون يورو.

وقال البنك البائع انه بموجب هذه الصفقة سيستحوذ الصندوق القطري على ٩٠ في المئة من فروع البنك في دولة لوكسمبورغ فيما تبقى الـ ١٠ في المئة ملكاً للحكومة في تلك الدولة.

وقال ان الصفقة لا تشمل الأصول والأذرع الاستثمارية الخاصة بفروع البنك في لوكسمبورغ.

بنك كوري يمول محطة للطاقة في المغرب

صدقت توقعات كبرى المجالات الأميركية بالنسبة الى تواجد امكانيات لدى المصارف الآسيوية لمنافسة المصارف الأميركية والاروروبية، حيث فقدت هذه الاخيرة بعض مصداقيتها على اثر اندلاع الأزمة المالية العالمية انطلاقاً من الولايات المتحدة.

ونقلت وكالة اخبار د.ب.أ. من عاصمة كوريا الجنوبية ان بنك التصدير والاستيراد الكوري الجنوبي وافق على تمويل تنفيذ مشروع بناء محطة للطاقة الحرارية بالفحم في المغرب بمبلغ ٣٥٠ مليون دولار.

وكان ائتلاف مشترك مؤلف من شركة «دايو» الكورية وشركة «ميسي» للتجارة اليابانية قد فاز بالمنافسة.

ويعتبر هذا المشروع الاول من نوعه الذي تموله مؤسسة مالية كورية في افريقيا.

رفع رأسمال بنك الامارات ولبنان الى ٧٥ مليون دولار



كلود روفان

EMIRATES LEBANON BANK



فاروج نركيزيان

EMIRATES LEBANON BANK

اعلن بنك الشارقة عن رفع رأسمال بنك الامارات ولبنان EMIRATES LEBANON BANK التابع له بنسبة ٥٠ بالمئة من ٥٠ مليون دولار الى ٧٥ مليون دولار وبحسب الافصاح الوارد على موقع سوق ابو ظبي سيقوم البنك بإصدار ٣٧,٥ مليون سهم جديد، وقد وافق مصرف لبنان على العملية.

ونشير الى انه منذ استحواذ بنك الشارقة (تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠٠٨) على الموجودات والمطلوبات والرساميل الخاصة لبنك BNPI وتحويلها الى ELB شهد المصرف اداء قويا فارتفع مجموع اصوله ASSETS بنسبة ٥٨ بالمئة الى ١,٣٥ مليار دولار اميركي وودائع العملاء CUSTOMER DEPOSITS بنسبة ٤٤ بالمئة الى مليار والقروض والتسليفات LOANS AND ADVANCES بنسبة ٣٧ بالمئة الى ٥٨٩ مليون دولار وحقوق المساهمين بنسبة ٢٣ بالمئة الى ١٨٥ مليون دولار اميركي وستفوق حاليا الـ ٢٦٠ مليون دولار اميركي . وقد حقق البنك خلال العام ٢٠١١ زيادة في الارباح عن العام ٢٠١٠ بما نسبته ٥٠٪.

يساهم في بنك الامارات ولبنان:

– بنك الشارقة ٦٧,٣٣٪.

– EL CAPITAL FZC ٢٠,٠٠٪.

– BNPI FRANCE ١٢,٦٧٪.

يرأس مجلس ادارته السيد **فاروج نركيزيان** والمدير العام للبنك هو السيد **كلود روفان** CLAUDE RUFIN.

ارباح قياسية تحققتها مجموعة البركة المصرفية
عدنان يوسف يحاضر في جامعة القديس يوسف

من اليمين: عدنان يوسف يتسلم درعاً تكريمياً من هنري العويط بحضور الوزير نقولا نحاس

رئيس اتحاد المصارف العربية والرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية **عدنان احمد يوسف** القى محاضرة في جامعة القديس يوسف في اوديتوريوم فرنسوا باسيل في حرم الجامعة طريق الشام بعنوان: «نحو معايير عربية مصرفية موحدة للتميز في خدمة العملاء».

وقد شدد المحاضر على اهمية وجود ثقافة مجتمعية عامة تهتم بتقديم الافضل والاجود لمن يتم التعامل معهم بيعا او شراء او تبادلا.

و**عدنان يوسف** هو من الشخصيات المميزة القليلة التي تستضيفها جامعة القديس يوسف، وكان لافتا حضور وزير الاقتصاد والتجارة **نقولا نحاس** ونائب رئيس الجامعة للشؤون الاكاديمية البروفسور **هنري العويط** ممثلا رئيس الجامعة البروفسور **رنيه شاموسي** وعدد من العمداء والاساتذة والطلاب. القيت المحاضرة خلال انعقاد منتدى بعنوان: «نحو التميز ٢». وقد قدمت الجامعة درعا تكريمية ل**عدنان يوسف** رجل الاعمال والمصرفي المتميز.

ارباح قياسية لمجموعة البركة

نذكر بهذه المناسبة ان مجموعة البركة المصرفية – رئيس مجلس ادارتها الشيخ **صالح كامل** ورئيسها التنفيذي **عدنان يوسف** حققت في العام ٢٠١١ ارباحا قياسية ووزعت ارباحاً نقدية على المساهمين بواقع ٣,٥ سنتات للسهم الواحد وبمجموع ٣٠,٤٣ مليون دولار واسهم منحة بواقع سهم واحد عن كل ٦ اسهم مدفوعة قيمتها ١٤٤,٩٣ مليون دولار.

تتيح تفاعلا شاملا بين المصرف وزبائنه

BBAC يعيد اطلاق موقعه الالكتروني بحلة جديدة

اعاد بنك بيروت والبلاد العربية BBAC من ضمن استراتيجيته القائمة على تقديم افضل الخدمات واكثرها تطورا، اطلاق موقعه الالكتروني www.bbaccbank.com بحلة جديدة.

ويتيح التصميم الجديد التنقل عبر الموقع بسرعة وسهولة للتعرف إلى مجموعة واسعة من المنتجات والخدمات، تقديم الطلبات عبر الانترنت أو طلب موعد. كذلك يمكن للزبائن الاطلاع على أحدث نشاطات وأخبار BBAC، بالإضافة إلى إدارة حساباتهم عبر الانترنت في شكل فعال.

كما اضيفت ميزات تقنية إضافية جديدة ومتطورة تضع في متناول المستخدمين خريطة مواقع دقيقة تغطي كافة فروع المصرف وأجهزة الصرف الآلي الخاصة به، وتساعدهم في استخراج رقم الحساب الدولي IBAN ورسوم ميكانيك السيارات، بالإضافة إلى المحتويات المصورة والوسائط المتعددة التي تتيح للمستخدم تجربة إلكترونية فريدة.

رئيس قسم التسويق في BBAC، **طارق بلال** قال: موقع BBAC الالكتروني الجديد هو منصة مفتوحة وآمنة تتيح تفاعلاً شاملاً بين المصرف وزبائنه. وهو يوفر لنا القدرة على أن نكون أكثر دقة في إدارة احتياجات زبائننا ومتطلباتهم، مع إبقائهم على اطلاع بأخر الأخبار والمستجدات. اضاف: لقد تركّز التغيير الرئيسي في الموقع على إدخال مجموعة من الوظائف التي تساعد زبائننا في الحصول على المعلومات اللازمة المتعلقة باستفساراتهم المالية وفي الوصول بسهولة إلى الأدوات والموارد، مما يعزز صدق شعارنا «الإهتمام بالفعل».

وفي ضيافة امارة دبي ايضاً

مؤتمر الشرق الأوسط للتمويل والاستثمار الإسلامي انعقد بحضور ٢٥٠ شخصية من أركان الصيرفة الإسلامية وخبراء الاقتصاد والتشريع



من اليمين: OSCAR SILVA، GEERT BOSSUYT، ومعين الدين مالميم



من اليسار: OSCAR SILVA، د. صالح الملايكة، حسين القمزي ومعين الدين مالميم



من اليمين: زياد زين



من اليسار: نسرين خليل، فروخ اقبال، معين الدين مالميم وعبير اللوز



يظهر في الوسط PARVAIZ SIDDIQ



من اليمين: اقبال شيخ، سالم الشامسي ولطفي الشكلي

دبي - اميل زخور -

امارة دبي لم تكتف باستضافة المؤتمر السابع للتكافل العالمي في ١٨ نيسان (ابريل) الماضي بل انها فتحت ذراعيها لاستضافة مؤتمر ثان هو: مؤتمر الشرق الأوسط السنوي الثاني للتمويل والاستثمار الإسلامي 2ND ANNUAL MIDDLE EAST ISLAMIC FINANCE AND INVESTMENT CONFERENCE حيث انعقد المؤتمران في فندق واحد. وقد شارك في المؤتمر أركان الصيرفة الإسلامية الى جانب فقهاء ومشرعين وخبراء اقتصاديين بلغ عددهم زهاء ٢٥٠ شخصاً. وقد تعاقب على الكلام خلال الجلسة الافتتاحية كل من: حسين القمزي الرئيس التنفيذي لبنك نور الإسلامي ومجموعة نور الإستثمارية، والدكتور صالح ملايكة رئيس مجلس ادارة مجموعة رصد الدولية القابضة - نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة SALAMA للتأمين الإسلامي. وتضمنت أعمال المؤتمر مناظرة شارك فيها كل من معين الدين مالميم الرئيس التنفيذي للمشرق الإسلامي، واوسكار سيلفا الرئيس التنفيذي للمؤسسة المصرفية العالمية وجيرت بوسويت الرئيس التنفيذي لشركة دار الاستثمار، حيث أبدى كل منهم وجهة نظره حول الإجراءات التي يتعين اتخاذها حول تعزيز الترابط والتواصل الدولي والإقليمي في ما يتصل بالتمويل الإسلامي.

حسين القمزي

ومما جاء في كلمة حسين القمزي: «ان أزمة منطقة اليورو والاحتجاجات التي شهدتها مختلف دول العالم ضد النظام المالي العالمي، قدمت لصناعة التمويل والاستثمار الإسلامية فرصة ذهبية. فقد آن الأوان للحديث عما يمكن ان يسهم به التمويل الإسلامي في تحقيق نمو مستدام ونصف وشامل على المدى الطويل ليس في الشرق الأوسط وحسب بل في جميع أنحاء العالم». وقال: علينا استحداث منتجات مبتكرة وحديثة للحفاظ على تنافسية صناعتنا.

معين الدين مالميم

قال معين الدين مالميم الرئيس التنفيذي للمشرق الإسلامي: لا يزال هناك الكثير الذي ينبغي القيام به حتى تتمكن هذه الصناعة الإسلامية من خوض غمار المنافسة بنجاح مع نظرائها التقليديين. وهناك سيولة ضخمة غير مستغلة متوفرة تحت تصرف المستثمرين في المنطقة، فقد باتت من الأهمية بمكان ان تدرك صناعة

التمويل الإسلامي هذه المقومات، وتستفيد من الفرص كي تحقق نمواً أقوى.

ديفيد ماركين

وقال ديفيد ماركين، الرئيس التنفيذي لمؤتمر الشرق الأوسط للتمويل والاستثمار الإسلامي: ان الصيرفة الإسلامية لا تزال تمثل أقل من ١٪ من إجمالي أصول الصيرفة العالمية مع تمركز أكثر من ٥٠٪ من هذه الأصول في منطقة الشرق الأوسط مما يمثل فرصة مميزة للنمو. وفي ظل ازدياد الطلب العالمي على التمويل الإسلامي، تتمتع منطقة الشرق الأوسط بمكانة مرموقة باعتبارها القلب العالمي للتمويل الإسلامي الذي يربط الأسواق الرئيسية في آسيا وأوروبا وإفريقيا.

جارمو كوتيلين

وقال الدكتور جارمو كوتيلين، كبير الخبراء الإقتصاديين: «ان أصول البنوك الإسلامية العالمية ارتفعت الى ١٠٣٣ مليار دولار أميركي في العام ٢٠١٠، ومع ذلك فإن حصتها من أصول الخدمات المصرفية العالمية لا تزال هامشية».

حسين القمزي (بنك نور الإسلامي - NOOR ISLAMIC BANK):

نسعى الى تطوير منتجات التجزئة

الموجهة للأفراد



دعا الرئيس التنفيذي لبنك نور الإسلامي حسين القمزي المعنيين بصناعة الصيرفة الإسلامية الى المبادرة لتعزيزها وتطويرها في الأسواق العاملة فيها، ووصف تجربة المصارف الإسلامية في الإمارات بالناجحة، مشيراً الى سعي لتطوير منتجات التجزئة الموجهة للأفراد، منوهاً بفعاليات مؤتمر الشرق الأوسط السنوي للتمويل والاستثمار الإسلامي، متمنياً تعاوناً بين المصارف الإسلامية آملاً ان يصل «نور الإسلامي» الى العالمية.

تأسس فيها، وصولاً الى وجود نحو ستة مصارف إسلامية عاملة، وفي رأيي ان هذه التجربة كانت ناجحة. ■ ما هي المنتجات الجديدة التي يقدمها بنك نور الإسلامي لعملائه؟ - تأسس مصرفنا منذ أربعة أعوام، غير ان ٢٠١١ شكل عام الربحية بالنسبة الينا، وقد سجلنا بنهايته نتائج طيبة، أما طموحنا فأبعد من ذلك بكثير، اذ اننا نسعى الى تطوير منتجات التجزئة الموجهة للأفراد من خلال تعزيز القسم الخاص بذلك، كما ونطمح الى لعب دور أكبر على مستوى المؤسسات وخارج الحدود.

صيرفة عالمية

■ هل تعتقد ان هناك منافسة شرسة حالياً بين البنوك الإسلامية أم ان ثمة تعاوناً في ما بينها؟

- ثمة مستويات من المنافسة بين المصارف الإسلامية، لكن عموماً هناك تعاون بين المعنيين في الصناعة المالية الإسلامية، والدليل المؤتمرات التي تقام في هذا المجال، وآخرها مؤتمر الشرق الأوسط السنوي للتمويل والاستثمار الإسلامي ٢٠١٢، والذي أتاح للمهتمين التعرف أكثر الى الصناعة المالية الإسلامية وأربابها. هذا وأتمنى ان يكون هذا التعاون أكبر، لأنه كلما زاد التعاون كلما خرجنا من نطاق الحدود نفسها كي لا توشم الصناعة المالية الإسلامية بأنها مجرد صناعة إقليمية مع انها أضحت عالمية بكل ما للكلمة من معنى.

بديل أخلاقي

■ في رأيكم، ما هي الاولويات التي يجب التركيز عليها في الوقت الحاضر؟ - على البنوك الإسلامية تقديم منتجات ملائمة للأسواق تتناسب وحاجات العملاء ومتطلباتهم، وتسويق نفسها على اعتبار انها بديل أخلاقي في المجتمعات التي تعمل فيها، كذلك على هذه المصارف ان تزيد التعاون في ما بينها للوصول الى الأسواق والتوسع فيها.

■ هل تسعون الى فتح فروع جديدة لبنك نور الإسلامي خارج الإمارات؟ - نحن متواجدون في تركيا وفي دول أخرى، لكن ليس من خلال فروع، فسياستنا تتركز بالدرجة الأولى على التوسع في الأسواق التي نجد فيها فرصاً متاحة وأعمالاً.

■ ما الذي تتمناه لبنك نور الإسلامي في الوقت القريب؟

- أتمنى ان أرى مصرفنا بنكاً عالمياً يؤدي دوره كأحد أهم المصارف في قطاع التمويل الإسلامي. ■



من اليسار: DR FRAZ CHISHTI، حسين القمزي و MALCOLM WARD

مبادرون لتطوير الصيرفة الإسلامية

■ هل لنا بلمحة عن الكلمة التي ألقيتها على هامش مؤتمر الشرق الأوسط السنوي الثاني للتمويل والاستثمار الإسلامي ٢٠١٢؟

- النقطة التي حاولت توضيحها تتمثل في ان تطوّر الصناعة المالية الإسلامية تعتمد على نفسها وليس على البنك المركزي، وفي هذا السياق لا يمكن اتخاذ موقف اللامبالاة والقول أننا بانتظار ان تصدر قوانين تنظم هذه الصناعة وتطورها، بل يجب ان نكون المبادرين الأول في هذا المجال لأن دور المشرّع هو الرقابة وحماية المستهلك، فيما دورنا نحن أهم بكثير في مجال تطوير الصناعة المالية الإسلامية وبالتالي ابتكار المنتجات الجديدة، ومن هذا المنطلق لا يمكن ان نضع اللوم على النقص في القوانين أو عدم وجود بيئة قانونية خاصة لهذه الصناعة.

■ كيف تقومون انعكاسات الظروف الاقتصادية في المنطقة العربية على القطاع المصرفي الإسلامي؟

- تأثر القطاع المصرفي الإسلامي بالظروف الاقتصادية المحيطة بدرجة أقل، مقارنة ببقية القطاعات، والسبب هو عدم تعاطيه في المنتجات التي تسببت بالأزمة الاقتصادية، لكن لا شك ان البنوك الإسلامية هي جزء من النظام المالي في أي دولة أو حتى على مستوى العالم، وبالتالي هناك تأثيرات عدة أصابت هذه المصارف ولكن بدرجة محدودة.

منتجات موجهة للأفراد

■ في رأيكم هل نجحت تجربة المصارف الإسلامية في دولة الإمارات؟

- نشأت البنوك الإسلامية في الإمارات مع إطلاق أول بنك إسلامي

Moinuddin Malim (CEO of Mashreq Al Islami Bank):**ISLAMIC BANKING WILL BE A BIG BOOST AND THE INFRASTRUCTURE WILL DEVELOP DUE TO THE ARAB SPRING**

Mashreq is the Islamic arm of Mashreq's Islamic group, which offers a full range of products and services compliant with Islamic Shari'a, and takes care in the Islamic East to deliver services and Islamic banking products of the modern world. The CEO of Mashreq Al Islami Bank Moinuddin Malim

declared to Al Bayan Magazine that Arab Spring had positive influence on the Islamic finance and assured that Islamic finance has to play active role in investment banking.

*** How would you evaluate the implications of the stressful conditions in some of the neighboring countries on the Islamic Banking sector in your country?**

- The changes that neighboring countries are going through are all signs that it is not time for real consumers to come in, and this change will have positive influence for Islamic finance because the Arab Spring will make things more democratic in nature especially that in North African continent Islamic finance wasn't existing but with these changes it will be a great push and will help the country and the infrastructure develop and will be good for the consumers. Thus, the Islamic banking will be a big boost due to the Arab Spring.

*** Do you think that the Arab Islamic Banking system needs to be developed and in which areas?**

- The key area for Islamic banking is in consumer finance since the basic products are limited and therefore, we don't have investment products for consumers. If we look at any organized economy, beside its stock market, it also has capital market where as in MENA region we don't see established capital market. In addition to this, Islamic Finance has to play active role in investment banking.

*** Do you think that Islamic banks played a role in development more than the conventional ones?**

- Islamic finance has taken almost ten years to reach its maturity stage and goals. Today it exists side by side with conventional finance and thus if there is a funding requirements for anything and conventional finance find a solutions for them, than Islamic can find similar solutions. From here it is a choice they are giving to the customer and we can't say that Islamic finance are playing a bigger role than the conventional ones but there is more demands of Islamic finance.

علاء الدين فايز الخطيب

(مصرف الهلال AL HILAL BANK الإمارات):

المصارف الإسلامية تحتفظ بأعلى نسب السيولة في المنطقة

نائب الرئيس التنفيذي - مجموعة الخزينة المصرفية في مصرف الهلال AL HILAL BANK علاء الدين فايز الخطيب أكد احتفاظ المصارف الإسلامية تاريخياً بأعلى نسب السيولة بين بنوك المنطقة، وكشف عن إمكانية تطبيق معايير السيولة الخاصة ببازل 3 بحيث تصب في تعزيز السيولة لدى هذه



المصارف، لافتاً إلى أولويتي السيولة والتخفيف من تركيزات الودائع والقروض والأصول.

نموذج يحتذى

■ كيف تقومون انعكاسات الأزمة المالية الاقتصادية التي تطال المنطقة العربية حالياً على المصارف الإسلامية؟

- لم يكن تأثير الأزمة الاقتصادية قوياً على المصارف عموماً، حيث تعتمد المصارف الإسلامية لتمويلها على أصول حقيقية، إضافة إلى أن هذه البنوك تاريخياً لا تزال تحتفظ بأعلى نسب سيولة في المنطقة، وبالتالي شكلت البنوك الإسلامية خلال الأزمة الاقتصادية نموذجاً يحتذى أظهر مدى متانة البيانات المالية لديها في الفترة السابقة.

معايير بازل 3

■ في رأيكم، هل النظام المصرفي الإسلامي، خصوصاً في ما يخص مجموعة الخزينة المصرفية يحتاج إلى أي تعديلات أو تشريعات جديدة؟

- ثمة تشريعات وتعليمات ستصدر قريباً عن المصرف المركزي، لا سيما في ما يتعلق بموضوع السيولة نتوقعها في أي لحظة، وهذه التشريعات والتعليمات ستعزز بالطبع متانة السيولة لدى المصارف الإسلامية خلال الفترة المقبلة، ومن بينها تطبيق معايير بازل 3.

■ هل من الممكن أن تشكل معايير بازل 3 عائقاً أمام المصارف الإسلامية؟

- لا علاقة لمعايير بازل 3 ببنوك إسلامية أو غير إسلامية، إنما هي معايير أكثر تشدداً وحذراً من معايير بازل 2 في ما يخص موضوع السيولة.

السيولة والتخفيف من التركيزات

■ ما هي الأولويات التي يجب التركيز عليها في الوقت الحاضر؟
- لدينا أولويتان نركز عليهما وهما: السيولة، وتخفيف التركيزات بما يخص ودائع العملاء والقروض والأصول الثابتة، أي بمعنى أوضح التوزيع.

■ هل حقق مصرف الهلال الهدف المرجى؟

- بالتأكيد وبأشواط متقدمة. ■



احمد صالح (GAIN CAPITAL):

نواصل استراتيجية التوسع الجغرافي وزيادة المشتقات المالية

افتتحت شركة GAIN CAPITAL مؤخرًا فرعًا إقليميًا لها في هونغ كونغ لخدمة عملائها في الصين ودول آسيا، وذلك في إطار استراتيجية التوسع الطموحة التي تعتمدها والتي اوصلتها إلى ١٤٠ دولة حول العالم. ويشير المدير الإقليمي للشركة لمنطقة الشرق الأوسط احمد صالح إلى ان القيميين على الشركة ينتقلون إلى دخول اسواق جديدة عملاً باستراتيجية الشركة منذ اول يوم افتتاح لاول مكتب في وول ستريت سنة ١٩٩٩.

ويلفت صالح إلى السعي المتواصل لزيادة المشتقات المالية وخدمات التداول ومنها مؤخرًا زيادة المنتجات المالية المعروفة بالـ «سي اف دي» وإلى ان الشركة في صدد تدشين محطة تداول جديدة توفر كل هذه المشتقات.

زيادة الاقبال على التداول

في ظل التطورات الاقتصادية العالمية وانعكاسها على الأوضاع الاقتصادية الإقليمية، كيف تقومون بحركة السوق لا سيما تجارة العملات اليوم في العالم العربي؟

التطورات الاقتصادية هي المحرك الأساسي لتحرك العملات العالمية والسلع وتعتبر الحافز الأول لإقبال العملاء على التداول للاستفادة من المتغيرات الاقتصادية والسياسية، وقد رأينا ذلك في ظل الاحداث الأخيرة حيث تأثرت السلع العالمية مثل البترول والذهب والفضة. وكما نعلم ان هناك علاقة مباشرة بين أسعار تلك السلع وبعض العملات الأساسية مما يتيح فرصاً كثيرة للمتداولين للاستفادة من تلك الحركات في سوق تتيح التداول على مدار ٢٤ ساعة / خمسة ايام في الاسبوع بالإضافة الي مميزات أخرى كثيرة منها الشفافية وامكانية التداول بمبالغ صغيرة.

ومثلاً على ذلك فقد رأينا زيادة في الإقبال على التداول في ظل احداث «الربيع العربي» حيث ظل المتداولون يتابعون الاحداث على مدار الساعة محاولين الاستفادة منها في السوق الوحيدة التي تتيح التداول على مدار الساعة خلال خمسة ايام أيضاً ولذلك لاحظنا زيادة في حجم التداول في الشرق الأوسط بحوالي ٢٠٠٪ في الربع الأول من هذا العام.

لا شك ان المستثمر يبحث دائماً على الاستثمار الآمن. انتم في GAIN CAPITAL أين تنصون اتجاه الاستثمارات؟ ولماذا؟

ليس بسر ان معظم المتداولين يلجأون للمعادن الثمينة مثل الذهب باعتبارها الملاذ الآمن في ظل الاحداث الاقتصادية الراهنة التي يمر بها العالم كله والتي أثرت على ثقة المستثمرين في الاوراق المالية والسندات الحكومية. وقد انعكس ذلك على حركة الذهب حيث زاد الإقبال عليه من تشريعين الأول (اكتوبر) ٢٠٠٨ في بداية الأزمة العالمية حيث زاد سعره من ٨٤٥ دولاراً للأونصة ووصل إلى ١٩٠٠ دولار تقريباً في الربع الرابع من سنة ٢٠١١.

افتتاح فرع في هونغ كونغ

ما هي آخر انجازات GAIN CAPITAL على الصعيد العالمي وعلى الصعيد الإقليمي؟

على الصعيد العالمي، قمنا بافتتاح فرع إقليمي في هونغ كونغ لخدمة عملائنا في الصين ودول آسيا وذلك بالإضافة لمكتبنا في مدينة طوكيو. أيضاً قمنا بتدشين موقع كامل الخدمات باللغة الألمانية وتخصيص فريق كامل لخدمة العملاء يتحدثون اللغة الألمانية. أيضاً دخلنا السوق التركية ولدينا خدمات مقدمة باللغة التركية متوفرة للمؤسسات في الوقت الحالي.

اما على الصعيد الإقليمي فنحن دائماً نعمل على زيادة الرقعة الجغرافية لخدمتنا ولذلك اتحدث اليك من مدينة الكويت حيث أقوم بجولة إقليمية في الدول العربية للبحث عن فرص في التطور وخدمة عملائنا بالاستماع لطلباتهم ومقترحاتهم وسبل توفير الخدمات، بالإضافة إلى تعريف وتثقيف العملاء بمعطيات التداول في سوق العملات العالمية. ولذلك فنحن من الشركات الراعية للمؤتمرات المالية في المنطقة حيث شاركنا في مؤتمر ايه سي اي بدبي ونشارك بالملتقى الثاني للمتداولين بمدينة جدة برعاية صاحب السمو الملكي الامير الدكتور سيف الاسلام بن سعود، ولدينا مؤتمر تعريفي آخر في ٦ أيار (مايو) في سوق الاوراق المالية الكويتية، حيث نعتبر من اول الشركات العالمية التي لاقت قبولاً من السوق الكويتية لتثقيف المتداولين وتعريفهم بمميزات التداول في سوق العملات، فنحن نؤمن بأن أفضل المتداولين هم المتداولون الملمون بمعطيات السوق وعلى علم بها.

اضافة إلى ذلك نحن على وشك الانتهاء من استخراج رخصة في دولة الامارات العربية لمزاولة النشاط ونتوقع افتتاح مكتب إقليمي كامل الخدمات باللغة العربية من مدينة دبي وذلك في نهاية العام الحالي. كما قمنا بتوفير أرقام اتصال مجانية من داخل معظم الدول العربية والتي تمكن للمتداولين الاتصال بمكاتبنا في لندن ونيويورك مجاناً.

السعي إلى اسواق جديدة

هل تطمحون إلى دخول اسواق جديدة؟ أين ولماذا؟

نتطلع دائماً إلى دخول أسواق جديدة ودخلنا بالفعل كلا من هونغ كونغ وتركيا والمانيا ومدينة براغ وجنوب افريقيا، وهناك المزيد من الخطط المستقبلية لزيادة رقعتنا الجغرافية والتي زادت عن ١٤٠ دولة في العالم، وذلك ضمن خطة التوسع العالمية لدى الشركة من اول يوم افتتاح لاول مكتب في وول ستريت سنة ١٩٩٩.

هل انتم راضون عن النتائج التي حققتها GAIN CAPITAL في مناطق تواجدها؟

بغض النظر عن رضانا عن النتائج فنحن دائماً مؤمنون بأنه هناك المزيد والمزيد للتوسع والتطور، ومن سياسة الشركة العالمية ان الانتقال من نجاح إلى نجاح اكبر هو اهم اسرار النجاح. وردا على سؤالك وباعتباري المدير الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط ومع زيادة حجم التداول بنسبة زادت عن ٢٠٠٪، فأنا على اقتناع بأنه هناك المزيد والمزيد أمامنا والسماء هي الحد للنجاح.

خيارات مالية واسعة

ما هي مشاريعكم للمستقبل القريب؟

نعمل دائماً على زيادة توفير المشتقات المالية وخدمات التداول وبقمنا مؤخرًا بزيادة المنتجات المالية والمعروفة بالـ «سي اف دي»، وقريباً جداً سوف نوفر جميع هذه المشتقات لعملائنا ونحن على وشك تدشين محطة تداول جديدة توفر كل هذه المشتقات. ذلك بالإضافة لمحطة تداول الأسهم والخيارات الاميركية ومحطة التداول المؤسساتية للمتداولين المحترفين والبنوك وصناديق التحوط والمعروفة باسم جي تي اكس Gain GTX كما قمنا بتوفير منتج جديد يسمى بـ Non deliverable forwards (NDF).

نحن نسعى دائماً للتطور وتوفير مناخ آمن للتداول عن طريق تثقيف عملائنا وتوفير أدوات تداول تخدمهم في كل مكان. ■

رأت ان المرأة الأردنية أكثر انخراطاً وتفاعلاً في سوق العمل



دينا شومان (البنك العربي ARAB BANK):

«معاً» برنامجنا الشامل للصحة ومكافحة الفقر

وحماية البيئة والتعليم

نائب الرئيس التنفيذي في البنك العربي الأنسة دينا شومان والحائزة لقب أحد أبرز القادة الشباب العالميين، أبدت اهتماماً كبيراً بمناقشة المواضيع التي ستطرح في اجتماعات القادة والمشاركة في البرامج القيادية والتعليمية المقدمة، ورأت ان المرأة الأردنية أصبحت أكثر انخراطاً وتفاعلاً في سوق العمل، وان مشاركتها في القطاع المصرفي تقدمت في شكل ملحوظ، معددة المناصب التي شغلتها وتشغلها حالياً في المؤسسات المالية، مذكرة بإطلاق برنامج المسؤولية الاجتماعية «معاً» والذي يركز على عدد من الجوانب الرئيسية في المجتمع المحلي تشمل الصحة ومكافحة الفقر وحماية البيئة والتعليم، مشددة على التوازن بين حياتها العملية والاجتماعية، ناصحة الشباب العربي بالتعلم واكتساب الخبرة.

مسؤولية «العربي» الاجتماعية

■ ما هي خطتك المستقبلية؟

– سأواصل العمل بما أقوم به حالياً وتطويره والتوسع به، إضافة إلى مواصلة العمل لجعل هذه الأعمال أكثر كفاءة وضمان استمراريته واستدامة أنشطة البنك. كما سأكرس أي وقت متبق لمصلحة مؤسسات المجتمع المحلي غير الهادفة للربح والعمل التطوعي. أنا راضية تماماً عما أقوم به حالياً كما أود دوماً تطويره والتوسع به متطلعة لما ستقدمه الحياة لنا من فرص مستقبلية.

ومهما يكن فإنني أسعى دوماً لأن أحدث أثراً إيجابياً في كل عمل أقوم به، وعند انضمامي إلى البنك رافقني هذا الطموح. وقد تمكنا بنجاح في العام ٢٠٠٩ من إطلاق برنامج مسؤولية اجتماعية واسع النطاق متعدد الأوجه مبني على أسس منهجية وهو برنامج «معاً»، والذي يركز على عدد من الجوانب الرئيسية في المجتمع المحلي تشمل الصحة ومكافحة الفقر وحماية البيئة والتعليم، من خلال التعاون مع عدد من المؤسسات غير الربحية والمتخصصة في العمل على هذه الجوانب وهي: مؤسسة الحسين للسرطان وتكية أم علي والجمعية الملكية لحماية الطبيعة وصندوق الأمان لمستقبل الأيتام. وتضمنت مساهمات البنك من خلال هذا البرنامج مجالات عدة تهدف لمساعدة المؤسسات غير الهادفة للربح أعلاه في استدامة أعمالها والمساهمة في خدمة المجتمع في الجوانب التي نذكرت، وتشمل: تمكين العملاء من التبرع لتلك المؤسسات غير الربحية ودعم المجتمع، بالإضافة إلى بناء قدرات هذه المؤسسات من خلال توفير فرص للتدريب والتطوير لضمان استمرارية أعمالها، هذا إلى جانب إشراك الموظفين في نشاطات ومبادرات تطوعية تدعم مهام هذه المؤسسات.

وتعد أعمال المسؤولية الاجتماعية إحدى

مناصب عملية

■ تمكنت من تولي مناصب مهمة في مؤسسات مالية عدة، ما هي هذه المناصب؟

– شغلت مناصب عدة ومنها: عضو مجلس إدارة البنك العربي ش.م.ع منذ العام ٢٠١٠ ولغاية الآن، عضو مجلس إدارة البنك العربي استراليا منذ العام ٢٠٠٨ ولغاية الآن، عضو مجلس إدارة البنك العربي (سويسرا) المحدود منذ شهر نيسان ٢٠١٢، عضو مجلس إدارة مؤسسة عبد الحميد شومان منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، عضو مجلس إدارة البنك العربي تونس (٦/٢٠٠٩ – ٦/٢٠١١)، عضو مجلس إدارة النسر العربي للتأمين (٢/٢٠٠٨ – ٥/٢٠٠٩)، عضو مجلس إدارة مؤسسة نهر الأردن منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، (وعضو لجان البراندنج والتمويل)، عضو مجلس إدارة انجاز منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، عضو مجلس أمناء انجاز منذ العام ٢٠١٠ ولغاية الآن، (وعضو لجنة البراندنج)، عضو في هيئة مستشاري نخوة منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، عضو لجنة برامج أوبيسيس ٥٠٠ منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، عضو مجلس إدارة رنين منذ العام ٢٠١٠ ولغاية الآن، عضو فاعل في منتدى القادة الشباب العالميين منذ العام ٢٠١٢ ولغاية الآن، عضو في لجنة العلاقات العامة والموارد البشرية والتدريب – جمعية البنوك في الأردن (٢٠٠٩ – ٢٠١١)، عضو في جمعية سيدات الأعمال والمهنة الأردنية منذ العام ٢٠١١ ولغاية الآن، عضو في Beta Gamma Sigma منذ العام ٢٠٠٦ ولغاية الآن.

تحديات غير اعتيادية

■ ما الأهداف التي تودين تحقيقها في هذا الإطار؟

– أتمنى أن أعكس أفضل صورة عن بلدي، إضافة إلى المشاركة في مختلف المناقشات من خلال حضور المؤتمرات والاجتماعات والإشتراك في الحوارات عبر الانترنت. كما أنني أتطلع لمقابلة الأعضاء الآخرين من القادة الشباب العالميين من مختلف دول العالم ومناقشة المواضيع التي ستتم تغطيتها خلال هذه الاجتماعات والمشاركة في البرامج القيادية والتعليمية المقدمة.

■ كامرأة شابة ما هي التحديات التي تواجهينها في عالم الأعمال؟

– لم أواجه أي تحديات غير اعتيادية حتى الآن كامرأة شابة تخوض ميدان العمل. فقد تطورت بيئة العمل في الأردن بصورة كبيرة على مر السنين من حيث مشاركة المرأة، حيث أصبحت أكثر انخراطاً وتفاعلاً في سوق العمل وذلك من خلال التعليم ودعم أسرتها للانضمام إلى القوى العاملة وللقطاع المصرفي على وجه التحديد. وبالرغم من أن نسبة مشاركة المرأة في بعض القطاعات أو المجالات قد تكون متدنية بعض الشيء إلا أن مشاركة المرأة في القطاع المصرفي تقدمت بشكل ملحوظ عما مضى. نحن في البنك العربي نفخر بأن ٣٨ في المئة من القوى العاملة لدينا من الإناث، والتي تشكل أيضاً ٢٧ في المئة من الإدارة.

وأشير هنا إلى أننا في الأردن نفخر بصاحبة الجلالة الملكة رانيا العبد الله كونها تمثل نموذجاً يحتذى للدور الفاعل والمحوري الذي يمكن أن تلعبه المرأة العربية في تنمية المجتمع على الأصعدة المحلية والإقليمية والعالمية.

أنت تستثمر وأيسك تتحمل عنك المخاطر



المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات

(عضو مجموعة البنك الإسلامي للتنمية، جدة)

تزخر الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات، "أيسك"، بموارد طبيعية غنية وتتوفر فيها فرص استثمارية واعدة.

أيسك، الرائدة في مجال تأمين وإعادة تأمين الائتمان والمخاطر القطرية المتوافق مع الشريعة الإسلامية، المصنفة بدرجة Aa3 من وكالة التصنيف العالمية "موديز"، تقدم حزمة متكاملة من أدوات إدارة المخاطر للبنوك، والمستثمرين.

فلا تدع المخاطر القطرية تحول دون المضي في استثمارك المباشرة أو تقديم التمويل للمشاريع. فبوالص المؤسسة توفر التغطية التأمينية في الدول المستضيفة للاستثمار ضد مخاطر الحروب والاضطرابات، القيود على الصرف الأجنبي، التأمين والمصادرة، والإخلال بالعقود.

إذا كنت ترغب في الاستثمار في أي دولة من الدول الأعضاء، فلا تتردد في الاتصال بنا لمناقشة احتياجاتك في التأمين على المخاطر القطرية.

عناوين الإتصال:

المكتب التمثيلي للمؤسسة بدبي،
بناية الكفاف، برج اتصالات (2)
ص.ب. 114462 - شارع الشيخ زايد - دبي
الإمارات العربية المتحدة
مسجل بمرکز دبي المالي العالمي - رقم 0511

هاتف: +971 4 3779444
فاكس: +971 4 3581101
الجوال: +971 0 566593131
sarahsalem@isdb.org

المقر الرئيسي للمؤسسة:
مجموعة البنك الإسلامي للتنمية
ص.ب. 15722، جدة 21454
المملكة العربية السعودية

هاتف: +966 2 6467608
فاكس: +966 2 6443447
الجوال: +966 0 568618945
jnaga@isdb.org

الدول الأعضاء بالمؤسسة:

ألبانيا، الأردن، الإمارات العربية المتحدة، اندونيسيا، أوغندا، إيران، باكستان، البحرين، بروناي، بنغلاديش، بنين، بوركينا فاسو، تركيا، تشاد، تونس، الجابون، الجزائر، جيبوتي، كوت ديفوار، السعودية، السنغال، السودان، سلطنة عمان، سوريا، غامبيا، غينيا، قطر، كازاخستان، الكامرون، الكويت، لبنان، ليبيا، مالي، مالميزيا، مصر، المغرب، موريتانيا، النيجر، نيجيريا، اليمن.

www.iciec.com

جوانب الاستدامة في البنك العربي، حيث يعد مفهوم الاستدامة نهجاً أكثر شمولية يتضمن التأثير الإيجابي والمساهمة الفاعلة للمؤسسات في المجالات الاقتصادية والاجتماعية والبيئية سواء على الصعيد المحلي أو الدولي.

بالإضافة إلى ذلك فإننا نفخر في كون البنك العربي أول بنك في الأردن يصدر تقرير استدامة متخصصاً وفقاً لمبادئ «مبادرة التقارير العالمية» GRI يشمل أداءه وأنشطته في المجالات الاجتماعية والبيئية والاقتصادية خلال العام ٢٠١٠.

وعلى الصعيد الشخصي، أوجه اهتماماتي ووقتي الخاص لاجتماعات مجالس الإدارة ومجلس المستشارين ولجان عدد من مؤسسات المجتمع المحلي التي أنا عضو فاعل فيها كمؤسسة نهر الأردن وانجاز ورنين ومؤسسة عبد الحميد شومان. كما أنني عضو لجنة برامج أوييسيس ٥٠٠ و هي لجنة تهتم بفرز الشركات الناشئة قبل عرضها على Angel Investors، بالإضافة الى ارشاد بعض الرواد. كما أنني أيضاً عضو في هيئة مستشاري نخوة وعضو لجنة البراندنج في مؤسسة نهر الأردن وإنجاز.

أستمتع فعلاً بأن أكون قادرة على المشاركة في هذه المجالات، وأن أكون عضواً فاعلاً وقادراً على المساعدة قدر المستطاع وداعماً لهذه المؤسسات المرموقة في مجال عملها في خدمة المجتمع المحلي، ثم أنني أشعر أن ما أقوم به هو أقل واجب يمكنني تقديمه من أجل خير الإنسانية ولوطننا الحبيب.

توازن في الحياة العملية والشخصية

هل تؤيد فكرة أن المرأة العاملة الناجحة تضحى بعائلتها وحياتها الشخصية؟ أو تعتبرين أن المرأة قادرة على التوفيق بين الحياة المهنية والحياة العائلية؟

أعتقد أنه مهما عملنا جاهدين على إدارة حياتنا الشخصية والأسرية، فلا بد من أن تتأثر ولو قليلاً. ومع ذلك، هناك كثر يمكنهم تحقيق التوازن بنجاح بين حياتهم العملية والشخصية أو التخفيف من الانعكاسات السلبية لواحدة على الأخرى.

وبالنسبة لي أعتقد أن تحقيق هذا التوازن هو أحد أصعب الأمور التي تواجه الأفراد العاملين، فعندما انضمت للمرة الأولى للبنك في عمان كنت مستغرقة تماماً في العمل بحيث تأثرت جوانب أخرى من حياتي، ولكن بعدها أدركت كم هو أساسي تحقيق التوازن بينها وبدأت العمل على ذلك. وبطبيعة الحال، سأواجه أحياناً بعض الأوقات التي أكون فيها مرهقة من كثرة العمل وهو أمر طبيعي، ولكن نحن بحاجة دوماً الى أن نهتم بأنفسنا وصحتنا، بالإضافة إلى القيام بنشاطات ترفيهية. لقد بدأت في ممارسة نشاطات رياضية وهوايات جديدة وقضاء الوقت مع الأصدقاء. إن أسلوب الحياة المتوازن يؤثر إيجاباً وبشكل كبير علينا كما أنه يجعلنا أكثر كفاءة في عملنا.

ما هي الرسالة التي توجهينها إلى الشباب العربي؟

نصحتي للمرأة هي نفسها النصيحة التي أوجهها للرجل: أود أن أقول ما تقوله والدتي لي باستمرار، إن التعليم والخبرة أمران أساسيان في الحياة، ولا يستطيع أحد أن يسلبهما منك. على الفرد السعي للحصول على تعليم جيد والتحلي بالصبر والالتزام والعزيمة، بالإضافة إلى الاستفادة من التوجيه والدعم من العائلة. في بعض الحالات يتحتم على الفرد العمل بجد أكثر من أجل إثبات الذات، ولكن في نهاية المطاف فإن الفرد الذي يعمل بجد ويجني ثمار نجاحه ويحوز على احترام الآخرين، هو الذي يحافظ على نجاحه ومكانته لمدة أطول. عندما تقوم بما هو صحيح كل شيء آخر يتبع. ابق وفياً لنفسك ولهدفك وشغفك. ■



هاني باعثمان (سدرة المالية - SIDRA CAPITAL - السعودية) :

على المستثمر امتلاك رؤية واضحة والتركيز على مجالات استثماراته

«سدرة المالية» هي بنك استثماري مرخص يعمل تحت إشراف هيئة السوق المالية في المملكة العربية السعودية.

رئيسها التنفيذي هاني باعثمان عرّف بنشاطها وبنجاحاتها الأخيرة، ولاحظ تراجعاً في الاستثمار العقاري، فضلاً عن التفتيش عن الفرص بعيداً عن نطاق نشاط البنوك، مكرراً مطالبته بخفض رأس المال المفروض على الشركات المالية في المملكة، معتبراً أن سوق الأسهم اليوم هي الأقوى بلا منازع، أملاً في إطلاق صناديق عقارية ومالية، ناصحاً المستثمر بالتنوع برؤية خاصة وواضحة والتركيز على مجالات استثماراته.

خدمات استشارية وإدارية

■ خلال العام الماضي تحول اسم شركتكم من أعيان إلى سدرة المالية، فما الذي تغير في هيكلية الشركة وعملها؟

– لا زلنا مستمرين في تقديم الخدمات نفسها في ما يتعلق بالاستشارات المالية والعقارية والاستشارات الخاصة وإدارة الأصول، إضافة إلى ذلك تقدم سدرة خدمات إدارة الثروات والممتلكات الشخصية، إلى الخدمات الموجهة للشركات المملوكة للقطاع الخاص، المكاتب العائلية، المؤسسات، الوكالات الحكومية والمؤسسات المالية. وأهم إنجازاتها في العام الماضي كان تأسيس صندوق مع أحد البنوك الإنكليزية بهدف الاستثمار في عقارات طويلة الأجل. وعلى سبيل المثال لا الحصر وقعت سدرة المالية لصالح أحد المستثمرين مع بنك «غيت هاوس» عقد استحواذ على مركز التصنيع الأساسي والمرفق اللوجستي لشركة رولز رويس العالمية للسيارات الفارهة في غلاسكو في اسكتلندا بقيمة ٥١,٧ مليون جنيه استرليني ويمتد على مساحة ٥٤١ ألف قدم مربعة، مع توقيع عقد تأجير المبنى لشركة رولز رويس حتى العام ٢٠٢٨، كذلك أسسنا في الوقت نفسه مع أحد البنوك السويسرية صندوقاً مرخصاً من هيئة الأسواق المالية هدفه الاستثمار في تمويل السلع بعوائد مجزية.

بالإضافة إلى توقيعنا على بعض العقود الاستشارية لإعادة هيكلة بعض الشركات العائلية وغيرها من المشاريع الأخرى التي خططنا لها وانطلقنا في تنفيذها.

تراجع العقار

■ يلاحظ أن الشركات المالية في المملكة العربية السعودية تركز على العقارات، فما سبب هذا التركيز؟

– حتى كانون الأول (ديسمبر) ٢٠١١ كان العقار في السعودية يعتبر الوعاء الأمثل للسيولة الزائدة الناتجة من ارتفاع أسعار البترول، أما الآن فقد تراجع التركيز على هذا المجال.

■ في الفترة السابقة تعرض عدد من الشركات المالية في السعودية للخسائر، هل تأثرت سدرة المالية بهذه الموجة؟

– تأثر الجميع بهذه الموجة، لكن درجة تأثرنا

كانت أقل مقارنة بغيرنا وذلك يعود لأسباب عدة، من بينها أن مصاريفنا كانت محسوبة بدقة نظراً إلى أننا لم نتوسّع في شكل كبير، كما ولم نقبل أسوة ببعض الشركات على الإستثمار في سوق الأسهم رغم عوائدها المجزية في ذلك الحين.

مطلب خفض رأس المال

■ في الفترة السابقة كانت البنوك تستحوذ على الحصص الكبرى من العمل فيما الشركات المالية مهتمشة، هل تغير الحال في الفترة الراهنة؟

– في رأبي أن الطموح يبحث عن فرص بعيدة عن البنوك، بمعنى الابتعاد عن منافستها والتفتيش عن فرص أخرى يستطيع أن يثبت نفسه فيها ويحقق أرباحاً. وبالنسبة إلى سدرة المالية نعمل على توسيع قاعدة الاستثمارات المتوافرة لدى المستثمرين السعوديين، حيث نقدّم لهؤلاء عروضاً وخدمات عديدة تساعدهم في تحقيق أهدافهم.

■ تم تغيير محافظ البنك المركزي السعودي، هل تطمحون إلى إجراء تعديلات أو تنظيمات جديدة تضمن لكم حقوقكم؟

– نحن لا نتبع مؤسسة النقد بل هيئة السوق المالية، لذا يطال تغيير المحافظ البنوك وليس المؤسسات المالية التي لا تعد جزءاً من القطاع المصرفي بل مستقلة عنه تماماً.

■ ما هي الأنظمة التي تطمحون إلى تحقيقها؟

– المطلب الوحيد هو خفض رأس المال المفروض لإدارة الأصول على الشركات المالية.

صناديق عقارية ومالية

■ في رأيكم، أين تكمن الفرص الاستثمارية في السوق السعودية؟

– سوق الأسهم هي الأقوى اليوم بلا منازع بحيث تحتوي على سيولة كبيرة وهي منذ ثلاثة أشهر تحتل الصدارة بأدائها وفرصها الاستثمارية.

بالمقابل في حال اتجهت البنوك إلى إقراض المؤسسات والأفراد بغرض التداول في سوق الأسهم فسيؤدي ذلك، في حال تصحيح السوق إلى أزمة اجتماعية.

■ ما هي المنتجات أو الصناديق التي ستطرحونها في السوق؟

– سنستثمر في المجال العقاري والاستثمارات البديلة، وسنسعى خلال الأشهر المقبلة إلى أن يكون أداءنا في السوق أفضل، كما أننا نطمح إلى إطلاق صناديق عقارية ومالية تدخل ضمن نطاق عملنا لكن ربما في مناطق جغرافية مختلفة.

معوقات الدمج

■ هل تؤيدون فكرة اندماج مؤسسات مالية، خصوصاً أن السوق تحتوي على الكثير من هذه المؤسسات وهل سيتم إلى تحقيق هذه الفكرة؟

– لم نسع إلى هذه الفكرة ولكن في الوقت نفسه لا نرفضها شريطة أن يكون هناك توافق تام بين استراتيجية «سدرة المالية» واستراتيجية الشركة الأخرى التي ستدمج معها.

في اعتقادي أن مؤسسات كثيرة تسعى إلى الدمج مع بعضها البعض لكن التطبيق دونه معوقات وصعوبات.

■ لماذا غيرتم اسم الشركة أعيان حتى أصبحت سدرة المالية؟

– تغيير اسم الشركة كان لسبب واضح ألا وهو أن سدرة المالية أسست كذراع استثمارية لمجموعة أعيان في الكويت، ونظراً إلى بعض المشكلات التي واجهت المجموعة هناك طلبت منها البنوك خفض استثماراتها خارج الكويت، وبالتالي أصبح تواجد أعيان في السعودية أقل مما كان سابقاً، لذلك لم يكن هناك أي داعٍ لاستمرار الشركة ضمن مجموعة أعيان فاستقلت عنها وتم تغيير الاسم إلى سدرة المالية.

رؤية استثمارية خاصة

■ ما هي الرسالة التي تريدون توجيهها في الوقت الراهن؟

– نأمل أن يظل التوجه الاستثماري مستمراً في السوق، ومن يريد الدخول في المجال الاستثماري عليه أن يكون لديه رؤية خاصة وواضحة أو تركيز قوي على عمله ومجالات استثماراته مع تقدير العوائد المحققة. ■



د. عبد العزيز عبدالله الغريري (البنك التجاري كايبتال - قطر)؛

قطاعا الإنشاءات والتأمين عبر المصارف في قطر سيكونان واعدن

يقدم البنك التجاري كايبتال القطري مجموعة كاملة من الخدمات المصرفية الاستثمارية للمؤسسات والأفراد، كما يمتلك الامتيازات الحصرية لدينرز كلوب في قطر وعمان. وقد ساهمت استراتيجيته الناجحة في التوزيع بتوسيع انتشاره في دول مجلس التعاون الخليجي من خلال الشراكة الاستراتيجية مع البنوك الزميلة.

النائب الأول للرئيس ورئيس دائرة الأبحاث الاقتصادية في البنك الدكتور عبد العزيز عبدالله الغريري طمأن الى مسيرة القطاعات المصرفية في قطر وفق الطريقة المثلى ونمو المصارف تصاعدياً، متوقفاً ان يكون قطاع الإنشاءات واعداً خلال السنوات المقبلة، وقطاع التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE مزدهراً.

نمو تصاعدي للمصارف القطرية

■ ما تأثير تداعيات الأزمة الاقتصادية التي شهدتها العالم في العام ٢٠٠٨ والمتغيرات السياسية على القطاع المصرفي في المنطقة وتحديداً في قطر؟

– أثرت الأزمة الاقتصادية العالمية على القطاعات المصرفية عموماً، وبرزت المعوقات التي يعانيتها مجال الإستثمار المصرفي على المستوى العالمي خصوصاً في منطقة الخليج. أما في قطر فالأعمال المصرفية في مختلف القطاعات تسير وفق الطريقة المثلى، وتشهد المصارف نمواً جيداً مرشحاً للتصاعد خلال السنوات العشر المقبلة بسبب الموازنات الضخمة المرصودة لقطاعات الإنشاءات والمواصلات والبنى التحتية لاستضافة بطولة كأس العالم في كرة القدم سنة ٢٠٢٢، ما يتيح للمصارف دوراً أكبر في عمليات التمويل.

■ تطرق وزير المال والإقتصاد القطري في ملتقى قطر الى أهمية التنوع في مصادر مقومات الإقتصاد القطري الذي كان قائماً بالدرجة الأولى على الطاقة

والنفط. ما هي في رأيكم المقومات أو المجالات التي تنطوي على فرص مهمة لتعزيز الإقتصاد؟

– لطالما أولينا في البنك التجاري اهتماماً في إجراء دراسات وأبحاث شهرية لتحديد القطاع الأكثر جاذبية، وقد اصدرنا تقريراً عن قطاع الإنشاءات متوقعين ان يكون قطاعاً واعداً جداً خلال السنوات المقبلة. وبالطبع ستتاح الفرص الواسعة أمام شركات المقاولات للإفادة من طفرة هذا القطاع، في حين يشهد قطاع البتروكيماويات في الفترة الحالية ثباتاً واستقراراً تماشياً مع سياسة الحكومة الحالية.

هذا وسيشهد قطاع التأمين عبر المصارف نمواً بعدما شرعت الدولة التأمين الصحي، متيحة بذلك فرصاً واسعة أمام المصارف لتسويق منتجات التأمين عبر نوافذها. من هنا وفي ضوء التقارير التي نصدرها شهرياً ووفقاً للدراسات والأبحاث التي نقوم بها، ستركز أعمالنا على ما يمكن ان يلبي طموحات المستثمرين، سواء كانوا أفراداً أو

رجال أعمال أو مؤسسات.

والمعلوم اننا كمصرف استثماري ننفذ نشاط الصيرفة الاستثمارية من بينها الإستشارات المالية والإكتتابات العامة (IPOS) وعمليات الإستحواذ والدمج.

ارتفاع حجم الاستثمارات في قطر

■ كيف تقومون وضع السوق القطرية؟

– نتوقع ان تشهد السوق القطرية فورة مهمة خلال الفترة المقبلة لجهة النمو في مجال التبادل التجاري وتقليص كميات البضائع المستوردة وتوفر السيولة ما يسمح بارتفاع حجم الإستثمارات في قطر.

ولا نكشف سراً اننا نعيش مرحلة ترقب لمعرفة أسماء الشركات التي ستقوز بمناقصة مشروع المترو. ■

تتضمن خدمات للسوق تدخل في صميم عمل البنوك

المركزي المصري ينهي الحزمة الثالثة من الإصلاح المصرفي

في السوق المصرية حيث كانت عمليات تلقي الودائع من المواطنين تقتصر على وحدات الجهاز المصرفي. وسوف تكون عملية تلقي الودائع بالنسبة لهذه الشركات خاضعة لمجموعة من الضوابط، حيث ان الموعد سوف يكون على علم وموافقة بتوظيف هذه الودائع في قطاعات محددة مثل مجال التمويل العقاري، وسوف تكون الودائع طويلة الأجل. وكذلك سوف يتم السماح لصناديق الإستثمار المتخصصة بتوظيف جانب من أموالها لدى هذه الشركات التي تعمل في التمويل المباشر لأنشطة قطاعية محددة. ومن المنتظر ان يتم إخضاع هذه الشركات حال السماح بتلقيها لودائع المواطنين، لرقابة مباشرة من البنك المركزي ضمناً لعدم تكرار تجربة توظيف الاموال التي شهدتها مصر منتصف ثمانينات القرن الماضي وأسفرت عن نتائج سلبية تضرر منها القطاع المالي وملايين المواطنين.

انتهى البنك المركزي المصري من دراسة مشروع متكامل يمثل الحزمة الثالثة من الإصلاح المصرفي ويتضمن السماح بإنشاء شركات مالية جديدة تقدم العديد من الخدمات للسوق وهي خدمات تدخل في صميم عمل البنوك، بما يؤدي الى توسيع نطاق السوق وابتكار منتجات جديدة وجذب شرائح غير تقليدية من العملاء للقطاع المالي. ومن المنتظر ان تظهر شركات مالية متخصصة في إصدار بطاقات «الفيزا» و«الماستر» بدلاً من قصر إصدار هذه البطاقات على البنوك مثلما هو متبع حالياً، وفتح المجال أمام التوسع في إصدار أنواع جديدة من البطاقات التي يجري تداولها في السوق المحلية وفي خارج البلاد. أما الجزء الثاني من البرنامج فيتضمن السماح لشركات الخدمات المالية الأخرى القائمة بالسوق منذ سنوات وفي مقدمتها شركات التأجير التمويلي وشركات التمويل العقاري بتلقي الودائع من العملاء، ما يمثل سابقة تاريخية

بندر الأحمدى (شركة المستثمر للأوراق المالية - السعودية)؛

على المطورين العقاريين ضبط الأسعار لمساعدة المواطنين على التملك



من أهداف شركة المستثمر للأوراق المالية ان تكون بنكاً استثمارياً رائداً في مجال الاستثمارات المتوافقة مع الضوابط الشرعية وفق مفهوم ابتكاري فريد ليحقق للعميل احتياجاته ورغباته.

الرئيس التنفيذي في الشركة بندر بن مسلم الأحمدى أوضح الهدف من المشاركة في معرض مسكن العقاري الأخير، وعدد بعض الصناديق التي تم إطلاقها وأخرى قيد التغطية، مذكراً بامتلاك الشركة ٤٠ في المئة من الصناديق العقارية في السعودية، شارحاً استهدافات صناديق الشركة، داعياً المطورين العقاريين الى ضبط الأسعار، متوقفاً أن يزداد الإقبال على الوحدات السكنية من قبل المستثمرين النهائيين.

بنك استثماري



هل لنا بلمحة عن شركة المستثمر للأوراق المالية؟

– تأسست شركة المستثمر للأوراق المالية عام ٢٠٠٧ كبنك استثماري يعمل في المملكة العربية السعودية ويزاول أعمال (التعامل، الإدارة، الترتيب، تقديم المشورة والحفظ) بموجب الترخيص رقم (٠٦٠٤٧٣٧) والصادر عن هيئة الأسواق المالية.

وتتكون الشركة من تحالف أفراد وشركات سعودية وكويتية برأسمال مصرح به قدره ٤٠٠ مليون ريال.

وقد تمكنت الشركة من الإستفادة من خبرات شركائها في مجال الصناديق العقارية حول العالم، إذ نجحت بإطلاق عدد من الصناديق العقارية بعوائد مجزية للمستثمرين، منها ستة عقارية سكنية وواحد صناعي في مدينة الدمام.

ونعمل على تغطية ستة صناديق أخرى عقارية سكنية خلال العام ٢٠١٢ في الرياض والشرقية ومكة والمدينة المنورة وجدة.

■ ما الهدف من مشاركتكم في معرض «مسكن»؟

– نشارك في المعرض من أجل الترويج للشركة التي تأسست عام ٢٠٠٧، وبالتالي تعتبر حديثة، مقارنة مع الشركات الأخرى العاملة في مجالها. إضافة الى وضع الجمهور في صورة المنتجات الإستثمارية التي توفرها ومنها صندوق المستثمر الحر للأسهم السعودية، وصندوق المستثمر للمرابحة بالريال السعودي الذي حقق المركز الأول للعام الثالث على التوالي. إضافة الى التعريف بالصناديق العقارية التي أطلقناها والمرتبب إطلاقها.

صناديق عقارية وصناعية

■ ما هي الصناديق العقارية التي قمتم بتغطيتها؟

– الصناديق التي قمنا بتغطيتها هي: صندوق فلل الياسمين في شمال الرياض، صندوق فلل الشاطئ في الدمام، صندوق السعيدانية في جنوب الرياض، صندوق منتجج العروس في الخبر، الصندوق العقاري للمشاريع المتعددة، صندوق المنطقة الصناعية المتكاملة في الدمام وسيتم إقبال هذا الصندوق قريباً وسيستهدف مصانع الصناعات الخفيفة والمتوسطة.

■ ما هو دور شركتكم في هذه المشاريع؟

– نهدف الى جمع الأموال وإختيار الأرض المناسبة للمشروع وتطويرها وفقاً لمواصفات هذا الأخير.

نجاح كامل

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها؟

– متميزون في مجال الصناديق العقارية ونعتبر رواداً في هذا المجال، بحيث تمتلك الشركة ٤٠ في المئة من الصناديق العقارية في المملكة.

■ ما هي نسبة نجاحكم في هذه المشاريع؟

– نسبة نجاحنا في هذه الصناديق والحمد لله مئة في المئة، علماً اننا اضطررنا الى التخصيص في بعض الإكتتابات في الصناديق وإعطاء المستثمر عدد وحدات بأقل من المبلغ الذي تقدّم به ورد الفائض له.

■ الملاحظ ان المشاريع التي تنفذونها ضخمة وتستهدف شريحة معينة، مع العلم ان الملك عبدالله كان قد خصص مبالغ مالية لدعم ومساندة الطبقات المتوسطة أو ذوي الدخل المحدود، فلماذا اخترتم هذا التوجه؟

– استهدفنا في الصندوقين الأولين الشريحة فوق المتوسطة، ولكن في الصناديق الثلاثة الأخيرة استهدفنا الشريحة المتوسطة، خصوصاً في الصندوق العقاري المتخصص في الوحدات السكنية التي تراوح مساحتها بين ١٢٠ و٣٠٠ متر مربع.

إقبال على الوحدات السكنية

■ ما هي الرسالة التي توجهونها الى المطورين العقاريين؟

– أدعو المطورين العقاريين الى ضبط الأسعار، خصوصاً مع ارتفاع أسعار الاراضي بشكل جنوني، بحيث يصبح متاحاً تملك الأراضي للأفراد وكذلك إتاحة الفرصة للشركات المالية توفير الوحدات السكنية للمواطنين عن طريق الصناديق العقارية ومساعدتهم على التملك.

■ اعتبر ٢٠١١ العام الذهبي لقطاع العقار في المملكة، ماذا عن السنة الحالية؟

– أعتقد ان سنة ٢٠١٢ لن تشهد أي تغيير، لا بل سيزداد الإقبال على هذا القطاع، وتحديداً على الوحدات السكنية التي ستبنى بأوامر ملكية خلال السنوات الخمس المقبلة، وسنشهد ثباتاً في الأسعار، أما على صعيد قطاع العقار التجاري فالتوقع ان يشهد ركوداً. ■

مؤتمر GAIF 2012

هل تخفي النعامة رأسها في صحارى المغرب؟

بقلم جوزف زخور *

والمصدر الوحيد الذي يمكن الاستعانة به للحصول على عقد تأمين اخطار العنف السياسي في هذا الوقت هو صناديق لويديز.

وهذه الاخيرة تنتقي وترفض ما تشاء من اخطار العنف السياسي التي تعرض عليها. وإن حصل أن قبلت خطراً ما RISQUE يعرض عليها فبأسعار وشروط تبدو تعجيزية في حالات كثيرة.

من هنا كتبت غير مرة في هذه الصفحة متمنياً على شركات التأمين والاعادة العربية ان تنشئ مجمعات POOLS محلية تعنى بتوفير التأمين ضد اخطار العنف السياسي ولو بسقوف متدنية، بحيث يمكن لرب العائلة ورجل الاعمال والمستثمر العربي ان يشتري شيئاً من «الطمأنينة» حول مصير الاموال التي يوظفها داخل الاراضي العربية، وهي بالمناسبة قليلة ولا تقارن بالـ ٣ تريليونات دولار اميركي التي يوظفها المستثمرون العرب خارج اوطانهم وفي الدول الصناعية تحديداً. وتأكيدي على ان الفكرة قابلة للتحقيق، ذكرت انه خلال الحرب الاهلية التي شهدناها في لبنان بين ١٩٧٥ و١٩٩٠ انشأنا مجمعات محلية POOLS تولت توفير الغطاء الشامل للمصارف (BBB) والمقاولين (CAR) وذلك لملء الفراغ الناتج عن امتناع شركات الاعادة العالمية عن قبول تلك الاخطار في تلك الحقبة. وقد حققت المجمعات المذكورة ارباحاً ما تزال جمعية شركات الضمان في لبنان تنعم بها حتى يومنا هذا.

واليوم تتأهب شركات التأمين والاعادة والوساطة العربية للمشاركة في الاجتماع العام GAIF 2012 الذي ينعقد في مدينة مراكش بين ٢١ و٢٣ ايار (مايو) الحالي، وقد وضع تحت عنوان: «شركات التأمين في مواجهة التغييرات في العالم العربي». وقد استبشرنا خيراً ان قرأنا في الدعوة التي وجهتها اللجنة التنفيذية للمؤتمر (باللغة الفرنسية):

LE CHOIX DU THEME VIENT A PLUS D'UN TITRE DANS LA COUVERTURE DES POPULATIONS ET DES ECONOMIES ARABES.

وترجمته الحرفية ان اختيار شعار المؤتمر (أي شركات التأمين في مواجهة التغييرات في العالم العربي) يحمل أكثر من محور، في مجال تغطية سكان واقتصادات الأوطان العربية. والقراءة بين سطور الدعوة الموجهة من اللجنة التنفيذية لمؤتمر GAIF 2012 توحي بأن شركات التأمين والاعادة والوساطة العربية منها والافرو-آسيوية مدعوة لاتخاذ مبادرة ما، في مجال توفير الغطاء للمواطن والمستثمر ورجل الاعمال العربي ضد العنف الذي حملته الينا احداث «الربيع العربي».

والترجمة العلية لما اوصت به دعوة اللجنة التنفيذية تفترض ان تنشئ شركات التأمين والاعادة مجمعات (POOLS) محلية او عربية تتقاسم وتوزع اخطار العنف السياسي وبذلك تكون قد تجاوبت مع مضمون الشعار الذي ينعقد مؤتمر مراكش في ظله.

اما اذا هذا المؤتمر حذو المؤتمرات الخمسة التي انعقدت بعد ٢٠٠١ وغض الطرف عن حاجات مجتمعاتنا العربية الى ضمانة ضد العنف، فلا يبقى لنا عندها الا ان نتوقع لما تبقى من اموال موظفة في الاوطان العربية ان تلحق بالتريليون الثالث التي سبقتها الى الدول الصناعية، لتزيد تلك الدول ثراءً وتساعدنا في توفير المزيد من الضمانات الاجتماعية لشعبها، في الوقت الذي تبقى فيه بلادنا العربية مرتعا للفقر والبؤس والامية.

ولو حصل ان قفز مؤتمر مراكش من فوق الشعار الذي اختاره لنفسه ولم تتخذ شركات التأمين والاعادة العربية المشاركة في اي مبادرة في مجال حماية الافراد والاقتصادات العربية ضد العنف السياسي، فذلك يعني ان الشركات العربية ماضية في اتباع سياسة النعامة واخفاء الرأس تحت كئبان الصحارى ورمالها، بحيث لا ترى ولا تسمع ولا تقبل لومة لائم. ■

في ١١/٩/٢٠٠١ اختطف مجاهدو «القاعدة» اربع طائرات بعيد تحليقها وهي مملوءة بالركاب المدنيين، واقتحموا باثنين منها برج التجارة العالمي WTC في نيويورك، واقتحموا بالطائرة الثالثة مقر وزارة الدفاع الاميركية والبنطاغون. اما الطائرة الرابعة فقد سقطت فوق ولاية بنسلفانيا، وكانت وجهتها البيت الابيض. وكشف التحقيق ان ركاب الطائرة اشتبكوا مع الخاطفين وقائد الطائرة ما ادى الى سقوطها.

أدت عمليات الاقتحام تلك الى مقتل ما يزيد عن ثلاثة آلاف شخص، واعتبرت كبرى العمليات الارهابية التي عرفها العالم في التاريخ.

ومنذ تلك الحادثة راج الحديث عن خطر الارهاب كخطر قابل للتأمين INSURABLE وانشئت هيئات حكومية وخاصة لتوفير الحماية المالية للمستثمرين، بحيث لا يتوقفون عن توظيف الاموال وخلق فرص عمل جديدة.

وفي العام ٢٠٠٢ عقد الاتحاد العام العربي للتأمين GAIF اجتماعه العام في بيروت، فبحث أموراً عديدة ومهمة. الا انه لم يتعرض في نقاشاته او توصياته الى ايجاد طاقات محلية لتغطية الارهاب، وذلك على الرغم من ان شركات التأمين العربية كانت قد بدأت بتلقي طلبات للتأمين ضد اخطار الارهاب TERRORISM.

وقمت أنا شخصياً في حينه بإقناع بعض الاصدقاء في شركات تأمين واعادة تأمين عريقة لإنشاء مجمع POOL يعني بإصدار عقود التأمين ضد الارهاب، الا انني لم اصل الى نتيجة! وفي العام ٢٠٠٣ احتلت العراق قوات ما سمي في حينه التحالف COALITION بقيادة الولايات المتحدة الاميركية. وسرعان ما لحقت بها شركات النفط والمقاولات والتمويل الاميركية وغير الاميركية لتتخذ موطئ قدم وتفوز بعقود اعادة الاعمار في العراق التي كانت قيادة الاحتلال قد اخذت توزعها يمينه ويسرى.

الا ان الشركات المذكورة فوجئت بأبواب الجحيم تنفتح امامها، فاندلع قتال ضدها وبين الطوائف في العراق، وكثرت عمليات الخطف والقتل والتجوير حتى انها طالت مقر ممثلة الامم المتحدة في بغداد وادت الى مقتل سيرجيو فييرا دي ميلو SERGIO VIEIRA DI MELLO مع العشرات من العاملين من مساعديه. وتعرضت معدات المقاولين للضرب بالصواريخ ومدافع الهاون والعبوات الناسفة. واخذت قوات التحالف بالمقابل تهاجم المواقع المشبوهة جوا وبحرا وبراً. وبذلك تحولت الاراضي العراقية الى ساحة يمارس عليها «كوكبيل» من عمليات العنف يتراوح بين القتل الفردي، والحروب الداخلية والحرب الدولية.

ولم يكن امام تلك الشركات الا ان تلجأ الى اسواق التأمين كي تحصل على عقود تضمن حصولها على التعويض المالي عند تعرضها لاخطار العنف اياً كان مصدرها.

وهنا، اقدمت صناديق متخصصة في لويديز LLOYD'S SYNDICATE على ابتداء عقد تأمين يضمن اخطار العنف بأشكاله كافة بدءاً من الاضراب والشغب والاضطرابات المدنية SRCC مروراً بالارهاب TERRORISM وانتهاء بالحرب الاهلية WAR + CIVIL WAR، وسمي العقد «عقد تأمين اخطار العنف السياسي» POLITICAL VIOLENCE. حدث ذلك في العام ٢٠٠٣.

وبين تاريخ الهجوم الارهابي على الولايات المتحدة الاميركية سنة ٢٠٠١ واليوم انعقدت خمسة مؤتمرات عامة للاتحاد العام العربي للتأمين GAIF في السنوات ٢٠٠٢ - ٢٠٠٤ - ٢٠٠٦ - ٢٠٠٨ - ٢٠١٠ فنأت بنفسها عما يجري في بلاد النهرين وممالك بابل ونيوى سابقاً، ومناطق اخرى في العالم واعتبرت نفسها غير معنية بتوفير عقود التأمين للاخطار المستجدة.

واعتباراً من مطلع العام ٢٠١١ اندلعت احداث ما اتفقت الدول العظمى السبع (G7) (باستثناء روسيا) على تسميته بـ «الربيع العربي» (ARAB SPRING)، وهي كما نرى جعلت الدماء العربية تسيل أنهاراً والامهات تفقد فلذات اكبادهن، والزوجات تترمل والمخازن الكبرى منها والصغرى تنهب وتحرق، والمرافق العامة والمؤسسات الخاصة تدمر. وانه لأمر طبيعي ان تكون تلك الاحداث قد أوجدت حاجة لدى المستثمر العربي واصحاب المؤسسات ورجال الاعمال الى عقد تأمين يحفظ لهم شيئاً من اموالهم ويوفر التعويض للعاملين لديهم من اي عنف، وعقد التأمين الشامل ضد اخطار العنف السياسي POLITICAL VIOLENCE ALL RISKS.

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

يمكن الاطلاع على مجموعة المقالات التي كتبت على هذه الصفحة

منذ ١٩٩٧ حتى ٢٠١٠ على الموقع www.zakhourco.com

Email: zakhour@zakhourco.com

«الربيع العربي» والتأمين

أمن وأمان واستئمان وتأمين مشتقة جميعها من مصدر لغوي واحد هو «أمن». ومفهوم التأمين يسير جنباً إلى جنب مع الأمان والأمن الذي رسخ في الأذهان مما سيسهل تغلغل الوعي التأميني لدى جمهور الناس، ولن يجد مسوّق التأمين في المستقبل صعوبة في ايضاح الفائدة من بيع ما يريد بيعه للمواطن العربي. اصف الى كل ما تقدم ان ما تهدم من مساكن بفعل هذه الاضطرابات الشديدة القسوة لن يكون جبره بالكامل بمقدور الحكومات الوطنية، وهي ستلجأ حتماً الى المصارف لتسهيل الحصول على قروض ميسرة للمواطنين المتضررين، وستلجأ المصارف الممولة الى طلب بوالص تأمين لضمان هذه القروض، مما سيفتح أذهان الناس على فوائد التأمين على الحياة والممتلكات فيستمرون في إجراء التأمين على المسكن بعد انتهائه ضماناً للقرض المالي.

ليس الغرض من ما تقدم إظهار وجه أبيض لهذه الأحداث الأليمة والمدمرة أو الرغبة في تكرارها بغية توسيع مفهوم التأمين لدى المواطن العربي. فما وقع قد وقع ولا يوجد عاقل يتمنى وقوعه ثانية، بل محاولة استشراف ما يمكن ان تفيد منها صناعة التأمين العربية من حيث التوسع في نشر الحاجة الى التأمين على مختلف الصعد. فما زلنا في بلدان الوطن العربي عامة متأخرين بالقياس على بلدان العالم الأخرى.

ان المطلاع على الإحصائيات التي تنشر حول صناعة التأمين العربية يجد أنه في ما عدا لبنان والمغرب وأقطار البترول ذات العدد القليل من السكان، فإن نسبة أقساط التأمين الى عدد السكان ما زالت ضعيفة جداً ولا بد من مسعى كبير لزيادة الوعي وتغلغل مفهوم التأمين لدى جمهور المواطنين. وختاماً يصح ترديد القول: «رُبُّ ضارة نافعة».

* إستشاري تأمين وإعادة تأمين

تلفون: ٠٠٩٦٣-٤٣-٥١٣٠٢٣

فاكس: ٠٠٩٦٣-٤٣-٥١٣٠٢٢

البريد الإلكتروني: jhajjar@aloola.sy

يدخلها ضمن التأمين، وهذا ما قامت به السلطات في تونس فوضعت عبء إصلاح الضرر الواقع في الممتلكات المؤمن عليها ضمن مسؤولية شركات التأمين التونسية، فوقع الخلاف مع شركات إعادة الأجنبيّة الواقعة وراء شركات التأمين المباشر. ولن ينتهي الخلاف إلا بتسوية تجارية على أساس العلاقة ما بين شركات التأمين من جهة وشركات إعادة التأمين من جهة أخرى والقائلة «دفع ما وجب دفعه» أو بالإنكليزية "PAY TO BE PAID" لأن الأرباح التي جنتها شركات إعادة الأجنبيّة من الأسواق العربية خلال عقود من الزمن ستكون الحافز وراء مثل هذه التسوية.

أما الصلة الأخرى المباشرة فهي ان شركات إعادة التأمين الأجنبيّة انساقت وراء قرار العقوبات SANCTIONS التي أوقعتها دولها ببعض الأقطار العربية، فأمسكت عن تحويل المال لتسديد حصصها من التعويضات المشمولة باتفاقات إعادة التأمين. ولم تقتصر على ذلك بل بدأت بوضع قيود جديدة عند تجديد الاتفاقات فأوقعت شركات التأمين في الأقطار العربية «المعاقبة» في حرج كبير، يذكر بما حدث في منتصف القرن الماضي بعدما تم تأمين قناة السويس ووقع العدوان الثلاثي على مصر وتوقفت اتفاقات إعادة التأمين عن التعامل مع الاسواق العربية، فكان الرد الأولي المنسجم مع الحفاظ على الكرامة العربية تأسيس شركة إعادة تأمين عربية هي الشركة المصرية لإعادة التأمين، فأصبحت مصر الرائدة في إعادة التأمين كما كانت الرائدة أيضاً في التأمين المباشر.

إن ادخال هذه الشروط الجديدة في اتفاقات إعادة من شأنه ان يجعل شركات التأمين العربية تتحول الى أسواق إعادة تأمين أخرى، وعلى الأخص الى شركات إعادة التأمين العربية التي لن تتأخر في تقديم ما أمكنها من الدعم.

أما في ما يتعلق بالصلوات غير المباشرة، فمن المعلوم ان حديث المواطنين العرب خلال هذه الأحداث كان يدور دوماً حول الأمان والأمان ورجال الأمان، وكل هذه الكلمات من:



بقلم جميل جابر *

تم التوافق، ظلامه، على ان الاضطرابات الاجتماعية والسياسية التي وقعت في البعض من دول الوطن العربي خلال سنة ٢٠١١ بأنها «الربيع العربي» ولا حاجة للتوسع بتسميتها ثورات أو حروباً، حتى لا تتذرع بمثل هذه التسمية شركات إعادة التأمين الأجنبيّة، فتعتبر الأضرار البشرية والمادية التي نتجت عنها غير مشمولة بالتأمين، مع ان بعضهم قد فعل ذلك دونما حاجة لأية أسباب مبررة. ولست أيضاً واجداً شهباً بين فصل الربيع بجوه الهادئ الزاهر الجميل وبين أزيز الرصاص وهدير المدافع والطائرات، إلا لون الدماء العربية المسفوكة جزافاً ولون أزهار الربيع، وخاصة منها شقائق النعمان التي تذكرنا بالمسرحية التي تحمل ذات الإسم والتي عبّرت في حينها وما زالت، بكل صدق عن تطلعات الجماهير العربية.

سيترك «الربيع العربي» آثاره الكبيرة على المجتمع العربي في الدول العربية كافة، سواء منها ما حدثت فيها هذه الاضطرابات أو تلك التي بقيت بمنأى عنها، وسيكتب المحللون السياسيون والاجتماعيون الكثير حول هذه الآثار، وقد تصبح أيضاً مادة للتدريس في المعاهد والجامعات. أما لجهة التأمين فإن لهذه الاضطرابات صلة مباشرة بالتأمين وأخرى غير مباشرة مستقبلية هي التي ستظهر في الزمن اللاحق.

أما الصلة المباشرة فهي الخلاف الذي بدأ ولم ينته حول الأضرار المادية والبشرية التي نتجت عنها. فمن المعلوم ان تصنيفها ضمن الاضرار والشغب والاضطرابات المدنية (SRCC)

مرة جديدة... متلايف METLIFE الأميركية تحت الاضواء

علمت بوفاة المضمونين ولم تدفع المبالغ المستحقة

وافقت على دفع غرامة بقيمة ٥٠٠ مليون دولار لوقف الملاحظات بحقها

سلطت الأضواء مرة جديدة على الشركة الأميركية للتأمين على الحياة متلايف METLIFE التي استحوذت على شركة اليكو ALICO العام الماضي، فقد نقل مراسل AP في كاليفورنيا غريغ ريسلنغ GREG RISLING ان شركة متلايف METLIFE وافقت على دفع غرامة قدرها ٥٠٠ مليون دولار أميركي لوقف الملاحظات الجارية بحقها من قبل ٢٠ ولاية أميركية بتهمة عدم دفع التقديرات المستحقة لحملة عقود التأمين الصادرة عنها .

A 20 STATE SETTLEMENT OVER ALLEGATIONS METLIFE DID NOT PAY LIFE INSURANCE BENEFITS TO SOME OF ITS POLICYHOLDERS

ونقلت وكالة AP عن الشركة انها تتوقع ان تدفع ١٨٨ مليون دولار أميركي هذه السنة على ان تسدّد الرصيد المتوجب عليها للولايات العشرين أقساطاً تمتد ١٧ سنة .

وتبلغ حصة ولاية كاليفورنيا من التسوية ٤٠ مليون دولار أميركي .

وقال مراقب التأمين في ولاية كاليفورنيا جون شيانغ JOHN CHIANG ان جلسات التحقيق التي انعقدت السنة الماضية كشفت ان شركة متلايف METLIFE كانت تلقت معلومات حول وفاة بعض المستفيدين من عقود التأمين على الحياة الصادرة عنها الا انها اخفت في دفع المبالغ المستحقة في ذمتها .

METLIFE HAD INFORMATION ABOUT THE DEATHS OF SOME BENEFICIARIES BUT FAILED TO PAY WHAT WAS OWED

أضافت وكالة AP ان الشركة صرحت بأنها تتعاون مع الهيئات الناطمة للتأمين REGULATORS للتحقق من ان جميع الأموال المستحقة لحملة عقود التأمين على الحياة الصادرة عنها، سوف تدفع لمستحقيها .



ستيف كندريان

METLIFE



جان كلود نجيم

METLIFE ALICO - لبنان

اخطاء الاطباء والمستشفيات تمرّ عندنا من دون مساءلة او تعويض

٨,٢ ملايين دولار اميركي تعويضا لوالدين فقدا طفلهما الوليد بسبب جرعة زائدة من السوديوم

وافق القاضي المنفرد في محكمة مقاطعة كوك COOK COUNTY في ولاية الينوي ILLINOIS الاميركية على تسوية توصل اليها الزوجان فريتزي وكاميروني بوركت FRITZIE AND COMERONI BURKETT من جهة ومستشفى ادفوكات لوثران جنرال هوسبيتال ADVOCATE LUTHERAN GENERAL HOSPITAL في مدينة بارك ريدج PARK RIDGE III ولاية الينوي الاميركية من جهة اخرى، وتقضي بأن يدفع المستشفى تعويضا بقيمة ٨,٢ ملايين دولار اميركي جراء تسببه بوفاة طفلهما الوليد بعد ٤٨ يوما من ولادته المبكرة. فقد اثبتت التحقيقات الطبية ان الطفل ولد قبل ٤ اشهر من الموعد المرتقب لولادته ما اقتضى وضعه في حاضنة، وان المستشفى مدّه بمصل (اي في) (I.V) يحتوي على كمية زائدة من الملح SODIUM ما تسبب بوفاته وهو ما يزال في اليوم ٤٨ الذي تلى تاريخ ولادته المبكرة.

وقد تقدم محامو الوالدين بدعوى ضد المستشفى طالبين تحميله مسؤولية التسبب بالوفاة. وعين المستشفى مكتب محاماة للدفاع عنه بعد ان قبل القاضي المنفرد الدعوى وقرر عرضها على لجنة من المحلفين (JURY) .

وجرت مفاوضات بين محامي الجانبين اتفق خلالها على ان يسقط الوالدان الدعوى مقابل تعويض قدره ٨,٤ ملايين دولار اميركي. وذكر مكتب المحاماة المولج بالدفاع عن المستشفى انه تخوّف من ان تقرر هيئة المحلفين تحميل المستشفى المدعى عليه مسؤولية اشد وتعويفا اكبر، فوافق على التسوية وجرى التصديق عليها من قبل القاضي المنفرد. واعترفت ادارة المستشفى ان مصل اي في (IV) الذي اعطي للوليد كان يتضمن جرعة زائدة من السوديوم ما ادى الى وفاته، وهكذا اعترف بالخطأ المهني الفادح الذي ارتكب على أيدي العاملين في قسم التوليد. ملاحظة من ادارة التحرير: ترى متى يتحرك المحامون بالدول العربية لمقاضاة المستشفيات عند ارتكابها اخطاء مهنية؟

كم من الضحايا، اطفالا وكبارا بالسن، يتوفون جراء اخطاء طبية ومهنية يرنكبها الاطباء والمستشفيات فنعرزى الى «القدر» وتمر دون مساءلة الاطباء والمستشفيات او تحميلهم المسؤولية المهنية؟ معظم المحامين لا يعطون الخطأ المهني الاهتمام الذي يستحق علما بأن مردوده اعلى من ذلك الذي يجنونه من النزاعات التجارية والجزائية، اضافة الى انه ينطوي على بعد انساني.



مستشفى GENERAL HOSPITAL
ADVOCATE LUTHERAN

سي سي آر (CCR): استقرار على مستوى الاقساط والارباح

ابلغتنا شركة الصندوق الفرنسي لاعادة التأمين سي سي آر (CCR) ان الكوارث التي ضربت العالم خلال العام ٢٠١١ جعلت منه الاسوأ في تاريخ التأمين، نالت من شركات الاعادة في العالم اجمع. وفي ما يتعلق بشركة سي سي آر (CCR) التي تعمل بكفالة من الدولة الفرنسية فقد تميزت نتائجها باستقرار على مستوى الاقساط والارباح حيث بلغت اقساطها المكتتية ١,٢٨٥ مليار يورو، فيما بلغت ارباحها الصافية ١١٩,٤ مليون يورو. وذكرت الشركة ان النتائج المستقرة هذه جاءت لتؤكد مكانتها المالية، وقد امكن لها ان تحافظ على استقرارها المالي بفعل التنوع الذي تتميز به محفظتها من اقساط اعادة التأمين . DIVERSIFICATION OF ITS REINSURANCE .

نذكر ان للشركة مكتباً اقليمياً يعمل انطلاقاً من بيروت برئاسة **بيار سلامة** ويغطي اعمال الشركة في الشرق الاوسط وشمال افريقيا.



بيار سلامة

CCR – لبنان

أندية الحماية والتعويض تمتنع عن تأمين ناقلات النفط الإيراني اعتباراً من تموز

حكومات الصين والهند وكوريا الجنوبية واليابان تغطي الناقلات لحسابها

نقلت وكالة رويترز عن مسؤولين في النادي الصيني للحماية والتعويض CHINA P + I CLUB ان النادي سوف يتوقف عن تأمين المسؤولية المدنية للناقلات التي تحمل نفطاً إيرانياً، وذلك اعتباراً من اول شهر تموز (يوليو) المقبل.

ويتوافق ذلك مع تاريخ بدء الدول الأوروبية بمقاطعة ايران في مجال استيراد النفط. ويقضي قرار المقاطعة الذي اتخذته دول الاتحاد الأوروبي بمنع شركات التأمين واعادة التأمين وكذلك نوادي الحماية والتعويض من تغطية ناقلات النفط الإيراني.

وذكرت رويترز ان النادي الصيني للحماية والتعويض CHINA P + I CLUB مملوك من شركتين صينيتين هما: سينوترانس SINOTRANS وكوسكو COSCO. ويبدو ان النادي يواجه ضغوطاً في مجال اعادة تأمين المسؤولين التي يغطيها، وهذا ما يجعله عاجزاً عن الاستمرار في توفير الغطاء للناقلات التي تحمل نفطاً إيرانياً. وقد اثار قرار التوقف عن تأمين المسؤولية المدنية للناقلات ارباكاً في الصين حيث اخذت الحكومة الصينية تدرس تدابير بديلة لتغطية المسؤولية المدنية للناقلات.

وكانت حكومات آسيوية اخرى هي اليابان والهند وكوريا الجنوبية، قد اصيبت بالارباك عينه. ويرى الخبراء انه في حال تعذر ايجاد نواب بديلة فإن الحكومات التي تستورد النفط الإيراني سوف تتولى هي التكفل بتغطية مسؤوليات ناقلات النفط الإيراني.



ناقلة نفط

اقبال على عقد تأمين الامراض المستعصية من الأميركيين الذين تتراوح اعمارهم بين ٢٥ و٤٥ سنة

عقد التأمين يغطي زراعة القلب والكلى وغيرها من الاعضاء

اظهرت احصاءات جمعيتها جمعية شركات التأمين التي تغطي الامراض المستعصية في الولايات المتحدة الاميركية AMERICAN ASSOCIATION FOR CRITICAL ILLNESS INSURANCE ان عقود التأمين ضد الامراض المستعصية تشهد اقبالا لافتاً من قبل الشباب والشبان والاشخاص الذين تتراوح اعمارهم بين ٢٥ و٤٥ سنة. واظهرت الاحصاءات ان اكثرية الاشخاص الذين يتعرضون لامراض مستعصية يتغلبون على المرض ويستمررون في العيش، الا ان اعمالهم تتعطل واصحاب العمل من بينهم يتوقفون عن دفع المبالغ المستحقة في ذممهم ويعلن افلاسهم.

وقالت **ديبي نولز** DEBIE KNOWLES نائبة الرئيس في شركة ستاندر لايف STANDARD LIFE الاميركية وهي احدى الشركات الناشطة في هذا الحقل ان حاملتي عقد التأمين ضد الامراض المستعصية يقبضون مبلغاً مقطوعاً فور التحقق من انهم مصابون بالسرطان او ذبحة قلبية او جلطة.

ويغطي العقد تكلفة زرع الاعضاء البديلة مثل القلب والكلى. وقال الدكتور **ماريوس برنارد** DR MARIUS BERNARD الجراح الاختصاصي بزراعة الاعضاء في جنوب افريقيا ان التأمين ضد الامراض المستعصية يباع في ٤٥ دولة، وان عقود التأمين التي تغطي تلك الحالات انتشرت في الولايات المتحدة الاميركية اعتباراً من ١٩٩٦.



غرفة العمليات الجراحية

تحليل مالي لشركة ايون بنفيلد AON BENFIELD

الكوارث الطبيعية استنفدت ٣ بالمئة من رساميل شركات الاعادة العالمية

العائد الاستثماري تراجع من ٤,٦ الى ٣,٧ بالمئة خلال ٢٠١١

الممتلكات والمسؤوليات PROPERTY AND CASUALTY الى ١٣٦ مليار دولار اميركي بزيادة ١١,٤ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠١٠. واستهلكت الكوارث الطبيعية ٢٦ مليار دولار اميركي من اموال شركات اعادة العالمية. اما على المستوى الاستثماري INVESTMENT فقد تراجعت العوائد التي حققتها شركات الاعادة على استثماراتها الى ٣,٧ بالمئة سنة ٢٠١١ مقابل ٤,٦ بالمئة كانت جنتها خلال العام ٢٠١٠.



مايك فان سلوتن

AON BENFIELD

وتعليقا على هذه النتائج قال مايك فان سلوتن MIKE VAN SLOOTEN رئيس فريق المحللين الماليين في

شركة ايون بنفيلد ان شركات الاعادة العالمية نجحت في استيعاب الكوارث بفعل قوة رساميلها. وقال ان التجربة التي مرت بها شركات الاعادة العالمية سنة ٢٠١١ اكدت على نحو لا يحمل اي التباس انها تملك من الرساميل ما يمكن لها ان تستوعب النوع الأسوأ من الكوارث التي يمكن ان تتعرض لها خلال عام واحد.

الكوارث التي ضربت العالم خلال العام ٢٠١١ وجعلت منه العام الاسوأ في تاريخ التأمين كما وصفته ميونيخ ري MUNICH RE انزل بشركات اعادة التأمين في العالم خسائر باهظة ليس على مستوى النتائج الفنية وحسب، بل وعلى مستوى الرسملة ايضا.

فقد نشرت شركة الوساطة الاميركية ايون بنفيلد AON BENFIELD تحليلا للنتائج التي ترتبت على الكوارث الطبيعية التي شهدها العالم خلال العام ٢٠١١ (براكين، زلازل، تسونامي، عواصف، أعاصير، فيضانات الخ...)، وتوصلت

ايون بنفيلد الى خلاصة تقول ان رساميل شركات الاعادة العالمية تراجعت نهاية العام ٢٠١١ من ٤٧٠ مليار دولار اميركي الى ٤٥٥ مليار دولار اميركي اي بنسبة ٣ بالمئة. وقالت الشركة ان هذا التراجع في الرسملة حصل على الرغم من ان شركات الاعادة سجلت ارتفاعا في الاقساط المكتتبة اذ ارتفعت خلال العام ٢٠١١ اقساط الاعادة المكتتبة في تأمينات

لنتعلم من اليابانيين

شركات يابانية تحتفظ بتأمينات النفط الايراني لحسابها الخاص تداركا للمقاطعة الاميركية والاوربية

KUWASAKI KISEN KAISHA, MITSUI OSK LINES AND INDEMNITY TANKER COMPANY

تجدر الاشارة الى ان اليابان ليست مضطرة الى التقيد بقرارات المقاطعة التي تتخذها الولايات المتحدة الاميركية والاتحاد الاوربي ضد ايران او غيرها، الا ان شركات التأمين اليابانية تعتمد في اعمالها على اتفاقات اعادة التأمين التي تحملها من شركات اميركية او اوربية. وهذه الاخيرة لن تكون قادرة بعد ٢٠١٢/٧/١ ان تدفع اي تعويض عن أي ضرر تتعرض له ناقلات النفط او السفن التجارية خلال الرحلات التي تقوم بها من والى ايران، ولهذا يتوجب على شركات التأمين اليابانية ان تحصر مسؤولياتها الناجمة عن التعامل مع ايران ضمن حدود تحملها منفردة ودون الاستعانة بالمعيدين الاوربيين والاميركيين.

وكنا في هذه المجلة اقترحنا ان يصار الى انشاء مجتمعات عربية تغطي الاخطار لحسابها الخاص Own Retention وبذلك تكون في غنى عن دعم شركات الاعادة الغربية لها.

٢ شركات يابانية تعلن استعدادها لتغطية ناقلات النفط الايراني حتى مبلغ ٣٧٠ مليون دولار

نقلت وكالة رويترز من اليابان ان ثلاث شركات يابانية هي طوكيو مارين اند نيشيدو Tokyo Marine And Nichido وشركة سامبو SAMPO وشركة متسوي MITSUI، اعلنت انها قادرة مجتمعة على ان تغطي الناقلات التي تحمل النفط الايراني خلال ابحارها في منطقة الشرق الاوسط حتى مبلغ ٣٧٠ مليون دولار اميركي لكل ناقلة نفط، وذلك دون الاستعانة بشركات الاعادة الغربية. وكانت اليابان وكوريا الجنوبية قد ابلغتا الاميركيين ودول الناتو NATO انهما لن تكونا قادرتين على المشاركة في مقاطعة ايران وحظر استيراد النفط الايراني.



ناقلة نفط ايرانية

وجدت شركات التأمين اليابانية حلا يتيح لها ان تغطي النفط الايراني وناقلاته وذلك بأن وضعت سقوفا متدنية للمبالغ المغطاة منها بحيث يمكن لها ان تستوعبها لحسابها الخاص OWN RETENTION ودون ان تحتاج لدعم شركات الاعادة الاوربية والاميركية.

فقد اعلن نادي اليابان للحماية والتعويض JAPAN P + I CLUB انه قرر ان يستمر في توفير الغطاء للناقلات التي تحمل النفط الايراني الى اليابان على ان لا تتجاوز القيمة المؤمن عليها ٨ ملايين دولار اميركي للناقلة الواحدة، وذلك بدلا من مبلغ مليار دولار اميركي كان النادي يغطيه قبل ان تقرر دول الاتحاد الاوربي مقاطعة النفط الايراني. وذكر النادي انه سوف يشترط على اصحاب الناقلات ان يبلغوه مسبقا عن كل رحلة تقوم بها الناقلة الى ايران تحت طائلة اعتبار عقد التأمين لاغيا. ويضم النادي الياباني الشركات الملاحية الآتية:

● ممثل شركة اعادة تأمين هندية قال لنا ان عروض اعادة التأمين التي ترد الى شركته في دبي اخذت مؤخرا حجما كبيرا. وقال ان احداث «الربيع العربي» اخافت المعيين الغربيين والعرب على السواء وجعلتهم يتخلون عن دعمهم لشركات التأمين

سر تأميني

«العربية التعاونية السعودية» ARABIA COOPERATIVE
حسنت اداؤها الاكتتابي وحققت ارباحا بقيمة ١٧,٤ مليون ريال سعودي

وكالة بست صنفتها بمرتبة تريبل بي BBB



سعد خباز

ARABIA COOPERATIVE

IMPROVING UNDERWRITING PERFORMANCE AND OVERALL FINANCIAL RESULTS
سوق التأمين السعودية.

وذكرت الوكالة ان رسملة الشركة استعادت قوتها خلال العام ٢٠١١ بعد تجاوز محدود سجلته اكتتاباتها خلال العام ٢٠١٠. وهي سجلت تحسنا ملموسا في اداؤها الاكتتابي، ما يمكن لها ان تحقق ارباحا بقيمة ١٧,٦ مليون ريال سعودي (٤,٧ ملايين دولار اميركي) خلال العام ٢٠١١. وذكرت الوكالة ان العربية (السعودية) حديثة العهد نسبيا الا ان محفظتها تضم المحفظتين السابقتين لكل من شركة التأمين العربية ARABIA INSURANCE والشركة الاردنية للتأمين JORDAN INSURANCE اللتين كانتا تعملان في المملكة عبر وكلاء قبل صدور قانون التأمين السعودي. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد سعد خباز.

التأمين العامة العربية الاردنية حصلت على تصنيف بي بلوس (جيد)
رسملة جيدة ودعم من الشركة الأم

شركة تأمين اردنية جديدة اُضيفت الى لائحة الشركات المصنفة عالميا هي شركة التأمين العامة العربية (GAIC).

ففي بيان اصدرته بتاريخ ١١ نيسان (ابريل) ٢٠١٢ اعلنت وكالة التصنيف الاميركية ا.م.بست A.M.BEST انها صنفت القدرة المالية FINANCIAL STRENGTH لشركة التأمين العامة العربية (GAIC) GENERAL ARABIA INSURANCE CO, بمرتبة بي بلوس (B+) التي تعني جيد



يعقوب صوالحه

GENERAL ARABIA INSURANCE

(GOOD). كما صنفت قدرتها الائتمانية CREDIT RATING بمرتبة تريبل بي (BBB) مع نظرة مستقرة.

وذكرت وكالة بست ان الشركة تتمتع برسملة جيدة مقاسة بالاحاطار التي تحملها لحسابها GOOD RISK ADJUSTED CAPITALIZATION. والى ذلك فإنها تحظى بدعم شركة التأمين العربية ARABIA في مجالات ادارة الاحاطار والحوكمة والتزود باتفاقات اعادة التأمين GAIC RECEIVES RATING ENHANCEMENT FROM ARABIA INSURANCE CO وهي تعتبر جزءا منها. اضافت ان رأس مال الشركة هو ٨ ملايين دينار اردني اي ما يعادل ١١,٤ مليون دولار اميركي. وتوقعت وكالة بست للشركة ان تستمر في تحقيق نمو سنوي يتراوح بين ١٠ و١٥ بالمئة. يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد يعقوب صوالحه.



انس العتيبي مديرا

لفرع زوريخ انشورانس

في الكويت

مارون مراد الرئيس التنفيذي لشركة زوريخ انشورانس للشرق الاوسط وشمال افريقيا

ZURICH INSURANCE MENA اعلن عن تعيين انس العتيبي مديرا عاملا لشركة زوريخ الشرق الاوسط ZURICH MIDDLE EAST KUWAIT (شركة الضمان اللبنانية سابقا).

وللعتيبي سيرة محمودة في صناعة التأمين حيث سبق ان عمل لدى شركة الخليج GULF INSURANCE الكويت، وهو يحمل اجازة في انظمة المعلومات الادارية من جامعة الكويت وشهادات مهنية من كل من معهد البحرين للدراسات المالية والمعهد البريطاني المجاز CHARTERED INSURANCE INSTITUTE.

ورشة حول التأمين التكافلي الاسلامي نظمها الاولى للتأمين الاردنية

«التأمين التكافلي الاسلامي» كان موضوع ورشة عمل نظمها شركة الاولى الاردنية FIRST في عمان وشارك فيها طلاب الدكتوراه في جامعة العلوم الاسلامية في الاردن، وذلك في مقر الاتحاد الاردني لشركات التأمين عمان.

حاضر في الندوة كل من الدكتور احمد العيادي رئيس جامعة عجلون الوطنية والدكتور علي الوزني الرئيس التنفيذي للأولى للتأمين FIRST. ومما قاله الدكتور العيادي ان التأمين التكافلي يهدف الى حماية الافراد والجماعة من المخاطر غير المنظورة حيث يشارك الاعضاء من



صورة تذكارية للمشاركين

خلال دفع مبلغ محدد في صندوق التكافل ويتم استخدام المبالغ المجمعلة لحماية اي مشترك يتعرض الى خطر غير متوقع.

اما الدكتور علي الوزني ان فقال التأمين التكافلي الاسلامي يواجه الكثير من التحديات كضعف الثقافة والتوعية التأمينية وضعف تدريب وتأهيل العاملين في هذه الصناعة، مطالبا الجهات المعنية بضرورة تفعيل الجانب الرقابي على تنفيذ عقد التأمين التكافلي، وضرورة تأهيل الكوادر الفنية من الناحية الشرعية. اضاف الدكتور الوزني ان هذه الورشة واحدة من مجموعة ورشات عمل متخصصة تنظمها الاولى للتأمين لعملائها، مضيفا «ان من شأن مثل هذه الورشات تعزيز العلاقة بين الشركة وعملائها والاستفادة من تجارب عملائنا في تطوير خدماتنا».

«ابكس للتأمين» تعقد ورشة عمل متخصصة بالتعاون مع الاتحاد الأردني لشركات التأمين



هاني الكردي يحاضر



صورة تذكارية

عقدت ابكس للتأمين APEX بالتعاون مع الاتحاد الأردني لشركات التأمين، ورشة عمل بمقر الاتحاد الأردني في عمان - الأردن بعنوان «اكتتاب الأخطار لتأمينات النقل». شارك في الورشة أكثر من خمسين مسؤولاً من شركات تأمين محلية وعربية وإقليمية وجهات أخرى. وقد تحدث **هاني الكردي** المدير الفني في الشركة عن بداية التأمين البحري وأهميته وخصائصه، وتناول أنواع المخاطر في تأمينات النقل وتمت مناقشة الشروط المعهدة وتغطياتها واستثناءاتها بالإضافة إلى تقييم الخطر وعملية الاكتتاب في التأمين البحري، وتمت مناقشة أخطار الحرب وأخطار الطريق والاضطرابات والإضرابات وأعمال الشغب والسطو المسلح ومصاريف الفدية. كما تم التطرق إلى التغيرات السياسية في المنطقة العربية وآلية تغطيتها ضمن اتفاقية ابكس للتأمين مع اللويدز الوحيدة في المنطقة لتغطية أخطار الحرب وأخطار الطريق والاضطرابات والإضرابات وأعمال الشغب والسطو المسلح ومصاريف الفدية بأسعار وشروط منافسة. وقد جاءت ورشة العمل هذه ضمن أنشطة «ابكس للتأمين» في نشر الوعي التأميني من خلال فريق عملها ذي الخبرة والكفاءة العلمية والمهنية.

صفقة بين بنك لبناني كبير ومجموعة «سهم» المغربية القابضة اتفق عليها مبدئياً إلا أنها لم تنفذ بعد

هناك حديث يردده بهمس اركان شركات التأمين في لبنان، عن موافقة مصرف كبير على بيع اكثرية الاسهم في شركة تأمين لبنانية كبيرة تابعة له. اما الشاري فهو مجموعة «سهم» SAHAM المالية المغربية القابضة والتي يقودها **مولاي مفيد العلمي**. ويقال ان قيمة الصفقة تتجاوز مئة مليون دولار اميركي. وقد اتصلنا بمقربين من الفريقين فأكدوا لنا ان اتفاقاً مبدئياً قد تم الوصول اليه فعلاً الا انه لم ينفذ بعد.

عبد الخالق رؤوف خليل: وزعنا على شركات التأمين العربية البطاقة البرتقالية الجديدة وهي غير قابلة للتزوير



عبد الخالق رؤوف خليل الامين العام للاتحاد العربي للتأمين GAIF اكد لنا ان المكاتب المولجة بإصدار البطاقة العربية الموحدة (البطاقة البرتقالية ORANGE CARD) بدأت اعتباراً من اول نيسان (ابريل) ٢٠١٢ اصدار بطاقة برتقالية جديدة اعدتها الاتحاد العربي في القاهرة وهي غير قابلة للتزوير. وقال ان الاتحاد قرر اعتماد البطاقة الجديدة بعد ان تبين ان البطاقة التي كانت معتمدة سابقاً زورت في دول عربية عديدة.

اضاف الامين العام: ان النموذج الجديد للبطاقة يحمل اسم وشعار الاتحاد وهو مهور بهيلوجرام حراري علاوة على علامات تأمينية بالورق المستخدم في طباعتها، مع طباعة اسم البلد المتواجد فيه المكتب الموحد على البطاقة، بهدف تقليل الوقوع في اخطاء الاصدار وعدم امكانية تقليد البطاقة او تزويرها. وتقرر ان يبدأ العمل بالنموذج الجديد للبطاقة البرتقالية اعتباراً من اول نيسان (ابريل) ٢٠١٢ وعدم قبول النموذج القديم للبطاقة البرتقالية اعتباراً من هذا التاريخ.

وقد قامت الأمانة العامة للاتحاد بموافاة المكاتب العربية الموحدة في كافة البلدان العربية الاعضاء باحتياجاتهم من البطاقات البرتقالية، وبدأت هذه المكاتب والشركات الاعضاء بها مباشرة العمل بالنموذج الجديد للبطاقة البرتقالية اعتباراً من اول نيسان (ابريل) ٢٠١٢.

ثناء على الأمين العام عبد الخالق رؤوف لتسهيله معاملات المشاركين في الـ GAIF

اتصل بنا عدد من الضامنين من مختلف الدول العربية المشاركة في مؤتمر الـ GAIF في المغرب ليعلنوا عن ثنائهم على الامين العام للاتحاد العربي للتأمين **عبد الخالق رؤوف خليل** الذي كان يتدخل بشكل متواصل وفاعل مع سكرتيرية المؤتمر في المغرب ليسهل لهم اعمالهم وليحول دون حصول اي تأخير في معاملاتهم.

نأمل ان يلقي المشاركون في المؤتمر عند وصولهم الى المغرب كل مساعدة ممكنة لتكون اقامتهم مريحة اسوة بما كانوا يلقونه في المؤتمرات السابقة، كما نأمل ان يكون لجهاز الأمانة العامة للاتحاد العام بعض الصلاحيات للمساعدة على تأمين احتياجات المشاركين أكان بالنسبة للاستقبال ام بالنسبة الى تأمين المواصلات والاقامة في الفنادق.

وكما كان الاتكال على الامين العام قبل الوصول نعول عليه لما بعد الوصول وشكراً.

انتخابات في جمعية شركات الضمان :

أسعد ميرزا نال ستة أصوات وفاتح بكداش خمسة والورقة الثانية عشرة بيضاء



صورة الرئيس والأعضاء

**أسعد ميرزا رئيساً،
إيلي طريبه نائباً للرئيس،
انطوان شديد أميناً للسر
وصبحي الحسيني
أميناً للصندوق**



يظهر في الصورة من اليسار انطوني الفضل



من اليمين: ايلي طريبه، أسعد ميرزا، بيار سلامة، صبحي الحسيني وخالد الاسير



من اليمين: روجيه تابت، جوزف عضيبي، ندين حبال، ايلي نسناس وميلاد حداد

شهدت جمعية شركات الضمان معركة لم تكن منتظرة على منصب رئاسة الجمعية. فما ان اعلنت نتائج الانتخابات الفرعية، والتي فاز خلالها اربعة اعضاء جدد هم: **أسعد ميرزا (CAPITAL)**، **ادوار طرابلسي (ASSUREX)**، **جورج سالم (AMANA)**، **الياس الخوري (CUMBERLAND)** وفاز بمنصب العضو الرديف **صلاح حسنييه (BURGAN)** حتى التأم مجلس الادارة الجديد بكامل اعضائه البالغ عددهم ١٢ عضواً. وقد اعلن الرئيس الأكبر سنا ان المجلس منعقد لانتخاب هيئة ادارية جديدة، طالبا من الأعضاء الراغبين بالترشح اعلان ذلك. فأعلن كل من **أسعد ميرزا (CAPITAL)** و**فاتح بكداش (AROPE)** رغبتهما بالترشح لمنصب رئيس الجمعية.

وجرى التصويت بالاقتراع السري، فتبين ان ٦ اعضاء انتخبوا **ميرزا** وخمسة انتخبوا **بكدش**. اما الورقة الثانية عشرة فكانت بيضاء. وذكر ان **صبحي الحسيني** هو الذي اختار الحياض بين المرشحين وهكذا فاز **ميرزا** بولاية جديدة تستمر ٢ سنوات.

ثم عمد المجلس الى انتخاب المراكز الشاغرة في الهيئة الادارية: نيابة الرئاسة يشغلها **إيلي طريبه**، وهو ما يزال عضواً في المجلس ولذا بقيت نيابة الرئاسة له. ثم فاز بالتركية كل من: **انطوان شديد** أميناً للسر، **صبحي الحسيني** أميناً للصندوق.

رئيس اليانز سنا: اين البرامج؟

كزافيه دوني XAVIER DENIS رئيس مجلس ادارة شركة اليانز سنا ALLIANZ SNA حضر اجتماع مجلس الادارة الذي تم خلاله انتخاب الرئيس والهيئة الادارية للجمعية. وقد ابدى السيد **دوني** ملاحظات على الطريقة التي تجري فيها الانتخابات داخل جمعية شركات الضمان، لافتاً الى ان الاشخاص يرشحون انفسهم للمناصب الشاغرة دون ان يطرحوا على الهيئة الناخبة برنامجاً لاهداف التي سوف يعملون من اجل تحقيقها. وتساءل كيف لنا ان نميز بين مرشح وآخر في غياب اي برنامج يأخذ المرشح على نفسه ان يحققه في حال الفوز؟



من اليمين: محمد حمود، الياس خوري وفي الصف الثاني صلاح حسنية وزياد مشاقه



من اليسار: جان حليس، سلام حنا، محمد جباعي، انطوان شديد، جورج سالم وفي الصف الثاني من اليسار: ادوار طرابلسي، محمد الهبري وناجي سلطانم



حسن القيسي يقترح

من اليسار:
بيار تلحمي،
سميح شمعون
وفرد صيقل
وفي الخلف
ميريام زكار



الوضع المالي للجمعية

اقساط البطاقة البرتقالية انخفضت بنسبة ٦٢ بالمئة

قبل المباشرة بعملية الانتخاب سئل الحاضرون ان كان لديهم اي تحفظ على ميزانية الشركة وبياناتها المالية لسنة ٢٠١١، فأجابوا بالنفي وابرأوا ذمة رئيس واعضاء مجلس الادارة.

وكان مجلس الادارة قد وزع في وقت سابق على الاعضاء الميزانية السنوية موقعة من مفوض المراقبة سمعان غلام وشركاهم. وهي تبين ان الاقساط التي حققها مجمع البطاقة البرتقالية ORANGE POOL CARD والذي تتولى الجمعية ادارته قد تدنت خلال العام ٢٠١١ بنسبة ٦٢ بالمئة حيث لم تتجاوز الاقساط المكتتبة ٣٥٦ مليون ليرة لبنانية (٢٣٧ الف دولار اميركي) مقابل ٩١٦ مليون ليرة لبنانية (٦١٥ آلاف دولار اميركي) لسنة ٢٠١٠.

وجاء في التقرير ان التراجع هو نتيجة للاحداث التي تمر بها المنطقة العربية مما انعكس سلبا على عقود السيارات باتجاه الداخل العربي. و اشار التقرير الى ان النفقات العامة للجمعية بلغت ١,٣ مليار ليرة لبنانية مقابل واردات بقيمة ٩٩٧ مليون ليرة لبنانية، ما انتج عجزا لسنة ٢٠١١ قيمته ٣١٩ مليون ليرة لبنانية. كما ذكر مفوضو المراقبة ان الجمعية تحتفظ بأرصدة مستحقة للشركات الاعضاء في مجمع اخطار المصارف (BBB) ومجمع ضمان المقاولات (C.A.R) وهي بقيمة ٥,١٩ مليارات ليرة لبنانية.

بوبا البريطانية BUPA تزاوّل التأمين في لبنان بدون ترخيص

يلاحظ العابرون بسياراتهم شمالا وجنوبا ان مكاتب عديدة رفعت على واجهاتها لوحات كبيرة تحمل اسم شركة بوبا BUPA البريطانية والمتخصصة بإصدار عقود التأمين الصحي، علما بأن الشركة المذكورة لا تحمل ترخيصا من وزير الاقتصاد والتجارة بمزاولة التأمين في لبنان.

وقد سبق ان اشرفنا غير مرة الى هذه المخالفة، الا ان احدا من المعنيين لم يتحرك لملاحقة اصحاب المكاتب المشار اليها، علما بأن قانون هيئات الضمان ينص بوضوح على ان من يمارس التأمين في لبنان بدون ترخيص من وزارة الاقتصاد والتجارة يتعرض لعقوبة السجن اضافة الى عقوبات مالية.

Z Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email:zakhour@zakhourco.com



من اليمين: مروان شبلي، سمير غنطوس وعبود خوري



من اليمين: حبيب حاتم، المحامي ايلي سماحة، فاتح بكداش ونبيل سرور

المؤسسة الوطنية للضمان الالزامي للسيارات ميزانية شفافة ولكن متى تتحرك المؤسسة لاستعادة صلاحياتها؟

التأمين الالزامي التي تحققها شركات التأمين في لبنان، كما تغذى بجزء من الغرامات التي تستوفى من مخالفتي احكام قانون الضمان الالزامي للسيارات.

ويرى احد خبراء التأمين ان المرسوم الذي انتزع الصلاحيات المشار اليها من المؤسسة لم يكن قانونيا لانه علق صلاحيات منوطة بالمؤسسة بموجب قانون. والقانون لا يعدل الا بقانون.

ويقول الخبير ان العيب المشوب به المرسوم القاضي بانقاص صلاحيات المؤسسة من شأنه ان يفتح في المجال امام اي متضرر من سيارة مجهولة او غير مضمونة ان يلاحق المؤسسة الوطنية بكونها الجهة المعنية بالتعويض عن ضحايا ذلك النوع من السيارات.

وقال الخبير: من المؤسف ان يكون قد جرى «تسخيف» الاهداف التي صدر القانون ١٠٥ من اجلها، بحيث بات لدينا مؤسسة وطنية يقتصر دورها على طبع وبيع اللواصق بينما المطلوب ان نلتحق بالدول المتحضرة ونجد مؤسسة تعنى بتوفير العلاج لضحايا حوادث السيارات التي تفرّ من مكان الحادث او يتبين ان مالكها يتجول بها من غير ان يكون مضمونا.

والى ذلك اناط القانون بالمؤسسة ان تغطي السيارات العربية والاجنبية التي تدخل الى لبنان بحيث تضمن للذين تتسبب بايذائهم خلال وجودها على الاراضي اللبنانية بالتعويضات المناسبة.

وكثيرون هم اللبنانيون الذين يتعرضون لحوادث صدم ترتكبها شاحنات وفانات وباصات وسيارات عربية على الاراضي اللبنانية ويتبين انها لا تحمل عقدا للتأمين وبذلك يبقى الضحايا عاجزين عن استيفاء اي تعويض.

اضاف: لوان المؤسسة انشأت المجمع المنصوص عليه في القانون لتولت هي تغطية المركبات العربية والاجنبية قبل دخولها الاراضي اللبنانية، وفي حال تسببت بأذى لاي مواطن او مقيم في لبنان لتوجب على المجمع المكوّن من مجموع شركات التأمين العاملة في لبنان والذي تديره المؤسسة الوطنية ان يعنى بتوفير الرعاية الصحية والتعويض للمتضررين. وتمنى الخبير على رئيس المؤسسة المعروف بغيرته على قطاع التأمين وعلى المواطنين فاتح بكداش وعضاء مجلس ادارتها ان يبذلوا الجهد لاستعادة الصلاحيات التي انتزعت منها من خلال مرسوم قابل للطعن وباطل قانونا.

وزعت على شركات الضمان البيانات المالية وميزانية ٢٠١١ للمؤسسة الوطنية للضمان الالزامي على السيارات التي يرأسها فاتح بكداش وتضم ممثلين للقطاعين العام والخاص من بينهم ٦ شركات تأمين وممثل وزارة الاقتصاد والتجارة رئيس مصلحة مسؤول هيئات العمال نبيل سرور ويتولى دور مفوض الحكومة في المجلس ويمثل وزارة الداخلية رئيس مصلحة الاكيات (الميكانيك) العقيد لطوف. وقد وقع البيانات مدقق الحسابات حبيب حاتم وهي تتضمن عرضا كاملا وشفافا للواردات والنفقات والاصول التي تجمعت لدى المؤسسة منذ تأسيسها العام ٢٠٠٣.

وتبين البيانات ان المؤسسة الوطنية حققت خلال العام ٢٠١١ فائضا بقيمة ٥١٦ مليون ليرة لبنانية وذلك جراء طبع وبيع اللواصق VIGNETTES التي يفترض بالسائق ان يلصقها على الزجاج الامامي للسيارة، والتي تفيد بأن السيارة تحمل عقد التأمين الالزامي المنصوص عليه في القانون ١٠٥ الصادر سنة ١٩٧٧. اما النفقات الادارية التي تتحملها المؤسسة سنويا فتبلغ ١٥٧ مليون ليرة لبنانية وهي تمثل بدلات حضور اعضاء مجلس الادارة ورواتب المستشارين والمستخدمين في المؤسسة. وتكونت لدى المؤسسة خلال السنوات ال ٩ التي انقضت على تأسيسها مؤونة مالية قيمتها ٤,٣ مليارات ليرة لبنانية (حوالي ثلاثة ملايين دولار اميركي).

نذكر هنا ان المؤسسة وجدت اساسا بموجب القانون ١٠٥ الصادر بتاريخ ١٩٧٧/٧/٧ لتتولى دور اللاعب الرئيسي في مجال التأمين الالزامي على السيارات حيث اعطيت صلاحية اعداد عقد التأمين الالزامي وتحديد تعرفته القصى واستيفاء اشتراكات سنوية من شركات التأمين لمصلحة صندوق يجري انشاؤه لدفع التعويض لضحايا الحوادث التي ترتكبها سيارات مجهولة او غير مغطاة بعقد تأمين وتوفر العلاج لهم.

القانون صدر في عهد الرئيس المرحوم الياس سركيس ووقعه الرئيس سليم الحص (اطال الله عمره) وقد اناط بالمؤسسة:

- ١- توفير عقد التأمين الالزامي للسيارات الاجنبية التي تعبر الى لبنان عبر حدوده البرية والجوية والبحرية.
- ٢- انشاء صندوق تعويضات لضحايا السيارات المجهولة وغير المغطاة بعقد للتأمين الالزامي، على ان يغذى باشتراكات سنوية تقتطع من اقساط

الخليج للتأمين الكويتية رفعت رأسمالها الى ١٨,٧ مليون دينار كويتي ووزعت ارباحا



سالم الحيدر
GLOBEMED – الكويت



خالد الحسن
GULF INSURANCE – الكويت

عقدت الجمعية العمومية لمساهمي شركة الخليج للتأمين GULF INSURANCE KUWAIT اجتماعها السنوي برئاسة **فرقد الصانع** وبعد ان اطلعت على النتائج المجمعمة للشركة قررت توزيع انصبة ارباح نقدية على المساهمين نسبتها ٢٠ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم، اضافة الى ما يعادل ٥ بالمئة من الاسهم المجانية.

كما عقدت الجمعية العمومية اجتماعا غير عادي قررت خلاله رفع رأسمال الشركة من ١٧,٨ مليون دينار كويتي الى ١٨,٧ مليون دينار كويتي. على ان يجري تحرير قيمة الزيادة من الارباح المتراكمة وتوزع على المساهمين اسهم مجانية بنسبة ٥ بالمئة.

خالد الحسن: أسسنا شركة ادارية بمشاركة غلوب مد واستحوذنا على

٥١٪ من دار السلام العراقية

خالد الحسن الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتأمين الكويت كشف عن صفقات عدة عقدتها الشركة العام ٢٠١١ في اطار خططها التوسعية على المستوى الاقليمي ومن بينها: (١) الدخول في شراكة مع شركة غلوب مد: أسست «الخليج» وبالتعاون مع غلوب مد شركة ادارية كويتية تحمل اسم غلوب مد الكويت GLOBEMED KUWAIT. وقد استحوذت الخليج على ٥١ بالمئة من اسهم الشركة الكويتية الجديدة. وتعنى الشركة الجديدة بإدارة محافظ التأمين الصحي ومتابعة الملفات الطبية لدى المستشفيات والاطباء ومراقبة النفقات العلاجية.

(٢) استحوذت الخليج على ٥١ بالمئة من اسهم شركة دار السلام للتأمين في العراق، والشركة المشار اليها مدرجة في بورصة بغداد. وحول اعمال الشركة قال **الحسن** انها حققت نتائج باهرة خلال العام ٢٠١١ وبذلك حافظت على تصنيف تريبل بي BBB الذي سبق ان حصلت عليه من وكالة التصنيف الاميركية ستاندراند بورز، والى ذلك حافظت على شهادة ISO 27001 البريطانية. يذكر ان المدير العام لشركة غلوب مد الكويت هو السيد **سالم الحيدر**.

جمال الحمود ترأس الجمعية العمومية لمساهمي العالمية المتحدة للتأمين فلسطين

اقساطها تجاوزت ٢٠ مليون دولار اميركي

عقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة العالمية المتحدة للتأمين فلسطين GLOBAL UNITED اجتماعها السنوي برئاسة **جمال نايف الحمود** حيث اطلعت على النتائج التي حققتها الشركة خلال العام ٢٠١١ وقررت في ضوء ذلك:



(١) توزيع أسهم منحة مجانية على المساهمين بنسبة ١٠٪ من الرأسمال الاسمي والمدفوع، أي بواقع سهم واحد لكل ١٠ أسهم، يمتلكها المساهم بتاريخ اجتماع الهيئة العامة في ٢٢/٣/٢٠١٢.

(٢) رفع رأسمال الشركة من ٥ ملايين دولار اميركي الى ٥,٥ ملايين دولار اميركي.

(٣) تعديل عقد التأسيس والنظام الأساسي للشركة، بناء على توصية مجلس الإدارة.

وقد تحدث رئيس مجلس الادارة الى المساهمين فقال: ان العالمية المتحدة للتأمين باتت رغم حداثة نشأتها، تشكل قصة نجاح بامتياز، تجسد قدرة الشعب الفلسطيني على الإبداع حتى في أهلك الظروف.

اضاف: رغم كافة التحديات، والأوضاع الاقتصادية والسياسية التي تلقي بظلالها على السوق الفلسطينية، نجحت الشركة في تحقيق أرباح صافية قبل الضرائب وصلت إلى ٩٣١ ألف دولار، مقابل ٩٠ ألف دولار العام ٢٠١٠، وارتفعت موجودات الشركة إلى نحو ١٩ مليون دولار، مقابل ١١ مليون دولار العام ٢٠١٠، أي بزيادة نسبتها ٧٤٪.

اما إجمالي الأقساط المكتتبة فقد تجاوز الـ ٢٠ مليون دولار، مقابل ٦,٤٣ ملايين دولار خلال العام ٢٠١٠، أي بزيادة نسبية تقارب الـ ٣١٪. وأثنى **جمال الحمود** على مساهمي الشركة ودعمهم لها، مشددا على أن الشركة ستواصل الاضطلاع بمسؤولياتها، لتكون من الشركات الرائدة والقائدة لقطاع التأمين.

تجدد الاشارة الى ان الجمعية انعقدت بحضور مراقب الشركات في فلسطين **نظام ايوب**، ومدققي الحسابات ديلويت اند توتش.



سعد مكي
التكافل الدولية للتأمين – الكويت

خدمات صحية ريفية المستوى من «التكافل الدولية» للعاملين في وزارة التجارة والصناعة

وقعت شركة التكافل الدولية للتأمين – الكويت اتفاقية تغطية تأمين صحي جماعي مع نقابة العاملين في وزارة التجارة والصناعة. وتم توقيع الاتفاقية في مقر شركة التكافل الدولية وبحضور رئيس مجلس إدارة النقابة **عجمي فلاح المتلقيم** والعضو المنتدب للشركة **سعد ابراهيم مكي** وبحضور أمين سر النقابة **خالد المحيلبي** ومدير إدارة التكافل الجماعي والصحي في شركة التكافل الدولية **زياد النقيب**. وقال **المتلقيم** ان توقيع هذه الاتفاقية يأتي من حرص النقابة على توفير تغطية صحية جماعية متكاملة لأعضائها، وانه ومن منطلق الدور المتميز ومستوى الخدمة الجيدة التي تتمتع بها شركة التكافل الدولية في تقديم هذه الخدمة، بالإضافة الى ان هذه الاتفاقية هي في مستوى اقتصادي مناسب حيث تم إعدادها بشكل يناسب واحتياجات أعضاء النقابة وعائلاتهم.

من جهته أعرب **سعد ابراهيم مكي** ان توقيع هذه الاتفاقية مع نقابة العاملين بوزارة التجارة والصناعة يعد خطوة نحو تقديم خدمات تأمينية صحية متكاملة ذات مستوى ريفع وبأسعار تناسب أعضاء النقابة، هذا ويحدونا الأمل في ان ننجح في استقطاب نقابات العاملين في وزارات ومؤسسات الدولة.

بهدف تطوير أعمالها في مجال التأمين التجاري ... «أكسا الخليج» توقع اتفاقية شراكة مع «قطر لست»

من جهته، أكد جاييمس ساندرلاند الرئيس التنفيذي لـ «قطر لست» أن الأخيرة تعتبر مكوناً استراتيجياً من البنية المتطورة من شركات التأمين في الدولة، كونها تقدم إمكانات ممتازة للدخول إلى الأسواق الإقليمية للشركات القطرية والعاملة في قطر.



من اليسار: خالد المغيصيب، جاييمس ساندرلاند وجيروم دروش

وأشار ساندرلاند إلى أن أهداف «قطر لست» و «أكسا الخليج» تتكامل بشكل كبير، معرباً عن سروره بالشراكة معها وترحيبه بها كعضو أساسي بارز في مجموعة «قطر لست» الإقليمية التي تشهد نمواً مستمراً. وقال: «نركز باستمرار على تقديم مستويات لا تضاهي من الخدمات في القطاع واكتساب علاقات طويلة الأمد تقوم على الأمن والثقة».

وقال نائب الرئيس التنفيذي لـ «قطر لست» خالد عبد الرحمن المغيصيب «ان الشركة تعتبر ثمرة مبادرة لهيئة مركز قطر للمال، حيث يقع مقرها في الدوحة ولها مكاتب في كل من لندن ودبي»، لافتاً إلى أنها تضم أكثر من ١٣٠ شركة في مختلف أنحاء الشرق الأوسط وإفريقيا والأسواق المرتبطة بها، لتقديم للعملاء إمكانات سوقية هائلة، فيما تضم حالياً أكثر من ٤٢٠ شركة في ٣٥ دولة حول العالم.

وأوضح المغيصيب أن «قطر لست» تعد شركة الخدمات التجارية الرائدة لقطاع التأمين وإعادة التأمين في العالم؛ حيث تقدم للمشتري والوسطاء والشركات مجموعة متكاملة من الخدمات.

في خطوة تهدف إلى ترسيخ ريادتها في الدوحة والمنطقة، وقعت «أكسا الخليج» AXA GULF اتفاقية شراكة مع «قطر لست» QATARLYST الشركة العالمية لخدمات قطاع التأمين وإعادة التأمين.

وقال الرئيس التنفيذي لـ «أكسا الخليج» جيروم دروش «ستكون الشراكة الجديدة عاملاً مهماً يساهم في قيادة

خطوط التأمين التجاري وتأمين السيارات، كما تعكس التزام الشركة تجاه الاستثمار في المنطقة والافادة من الإمكانيات الواعدة المتاحة في السوق». وأكد دروش أن شركته رأت في «قطر لست» وسيلة واعدة لتطوير أعمالها في مجال التأمين التجاري في الدولة، وذلك من خلال الاستفادة الكاملة من مختلف الفرص المتاحة، لافتاً إلى أن الشركة تقدم إمكانية التعامل والإدارة الأفضل للمخاطر مما يثري الخبرات المحلية ويعود بالمنفعة على القطاع. وأشار إلى أن «قطر لست» تقدم الخدمات المتطورة والأمنة عبر الإنترنت أو البنية السحابية لمعاملات التأمين والتكافل وإعادة التأمين وإعادة التكافل، فيما تقدم أدوات مراقبة تدفق العمل وإعداد التقارير والتخزين الإلكتروني لنسخة واحدة من الوثائق في المعاملات البسيطة أو المركبة، والتي يمكن الوصول إليها عبر متصفح «إنترنت إكسبلورر» أو غيره من المتصفحات الأخرى، بهدف تحسين الكفاءة ومتابعة التدقيق والمعلومات الإدارية وتقليل المخاطر المرتبطة بالمعاملة.

جولمين لخدمات التأمين (ش.ذ.م.م)
وسطاء تأمين وإعادة التأمين

JUELMIN INSURANCE SERVICES (L.L.C)
Insurance & Reinsurance Brokers

التأمين المباشر بكافة أنواعه

إعادة التأمين الاختياري بكافة أنواعه

إعادة التأمين الاتفاقية

تعاملنا مع كبرى شركات التأمين وإعادة التأمين

ص.ب: 15958 دبي - الإمارات العربية المتحدة
P. O. Box: 15958 Dubai - U. A. E

TEL: +971 4 2691114
FAX: +971 4 2691434
Email: info@juelmin.ae
website: www.juelmin.com

طلال عبد العزيز فدا مديرا عاما لشركة نكست كير السعودية



طلال عبد العزيز فدا
NEXT CARE



كريستيان غريغوروفيتش
NEXT CARE

طلال عبد العزيز فدا انضم الى شركة نكست كير NEXT CARE السعودية حيث تولى منصب المدير العام خلفا لـ **لنزيه دندن**، الذي تسلم مهامها اخرى في الشركة. ونكست كير NEXT CARE هي احدى شركات الفريق الثالث الاداري (THIRD PARTY ADMINISTRATOR (TPA) التي تعنى بمتابعة المطالبات الصحية ومراقبتها لحساب شركات التأمين وارباب العمل المضمونين ذاتيا. وهي تعمل في دول الخليج العربي اضافة الى لبنان وبلدان عربية اخرى.

واصدر كريستيان غريغوروفيتش الرئيس التنفيذي للشركة من المقر الرئيسي للشركة في دبي الامارات العربية المتحدة بيانا يرحب فيه بانضمام طلال عبد العزيز فدا الى الشركة منوها بكفائته المهنية ومؤهلاته العلمية. وقال غريغوروفيتش ان لطلال السعودي الجنسية خبرة مهنية تمتد ١٥ سنة وهو احد خريجي كبرى الجامعات الاميركية في بوسطن ونيويورك.

انطوان غومو مسؤولا عن اکتساب اخطار الاعادة في بارتنري

PARTNER RE

ابلغتنا شركة بارتنري PARTNER RE من مركزها الرئيسي في زوريخ ان **انطوان غومو ANTOINE GOMOT** تسلم مسؤولية اکتساب الاخطار في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا. ولانطوان غومو خبرة مهنية تمتد ١٤ عاما تعاطى خلالها ادارة اخطار المنشآت القائمة للطاقة OFF SHORE ENERGY واعداد اتفاقات وعقود الاعادة في الشركة.

ماجد عقل: شراكة استراتيجية بين التكافل العام وشركة FFC

ماجد عقل، المدير العام لشركة التكافل العام GENERAL TAKAFUL اعلن ان شركة التكافل العام دخلت في شراكة استراتيجية مع شركة فيرست فايننس كومباني FIRST FINANCE CO. وهي شركة عضو في مجموعة بنك بروى. وعملا باتفاق الشراكة سوف تقدم «التكافل العام» اربعة انواع من عقود التأمين المتوافقة والشريعة الاسلامية هي:



- ١) الاقراض التكافلي CREDIT TAKAFUL والذي تغطي الشركة بموجبه سداد الدين في حال تخلف المدين عن الدفع بسبب اصابة جسدية تلحق به، وتجعله عاجزا عن متابعة العمل.
 - ٢) التأمين الشامل للمنزل ومحتوياته HOUSEHOLD COMPREHENSIVE
 - ٣) تأمين الحوادث الشخصية PERSONAL ACCIDENT
 - ٤) تأمين السيارات AUTO INSURANCE
- من جانبه اعلن **اصلاح عاصم** الرئيس التنفيذي (بالوكالة) لشركة فرست فايننس كومباني (FFC) ان الشراكة التي اتفق عليها مع شركة التكافل العام تتيح لنا ان نضع في متناول الزبائن مجموعة من التأمينات المتوافقة مع الشريعة وبأسعار تنافسية.

سوليدرتي للتكافل العام دشنت مركزا جديدا للخدمات

برعاية وحضور **عبد الرحمن الباكر** المدير التنفيذي لرقابة المؤسسات المالية في بنك البحرين المركزي، قامت سوليدرتي للتكافل العام SOLIDARITY GENERAL بتدشين المركز الرئيسي لخدمات التأمين في ضاحية السيف في البحرين وكان في استقبال الضيوف المشاركين في حفل التدشين كل من: **صالح حسين** رئيس مجلس ادارة سوليدرتي للتكافل العام و**اشرف بسيسو** الرئيس التنفيذي لمجموعة سوليدرتي القابضة SOLIDARITY HOLDING. وحضر الحفل السيد **نادر المنديل** مدير ادارة الرقابة على التأمين من مصرف البحرين المركزي بالاضافة الى عدد من كبار المسؤولين من مصرف البحرين المركزي اعضاء مجلس الادارة والمدراء التنفيذيين للشركة. وبهذه المناسبة قال رئيس مجلس الادارة **صالح حسين** ان هذا الفرع الجديد جزء من استراتيجية التوسع للشركة التي تهدف الى زيادة قنوات بيع التجزئة والتواصل لتلبية احتياجات قاعدة الزبائن في سائر انحاء المملكة.

الجمعية العمومية لـ عمان ري OMAN RE اقرت الميزانية السنوية

وانتخبت مجلسا جديدا للادارة

انعقدت الجمعية العامة العادية السنوية لشركة العمانية لاعادة التأمين (ش م ع م) عمان ري OMAN RE برئاسة **عبدالله بن زهران البلوشي** رئيس المجلس وحضور المساهمين. وبعد ان صادقت الجمعية العمومية على البيانات المالية وميزانية الشركة لسنة ٢٠١١ انتخبت مجلس ادارة جديدا مؤلفا من السادة:

عبدالله بن زهران البلوشي، الشيخ **ناصر بن علي بن سعود آل ثاني**، مرتضى بن محمد جواد ابراهيم الجمالاني، وليد احمد السعدي، روني سيد خضر، المهندس رضا بن جمعة آل صالح. وعقد المجلس الجديد اجتماعا انتخب خلاله **عبد الله بن زهران البلوشي** رئيسا والشيخ **ناصر بن علي بن سعود آل ثاني** نائبا للرئيس.



من اليمين: مرتضى ابراهيم الجمالاني، وليد احمد السعدي، رضا آل صالح، عبدالله البلوشي، الشيخ ناصر بن علي بن سعود آل ثاني وروني خضر

ثلاثة فروع جديدة لشركة «المعاينون العرب الدولية»



وليد الجشي

ARAB LOSS ADJUSTERS

وليد الجشي رئيس مجموعة «المعاينون العرب الدولية» ARAB LOSS ADJUSTERS INT'L أعلن من مقره الرئيسي في دبي الامارات العربية المتحدة عن افتتاح ثلاثة فروع جديدة للشركة في كل من: مسقط - سلطنة عمان، بيت لحم - فلسطين، بورت سودان - السودان وبذلك باتت شبكة «المعاينون العرب» تضم الامارات العربية المتحدة، البحرين، قطر، المملكة العربية السعودية، الكويت، سلطنة عمان، الاردن، فلسطين، سوريا، لبنان، مصر، اليمن والسودان.

الخليج لاعادة GULF RE

مايكل غيرتش: حققنا نمواً نسبته ١٥ بالمئة وماضون في خطتنا التوسعية في المنطقة

اعلن مايكل غيرتش MICHAEL GERTCH الرئيس التنفيذي لمؤسسة الخليج لاعادة GULF RE عن ارتياحه للنتائج التي حققتها الشركة خلال العام ٢٠١١. وقال «انه على الرغم من الازمات التي تمر بها الاسواق المالية منذ العام ٢٠٠٨، وكذلك الاحداث الامنية التي تجتاح عددا من الدول العربية منذ مطلع العام ٢٠١١، فقد نجحنا في تسجيل نمو نسبته ١٥ بالمئة على مستوى الاقساط المكتتبة. كما نجحنا في تحقيق نمو على مستوى الارباح في سائر فروع الاعادة التي تتعاطاها الشركة».



وقال «اننا عازمون على توسيع النطاق الجغرافي لعمالنا ليشمل مناطق جديدة في الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA REGION. وتركز GULF RE نشاطها على الاخطار البحرية والمنشآت العائمة للطاقة MARINE AND OFF SHORE ENERGY اضافة الى اخطار الارهاب TERRORISM، وذلك على اساس اختياري FACULTATIVE».

نذكر ان مؤسسة الخليج لاعادة التأمين هي عملية مشتركة JOINT VENTURE تتقاسم اسهمها مناصفة كل من ارش كابييتال ARCH CAPITAL البرمودية ومؤسسة الخليج للاستثمار (GIC) المملوكة من دول مجلس التعاون الخليجي.



شركة اتحاد الخليج للتأمين التعاوني
GULF UNION COOPERATIVE INSURANCE CO.

- Auto
- Marine
- Engineering
- Medical
- Life
- General Accidents
- Property

www.gulfunion.com.sa

A LITTLE WILL GO A LONG WAY

Dammam (Head Office)
Tel (+966) 3 8333544
gulfunion@gulfunion-saudi.com

Riyadh
Tel (+966) 1 4656784
riyadh@gulfunion-saudi.com

Jeddah
Tel (+966) 2 6523286
Jeddah@gulfunion-saudi.com

بانكرز فازت باستدراج عروض عقد التأمين الجماعي لموظفي كازينو لبنان



جينو نادر
BANKERS

استدرجت ادارة كازينو لبنان عروض شركات التأمين اللبنانية لتأمين العاملين في الكازينو بعقد جماعي يضمن الحياة والحوادث الشخصية. وقد شاركت في المناقصة شركات التأمين المستوفية الشروط القانونية والتي تحمل براءات ذمة من وزارة المالية والصندوق الوطني للضمان الاجتماعي. واشرف على المناقصة رئيس مجلس ادارة كازينو لبنان حميد كريدي شخصياً.

وعلمنا ان الشركة التي فازت بالمناقصة هي شركة بانكرز BANKERS والتي يتولى ادارتها العامة جينو نادر. وذكر ان قيمة القسط السنوي للعقد الجماعي تناهز ٣٠٠ الف دولار اميركي.

«زيورخ» تنتقل الى مقرها الجديد في دبي



مارون مراد
ZURICH

انسجماً مع التوسع المستمر والمتنامي لعملياتها في دولة الإمارات، قررت شركة زيورخ ZURICH إحدى أكبر مجموعات التأمين في العالم تغيير مكاتب التأمين العام التابعة لها في دبي، والانتقال بها الى برج «سما» الواقع في شارع الشيخ زايد، لما يوفره الأخير من تلبية الاحتياجات التأمينية للزبائن.

وبحسب الرئيس التنفيذي لشركة زيورخ للتأمين العام مارون مراد «فإن المقر الجديد، بطاقم عمله، الذي يضم نخبة من ابرز خبراء التأمين سيعزز من قدرتنا على تقديم أفضل الخدمات لعملائنا».

التكافل الدولية استقدمت اطباء اختصاصيين ليحاضروا في ندوتها الطبية حول علاج الامراض السرطانية



المحاضرون



يونس جمال السيد يلقي كلمة

اختارت شركة التكافل الدولية TAKAFUL INT'L نخبة من الاطباء الاتراك الاختصاصيين العاملين في مركز الاناضول ليحاضروا في الندوة التي نظمتها في مملكة البحرين وحضرها جمع من اطباء المملكة ورجال التأمين والاعمال، والتي عرض خلالها المحاضرون النشاطات والخدمات الطبية التي يقدمها مركز الاناضول التركي الذي يتمتع بشراكة استراتيجية مع جونز هوبكينز JOHNS HOPKINS MEDICINE الحاصل على مرتبة الشرف من المستشفيات الاميركية.

وقد افتتحت الندوة بكلمة ترحيبية القاها الرئيس التنفيذي لشركة التكافل الدولية يونس جمال السيد شاكرًا للاطباء الاتراك والبحرينيين حضورهم، معرباً عن اهتمام التكافل الدولية بنشر ثقافة التأمين.

وتم التركيز خلال الندوة على ثلاثة محاور رئيسية في التطور الطبي والعلاج وهي كالاتي: العلاج العام للاورام السرطانية بطريقة الـ CYBERKNIFE والتي تعد حالياً واحدة من أكثر الطرق اماناً لعلاج الاورام بدون تدخل جراحي فهي مصممة لتدمير الاورام مع اقل ضرر للانسجة المحيطة به، بالإضافة الى جراحة الامراض السرطانية النسائية وجراحة العظام. واختتمت الندوة بحلقة نقاشية عما تم طرحه في الندوة.

اسرار التأمين

● قال لنا ممثل شركة اعادة أفريقية ان انسحاب شركات الاعادة العالمية من أسواق «الربيع العربي» حمل شركات التأمين العربية المسندة على الاعتراف بوجودنا للمرة الاولى في التاريخ.

● لا تبدي شركات التأمين والاعادة الصينية اهتماماً يذكر بإسنادات الاعادة التي تعرضها عليها شركات التأمين العربية لضآلة احجامها وخلوها من الصناعات الثقيلة حيث الاقساط تكون دسمة.

● تبين ان السبب الذي يجعل اسعار صندوق التعاضد «الرعاية» تقل بنسبة ٦٠ بالمئة عن تلك التي تستوفيهها صناديق التعاضد التجارية هو ان صندوق «الرعاية» لا يدفع عمولات او اجوراً او اقساط تأمين او اعادة، بل يتولى ادارة الاخطار بقدراته الذاتية وعبر المستشفيات المتعاقدة معه مباشرة ومن دون وسيط.

نادر شاهين مساعداً للمدير العام لشركتي التأمين التابعتين لبنك جمال ترست



اختار «جمال ترست بنك» نادر شاهين مساعداً للمدير العام لشركتي التأمين التابعتين للمصرف وهما ترست لايف TRUST LIFE وترست انشورنس TRUST INSURANCE. يحمل شاهين شهادة ماستر MASTER في الرياضيات والفيزياء من جامعة لودز LODZ في بولندا، وقد بدأ مسيرته التأمينية سنة ١٩٩٩ وعمل لدى شركة أروب Arope ثم في شركة شديد ري Chedid Re، وبعد ذلك في شركة فيدلتي FIDELITY. وهو من مواليد النبطية سنة ١٩٧٧.

وسطاء التأمين وإعادة التأمين السعودية تختار الفايز رئيساً



د. طارق الفايز يستلم الجائزة

عقدت اللجنة العامة لوسطاء التأمين وإعادة التأمين في السعودية اجتماعها الأول تحت إشراف مؤسسة النقد السعودي، وذلك للتشريح للمناصب التالية: رئيس اللجنة العامة

لوسطاء التأمين وإعادة التأمين، نائب رئيس اللجنة العامة لوسطاء التأمين وإعادة التأمين، رئيس اللجنة التنفيذية لوسطاء التأمين وإعادة التأمين، أعضاء اللجنة.

وقد فاز بأصوات الأغلبية الدكتور طارق بن علي الفايز بمنصب رئيس اللجنة العامة لوسطاء التأمين وإعادة التأمين.

وفاز برئاسة اللجنة التنفيذية محمد العماري وتم اختيار عماد الدين حسين نائباً له.

وكان الدكتور طارق الفايز قد فاز بجائزة BEST VISIONARY CEO في المملكة العربية السعودية.

حكم قضائي عراقي لمصلحة شركة تأمين

ردت محكمة الاستئناف التجارية الأولى في بغداد برئاسة المستشار يوسف الحداد، الاستئناف المقدم ضد الشركة الوطنية للتأمين التكافلي والذي يلزمها بدفع مبلغ ٨٤٠٠ دينار تعويضاً لعامل أصيب بحادث سيارة. وقال الحكم ان السيارة المؤمن عليها لم يكن لها ثمة دور في احداث اصابة العامل ومن ثم لا تدخل الواقعة في نطاق التأمين عن حوادث المركبات وانما هو سلوك شخصي يسأل عنه قائد السيارة شخصياً.

وسيط تأمين اميركي يعترف بدفع رشاوى للمراقبين الماليين

في احد المعاهد مقابل تكليفه بترتيب عقود التأمين

اعلن المدعي العام في ولاية نيوجرزي الاميركية ان وسيط التأمين فرنسيس غارتلاند FRANCIS GARTLAND (٧٠ سنة) اقر امامه بأنه دفع رشاوى لمراقبي معهد تومز ريفر TOMS RIVER الكائن في نيوجرزي، وذلك مقابل تكليفه بترتيب عقود التأمين للمعهد.

واعترف الوسيط بأنه دفع بين العاميين ٢٠٠٢ و ٢٠١٠ رشاوى تتراوح بين مليون ومليونى دولار اميركي، وان وسيط تأمين آخر يدعى فرانك كونترونو FRANK CONTRONEO (٦١ سنة) دفع مبلغاً مماثلاً. اما المراقبان اللذان تقاضيا الرشاوى فهما فرنك دالونزو

FRANK D'ALONZO ومايكل ريتاكو MICHAEL RITACCO .

وقد احيل الوسيطان والمراقبان الى القضاء الجزائي والافعال المسندة الى المتهمين تعرضهم لعقوبة حددا الاقصى ٢٠ سنة سجناً.

مجلس ادارة جديد لشركة وقاية السعودية

انتخبنت الجمعية العمومية لمساهمي شركة وقاية WEQAYA للتأمين وإعادة التأمين التكافلي (السعودية) مجلس ادارة جديدا مكونا من السادة:

عبدالله بن محمد الفوزان، خليل بن ابراهيم الشامي، عبدالله بن سعد الزنيتان، فهد بن محمد الأشقر، علي بن عبدالله السحيلي، سليمان بن ناصر الغملاس، عمر بن محمد الضوبان، سلطان بن عمر السدحان، احمد بن سليمان البطاح وحسين بن علي العتال.



متعب الروقي
WEQAYA

كما صادقت الجمعية العمومية على البيانات المالية وميزانية الشركة لسنة ٢٠١١ وأبرأت ذمة رئيس واعضاء مجلس الادارة. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد متعب الروقي.

خسائر فادحة في قطاعي تأمين السيارات والمخازن

شركات التأمين الكويتية تطالب بوقف الترخيص لشركات التكافل

تنادى الرؤساء والمديرون العامون في شركات التأمين في الكويت الى اجتماع تم خلاله البحث في كيفية معالجة خسائر شركاتهم في قطاعي تأمين السيارات والمخازن، وبعد ان تبين لهم ان الخسائر تعود الى التعرف المتدنية والمضاربة من قبل بعض شركات التأمين التكافلي، قرروا الطلب الى اتحاد التأمين في الكويت مراجعة ادارة المرور والجهات الحكومية المعنية ومطالبتهم بوقف الترخيص لشركات جديدة، كما اقترحوا ان تشمل المراجعة اتحاد التأمين الخليجي حيث تعاني الشركات في دول مجلس التعاون من خسائر مماثلة.

وقالت مصادر في الاتحاد ان وزارة التجارة والصناعة تجاوبت مع الشركات وبدأت بدراسة مسألة وقف منح التراخيص لشركات جديدة بهدف تقليص عدد شركات التأمين التكافلي والحد من تدهور الخدمة التأمينية وخاصة في قطاعي السيارات والمخازن.

شركة تأمين هندية تطرح في التداول عقد تأمين يغطي تكاليف

الأعراس في حال الإلغاء أو التأجيل

الأفكار الجديدة تأتي في غالب الأحيان من الهند. وفي إطار طرح منتجات تأمينية جديدة وغير مسبوقه أعدت شركة أي سي اي سي لومبارد جنرال انشورنس ICICI LOMBARD الهندية عقد تأمين تغطي بموجبه أخطار الإلغاء أو تأجيل العرس لسبب طارئ خارج عن إرادة العروسين مثل الحريق، الكوارث الطبيعية، الاضطرابات والشغب. أو في حال عدم حضور العريس أو العروس الى مكان الاحتفال بسبب تعرضه أو تعرضها لحادث، أو لمرض يوجب على أي منهما دخول المستشفى. وتدفع الشركة الضامنة في حال الغاء أو تأجيل العرس لأي من تلك الأسباب التكاليف المتعلقة بالعرس التي يكون العريس ان قد تكبدها قبل ارجائه أو الغائه ومن بينها:

– المبالغ التي جرى تسليفها للفندق أو منظمي الأعراس، مقابل اجراء الحجوزات ADVANCES FOR BOOKING THE VENUES .

– تكلفة طباعة وتوزيع بطاقات الدعوة.

العربية الاسكندنافية للتأمين تنتخب الشيخ بطي آل مكتوم رئيساً لمجلس الإدارة



احمد الكاظم

العربية الاسكندنافية

عقد مجلس ادارة الشركة العربية الاسكندنافية للتأمين اجتماعاً له تم خلاله انتخاب الشيخ بطي بن مكتوم رئيساً لمجلس الإدارة واحمد محمد امين الكاظم نائباً للرئيس.

وفور انتخابه، عمد

مجلس الإدارة الجديدة الى انتخاب اللجان المنبثقة عنه، مثل لجان التدقيق والترشيحات والمكافآت.

شركات التأمين السعودية تبدأ التوسع لتغطية المناطق النائية

تستعد شركات التأمين في المملكة العربية السعودية للتوسع الى المناطق النائية في المملكة حيث تندر مكاتب التأمين أو الوسطاء، مما يضطر المواطنين الى اجتياز مسافات طويلة لإنجاز الإجراءات التأمينية المطلوبة، نظراً الى تمركز الشركات في عدد قليل من المدن الكبيرة في المناطق الرئيسية.



بندر الربيعان

الوطنية لوساطة التأمين

ومع ان عدد شركات التأمين وإعادة التأمين والوساطة يفوق المئة شركة بينها ٣٣ شركة تأمين، لكن ليس لها تواجد فاعل في المناطق النائية مما يشكل فرصة للتوسع وكسب عملاء جدد من جهة وتسهيل الوصول الى خدمات التأمين من قبل المواطنين من جهة ثانية.

وفي هذا الصدد أشار عضو اللجنة الوطنية للتأمين بمجلس الغرف السعودية رئيس الشركة الوطنية لوساطة التأمين بندر الربيعان، الى بدء شركات التأمين في إنشاء نقاط بيع في مناطق ومدن مختلفة، لافتاً الى ان بعض المناطق تفتقر الى الخدمات المطلوبة ما يعيق عملية اقامة نقاط بيع هناك.

ولفت الربيعان الى ان لائحة التأمين الالكتروني التي أقرتها مؤسسة النقد، من شأنها التوسع في نقاط البيع وفي الخدمات.

دلتا للتأمين تغطي عمليات التمويل التي ينفذها كابيتال بنك في مجال بيع السيارات



اندره عنحوري

CST



زكي نورسي

DELTA

جرى في عمان الاردن التوقيع على اتفاق يقضي بأن تغطي شركة دلتا للتأمين DELTA بالتعاون مع شركة CST عمليات التمويل التي ينفذها كابيتال بنك في الاردن في مجال بيع السيارات الجديدة بالتسيط.

وقّع العقد زكي نورسي ممثلاً لشركة دلتا وعمار الصفدي ممثلاً كابيتال بنك واندره عنحوري ممثلاً شركة (CST) لوساطة الاعادة.

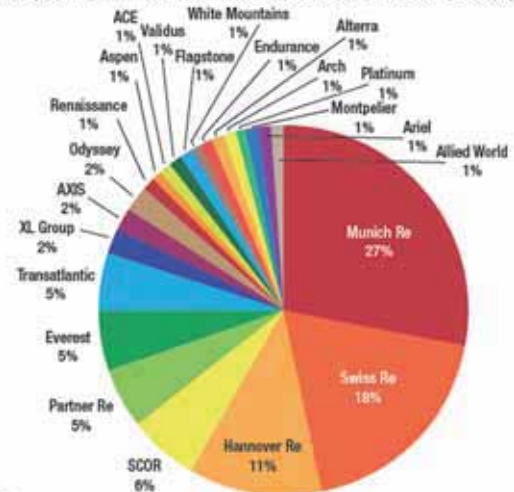
وتعليقاً على هذا الاتفاق قال زكي نورسي «ان ابرام هذه الاتفاقية مع كابيتال بنك احد البنوك الرائدة في الاردن تأتي في اطار تحقيق اهداف شركة دلتا DELTA بتعزيز سمعتها على المستوى المحلي والاقليمي على حد سواء».

هكذا تقاسمت شركات الاعادة العالمية أساط الإعادة (باستثناء الحياة) لسنة ٢٠١١

Exhibit 2

Major Global Reinsurers – Market Share

Based on gross premium written for A.M. Best reinsurance composite (non-life only).



Source: A.M. Best Co.

أعدت وكالة ا.ا.م.بست A.M.BEST الاميركية دراسة من ١٢ صفحة عرضت فيها تطور اعادة التأمين خلال السنوات الماضية. ومن بين المعلومات التي تضمنتها الدراسة الحصص التي فازت بها كل من شركات الاعادة العالمية من «كعكة» أساط إعادة تأمين الأخطار العامة NON LIFE، ونحن ننشرها هنا نقلاً عن ا.ا.م.بست. ويبدو بوضوح ان ميونيخ ري نالت ٢٧ بالمئة من مجموع الاقساط، تلتها سويس ري ١٨ بالمئة، هانوفر ري ١١ بالمئة ثم سكور ٦ بالمئة وبارتنر ري ٥ بالمئة... الخ.



طارق صليبي
GLOBEMED



توفيق شهاب
AL AHLIA - البحرين

غلوب ميد GLOBEMED وقعت عقد تعاون مع «الاهلية» البحرين

سجلت شركة غلوب ميد GLOBEMED خطوة جديدة في اطار نشر خدماتها في اسواق الخليج العربي، حيث اعلنت انها وقعت عقدا يقضي بتقديم خدماتها في مجال ادارة محفظة التأمين الصحي ومتابعة الملفات الطبية للمتعاملين والمضمومين مع الشركة الاهلية للتأمين البحرين. وقد وقع عقد التعاون بين الشركة في البحرين كل من توفيق شهاب المدير العام لشركة الاهلية البحرين AL AHLIA وطارق صليبي، المدير العام لشركة غلوب ميد البحرين. وبالرغم من حداثة تواجدها كشركة ادارة وخدمات في السوق البحرينية تتمتع غلوب مد البحرين بما يزيد عن عشرين عاما من الخبرة والمعرفة اضافة الى امتلاكها للناظمة المعلوماتية المتطورة وامكانية الوصول الى الشبكة الاقليمية من خلال الشركة الأم غلوب مد لمتد.

خسائر «ميثاق» تقلص

الى ١٥,٦٢ مليون درهم

اظهرت نتائج شركة ميثاق للتأمين للعام الماضي تقليصا في خسائرها بحيث وصلت الى ١٥,٦٢ مليون درهم، مقارنة مع خسائر بقيمة ٥١,٥٩ مليون درهم عام ٢٠١٠. ووفقا لبيانات الشركة ارتفع اجمالي الاقساط المكتتبة الى ١٠٢,٤ مليون درهم مقارنة مع ٧٨,٢٦ مليون درهم عام ٢٠١٠، وبلغت ايرادات الاستثمار ١٤,١٥ مليون درهم، مقارنة مع خسارة بقيمة ٢,٢ ملايين درهم في ٢٠١٠.

سويس ري SWISS RE انشأت فرعا لها في مركز دبي المالي العالمي

اشرنا قبل بضعة شهور الى ان كبرى شركات الاعادة العالمية ميونيخ ري MUNICH RE افتتحت فرعا لها في مركز دبي المالي العالمي DIFC. ويبدو ان السويسريين قرروا اللحاق بها، فقد أصدرت سويس ري SWISS RE بيانا تعلن فيه انها حصلت على ترخيص بإنشاء فرع لها في مركز دبي المالي DIFC. وذكرت سويس ري ان فرعها الجديد يبدأ عمله فورا باسم سويس ري كورب سوليوشن SWISS RE CORPORATE SOLUTIONS برئاسة رايك ويتووسكي RAIK WITTOWSKI. وقال ويتووسكي ان هذه هي المرة الاولى التي تقيم سويس ري مكتبا لها في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، وان الفرع سوف يتعاطى اعادة التأمين على اخطار الطاقة والاطار الهندسية على نحو خاص.

عمان ري
تعمل معاً
لبناء شراكة ناجحة

عمان ري أول شركة متخصصة مهنية في إعادة التأمين في سلطنة عُمان.

"رؤيتنا هي أن نجعل عُمان ري OMAN Re شركة تترك في نظر الناس وأذهانهم صورةً وانطبعاً يعكسان تميزها بالحيوية والمهنية والتزامها بمعايير الحوكمة وأبعاً للمهنة وتقاليدها وأخلاقياتها. أما هدفنا الأسمى فهو أن نصل بالمركز المالي للشركة وضمانتها إلى درجة عالية من القبول والموثوقية."



الشركة العُمانية لإعادة التأمين ش م ع م
ص ب ١٩٦٨، الرمز البريدي ١١٤ حي الكروم، مسقط، سلطنة عُمان
هاتف ٢٤٦٦٧٩٠٠ فاكس (+٩٦٨) ٢٤٦٦٧٩٩٩ (+٩٦٨)

www.omanre.com.om

الورشة الرابعة لشركة تكافل ري TAKAFUL RE ناقشت التكافل العائلي (LIFE)



شيكب ابو زيد يتوسط المشاركين في ورشة TAKAFUL RE

في اطار تنفيذ البرنامج الذي رسمته لنفسها والذي يهدف الى تطوير التأمين التكافلي لا سيما التأمين العائلي LIFE، استضافت شركة تكافل ري TAKAFUL RE مجموعة من المدراء ورؤساء الاقسام الفنيين العاملين في شركات تكافلية في المملكة، حيث شاركوا في ورشة عمل انعقدت في فندق ميلينيوم بلازا دبي، وقد تناولت الورشة المواضيع الآتية:

- التجربة الماليزية في التكافل العائلي.
 - دور الاكتواريين في الشركات التكافلية لفرعي التكافل العائلي والطبي.
 - التحديات التي تواجه التطور الناجح لعمليات التكافل العائلي.
 - كيفية اختيار شريك اعادة التأمين التكافلي.
 - نظرة شاملة عن صناعة التأمين التكافلي العالمية.
- وتعليقا على ذلك قال **تامر ساهر** المدير المساعد لعمليات التكافل الصحي والعائلي بتكافل ري: «ان نجاح صناعة التكافل يبقى مرهونا الى حد كبير بنجاح التكافل العائلي، وان ورشتنا السنوية هي بمثابة عملية تفكير جماعي تفاعلي لشركات التأمين المتعاملة معنا».
- اما **شيكب ابو زيد** الرئيس التنفيذي لشركة تكافل ري فقال: «ان دورنا كأحد رواد اعادة التكافل في المنطقة هو دعم الشركات المسندة، وكل سنة ندعو الشركات من كل الاقطار لمشاركتنا تجربتها وتوسيع دائرة المعرفة».

رفع قيمة الدية في المملكة العربية السعودية الى ٣٠٠ و ٤٠٠ الف

ريال سعودي بربح رفع اسعار التأمين واعادة التأمين

توقع حصول تعديلات مماثلة في دول مجلس التعاون الخليجي

بين فترة واخرى، تعيد المراجع المختصة النظر في قيمة الدية التي يتعين على المتسبب بالقتل ان يدفعها الى ذوي المجني عليه سواء خطأ أو عمداً، وذلك في ضوء متطلبات الحياة اليومية وتكلفة المعيشة.

وهذا ما جرى مؤخراً في المملكة العربية السعودية حيث تقرر رفع الدية من مئة الف ريال سعودي الى ٣٠٠ الف ريال سعودي، يتوجب على المتسبب بالوفاة ان يدفعها لذوي الضحية التي تسقط خطأ و ٤٠٠ الف ريال سعودي للضحية التي تسقط نتيجة حادث متعمد.

وبناء عليه فإن شركات التأمين في المملكة سوف تكون ملزمة بتحمل الفارق الجديد بموجب عقود التأمين الالزامي وعقود التأمين ضد المسؤولية المدنية على انواعها. وهذا التغيير يستوجب اجراء تعديلات في اتفاقات اعادة التأمين التي جرى عقدها في اوقات سابقة والتي تقترض ان قيمة الدية هي ١٠٠ الف ريال سعودي.

وقال لنا ممثل شركة اعادة تأمين ان هذا التغيير يبرر رفع اقساط التأمين واقساط اعادة التأمين في الوقت عينه.

من جهة اخرى توقع ان تحذو دول مجلس التعاون الخليجي حذو المملكة السعودية بحيث ترفع الدية الى مستويات مماثلة.

ايسك (ICIEC) سجلت قفزة نوعية ورفعت حجم أعمالها الى ٣,٢ مليارات دولار أميركي



من اليمين: د. عبد الرحمن الطيب طه، امين عام الجمعية، رئيس مجلس المحافظين واحمد محمد علي

د. عبد الرحمن الطيب طه: تعزز المؤسسة الاستثمار في زيادة حجم خدمات التأمين

عقد محافظو المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات (ICIEC) اجتماعاً في الخرطوم، برئاسة وزير المالية والاقتصاد الوطني **علي عبد الرسول**، حيث اطلعوا على البيانات المالية وميزانيتها للسنة الميلادية ٢٠١١ فصادقوا عليها. وتظهر النتائج ان المؤسسة حققت نتائج استحققت ثناء المسؤولين كافة.

وتعليقا على ذلك، قال الدكتور **عبد الرحمن الطيب طه** الرئيس التنفيذي للمؤسسة ان «حجم العمليات المنفذة خلال العام الماضي ارتفع الى ٣,٢ مليارات دولار أميركي، أي بزيادة ٥٩ في المئة تقريباً عن العام الماضي (حوالي ٢ ملياري دولار أميركي). وعكست هذه القفزة التطور الكبير والأداء المتميز للمؤسسة خلال السنوات الثماني الأخيرة، حيث سجلت العمليات معدلاً سنوياً للنمو يزيد على ٤٠ في المئة. ويعود سبب هذا النمو المتواصل في العمليات الى تطبيق المؤسسة استراتيجيتها الرامية الى استقطاب أكبر عدد من المصدرين والمستثمرين في الدول الأعضاء عبر تكثيف الجهود التسويقية، وكذلك نتيجة لزيادة الوعي لدى رجال الأعمال بأهمية هذه النوعية من الخدمات التأمينية في دعم الصادرات وتوسيع عملياتهم التصديرية عبر اقتحام أسواق جديدة واستكشاف فرص جديدة، والدور الهام الذي يلعبه تأمين الاستثمار في جذب الإستثمار الأجنبي الى دولنا الأعضاء خاصة في الظروف الحالية».

وبسؤاله عن أنشطة المؤسسة في جمهورية السودان صرح الرئيس التنفيذي للمؤسسة بأن عمليات المؤسسة في السودان شملت عدة مجالات كان أبرزها التعاون المتميز مع كل من شركة شيكان للتأمين واعادة التأمين والوكالة الوطنية لتمويل وتأمين الصادرات والذي كان له الأثر الواضح في زيادة الصادر من المواشي السودانية الى الأسواق الخارجية وخاصة المملكة العربية السعودية.

وأضاف: بحكم مسؤولية المؤسسة إدارة برنامج مجموعة البنك الإسلامي للتنمية للتعاون الفني لترويج الاستثمار في الدول الأعضاء، قدمت المؤسسة العون الفني لوزارة الاستثمار بالسودان لمساعدتها في بناء القدرات والاعون الفني لتحديد الفرص الاستثمارية بالتعاون مع منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية UNIDO.

وعن استراتيجية المؤسسة لتطوير أعمالها لهذا العام أجاب دكتور طه: «تعزز المؤسسة الاستثمار في زيادة حجم خدمات التأمين التي تقدمها لصالح دولها الأعضاء في مجالي تأمين الاستثمار والتأمين متوسط الأجل للمشاريع، كما تهدف الى تعزيز الأداء المالي للمؤسسة من خلال تحسين نتائج الإكتتاب وتعظيم العائد على الاستثمارات، معتمدة في ذلك على دعم الدول الأعضاء وتوجيهات مجلس المديرين وكفاءة وتفاني موظفيها».

رأس الخيمة للتأمين RAK INSURANCE

حافظت على ربحيتها رغم تراجع قيمة استثماراتها بفعل عملية إعادة تقييم تصحيحية



انطوان اسطفان

RAK INSURANCE

حافظت شركة رأس الخيمة الوطنية للتأمين RAK INSURANCE على المستوى عينه تقريباً من الأرباح التي كانت قد حققتها العام الماضي، وذلك على الرغم من تراجع العوائد الاستثمارية. فقد عقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة اجتماعاً برئاسة الشيخ أحمد بن صقر القاسمي، رئيس مجلس الإدارة وأعضاء المجلس والرئيس التنفيذي للشركة انطوان اسطفان. حيث اطلعت الجمعية على البيانات المالية للشركة وميزانيتها لسنة ٢٠١١، وهي تظهر ما يأتي:

ارتفعت أقساط التأمين المكتتبه الى ١٩٦ مليون درهم مقارنة بـ ١٧٥ مليوناً لسنة ٢٠١٠ أي بزيادة ١١,٩٧٪.

(٢) حققت ارباحاً مقدارها ٢٠ مليون درهم إماراتي مقابل ٢٠,٨ مليوناً في العام ٢٠١٠.

(٣) تراجع قيمة استثمارات الشركة ١,٥ مليون درهم إماراتي.

(٤) بلغت موجودات الشركة من ٤٠٣ ملايين درهم. (٥) ارتفعت حقوق المساهمين ١٧٣ مليون درهم لتصبح ١٧٦ مليوناً.

وقررت الجمعية العمومية في ضوء تلك التوضيحات وبناء على توصية مجلس ادارة الشركة ان توزع على المساهمين أرباحاً نقدية نسبتها ١٥ بالمئة من قيمة السهم.

وقد تحدث الشيخ أحمد بن صقر الى الجمعية العمومية فأوضح ان نتائج العام ٢٠١١ تأثرت بهبوط في قيمة محفظتها الاستثمارية حيث تراجع بفعل عملية تصحيحية جرت وفقاً لمعايير المحاسبة العالمية.

وأبدى الشيخ صقر امتنانه لإدارة الشركة وموظفيها لأدائهم الجيد، كما شكر المساهمين على تأييدهم المستمر للشركة.

في الجمعية العمومية لمساهمي الشركة الاهلية للتأمين الكويت AL AHLIA KUWAIT سليمان الدلاي: الازمات التي تعرضت لها الاسواق اكدت صوابية استراتيجيتنا

الجمعية العمومية توزع أنصبة ارباح بنسبة ٢٥ بالمئة وأسهما مجانية ٥ بالمئة

عقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة الاهلية للتأمين، الكويت AL AHLIA - KUWAIT اجتماعاً اطلعت خلاله على البيانات المالية للشركة وميزانيتها للعام ٢٠١١ وهي تظهر الآتي:

– الأرباح الصافية ٧,٦ ملايين دينار كويتي مقابل ٨,٢ ملايين للعام السابق.

– الأقساط المكتتبه ٣٢,٣ مليون دينار كويتي مقابل ٣١,١ مليوناً للعام السابق اي بزيادة ٣,٩ بالمئة.

– العائد المكتتبه UNDERWRITING INCOME ٥,٩ ملايين دينار كويتي مقابل ٥,٥ ملايين للعام السابق.

– الأرباح المرحلة من العام الماضي ٨,٧ ملايين دينار.

– الأرباح المتوافرة للتوزيع ١٦,٣ مليون دينار.

وبعد ان استمعت الجمعية العمومية للشروحات التي قدمها رئيس مجلس الادارة سليمان الدلاي قررت توزيع أنصبة ارباح نقدية نسبتها ٢٥ بالمئة واسهم مجانية نسبتها ٥ بالمئة وبذلك يحصل المساهمون على ارباح تعادل ٣٠ بالمئة.

وقد شرح الدلاي خلال الاجتماع التراجع البسيط الذي حصل على مستوى الأرباح العمومية للشركة، فقال انها تعود الى تضاؤل الفوائد المصرفية والعوائد الاستثمارية عموماً، لافتاً الى ان حجم المحفظة الاستثمارية للشركة بما في ذلك الشركات الشقيقة (اي التي تساهم فيها الاهلية) يبلغ ١٠٠ مليون دينار كويتي.

اضاف الدلاي ان الشهور الثلاثة الاولى من السنة الحالية تبشر بتحقيق بنتائج اكثر ايجابية نهاية هذا العام.

وقال الدلاي ان الازمات المالية التي شهدتها ويشهدها العالم، اكدت صوابية الاستراتيجية المتبعة من الشركة حيث انها ابقتها في منأى عن الاهتزازات التي تعرضت لها الاسواق.

اضاف ان «الاهلية» تطبق بحزم مقتضيات الحوكمة، وادارة المخاطر، وتحرص على احترام معايير الملاءة.

وهذه العوامل مجتمعة هي التي حمت الشركة وأمكن لها ان تتجنب تداعيات الازمات التي تخبطت وما تزال تتخبط بها الاسواق المالية، العربية منها والعالمية.

وشكر الدلاي لادارة الشركة وموظفيها اداءهم الجيد كما شكر المساهمين تأييدهم للشركة. نذكر ان «الاهلية» حصصاً في شركات تأمين عربية عديدة من بينها لبنان والمملكة العربية السعودية والبحرين والاردن واليمن.

الخرزنة للتأمين توزع ٢,٥٪ أسهم منحة رافعة الرأسمال الى ٤١٠ ملايين درهم



سمير الوزان

الخرزنة

أقرت الخرزنة للتأمين توزيع أسهم منحة بنسبة ٢,٥٪، وذلك خلال جمعيتها العمومية التي انعقدت مؤخراً في أبوظبي وعملاً باقتراح لمجلس الإدارة. ويرفع قرار توزيع أسهم المنحة رأسمال الشركة من ٤٠٠ مليون درهم إماراتي الى ٤١٠ ملايين درهم، مما يجعلها أكبر شركة في الإمارات من حيث الرأسمال.

وجنبت الشركة التي يتسلم رئاستها التنفيذية سمير الوزان، مخصصات بقيمة ١٣ مليون درهم العام الماضي بدلاً من مليوني درهم.

وتوقع خليفة المهيري رئيس مجلس الإدارة ان تحقق الشركة أرباحاً خلال العام الحالي تفوق ما تحقق في العام الماضي، لافتاً الى سعيها الى اقتناص فرص استثمارية مميزة، كما انها تسعى الى تصنيف ائتماني بالتعاون مع «ستاندرد اند بورز» اضافة الى دخول مجال التأمين التكافلي.

أرباح موانئ دبي العالمية ترتفع الى ٥٣٢ مليون دولار



سلطان بن سليم
موانئ دبي العالمية

حققت موانئ دبي العالمية المتخصصة بإدارة محطات الحاويات وتشغيلها أرباحاً قياسية غير متوقعة في العام الماضي، فقد بلغت ٥٣٢ مليون دولار مقابل ٣١٩ مليوناً للعام ٢٠١٠ أي بارتفاع قدره ٢١٣ مليون دولار ونسبته ٦٧ بالمئة.

وأعرب الرئيس التنفيذي لموانئ دبي العالمية عن ارتياحه لهذه النتائج التي تؤكد السياسة الحكيمة التي تنتهجها موانئ دبي، إضافة إلى أن الارتفاع الكبير بحركة الحاويات الذي حققته المحطات التي تشغيلها ساهم في تسجيل هذه الأرباح الكبيرة.

والمعلوم أن موانئ دبي العالمية DP WORLD تشرف على إدارة وتشغيل ٦٠ محطة حاويات في العالم وتعاملت مع أكثر من ٥٥ مليون حاوية في العام ٢٠١١. كما فازت بمناقصات لتشغيل ١١ محطة حاويات جديدة في ١٠ بلدان. وتوقع أن تتداول محطات موانئ دبي أكثر من ١٠٣ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠٢٠.

الوطنية السعودية للنقل البحري تطلق علامتها التجارية الجديدة «البحري»



عبدالله سليمان الربيعان
NSCSA



صالح الجاسر
NSCSA

أطلقت الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري (NSCSA) علامتها التجارية الجديدة «البحري» في حفل مميز أقيم في فندق ريتز كارلتون في العاصمة السعودية الرياض.

فبعد ثلاثة عقود من الخبرات المتراكمة، والاستثمار المكثف في بناء أسطول عالمي المستوى وتنمية قطاعات أعمالها وتطوير خدماتها، شهدت الشركة الوطنية السعودية للنقل البحري خلال السنوات الأخيرة نمواً هائلاً توجّ أخيراً بإطلاق الإسم التجاري الجديد «البحري» مع شعار جديد للشركة.

والياً، تمتلك البحري وتشغل ١٩ ناقلة كيميائية، و ١٧ من ناقلات النفط العملاقة (VLCC) و ٤ من سفن الشحن العام وسفن الرور.

وبالمناسبة تحدث كل من عبدالله سليمان الربيعان رئيس مجلس الإدارة وصالح الجاسر الرئيس التنفيذي عما تعكسه العلامة الجديدة، والتقدم الذي حققته الشركة.

كومانديس إيراني يلقي القبض على اخطر قرصان بحري صومالي



تلقي القرصنة في منطقة القرن الأفريقي ضربة كبيرة عندما تمكن كومانديس من الجيش الإيراني القاء القبض على اخطر قرصان بحري صومالي يدعى محمد جراد.

والقى هذا الكومانديس القبض على هذا القرصان مع ١٢ آخرين مشتبه بهم بالاستيلاء على السفينة

XIANHUAMEN الراقعة للعلم البنمي والمملوكة من قبل شركة الشحن NANJIN OCEAN SHIPPING الصينية. ويذكر أن القرصان محمد جراد هو جندي بريطاني سابق وهارب من العدالة الدولية منذ عدة عقود. وقال المنسق العام لجمعية البحارة في شرق إفريقيا ANDREW MWANGURA ان خبر القاء القبض على هذا القرصان هو الاعظم والا هم في الحرب ضد القرصنة والارهاب حتى تاريخه.

مرافئ سنغابور ينافس مرافئ شنغهاي على المرتبة الأولى



حقق مرافئ سنغابور نتائج جيدة خلال الربع الأول من العام الحالي جعله ينافس مرافئ شنغهاي بصورة جدية على المرتبة الأولى. فقد تداول ٧,٥٣٧ ملايين حاوية نمطية مقابل ٧,٠٦٧ ملايين حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي أي بزيادة قدرها ٤٧٠ الف حاوية نمطية ونسبتها ٦,٦٦ بالمئة.

في حين أن مرافئ شنغهاي تعاملت مع ٧,٥٤٠ ملايين حاوية نمطية في الربع الأول من العام الحالي مقابل حركة مرافئ سنغابور البالغة ٧,٥٣٧ ملايين حاوية نمطية أي بارتفاع طفيف قدره ٣ آلاف حاوية نمطية فقط.

الصين تبني أكبر مطار في العالم

كشفت مصادر اعلامية صينية ان الصين ستبشر في وقت لاحق من العام الجاري في بناء اكبر مطار في العالم في العاصمة بكين. وقالت هذه المصادر ان هذا المطار سيكون اكبر من مطار ATLANTA الاميركي الذي يعتبر الاكبر في العالم. وستبلغ كلفة المطار الجديد أكثر من ٤,٨ مليارات دولار. وقالت الاناعة الصينية الدولية ان المطار سيضم تسعة مدارج ويستوعب أكثر من ١٣٠ مليون مسافر سنوياً، وتبلغ مساحته ٢٦,٨٠ مليون متر مربعاً. ومن المنتظر ان ينتهي العمل في تشييد هذا المطار، الذي لم يطلق عليه اي اسم بعد، في نهاية العام ٢٠١٧. ويذكر ان مطاري بكين الحاليين قد بلغا الحد الأقصى من طاقتهما الاستيعابية.

في افتتاح مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية

ايلى زخور:

ضعف التجارة

البيئية ينعكس سلبا

على الربط البحري

بين الدول العربية



الوزير العريضي:

المطلوب تحويل

التوصيات الى

انجازات وخطوات

عملية



من اليمين: محمد عيتاني، اسماعيل عبد الغفار، الوزير غازي العريضي، الوزير جلال السعيد، محمود القاضي، محمد الربيع وايلى زخور



من اليمين: احد المدعويين، جان حلي، العميد اسعد غانم، انطوان زخور، سمير نعيمه، خيرالله الزين، عبد الغني غريب وعبد الحميد الفيل



الرئيس السابق للحكومة المصرية عصام شرف، السفير المصري في لبنان محمد توفيق، الوزير ابراهيم الدميري والوزير سلطان ابو علي

استضافت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية في فندق البريستول في بيروت في ٢٥/٢٦ نيسان (ابريل) المنصرم. ورعى حفل الافتتاح وزير الاشغال العامة غازي العريضي بحضور وزراء النقل والاقتصاد والتخطيط في مصر وحشد من رؤساء غرف الملاحة البحرية والشركات البحرية العربية والعاملين في قطاع النقل البحري واعضاء الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية والغرفة الدولية للملاحة في بيروت، اضافة الى ممثلين عن ادارات الجمارك والمرافى والهيئات البحرية والاقتصادية والاعلامية اللبنانية والعربية.



من اليمين: انطوان زخور، النقيب محمد البعلبكي وعبد الحميد الفيل



من اليسار: حسن قريطم، عبد الحميد الفيل، عبد الغني غريب، خيرالله الزين وسمير نعيمة



من اليسار: محسن المصري، محمد دلابيح وايلي زخور



دردشة بين الوزير غازي العريضي وايلي زخور

الاعين وتدمي القلوب، لم تفلح في فصم الروابط التي تجمع اوطاننا تحت راية العروبة الصافية، كما لم تفلح في اضعاف ايماننا بالعمل العربي المشترك».

ازالة القيود والمعوقات امام حركة التجارة البحرية

واوضح «ان الرفاه الذي تنعم به الدول الاوروبية والاميركية والآسيوية المتقدمة اقتصاديا يعود الى التكتلات الاقتصادية التي عقدتها في ما بينها ولم تكن لتنجح تلك التكتلات وتأتي بالمنافع على شعوبها لو لم تعتمد الى تسهيل التبادل التجاري وازالة القيود والمعوقات امام حركة التجارة الجارية على قدم وساق في ما بينها، حيث اصبحت مرافئها مفتوحة على بعضها البعض وكأنها تابعة لبلد واحد».

وقال: «ان الغاء الحواجز الجمركية كانت العامل الاساسي الذي امكن للتجارة البينية بين تلك الدول ان تنمو وان تأخذ الحجم الهائل الذي بلغته حتى تاريخه... ان مقارنة حركة التجارة البينية بين الدول العربية والدول الاوروبية والاميركية والآسيوية تبين ان التجارة البينية بين الدول العربية لا تتجاوز ١١ بالمئة من التجارة العربية الاجمالية، بينما تخطت نسبتها ال ٥٥ بالمئة بين

عيتاني يشكر العريضي

افتتح الاحتفال امين عام الغرفة الدولية للملاحة في بيروت محمد عيتاني بكلمة اعرب فيها عن شكر الغرفة للوزير غازي العريضي لرعايته وحضوره هذا الاحتفال، وترحيبها بالضيوف الذين قدموا من ١٠ دول عربية للمشاركة في مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية.

زخور: الاحداث الاليمة لم تضعف ايماننا بالعمل العربي المشترك

وبعد ان رحب رئيس الغرفة الدولية للملاحة والنائب الاول لرئيس الاتحاد ايلي زخور بالحضور وبالاخص بالوزير العريضي، اضاف: «ليس على حضوره هذا الاحتفال وحسب بل وعلى دعمه المستمر لانشطة غرفتنا وعمله الدؤوب من اجل تحديث وتطوير وتوسيع المرافئ اللبنانية لا سيما مرفأ بيروت بالذات».

وتابع «ان الاحداث الاليمة التي عصفت وتعصف بالمنطقة العربية منذ ما يزيد عن سنة وما انطوت عليه من صدمات تدمع



من اليمين: ايلي رزق، انطوان بيطار، محسن المصري وحسين جهجه

ان هناك نية واضحة لدى لبنان ومصر خاصة في تطبيق ما سيتخذه المؤتمر من توصيات، وبالنسبة للدول العربية عموماً فأنا متفائل بهذا الموضوع حيث ستسلك الاتجاه نفسه».

اسماعيل عبد الغفار: على الانظمة العربية انشاء كتل اقتصادية متكامل

وتحدث رئيس الاكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري اسماعيل عبد الغفار عن التحولات الاقتصادية التي يشهدها العالم وتكوين التكتلات الكبيرة في السوق التنافسية، ما يفرض على الانظمة العربية انشاء كتل اقتصادية متكامل للتعامل مع هذه الاقتصادات.

السفير محمد الربيع: عوائق عدة تمنع نمو حجم التجارة العربية البينية

اما الامين العام لمجلس الوحدة الاقتصادية العربية السفير محمد الربيع فاعتبر احد الاسباب الهامة لتدني حجم التجارة العربية البينية هو عدم توافر وسائل النقل المطلوبة، وعدم وجود ربط بحري منتظم بين الموانئ العربية والطرق البرية العربية. وازدادت بآن غياب وجود شبكة منتظمة مترابطة للنقل بالسكك الحديدية بين الدول العربية يساهم في اضعاف التجارة البينية



مشهد من الافتتاح



من اليمين: بشاره الاسمر، اسعد منذر، بهيج ابو غانم، انور غزاوي وحسن شمس

تلك الدول المنتسبة الى كتلتا أو اسواق اقتصادية او مناطق تجارة حرة موحدة».

وتابع زخور «ان السوق العربية المشتركة لم ولن تبصر النور طالما بقيت المرافىء العربية تخضع لقيود وعوائق ادارية وجمركية تحول دون تفعيل تبادل التجارة البحرية، لذا فإن الربط البحري الذي ينعقد مؤتمراً اليوم في بيروت من اجله سوف يبقى وحتى اشعار آخر حلاً لأن نكف عن العمل من اجل جعله حقيقة مهما طال الزمان».

مصالح اجنبية تزرع الشقاق بين الدول العربية

وقال زخور: ولا يخفى ان دون تحقيق اهدافنا العربية ومن بينها الربط البحري، مصالح اجنبية تعمل على زرع الشقاق بين الدول العربية.

ذكرى مرور ٨٠ عاماً على تأسيس الغرفة

واشار زخور اخيراً الى «ان لقاءنا اليوم يصادف ذكرى مرور حوالي ٨٠ عاماً على تأسيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت، ولذا وجدنا فيه مناسبة لاصدار المطبوعة التي هي بين ايديكم والتي تحمل عنوان «الغرفة الدولية للملاحة في بيروت وانجازات ١٩٣٣-٢٠١٢».

اللواء محمود حاتم القاضي: نسعى لانشاء شركات بحرية تساهم في دفع عملية الربط البحري الى الامام

واوجز رئيس الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية اللواء البحري محمود حاتم القاضي ملخصاً تاريخياً للتكامل والتعاون الاقتصادي العربي لخدمات النقل البحري، وكشف «اننا نسعى لانشاء شركات تساهم في دفع عملية الربط البحري الى الامام، وعلى بقية الدول ان تعمل على ترجمة نياتها في تسهيل هذه الاجراءات حتى تتخلص من المعوقات بشكل عام». ورداً على سؤال حول مدى تطبيق حكومات الدول العربية للتوصيات قال: «انا اعتقد



مشهد آخر من الافتتاح



من اليمين: نبيل خوري، محمد بدوي ومحمود سلهب

تعالوا لاتخاذ قرارات لمصلحة البلاد والشعب

واضاف العريضي: الواقع العربي الذي نعيشه اليوم، خلافات عربية، انقسامات، ثورات، معارضة، ارباب، قولوا ما شئتم في هذا الامر، الذي يريد البقاء في الحكم يقول: هذه مصلحة بلادي والشعب، والذي يريد التغيير يقول: مصلحة بلادي والشعب. اذا تعالوا لاتخاذ اجراءات لمصلحة البلاد والشعب. وعلى هذا الصعيد لسنا وحدنا الدول التي تعيش الثورات والخضات، هذا الامر حاصل الآن في دول اخرى وحصل في دول عاشت دون حكومات لعامين وثلاثة وحقت نمو كبيراً ولم نسمع شكوى من المواطن في ما يخص المعاملات والاجراءات وحركة الانتاج على المرفأء والمرافق داخليا وخارجيا.

وامل العريضي في ان تشهد الدول العربية التي لم تشهد ثورات حتى الآن ان تكون منها ثورة داخلية على مستوى القرار السياسي والمبادرة الى وضع حد لعمليات الفساد التي تلحق أضراراً بمصالح الناس وهذا احد المعوقات الذي يؤخر التوازن بين بعضنا البعض. فمسألة الفساد ليست مسألة فردية بل تبدأ بالقيادات لتصل الى موظف صغير يمكن ان يرتشى... والخطر هو ذهنية الفساد في طريقة التعاطي مع ملفاتنا والخروج من هذه الذهنية هو اهم عنصر من عناصر التغيير التي ننتظر في عالمنا العربي.

وانتقل العريضي للحديث عن مرفأ بيروت فقال: اعتقد ان عددا منكم اطلع على واقع التطور في مرفأ بيروت، وعلى ما هو منتظر لمرفأ طرابلس. اليوم اكبر الشركات العالمية للنقل البحري تتقدم بعروض استثنائية للتعاون مع مرفأ بيروت بعد مشروع التوسعة الذي اطلق في المرفأ وانجزت المرحلة الاولى منه. والآن نشهد ايضا ونحن على ابواب انتهاء اعداد مناقصة للتشغيل والتجهيز لمرفأ طرابلس. شركات عالمية ومحلية تتقدم لهذا المشروع، وطرابلس مدينة صغيرة قياسا بمدن عالمية كبرى وامكانات المدينة، ونرى هذا التهافت على هذه المرفأء لان في ذلك خيرا. ■

العربية. كما ان ارتفاع تكلفة النقل البري وتعدد مشكله يضاعف من المعوقات التي تحد من ازدهار التجارة البينية.

العريضي: نريد انجازات وخطوات عملية

ثم تحدث وزير الاشغال العامة والنقل غازي العريضي فقال: «نحن دائما نقرأ المشكلة ونحدد اسبابها ونخلص الى نتائج وتوصيات وقرارات ونعود الى تكرارها في لقاءات ومؤتمرات دائمة، أما الانجازات او الخطوات العملية فقليلة. هذا صحيح لكنه لا يحبطنا لان ليس ثمة خيارات اخرى امامنا ونحن في سباق مع الزمن».

العدو يدرك امكانات دولنا اكثر منا

واضاف: المعوقات والمشاكل والتحديات معروفة، لكن الامكانيات ايضا معروفة ومن الخطير جداً ان نرى عدونا يدرك امكانات دولنا احيانا اكثر منا ويسعى الى استغلالها واستثمارها بالقوة او بالتحايل اكثر منا ونحن اصحاب الحق.

خير العرب هو للعرب اولاً

وتابع: «لذلك هذه مناسبة، ومن موقع انساني وليس من موقع آخر، انغلاق او انفعال او تسرع ان ندرك نية معنى العلاقة مع الآخر في ما بيننا كدول عربية ومع العالم الخارجي، ويجب ان نؤكد في كل مناسبة ان خير العرب للعرب اولاً، هم الذين يقررون كيف يستفيدون منه وكيف يتفاعلون ويتعاونون مع العالم، نعم نرى اسرائيل تستهدف هذه الخيرات، هنا تحفر آباراً وهناك تصادر ارضاً وهنا تلغي قضية مثل القضية الفلسطينية، والهدف في التاريخ والماضي والحاضر والمستقبل هو وضع اليد على هذه الارض وما تحت هذه الارض من خيرات، وما في البحر مقابل غزة من خيرات وما في لبنان ومصر من خيرات.

وتابع: انتم تعلمون حجم هذا التحدي الذي نعيشه في لبنان اليوم. هذا البحر هو بحر خير يجب ان نستفيد منه ونعرف كيف نتعاطى معه».

الوفود العربية في مرفأ بيروت



حسن قريطم مجتمعاً بالضيوف العرب الذين زاروا مرفأ بيروت بحضور أعضاء من الغرفة الدولية للملاحة في بيروت



حسن قريطم يتسلم الهدية الرمزية من الغرفة محاطاً من اليمين بتوفيق لطيف، محمد عيتاني، ايلي زخور، محمد دلبيح ومحمود القاضي



حسن قريطم يتسلم هدية نقابة الملاحة في الأردن من المدير التنفيذي للنقابة محمد دلبيح محاطاً من اليمين بمحسن المصري، عبد الغني غريب، ايلي زخور، توفيق لطيف ومحمود القاضي



من اليمين: مدحت القاضي، محمد دلبيح، عبد الغني غريب، ايلي زخور، حسن قريطم محمد عيتاني



حسن قريطم يشرح التقنيات الحديثة المعتمدة من قبل المتعهد لبناء الرصيف الجديد



بعض المشاركين في الزيارة لمواقع أعمال التوسيع وظهرت في الصورة محطة الحاويات

جالت الوفود العربية المشاركة في مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية، يرافقهم رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت والنائب الأول لرئيس الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية ايلي زخور في مرفأ بيروت. وكان باستقبالهم الرئيس المدير العام للمرفأ حسن قريطم الذي قدم اليهم شرحاً وافياً عن مشروع توسعة محطة الحاويات والمرحل التي تم انجازها. وتحدث قريطم عن حركة مرفأ بيروت ودور محطة الحاويات، وزود الوفود بالمعلومات اللازمة حول المرفأ والدور المحوري الذي يلعبه حالياً كمركز لحركة المسافنة في المنطقة. وأكد ان انجاز المشروع سيكون في الربع الأول من ٢٠١٣ المقبل حيث سيصبح المرفأ قادراً على استقبال أضخم السفن الناقلة للحاويات واستيعاب حركة اضافية من الحاويات لترتفع قدرته الاستيعابية الى ١,٥ مليون حاوية نمطية سنوياً، والتعامل مع ٤ سفن عملاقة في وقت واحد، وبالتالي ايجاد حل نهائي لأزمة الازدحام التي تتكرر من حين إلى آخر.

وقدم كل من المدير التنفيذي لنقابة الملاحة في الأردن الكابتن محمد دلبيح ورئيس الغرفة ايلي زخور هدية تذكارية الى قريطم، بعدها تفقت الوفود أعمال التطوير والتوسعة الجارية حالياً في المرفأ واطلعت على سير العمل في المشروع.

الغرفة الدولية للملاحة في بيروت تكرم الوفود العربية المشاركة في مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات الاتحاد العربي لغرفة الملاحة البحرية



من اليمين: الوزير سلطان ابو علي، الوزير ابراهيم الدميري، نبيل صفوت، الوزير عمر مسقاوي، ايلي زخور ومحمود القاضي



الوزير غازي العريضي محاطا عن يمينه بالرئيس عصام شرف والوزير احمد الدرش وعن يساره بالنقيب محمد البعلبكي والسفير المصري في لبنان محمد توفيق



من اليمين: المحامي زياد نجم، حسن الفيل، حسن قريطم ووجيه البزري

اقامت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت مأدبة عشاء برعاية وحضور وزير الاشغال العامة والنقل **غازي العريضي**، تكريما للوفود العربية التي شاركت في مؤتمر الربط البحري بين الدول العربية واجتماعات الاتحاد العربي لغرفة الملاحة البحرية في فندق البريستول في بيروت، وقد شارك في المأدبة حشد من الشخصيات الرسمية والعسكرية والقضائية وكبار المسؤولين العاملين في قطاع النقل البحري اضافة الى رجال الصحافة والاعلام اللبناني والعربي.



من اليمين: عبد الحميد الفيل، اللواء بدوي محمود سلهب، السفير محمد الربيع، فاتن سلهب وحسن صعب



من اليسار: محمد عيتاني، جوزف نجيم، نقولا ضباعي، ايلي زخور، بسام تميم، العميد سمير خادم وجان ضباعي



من اليمين: امين حبال، سمير غالب، غاني ابراهيم، ايلي ابو زيد وروي ابو زيد



من اليسار: العقيد ماجد علوان والعميد نزيه بارودي والعقيد جوزف غضبان ومحمد السيد احمد



الوزير غازي العريضي تسلم هدية رمزية من اللواء محمود القاضي بحضور ايلي زخور وعبد الحميد الفيل



الوزير غازي العريضي تسلم هدية عربون ومحبة وتقدير من ايلي زخور وعبد الحميد الفيل ومحمد عيتاني



من اليسار: فؤاد بوارشي، توفيق لطيف، ايلي رزق، احد المدعوين وحسين جهج



ايلي زخور تسلم هدية الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية من رئيس الاتحاد اللواء محمود القاضي



من اليمين:
كريستين قاعي،
جوزف قاعي،
محسن خنافر،
الدكتور بشارة
الاسمر واسعد
منذر



من اليمين:
مدحت
القاضي،
محسن
المصري، احد
المدعوين،
محمد دلابيح،
احد المدعوين



من اليسار: بهيج ابي غانم، عدنان حمدان،
سيمون شحاده واحد المدعوين



من اليمين: روبر باولي، توفيق لطوف، نبيل خوري،
حسن الزين ومهدي الزين



من اليسار: المحامي عبدو صروف، عبد الغني غريب،
بدري ضاهر، غسان حمزه ووليد العرموني



من اليمين: جهاد عشي، بيار سعد، بيار عاقوري



من اليمين: نديم كنعان، غسان نصرالله
وغبريال طراف



من اليمين: انطوان بيطار، جورج شلوق، الرئيس
سامي عون، انطوان ريشا وناجي يونس

جائزتان قيمتان لـ CMACGM اعترافاً بامتياز خدماتها



برنار الجريدي
MERIT SHIPPING

نالت مجموعة CMACGM الناقل البحري الثالث عالمياً لقب «الناقل الدولي العام» للسنة الثانية على التوالي من قبل احد زبائنها الاساسيين اسدا ASDA، الشركة الانكليزية التابعة للعملاق الاميركي وولمارت WALMART، كما اختارتها مجموعة سامسونغ «الشريك الافضل» للعام ٢٠١٢، لدورها المهم في تحسين سلسلة التوريد ودعم عملية توسعها العالمي.

وفي بيان لـ CMACGM ذكرت بموقع جودة الخدمة والابتكار في صلب استراتيجيتها، معلنة مشارقتها هاتين الجائزتين مع موظفيها الثمانية عشر الفا حول العالم.

CMACGM الفرنسية تطالب المصارف بإعادة جدولة ديونها



رودولف سعاد
CMACGM

اعلنت مجموعة CMACGM الفرنسية انها تعتزم بيع اصول تملكها في بعض محطات الحاويات لتتمكن من تقوية السيولة لديها. كما انها ستطلب من المصارف اعادة جدولة الديون المستحقة للعمامين الحالي والمقبل.

وصرح رودولف سعاد المدير التنفيذي لـ CMACGM لصحيفة FINANCIAL TIMES ان المجموعة طالبت المصارف

بجدولة الديون بعد ان زودتها بتفاصيل عن اداؤها للعام ٢٠١١. كما ستستمر المجموعة في بيع بعض الاصول التي تملكها في اكثر من ٢٠ محطة للحاويات في العالم كي تتمكن من تسديد هذه الديون. من جهة ثانية، اشار سعاد الى ان المجموعة سجلت خسائر صغيرة في العام الماضي لم تتجاوز الـ ٣٠ مليون دولار، وهي اقل بكثير من الخسائر التي لحقت بمنافستها MAERSK الدانمركية والتي بلغت ٥٣٧ مليون دولار.

واوضح سعاد ان بيع بعض الاصول سمح لـ CMACGM الحد من الخسائر المتراكمة عليها.

وكانت مجموعة ROBERT YILDIRIM التركية قد ضخت ٥٠٠ مليون دولار في رأسمال CMACGM مقابل امتلاكها ٢٠ بالمئة من اصول المجموعة.

وتحدث رودولف سعاد امام ١٥٠ مسؤولاً يمثلون ٧٢ مصرفاً مطالباً بالموافقة على اعادة جدولة الديون للعمامين ٢٠١٢ و ٢٠١٣. و اضاف «اعتقد ان الكثير منهم أبدى علاقة ايجابية».

وتأمل CMACGM انجاز بيع الاصول التي تملكها في محطات الحاويات والتوصل الى اعادة جدولة ديونها قبل نهاية شهر تموز (يوليو) المقبل، لكنها لم تعط تفاصيل عن قيمة الديون وكيفية اعادة تسديدها للمصارف مستقبلاً.

MAERSK تخفض من سرعة ابهارها بين آسيا واوروبا

بدأت مجموعة MAERSK الدانمركية تخفيض سرعة ابوارها SUPER - SLOW STEAM ضمن خطوطها الخمسة العاملة بصورة منتظمة بين آسيا واوروبا. ويأتي هذا التخفيض للحد من النتائج السلبية التي يمكن ان يسببها دخول سفن ناقلة للحاويات جديدة الى قطاع النقل البحري وخصوصاً بين آسيا واوروبا وبالعكس.

وقد بدأت بوأخر MAERSK الابحار من مرفأ آسيا الى اوروبا بسرعة تتراوح ما بين ١٥ و ١٨ عقدة بحرية بدلا من سرعتها الطبيعية التي تتراوح ما بين ٢٤ و ٢٥ عقدة بحرية، بينما تبحر من مرفأ اوروبا الى آسيا بسرعة تتراوح ما بين ١٢ و ١٤ عقدة بحرية.

وعوضت MAERSK عن هذا التخفيض الاضافي لسرعة ابوارها بضم باخرة جديدة الى كل من خطوطها الخمسة التي قامت بخفض سرعة ابوارها.

اسرار بحرية

● نوه وزير في اجتماع عام بالدور المميز الذي تلعبه هيئة بحرية عربية على الصعيدين الداخلي والخارجي.

● تخوفت اوساط بحرية مطلعة من ان ينعكس تفاقم الاوضاع في المنطقة سلبياً على لبنان وبالتالي على حركة المرفأ اللبنانية وخصوصاً مرفأ بيروت.

● يقال ان مجموعة بحرية اوروبية ضخمة تجري مفاوضات لامتلاك حصة كبيرة في شركة ملاحية غير اوروبية أصغر حجماً منها، وتعاني ضائقة سيولة جدية.

● وضع ركن بحري مرجعاً وزارياً بحقيقة الاخبار غير الدقيقة التي يروجها البعض بغرض الاساءة الى مرفق بحري يحقق نتائج جيدة بحركته ووارداته المالية.

● أبدى مدير شركة ملاحية بحرية عالمية اعجاباً بالارقام القياسية التي تحققتها محطة الحاويات في مرفأ بيروت والتي تجاوزت كل التوقعات، بعد ان سجلت تداول أكثر من مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١ وانضمام مرفأ بيروت لأول مرة الى قائمة المرفأ المئة الاولى في العالم.

HAMBURG SUD تتسلم الباخرة السابعة سعة ٧١٠٠ حاوية نمطية



سمير مقوم

مجموعة سي لاين

اقامت مجموعة HAMBURG SUD الالمانية احتفالاً بمناسبة تسلمها الباخرة SANTA TERESA السابعة من ١٠ سفن كانت تعاقدت على بنائها مع احواض DAEWOO لبناء السفن الكورية الجنوبية. وتبلغ سعة هذه السفينة ٧١٠٠ حاوية نمطية من بينها ١٦٠٠ حاوية نمطية مبردة. وهذه السفينة تعتبر الاكبر في اسطول المجموعة الالمانية.

وقد انضمت SANTA TERESA للعمل ضمن الخطوط التي تسيرها HAMBURG SUD بين اوربا والساحل الشرقي لاميركا الجنوبية.

ومن المتوقع ان تتسلم HAMBURG SUD البواخر الثلاث الباقية خلال فصل الصيف القادم.

الازمة الاقتصادية في اوربا تنعكس سلبا على حركة مرفأ شنغهاي



مرفأ شنغهاي

اظهرت احصاءات مرفأ شنغهاي الصيني ان حركة الحاويات التي تعامل معها خلال الربع الاول من العام الحالي تراجعت عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد انخفض مجموعها الى ٧,٥٤٠ ملايين حاوية نمطية بنسبة بلغت ٦ بالمئة.

وتوقع الرئيس التنفيذي لمرفأ شنغهاي CHEN XUYAN ان يحقق المرفأ نسبة نمو لا تتجاوز الـ ٥ بالمئة في العام ٢٠١٢ في حين تجاوزت نسبة نموه الـ ٩ بالمئة في العام ٢٠١١.

وتوقع ان يتداول المرفأ ٣٣ مليون حاوية نمطية في العام الحالي مقابل ٣١,٧ مليون حاوية للعام ٢٠١١ اي بارتفاع نسبته ٤,١ بالمئة.

HANJIN تدرش خدمات جديدة بين الصين واوربا

بدأت شركة الملاحة HANJIN الكورية الجنوبية بتقديم خدمات بحرية منتظمة بين مرفأ TIANJIN الصيني ومرفأ ALGECIRAS الاسباني و HAMBURG الالمانى وروتردام الهولندي و LE HAVRE الفرنسي.

ويذكر ان HANJIN هي الشركة البحرية العالمية الثالثة التي تؤمن هذه الخدمات من مرفأ TIANJIN مستخدمة ٤ سفن سعة الواحدة منها ١٢ الف حاوية نمطية و ٧ سفن سعة الواحدة منها ١٠ آلاف حاوية نمطية وبمعدل رحلة اسبوعياً.

ويذكر ان HANJIN تحتل المرتبة التاسعة في العالم من حيث سعة اسطولها الذي يضم ١٠٤ باوخر تبلغ سعتها الاجمالية ٥١٦ الف حاوية نمطية.

MSC تنفي بيع حصص تملكها في محطات للحاويات

نفت مجموعة MSC السويسرية الاخبار التي نشرتها وكالة «رويتر» ومجلة JOURNAL OF COMMERCE عن رغبتها ببيع حصص تملكها في محطة للحاويات. وكانت هذه الوكالة والمجلة قد اشارتا الى ان MSC ستطرح في مناقصة عامة في سنغافورة ببيع بعض من حصصها تقدر قيمتها بحوالي مليار دولار، وان المجموعة كلفت BNP PARIBAS وشركة السمسرة الآسيوية CLSA و DEUTSCHE BANK بإدارة



خير الله الزين

MSC لبنان

وانجاز صفقة البيع. واكد LAWRENCE MATTHEW الناطق باسم MSC ان هذه الاخبار غير صحيحة.

ويذكر ان MSC تملك حصصا في المجموعة الهولندية لاستثمار المحطات TERMINALS INVESTMENT التي تشرف على ادارة وتشغيل اكثر من ٢٠ محطة حاويات في ١٦ بلداً، وهذه المحطات تتداول اكثر من ١٥ مليون حاوية نمطية سنوياً.

وكانت المجموعة الهولندية لاستثمار المحطات قد اشترت ٥٠ بالمئة من الشركة التي تشغل محطة الحاويات MEDCENTER في مرفأ GIOIATAURO الايطالي حيث تعتبر MSC الشركة الاهم التي تتعامل مع هذا المرفأ.

خسائر كوسكو تتجاوز الـ ٤٢٨ مليون دولار في الربع الاول

من العام الحالي



WEI JIAFU

COSCO

اعلنت مجموعة كوسكو الصينية ان خسائرها تجاوزت الـ ٤٢٨ مليون دولار في الربع الاول من العام الحالي في حين ان وارداتها سجلت تراجعاً بلغت نسبته ٤,٦ في المئة عن الفترة ذاتها من العام الماضي.

واوضحت كوسكو ان السبب المباشر لهذه الخسائر غير المتوقعة هو الانخفاض المفاجئ لاجور النقل البحري للبضائع العامة مقابل الارتفاع المتواصل لاسعار النفط. وازدادت كوسكو

ان نتائج خطوطها الناقلة للحاويات سجلت نتائج جيدة خلال الربع الاول من العام الحالي نتيجة لارتفاع اجور النقل البحري والزيادة التي حققتها بعدد الحاويات التي أمنت شحنها وتجاوزت نسبتها ٢٠ بالمئة عما كانت شحنته خلال الفترة ذاتها من العام الماضي.

ويذكر ان مجموعة COSCO ناشطة في ميادين النقل بالحاويات والبضائع العامة والدوكمة اضافة الى تشغيل محطات للحاويات في الصين وعدة مرفأ عالمية.

ضباط من كلية القيادة والأركان في الجيش اللبناني يتفقدون سير العمل في مرفأ بيروت



من اليسار: العقيد بيار الحاج، سامر رعد، هاني الحاج شحاده، حسن قريطم، ايلي زخور، النقيب وليد اسبر ومحمد بيرم

قام وفد من كلية فؤاد شهاب للقيادة والأركان في الجيش اللبناني برئاسة مساعد قائد الكلية العميد الركن هادي الخوري بزيارة مرفأ بيروت حيث اطلع على سير العمل فيه وفي محطة الحاويات، اضافة الى تفقد الورشة في مواقع العمل الخاصة بتنفيذ مشروع توسيع المحطة.

وعقد اجتماع موسع في قاعة الاجتماعات في مرفأ بيروت برئاسة الرئيس المدير العام للمرفأ حسن قريطم ضم وفد الضباط من كلية القيادة والأركان ومسؤولين في إدارة المرفأ والجمارك والأمن العام ورئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلي زخور.



العميد الركن هادي الخوري



صورة لبعض الضباط اللبنانيين والأشقاء العرب

سامر رعد

ثم تحدث رئيس مصلحة الدروس في مرفأ بيروت **سامر رعد** فشرح التفاصيل عن موقع مرفأ بيروت المميز والدور المحوري الذي لعبه منذ القدم وما يزال، خصوصاً بعد إعادة بنائه وتجهيزه وإنجاز البنى التحتية فيه. وكان الحدث الأهم والأبرز الذي شهده في العام ٢٠٠٥ حيث باشرت محطة الحاويات المستحدثة فيه نشاطها وحولت المرفأ الى مرفأ محوري في المنطقة. كما تكلم عن مشروع توسيع محطة الحاويات والذي ينفذ في المرفأ حالياً ومن المنتظر انجازه في مطلع العام ٢٠١٣ والذي سيمكن المرفأ من تفعيل دوره والتعامل مع التطورات الكبيرة التي تحدث في قطاع النقل البحري.

محمد بيرم

كما شرح رئيس مصلحة مراقبة الواردات في مرفأ بيروت **محمد بيرم** التغييرات التي شهدتها الدوائر في ادارة المرفأ على صعيد المكننة والمعلوماتية، ما أدى الى تسهيل المعاملات وتبسيطها والإسراع في انجازها.

وتخطي الكثير من الصعوبات والعراقيل.

العقيد بيار الحاج

ثم تولى رئاسة الاجتماع رئيس الضابطة في جمارك مرفأ بيروت العقيد **بيار الحاج** الذي فحل المهام الموكولة الى الضابطة، منها مراقبة المياه الإقليمية اللبنانية التي تمتد الى ١٢ ميلاً بحرياً الى مداخل المرفأ.

كما أكد ان الضابطة مسؤولة أيضاً عن مكافحة كافة أنواع التهريب عبر مرفأ بيروت. وأشار الى التنسيق مع كافة الإدارات والأجهزة في المرفأ والذي ترجم نتائج جيدة وايجابية على الأرض. كما شرح كيفية قيام الوكالات البحرية بإعلام السلطات المعنية عن موعد وتاريخ وصول البواخر المؤتمنة عليها الى مرفأ بيروت. وهذه السلطات هي: غرفة العمليات البحرية المشتركة، ادارة الجمارك، ادارة المرفأ، جهاز أمن مرفأ بيروت، دائرة أمن عام مرفأ بيروت، محطة ارشاد السفن ورئاسة الميناء.

حسن قريطم

افتتح الاجتماع **حسن قريطم** بكلمة أعرب فيها عن ترحيب ادارة المرفأ بالضباط اللبنانيين والضباط العرب المرافقين لهم الذين يتابعون دورة القيادة والأركان في لبنان. ثم شرح الدور المحوري الذي أصبح يلعبه مرفأ بيروت في الشرق المتوسط بعد بناء محطة الحاويات وتشيينها في مطلع العام ٢٠٠٥.

وأشار الى المشاريع التي قامت ادارة المرفأ بتنفيذها لتفعيل الخدمات وتسهيل المعاملات، والى القرار بتوسيع محطة الحاويات وتجهيزها لأنها لم تعد قادرة على استيعاب المزيد من الحاويات. فقد شهد المرفأ خلال السنوات الست الأخيرة حركة حاويات نشطة تخطت كل التوقعات والسيناريوهات. فارتفع عددها من ٤٦٥ ألف حاوية نمطية في العام ٢٠٠٥ الى أكثر من ١,٠٣٤ مليون حاوية في العام ٢٠١١. وأوضح **قريطم** ان التنسيق القائم بين ادارة المرفأ وادارة الجمارك وكافة الأجهزة الأمنية والعسكرية المتواجدة في حرم المرفأ، أدى الى معالجة عدد كبير من المشاكل

والسهر على حسن تطبيق أحكام القوانين والأنظمة الخاصة بالأمن العام.

إيلي زخور

كما كانت لرئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت **إيلي زخور** مداخلة شرح فيها مهنة الوكيل البحري والمهام التي ينفذها وفي مقدمتها تقديم الخدمة للبواخر التي تؤم مرفأ بيروت والموكولة وكالتها اليه. كما يقوم بإنجاز المعاملات الخاصة بهذه السفن ومتابعتها لدى السلطة المعنية. ولفت **زخور** الى التطور الكبير الذي حققه مرفأ بيروت حيث تمكنت محطة الحاويات المستحدثة فيه من تحويله الى مركز محوري لعمليات المسافنة في المنطقة. وأشار الى ان المرفأ تداول ١,٠٣٤ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١١ ما أهله للمرة الأولى للإنضمام الى قائمة المرفأء المئة الأولى في العالم.

وفي نهاية الاجتماع، جرى تبادل الهدايا الرمزية بين العميد الركن **هادي الخوري** و**حسن قريطم**، تلاه حفل كوكتيل اقامته ادارة المرفأ تكريماً لوفد الضباط والمشاركين في الاجتماع. ■

بانجاز المعاملة الجمركية واخراج البضائع دون كشف والمسار الأحمر الذي يخضع البضائع للكشف الإلزامي قبل انجاز المعاملة الجمركية والسماح بإخراجها.

وأوضح **شحاده** ان نسبة البضائع التي تتبع المسار الأخضر هي بحدود الـ ٧٥ في المئة، أما نسبة البضائع التي تتبع المسار الأحمر فهي بحدود الـ ٢٥ بالمئة. ولكن هذه النسبة تتغير صعوداً أو هبوطاً طبقاً للظروف.

النقيب وليد اسبر

وأوضح النقيب **وليد اسبر** (شعبة الاستقصاء والمعلومات) في دائرة أمن عام مرفأ بيروت المهام التي تقوم بها الدائرة للمحافظة على الأمن ضمن نطاق حرم مرفأ بيروت ومن بينها جمع المعلومات وتقييمها ومكافحة كل ما يمس الأمن وملاحقة مروجي الإشاعات المضرة بالأمن، إضافة الى مراقبة الدخول الى المرفأ والخروج منه، ومنح الإذن بالدخول الى المرفأ، والاذن بزيارة المدينة للبحارة العاملين على البواخر التي تؤم المرفأ. وتمنع الدائرة أيضاً التهريب وتراقب دخول المطبوعات والتسجيلات

هاني الحاج شحاده

وتحدث رئيس دائرة المعاينة في جمارك مرفأ بيروت المراقب الأول **هاني الحاج شحاده** ففعل الدور الذي تلعبه ادارة الجمارك منذ وصول الباخرة الى المياه الإقليمية اللبنانية مروراً بتسليم (بيان البضائع) المانيفت الى دائرة المانيفت وانجاز المعاملة الجمركية وتسديد الرسوم الجمركية المترتبة عنها، ووصولاً الى السماح بإخراجها من المرفأ. وأشار الى ان ادارة الجمارك طورت أنشطتها واعمالها، فاعتمدت أنظمة معلوماتية متطورة بهدف رفع مستوى الأداء وتنفيذ القوانين وضبط استيفاء الرسوم، والتواصل الالكتروني مع اصحاب العلاقة، ما يؤدي الى تسهيل المعاملات وتبسيطها. وأكد **شحاده** ان ادارة الجمارك ليست مسؤولة عن التأخير الحاصل في انجاز المعاملات، فهذا التأخير ناتج عن القيود المفروضة من قبل بعض الوزارات والتحليل والفحوصات والتي تتطلب أياماً عدة للحصول على نتائجها. وأشار الى ان البضائع تخضع لمسارين: المسار الأخضر الذي يسمح

AMANA Insurance Co.S.A.L.

20 YEARS
PROTECTION Beyond Limits

HOTLINE
70 374 300

HEAD OFFICE
DEKMANEH Highway FRESH
BLOCS 1&2nd floor
P.O. BOX : 11-9349 BEIRUT
TEL : 01/483025 - 24 - 37
FAX : 01/483028

HAMRA BRANCH
HOURANI ST. - CLEMENCEAU
ATTAR & CHBARO BLDG.
TEL : 01/370880 - 81
FAX : 01/370879
amana@amanainsurance.com

SAIDA BRANCH
FAHRE EDDINE ST. - ALAHLI CENTER
TEL + FAX : 077823759

ALEY BRANCH
ASSAHA - JURCI BLDG.
TEL : 05/552323
FAX : 05/552323

TRIPOLI BRANCH
BAHGEAS MAHR ROAD
TEL : 06/410051 - 12
FAX : 06/410051

ارتفاع حركة البضائع المستوردة للاستهلاك المحلي انسحب على المجموع العام للواردات

الواردات الجمركية: ١٨٨,٨ مليار ليرة والـ TVA ١٩٢,٩ ملياراً والمجموع العام ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة

مجموع واردات الـ TVA: سجل ارتفاعاً طفيفاً فبلغ ١٩٢,٩٧٦ مليار ليرة مقابل ١٩٢,٥٥٦ ملياراً أي بتحسّن قدره ٤٢٠ مليون ليرة ونسبته ٠,٢٣٪.

حصة مرفأ بيروت ٨٥,٧٩٪ من مجموع الواردات الجمركية في آذار ٢٠١٢

وتتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والبالغة ١٦٢ مليار ليرة ما نسبته ٨٥,٧٩ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية البالغ ١٨٨,٨٤٢ مليار ليرة في آذار من العام الحالي، في حين كان مجموع الواردات الجمركية المستوفى عبر مرفأ بيروت والبالغ ١٦٠,٩١٠ ملياراً يمثل ما نسبته ٨٤,١٣٪ من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ١٩١,٢٧١ مليار ليرة في الشهر ذاته (آذار) من العام الماضي.

وحصة مرفأ بيروت ٧٦,٧٧ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA في آذار ٢٠١٢

كما تمثل حصة مرفأ بيروت من الـ TVA والبالغة ١٤٨,١٤٢ مليار ليرة ما نسبته ٧٦,٧٧ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA والبالغ ١٩٢,٩٧٦ ملياراً والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر آذار ٢٠١٢، بينما كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ١٢٧,٤٧٥ مليار ليرة من واردات الـ TVA تمثل ما نسبته ٧١,٣٩ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات في الشهر ذاته من العام الماضي والبالغ ١٩٢,٥٥٦ مليار ليرة.

حصة مرفأ بيروت من مجموع الواردات ٨١,٢٣٪ في آذار ٢٠١٢

وبذلك تمثل حصة مرفأ بيروت من مجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) والبالغة ٣١٠,١٤٢ ملياراً ليرة ما نسبته ٨١,٢٣٪ من مجموع هذه الواردات والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة في آذار ٢٠١٢، بينما كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٩٨,٣٨٥ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٧٧,٧٤٪ من مجموع الواردات المستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٣٧٤,٤٩٩ مليار ليرة في الشهر ذاته (آذار) من ٢٠١١. وننشر في ما يلي جدولاً مقارنة بالواردات الجمركية والـ TVA خلال شهري شباط وآذار ٢٠١٢ وشهري آذار ٢٠١٢ و ٢٠١١. ■

البوابات	آذار ٢٠١٢	شباط ٢٠١٢	+/-
١- مرفأ بيروت	١٦٢,٠٠٠ مليار ليرة	١٥١,٨٦٠ مليار ليرة	١٠,١٤٠+
٢- مطار بيروت	١٦,٣٩٢ مليار ليرة	١٥,٢٠١ مليار ليرة	١,١٩١+
٣- مرفأ طرابلس	٥,٠٢٤ مليار ليرة	٤,٠٩٠ مليار ليرة	٩٣٤+
٤- بوابة المصنع	٤,٣٦٣ مليار ليرة	٢,٨٢٦ مليار ليرة	١,٥٣٧+
٥- بوابة العبوية	٤٩٧ مليون ليرة	٤٣٣ مليون ليرة	٦٤+
٦- مرفأ صور	٤٧٠ مليون ليرة	١١٠ مليون ليرة	٣٦٠+
٧- مرفأ صيدا	٩٣ مليون ليرة	١,٨٠٨ مليار ليرة	-١,٧١٥
٨- بوابتا القاع/ العريضة	٣ ملايين ليرة	٣ ملايين ليرة	-
مجموع الواردات الجمركية	١٨٨,٨٤٢ مليار ليرة	١٧٦,٣٣١ مليار ليرة	١٢,٥١١+
مجموع واردات الـ (TVA)	١٩٢,٩٧٦ مليار ليرة	١٩٨,١٦٨ مليار ليرة	٤,٨٠٨+
مجموع الواردات	٣٨١,٨١٨ مليار ليرة	٣٧٤,٤٩٩ مليار ليرة	٧,٣١٩+

البوابات	آذار ٢٠١٢	آذار ٢٠١١	+/-
١- مرفأ بيروت	١٦٢,٠٠٠ مليار ليرة	١٦٠,٩١٠ مليار ليرة	١,٠٩٠+
٢- مطار بيروت	١٦,٣٩٢ مليار ليرة	١٥,٥٩٢ مليار ليرة	٨٠٠+
٣- مرفأ طرابلس	٥,٠٢٤ مليار ليرة	٦,١٨٣ مليار ليرة	-١,١٥٩
٤- بوابة المصنع	٤,٣٦٣ مليار ليرة	٥,٠٢٧ مليار ليرة	-٦٦٤
٥- بوابة العبوية	٤٩٧ مليون ليرة	١,٠٨٤ مليار ليرة	-٥٨٧
٦- مرفأ صور	٤٧٠ مليون ليرة	٨٧٤ مليون ليرة	-٤٠٤
٧- مرفأ صيدا	٩٣ مليون ليرة	١,٥٧٥ مليار ليرة	-١,٤٨٢
٨- بوابتا القاع/ العريضة	٣ ملايين ليرة	٢٦ مليون ليرة	-٢٣
مجموع الواردات الجمركية	١٨٨,٨٤٢ مليار ليرة	١٩١,٢٧١ مليار ليرة	-٢,٤٢٩
مجموع واردات الـ (TVA)	١٩٢,٩٧٦ مليار ليرة	١٩٢,٥٥٦ مليار ليرة	٤٢٠+
مجموع الواردات	٣٨١,٨١٨ مليار ليرة	٣٨٣,٨٢٧ مليار ليرة	-٢,٠٠٩

أظهرت الإحصاءات الصادرة عن ادارة الجمارك اللبنانية ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA والمحصل عبر كافة المرافئ والبوابات خلال آذار (مارس) الماضي جاء اكبر مما كان عليه في شهر شباط (فبراير) المنصرم.

وتبين ان السبب المباشر لهذا الارتفاع عائد الى الزيادة التي سجلتها حركة البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي عبر كافة المرافئ والبوابات لاسيما مرفأ بيروت.

ارتفاع المجموع العام الى ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة في آذار ٢٠١٢

فقد بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة مقابل ٣٧٤,٤٩٩ ملياراً لشهر شباط المنصرم، أي بزيادة قدرها ٧,٣١٩ مليارات ليرة ونسبتها ١,٩٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة في آذار الماضي كالتالي: **مجموع الواردات الجمركية:** ارتفع الى ١٨٨,٨٤٢ مليار ليرة مقابل ١٧٦,٣٣١ ملياراً للشباط المنصرم، أي بتحسّن قدره ١٢,٥١١ مليار ليرة ونسبته ٧,١٠٪.

مجموع واردات الـ TVA: تراجع الى ١٩٢,٩٧٦ مليار ليرة مقابل ١٩٨,١٦٨ ملياراً أي بانخفاض قدره ٥,١٩٢ مليارات ليرة ونسبته ٢,٦٢٪.

مقارنة بمجموع الواردات الجمركية في شباط وآذار ٢٠١٢

وأظهرت المقارنة بمجموع الواردات الجمركية عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهري شباط وآذار الأرقام التالية:

- بقي مرفأ بيروت مرتبعا على المرتبة الأولى باستيفائه ١٦٢ مليار ليرة مقابل ١٥١,٨٦٠ ملياراً لشباط المنصرم، أي بزيادة نسبتها ٦,٦٨٪.
- وحافظ مطار بيروت على المرتبة الثانية بـ ١٦,٣٩٢ مليار ليرة مقابل ١٥,٢٠١ ملياراً، أي بتحسّن قدره ١,١٩١ مليار ليرة ونسبته ٧,٨٣٪.
- كما ظل مرفأ طرابلس محتفظاً بالمرتبة الثالثة بـ ٥,٠٢٤ ملياراً ليرة مقابل ٤,٠٩٠ مليارات، أي بارتفاع قدره ٩٣٤ مليون ليرة ونسبته ٢٢,٨٤٪.

ومقارنة بواردات الـ TVA في شباط وآذار ٢٠١٢

كما افادت المقارنة بمجموع واردات الـ TVA خلال شهري شباط وآذار من العام الحالي بالوقائع التالية:

- حافظ مرفأ بيروت على المرتبة الأولى بتحصيله ١٤٨,١٤٢ مليار ليرة كواردات TVA مقابل ١٥٢,٢٠٩ ملياراً لشباط، أي بانخفاض نسبته ٢,٦٧٪.
- كما راح مطار بيروت مكانه في المرتبة الثانية بـ ١٦,٣٩٢ مليار ليرة مقابل ١٦,٦٤٠ ملياراً بزيادة قدرها ٢٤٠,١٧ ملياراً ليرة ونسبتها ٢٤,١٤٪.
- واحتفظ مرفأ طرابلس بالمرتبة الثالثة بـ ١٠,٣٩٠ ملياراً ليرة مقابل ١٤,١١٣ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٣,٧٢٣ ملياراً ليرة ونسبته ٢٦,٣٨٪.

مجموع الواردات في آذار ٢٠١٢ أدنى منه في آذار ٢٠١١

من ناحية أخرى بينت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال آذار ٢٠١٢ والبالغ ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر ذاته (آذار) ٢٠١١ حيث بلغ ٣٨٣,٨٢٧ ملياراً، أي بانخفاض نسبته ٠,٥٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٨١,٨١٨ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ١٨٨,٨٤٢ مليار ليرة مقابل ١٩١,٢٧١ ملياراً أي بتراجع قدره ٢,٤٢٩ مليار ليرة ونسبته ١,٢٧٪.



غسان حمزه

رئيس مصلحة الامانة الرئيسية في ادارة الجمارك

مرفأ بيروت يحقق حركة جيدة انعكست ايجابا على مجموع الواردات

١٧٧ باخرة، ٥٧٤ الف طن، ٩٣٣١٦ حاوية نمطية، ٦٨٦٥ سيارة و ٢٢٠,٢ مليون دولار

٤٤٥١٢ حاوية نمطية في آذار ٢٠١٢ على الشكل التالي:
الحاويات المصدرة مألًى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٤٢٢١ حاوية نمطية مقابل ٢٨٧٣ حاوية اي بزيادة قدرها ١٣٥٨ حاوية نمطية ونسبتها ٤٧,٢٧٪.
الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ١٩٢٣٦ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٦٠ حاوية، اي بتراجع قدره ١٤٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٨٩٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٢١٠٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٤٣ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٦١,٣٥٪.

وارتفاع حركة السيارات الى ٦٨٦٥ سيارة في آذار ٢٠١٢

كما ارتفع المجموع العام للسيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال آذار الماضي الى ٦٨٦٥ سيارة مقابل ٦٠١١ سيارة لشباط ٢٠١٢، اي بارتفاع نسبته ١٤,٤٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٦٥ سيارة في آذار على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٦٠٦٢ سيارة مقابل ٥٤٩٧ سيارة، اي بارتفاع قدره ٥٦٥ سيارة ونسبته ١٠,٢٨٪.
السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٨٠٣ سيارات مقابل ٥١٤ سيارة، اي بتحسّن قدره ٢٨٩ سيارة ونسبته ٥٦,٢٣٪.

وارتفاع مجموع الواردات الى ٢٢٠,٢٢٣ مليون دولار في آذار ٢٠١٢

وانعكس الارتفاع بحركة مرفأ بيروت في آذار الماضي على مجموع الواردات المالية حيث بلغ ٢٢٠,٢٢٣ مليون دولار مقابل ٢١٣,٨٧٢ مليوناً لشهر شباط المنصرم، اي بارتفاع قدره ٦,٣٥١ ملايين دولار ونسبته ٢,٩٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢٠,٢٢٣ مليون دولار في آذار الماضي كالتالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٤,١٠٣ مليون دولار مقابل ١١,٨٢١ مليوناً، اي بتحسّن قدره ٢,٢٨٢ مليون دولار ونسبته ١٩,٣٠٪.
الواردات الجمركية: بلغت ١٦٢ مليار ليرة مقابل ١٥١,٨٦٠ مليارا اي بارتفاع قدره ١٠,١٤٠ مليار ليرة ونسبته ٦,٦٨٪.

واردات الـTVA: بلغ مجموعها ١٤٨,١٤٢ مليار ليرة مقابل ١٥٢,٢٠٩ مليارا، اي بانخفاض قدره ٤,٠٦٧ مليار ليرة ونسبته ٢,٦٧٪.

واردات رئاسة الميناء: ارتفعت الى ٥٨٤ مليون ليرة مقابل ٥٢٣ مليوناً، اي بزيادة قدرها ٦١ مليون ليرة ونسبتها ١١,٦٦٪. ■

الإبواب	آذار ٢٠١٢	شباط ٢٠١٢	+/-
عدد البواخر	١٧٧ باخرة	١٣٨ باخرة	٣٩+
كميات البضائع	٥٧٤ الف طن	٥٠٠ الف طن	٧٤+
بضائع مستوردة	٥٥٥ الف طن	٤٤٤ الف طن	١١+
بضائع مصدرة	٦٩ الف طن	٥٦ الف طن	١٣+
عدد الحاويات	٩٣٣١٦ حاوية نمطية	٧١٤٣٩ حاوية نمطية	٢١٨٧٧+
حاويات مستوردة	٤٧٧٩٢ حاوية نمطية	٣٣٢٧٩ حاوية نمطية	١٤٥١٣+
حاويات مصدرة	٤٤٥١٢ حاوية نمطية	٣٦٥٧٦ حاوية نمطية	٧٩٣٦+
حاويات معاد تستيفها	١٠١٢ حاوية نمطية	١٥٨٤ حاوية نمطية	-٥٧٢ حاوية نمطية
عدد السيارات	٦٨٦٥ سيارة	٦٠١١ سيارة	٨٥٤+
سيارات مستوردة	٦٠٦٢ سيارة	٥٤٩٧ سيارة	٥٦٥+
سيارات معاد تصديرها بحرا	٨٠٣ سيارات	٥١٤ سيارة	٢٨٩+
مجموع الواردات المرفئية	١٤,١٠٣ مليون دولار	١١,٨٢١ مليون دولار	٢,٢٨٢+
مجموع الواردات الجمركية	١٦٢,٠٠٠ مليار ليرة	١٥١,٨٦٠ مليار ليرة	١٠,١٤٠+
مجموع واردات الـTVA	١٤٨,١٤٢ مليار ليرة	١٥٢,٢٠٩ مليار ليرة	-٤,٠٦٧ مليار ليرة
مجموع واردات رئاسة الميناء	٥٨٤ مليون ليرة	٥٢٣ مليون ليرة	٦١+
المجموع العام ليرات لبنانية	٣١٠,٧٢٦ مليار ليرة	٣٠٤,٥٩٢ مليار ليرة	٦,١٣٤+
دولار أميركي	١٤,١٠٣ مليون دولار	١١,٨٢١ مليون دولار	٢,٢٨٢+
المجموع العام بعد تحويله الى دولار أميركي	٢٢٠,٢٢٣ مليون دولار	٢١٣,٨٧٢ مليون دولار	٦,٣٥١+

حققت حركة مرفأ بيروت

في آذار (مارس) الماضي

نتائج جيدة انعكست

ايجابا على المجموع العام

للواردات المالية التي جاءت

اكبر مما كانت عليه في شهر

شباط (فبراير) ٢٠١٢.



توفيق لطيف

رئيس ديوان ادارة واستثمار مرفأ بيروت

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شباط وآذار ٢٠١٢

فقد اظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري شباط وآذار من العام الحالي الارقام التالية:

عدد البواخر: ارتفع الى ١٧٧ باخرة في آذار مقابل ١٣٨ باخرة لشباط المنصرم، اي بزيادة قدرها ٣٩ باخرة ونسبتها ٢٨,٢٦٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ٥٧٤ الف طن مقابل ٥٠٠ الف، اي بتحسّن قدره ٧٤ الف طن ونسبته ٢٤,٨٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي على الشكل التالي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٥٠٥ آلاف طن مقابل ٤٤٤ الفاً، اي بزيادة قدرها ٦١ الف طن ونسبتها ١٣,٧٤٪.

البضائع المصدرة: ارتفع وزنها الى ٦٩ الف طن مقابل ٥٦ الفاً، اي بتحسّن قدره ١٣ الف طن ونسبته ٢٣,٢١٪.

رقم كبير لحركة الحاويات في آذار ٢٠١٢

وسجلت حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ بيروت رقما كبيرا في آذار الماضي بلغ ٩٣٣١٦ حاوية نمطية مقابل ٧١٤٣٩ حاوية لشباط المنصرم اي بارتفاع كبير قدره ٢١٨٧٧ حاوية نمطية ونسبته ٣٠,٦٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٣٣١٦ حاوية نمطية في آذار الماضي كالتالي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٤٧٧٩٢ حاوية نمطية مقابل ٣٣٢٧٩ حاوية لشباط المنصرم اي بارتفاع قدره ١٤٥١٣ حاوية نمطية ونسبته ٤٣,٦١٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٤٤٥١٢ حاوية نمطية مقابل ٣٦٥٧٦ حاوية، اي بزيادة قدرها ٧٩٣٦ حاوية نمطية ونسبتها ٢١,٧٠٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن البواخر: بلغ عددها ١٠١٢ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٤ حاوية اي بتراجع قدره ٥٧٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٦,١١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٤٧٧٩٢ حاوية نمطية في آذار الماضي كالتالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ٢٤٢٩٧ حاوية نمطية مقابل ٢١٠٦٤ حاوية اي بزيادة نسبتها ١٥,٣٥٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ١٩٥ حاوية نمطية مقابل لا شيء.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ عددها ٢٣٣٠٠ حاوية نمطية مقابل ١٢٢١٥ حاوية اي بزيادة كبيرة قدرها ١١٠٨٥ حاوية نمطية ونسبتها ٩٠,٧٥٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة

ارتفاع البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انسحب على مجموع الواردات

٤٩٣ باخرة، ١,٦٣٤ مليون طن، ٢٤٣٨٥٣ حاوية نمطية، ٢٠٣٨٧ سيارة و٦٦٥,٨٠٨ مليون دولار واردات مالية

الربع الأول من العام الحالي والبالغ مجموعها ١١٧٢٩٣ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المصدرة مائى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ١٠٢٦٢ حاوية نمطية مقابل ١١٠٣٤ حاوية، أي بانخفاض قدره ٧٧٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٥٥٩٩٦ حاوية نمطية مقابل ٥٤١٢١ حاوية أي بارتفاع قدره ١٨٧٥ حاوية نمطية ونسبته ٣,٤٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ٥١١٣٥ حاوية نمطية مقابل ٥٣٩٨٧ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٨٥٢ حاوية نمطية ونسبته ٥,٢٨٪.

ارتفاع عدد السيارات الى ٢٠٣٨٧ سيارة خلال الربع الأول من العام ٢٠١٢

وسجلت حركة السيارات ارتفاعاً فبلغ عددها ٢٠٣٨٧ سيارة خلال الربع الأول من العام الحالي مقابل ١٥٦٦٧ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، أي بزيادة قدرها ٤٧٢٠ سيارة ونسبتها ٣٠,١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٠٣٨٧ سيارة خلال الربع الأول من العام الحالي كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ١٨٧٢٨ سيارة مقابل ١٥١٣٣ سيارة، أي بارتفاع قدره ٣٦٠٥ سيارات ونسبته ٢٣,٨٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ ١٦٤٩ سيارة مقابل ٥٢٤ سيارة، أي بارتفاع قدره ١١١٥ سيارة ونسبته ٢٠٨,٨٠٪.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٦٦٥,٨٨٨ مليون دولار خلال الربع الأول من العام

وبلغ المجموع العام للواردات المالية ٦٦٥,٨٨٨ مليون دولار خلال الربع الأول من العام الحالي مقابل ٦٠٠,٨٣٥ مليون للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتحسّن قدره ٦٥,٠٥٣ مليون دولار ونسبته ١٠,٨٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٦٥,٨٨٨ مليون دولار كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٣٩,٧٢٦ مليون دولار مقابل ٣٧,٤٤٦ مليوناً للربع ذاته من العام الماضي، أي بارتفاع ٢,٢٦٠ مليون دولار ونسبته ٦,٣٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٣١٨,٩٨٢ مليون دولار مقابل ٣١٧,٤١٢ مليوناً، أي بتحسّن طفيف قدره ١,٥٧٠ مليون دولار ونسبته ٠,٤٩٪.

واردات الـ TVA: حققت زيادة جيدة فبلغ مجموعها ٣٠٥,٣١٠ ملايين دولار مقابل ٢٤٤,١٨١ مليوناً، أي بارتفاع قدره ٦١,١٢٩ مليون دولار ونسبته ٢٥٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ١,٨٧٠ مليون دولار مقابل ١,٧٧٦ مليون، أي بتحسّن قدره ٩٤ ألف دولار ونسبته ٥,٢٩٪. ■

الإياب	الربع الأول ٢٠١٢	الربع الأول ٢٠١١	+/-
عدد البواخر	٤٩٣ باخرة	٥٣٠ باخرة	-٣٧ باخرة
كميات البضائع	١,٦٣٤ مليون طن	١,٥٥١ مليون طن	+٨٣ الف طن
بضائع مستوردة	١,٤٤٣ مليون طن	١,٣٦٩ مليون طن	+٧٤ الف طن
بضائع مصدرة	١٩١ الف طن	١٨٢ الف طن	+٩ آلاف طن
عدد الحاويات	٢٤٣٨٥٣ حاوية نمطية	٢٤١٠١٢ حاوية نمطية	+٢٨٤١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١٢٠٥٨٨ حاوية نمطية	١١٧٠٦١ حاوية نمطية	+٣٥٢٧ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	١١٧٣٩٣ حاوية نمطية	١١٩١٤٢ حاوية نمطية	-١٧٤٩ حاوية نمطية
حاويات معاد تستنفها	٥٨٧٢ حاوية نمطية	٤٨٠٩ حاوية نمطية	+١٠٦٣ حاوية نمطية
عدد السائحات بحراً	١١٧ سائحاتاً	٢٠١ سائحات	-٨٤ سائحاتاً
عدد السيارات	٢٠٣٨٧ سيارة	١٥٦٦٧ سيارة	+٤٧٢٠ سيارة
سيارات مستوردة	١٨٧٣٨ سيارة	١٥١٣٣ سيارة	+٣٦٠٥ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٦٤٩ سيارة	٥٣٤ سيارة	+١١١٥ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	٣٩,٧٢٦ مليون دولار	٣٧,٤٤٦ مليون دولار	+٢,٢٦٠ مليون دولار
مجموع الواردات الجمركية	٣١٨,٩٨٢ مليون دولار	٣١٧,٤١٢ مليون دولار	+١,٥٧٠ مليون دولار
مجموع واردات الـ TVA	٣٠٥,٣١٠ مليون دولار	٢٤٤,١٨١ مليون دولار	+٦١,١٢٩ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	١,٨٧٠ مليون دولار	١,٧٧٦ مليون دولار	+٩٤ الف دولار
مجموع الواردات	٦٦٥,٨٨٨ مليون دولار	٦٠٠,٨٣٥ مليون دولار	+٦٥,٠٥٣ مليون دولار

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان الزيادة الجيدة التي حققها مرفأ بيروت بحركته الإجمالية خلال الربع الأول من العام الحالي انعكست ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية والذي جاء أفضل مما كان عليه في الربع الأول من العام ٢٠١١. وبيّنت الاحصاءات أيضاً ان تحسّن حركة البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي كان السبب المباشر للزيادة الجيدة بالواردات المالية.



بدري ضاهر

المراقب الاول لدائرة المانفتس في جمرک مرفأ بيروت

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الربع الأول من ٢٠١١ و ٢٠١٢

فقد أظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الربع الأول من العامين ٢٠١١ و ٢٠١٢ الأرقام التالية:

عدد البواخر: سجل استثناء بتراجعها الى ٤٩٣ باخرة في الربع الأول من العام الحالي مقابل ٥٣٠ باخرة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٣٧ باخرة ونسبته ٦,٩٨٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ١,٦٣٤ مليون طن مقابل ١,٥٥١ مليون، أي بتحسّن قدره ٨٣ ألف طن ونسبته ٥,٣٥٪. وتوزع هذا الوزن الإجمالي كالاتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١,٤٤٣ مليون طن مقابل ١,٣٦٩ مليون، أي بارتفاع قدره ٧٤ ألف طن ونسبته ٥,٤٠٪.

البضائع المصدرة: بلغ وزنها ١٩١ ألف طن مقابل ١٨٢ ألفاً، أي بزيادة قدرها ٩ آلاف طن ونسبتها ٤,٩٤٪.

ارتفاع مجموع الحاويات الى ٢٤٣٨٥٣ حاوية نمطية في الربع الأول ٢٠١٢

كما حققت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الربع الأول من العام الحالي ارتفاعاً فبلغ مجموعها ٢٤٣٨٥٣ حاوية نمطية مقابل ٢٤١٠١٢ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة نسبتها ١,١٨٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٤٣٨٥٣ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ١٢٠٥٨٨ حاوية نمطية مقابل ١١٧٠٦١ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي أي بارتفاع نسبته ٣,٠١٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ عددها ١١٧٢٩٣ حاوية نمطية مقابل ١١٩١٤٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١,٤٧٪.

الحاويات المعاد تستنفها على متن السفن: ارتفع عددها الى ٥٨٧٢ حاوية نمطية مقابل ٤٨٠٩ حاويات، أي بزيادة نسبتها ٢٢,١٠٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الربع الأول من العام ٢٠١٢

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغ مجموعها ١٢٠٥٨٨ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٦٨٥٤٠ حاوية نمطية مقابل ٦٣٤٧٣ حاوية، أي بتحسّن نسبته ٧,٩٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ١٩٩ حاوية نمطية مقابل ٨٢ حاوية أي بارتفاع قدره ١١٧ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٦٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٥١٨٤٩ حاوية نمطية مقابل ٥٣٥٠٦ حاويات، أي بانخفاض صغير نسبته ٣,١٠٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة خلال

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس في آذار لم ينسحب على مجموع الواردات

٣٧ باخرة، ١١٣٤٠٧ اطنان، ٧١٧ سيارة و١٦,٩٥٢ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

قدره ١٢ باخرة ونسبته ٤٩,٢٤٪.
كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ١١٣٤٠٧ اطنان مقابل ١٢٩٨٥٨ طنناً أي
 بتراجع قدره ١٦٤٥١ طنناً ونسبته ١٢,٦٧٪.
عدد السيارات: بلغ ٧١٧ سيارة مقابل ٨٥١ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٣٤
 سيارة ونسبته ١٥,٧٥٪.

مجموع الواردات في آذار ٢٠١٢ أدنى منه في آذار ٢٠١١

وافادت المقارنة ان انخفاض الوزن الاجمالي للبضائع في آذار ٢٠١٢ عما كان
 عليه في آذار ٢٠١١ انسحب ايضا على المجموع العام للواردات المالية حيث بلغ
 ١٦,٩٥٢ مليارات ليرة مقابل ٢٣,٨٣٥ ملياراً، اي بتراجع نسبته ٢٨,٨٨٪.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦,٩٥٢ مليار ليرة على الشكل التالي:
مجموع الواردات المرفئية: بلغ ١,٥٣٨ مليار ليرة مقابل ١,٤٦٧ مليار لآذار
 ٢٠١١، اي بارتفاع قدره ٧١ مليون ليرة ونسبته ٤,٨٤٪.
مجموع الواردات الجمركية: انخفض الى ٥,٠٢٤ مليار ليرة مقابل ٦,١٨٣
 مليارات لآذار ٢٠١١ اي بتراجع قدره ١,١٥٩ مليار ليرة ونسبته ١٨,٧٤٪.
مجموع واردات الـ TVA: بلغ ١٠,٣٩٠ مليار ليرة مقابل ١٦,١٨٥ ملياراً، اي
 بانخفاض قدره ٥,٧٩٥ مليارات ليرة ونسبته ٣٥,٨٠٪.

انخفاض حركة مرفأ طرابلس في الربع الأول من العام ٢٠١٢

من جهة أخرى، أظهرت الإحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس خلال الربع الاول
 من العام الحالي جاءت ادنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، فقد
 بينت المقارنة ما يلي:
مجموع البواخر: بلغ ٩٥ باخرة مقابل ١٢٧ باخرة، اي بانخفاض قدره ٣٢
 باخرة ونسبته ٢٥,٢٠٪.
الوزن الإجمالي للبضائع: تراجع الى ٣٠٨١٦٩ طنناً مقابل ٣٣٩٥٦٩ طنناً، اي
 بانخفاض قدره ٣١٤٠٠ طنناً ونسبته ٩,٢٥٪.
عدد السيارات: ارتفع الى ١٢٦٩ سيارة مقابل ١١٤١ سيارة، اي بتحسّن قدره
 ١٢٨ سيارة ونسبته ١١,٢٢٪.

وتراجع مجموع الواردات الى ٥١,٧٧٥ مليار ليرة في الربع الأول من العام ٢٠١٢

وأظهرت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات المالية انخفض الى ٥١,٧٧٥
 مليار ليرة في الربع الاول من العام الحالي مقابل ٦٨,٧٢ ملياراً للفترة ذاتها من
 العام الماضي اي بتراجع قدره ١٦,٤٩٧ مليار ليرة ونسبته ٢٤,١٦٪. ■

البوابات	آذار ٢٠١٢	شباط ٢٠١٢	-/+
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٢٢ باخرة	١٥+ باخرة
كميات البضائع	١١٣٤٠٧ طنناً	٦٧٥١١ طنناً	٤٥٨٩٦+ طنناً
البضائع المستوردة	٩٦٠٨٠ طنناً	٥٥٩٦٥ طنناً	٤٠١٥+ طنناً
البضائع المصدرة	١٧٣٢٧ طنناً	١١٥٤٦ طنناً	٥٧٨١+ طنناً
عدد السيارات	٧١٧ سيارة	٢٤٥ سيارة	٤٧٢+ سيارة
الواردات المرفئية	١,٥٣٨ مليار ليرة	١,٤٣٠ مليار ليرة	١٠٨+ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٠٢٤ مليار ليرة	٤,٠٩٠ مليار ليرة	٩٣٤+ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٠,٣٩٠ مليار ليرة	١٤,١١٣ مليار ليرة	٣,٧٢٣- مليار ليرة
مجموع الواردات	١٦,٩٥٢ مليار ليرة	١٩,٦٣٣ مليار ليرة	٢,٦٨١- مليار ليرة

البوابات	آذار ٢٠١٢	آذار ٢٠١١	-/+
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٤٩ باخرة	١٢- باخرة
كميات البضائع	١١٣٤٠٧ طنناً	١٢٩٨٥٨ طنناً	١٦٤٥١- طنناً
البضائع المستوردة	٩٦٠٨٠ طنناً	١٠٥١٦٥ طنناً	٩٠٨٥- طنناً
البضائع المصدرة	١٧٣٢٧ طنناً	٢٤٦٩٣ طنناً	٧٣٦٦- طنناً
عدد السيارات	٧١٧ سيارة	٨٥١ سيارة	١٣٤- سيارة
الواردات المرفئية	١,٥٣٨ مليار ليرة	١,٤٦٧ مليار ليرة	٧١+ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٠٢٤ مليار ليرة	٦,١٨٣ مليار ليرة	١,١٥٩- مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٠,٣٩٠ مليار ليرة	١٦,٨١٥ مليار ليرة	٥,٧٩٥- مليار ليرة
مجموع الواردات	١٦,٩٥٢ مليار ليرة	٢٣,٨٣٥ مليار ليرة	٦,٨٨٣- مليار ليرة

حقق مرفأ طرابلس حركة جيدة
 خلال شهر آذار (مارس) الماضي
 مقارنة مع تلك المسجلة في
 شباط (فبراير) المنصرم. لكن
 هذه الحركة الجيدة لم تنسحب
 على المجموع العام للواردات
 المالية والذي جاء ادنى مما كان
 عليه في شباط ٢٠١٢. وأوضح
 مصدر مسؤول في مرفأ طرابلس
 ان الأوضاع الامنية المضطربة في
 سوريا أثرت سلباً على حركة
 البضائع المستوردة برسم
 الترانزيت البري الى الاردن



احمد تامر
 مدير مرفأ طرابلس

والسعودية والعراق والتي كانت تصل الى حوالي ٥٥ الف طن شهريا
 فتراجع وزنها الى نحو ٢٤ ألفاً.

وكان مرفأ طرابلس قد حصل على عقود لنقل بضائع عبر الترانزيت الى
 العمق العربي نتيجة للسياسة التسويقية التي تقوم بها ادارة المرفأ
 وللخدمات الجيدة التي تؤمنها للمستوردين والمصدرين المتعاملين مع المرفأ.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري شباط وآذار ٢٠١٢

من جهة ثانية، أظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية لشهري شباط
 وآذار ٢٠١٢ الأرقام التالية:
عدد البواخر: ارتفع الى ٣٧ باخرة مقابل ٢٢ باخرة لشباط المنصرم، أي بزيادة
 قدرها ١٥ باخرة ونسبتها ٦٨,١٨٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ١١٣٤٠٧ اطنان مقابل ٦٧٥١١ طنناً، أي
 بارتفاع قدره ٤٥٨٩٦ طنناً ونسبته ٦٧,٩٨٪.

وتوزع هذا الوزن الإجمالي البالغ ١١٣٤٠٧ اطنان في آذار الماضي على الشكل التالي:
البضائع المستوردة برسم الأسواق اللبنانية: بلغ وزنها ٧٢٤٥٦ طنناً مقابل
 ٣٣٠٩٢ طنناً، أي بزيادة قدرها ٣٩٣٦٤ طنناً ونسبتها ١١٨,٩٥٪.

البضائع المستوردة برسم الترانزيت البري: بلغ وزنها ٢٣٦٢٤ طنناً مقابل
 ٢٢٨٧٣ طنناً، أي بتحسّن قدره ٧٥١ طنناً ونسبته ٣,٢٧٪.

البضائع المصدرة بحراً: بلغ وزنها ١٧٣٢٧ طنناً مقابل ١١٥٤٦ طنناً لشهر
 شباط المنصرم، أي بارتفاع قدره ٥٧٨١ طنناً ونسبته ٥٠٪.

عدد السيارات: ارتفع الى ٧١٧ سيارة مقابل ٢٤٥ سيارة، أي بزيادة قدرها
 ٤٧٢ سيارة ونسبتها ١٩٢,٦٥٪.

ارتفاع الحركة لم ينعكس ايجاباً على مجموع الواردات في آذار ٢٠١٢

من ناحية أخرى، أظهرت الإحصاءات ان ارتفاع حركة مرفأ طرابلس في آذار
 ٢٠١٢ لم ينعكس ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية حيث بلغ ١٦,٩٥٢
 مليار ليرة مقابل ١٩,٦٣٣ ملياراً لشباط، أي بانخفاض نسبته ١٣,٦٥٪.

وتوزع هذا المجموع للواردات والبالغ ١٦,٩٥٢ مليار ليرة كالتالي:
الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١,٥٣٨ مليار ليرة مقابل ١,٤٣٠ مليار لشهر
 شباط المنصرم، أي بارتفاع قدره ١٠٨ ملايين ليرة ونسبته ٧,٥٥٪.

الواردات الجمركية: ارتفعت الى ٥,٠٢٤ مليارات ليرة مقابل ٤,٠٩٠ مليارات،
 أي بزيادة قدرها ٩٣٤ مليون ليرة ونسبتها ٢٢,٨٤٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٠,٣٩٠ مليارات ليرة مقابل ١٤,١١٣ ملياراً،
 أي بتراجع قدره ٣,٧٢٣ مليارات ليرة ونسبته ٢٦,٣٨٪.

حركة آذار ٢٠١٢ أدنى منها في آذار ٢٠١١

من جهة ثانية، بينت الإحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس في آذار من العام الحالي
 جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته (آذار) من العام الماضي، فقد أظهرت
 المقارنة الوقائع التالية:

عدد البواخر: بلغ ٣٧ باخرة مقابل ٤٩ باخرة لشهر آذار ٢٠١١، أي بانخفاض

حركة الحاويات تحقق زيادة كبيرة والمرفأ يتداول ٩٣٣١٦ حاوية نمطية

تغييرات عدة في المراتب الامامية: MSC تحتفظ بالاولى استيرادا وسي لاين تحتلها تصديرا

نمطية في آذار الماضي ان تبديلات عدة طرأت على المراتب الامامية:
 - فوكالة سي لاين استعادت المرتبة الاولى بتصديرها ١٤٧٦ حاوية نمطية مقابل ١٠١٧ حاوية لشهر شباط، اي بزيادة نسبتها ٤٥,١٣٪.
 - بينما تراجع وكالة MERIT SHIPPING الى المرتبة الثانية بتحميلها ١٣١٦ حاوية نمطية مقابل ١٠١٩ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٢٩,١٥٪.
 - في حين راوحت MSC (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بشحنها ٦٢٩ حاوية نمطية مقابل ٤٦٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٦٤ حاوية نمطية ونسبتها ٣٥,٢٧٪.
 - وتقدمت نقلات الجزائري من المرتبة الخامسة الى الرابعة بتصديرها ٤٦٤ حاوية نمطية مقابل ١٠٧ حاويات، اي بتحسّن نسبته ٣٣٣,٧٤٪.
 - في حين تراجع مجموعة ميمز من المرتبة الرابعة الى الخامسة بشحنها ٢٨١ حاوية نمطية مقابل ١٨٥ حاوية اي بارتفاع نسبته ٥١,٨٩٪.

ارتفاع كبير لحركة المسافنة في آذار ٢٠١٢

وبلغ المجموع العام للحاويات التي تداولها مرفأ بيروت برسم المسافنة ٤٤٣٤٥ حاوية نمطية في آذار الماضي مقابل ٢٥٢٥٨ حاوية لشهر شباط المنصرم، اي بزيادة كبيرة قدرها ١٩٠٨٧ حاوية نمطية ونسبتها ٧٥,٥٧٪.
 وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٤٤٣٤٥ حاوية نمطية في آذار الماضي كالاتي:
 - تمكنت MSC (لبنان) من استعادة المرتبة الاولى بتداولها ٢١٣٦٩ حاوية نمطية برسم المسافنة في آذار مقابل ٨٣٧٩ حاوية لشهر شباط، اي بارتفاع كبير قدره ١٢٩٩٠ حاوية نمطية ونسبته ١٥٥٪.
 - بينما تراجع وكالة MERIT SHIPPING الى المرتبة الثانية بتداولها ١٨٧٣٨ حاوية نمطية مقابل ١٦٦٥٧ حاوية اي بزيادة نسبتها ١٢,٩٣٪.
 وبلغت حصة الوكالات الاخرى من حركة المسافنة ٤٢٣٨ حاوية نمطية مقابل ٢٢٢ حاوية اي بزيادة قدرها ٣٠١٦ حاوية نمطية. ■

حققت حركة الحاويات رقما كبيرا في شهر آذار (مارس) بعد تراجع استمر شهرين على التوالي واظهرت الاحصاءات ان تغييرات عدة طرأت على المراتب الامامية استيرادا وتصديرا.

ارتفاع حركة الحاويات الى ٩٣٣١٦ حاوية نمطية في آذار ٢٠١٢

فقد ارتفع المجموع العام للحاويات الى ٩٣٣١٦ حاوية نمطية مقابل ٧١٤٣٩ حاوية لشهر شباط (فبراير) المنصرم، اي بزيادة كبيرة قدرها ٢١٨٧٧ حاوية نمطية ونسبتها ٣٠,٦٢٪.
 وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٣٣١٦ حاوية نمطية في آذار كالاتي:
الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٤٧٧٩٢ حاوية نمطية مقابل ٣٣٢٧٩ حاوية لشهر شباط الماضي، اي بارتفاع قدره ٤٥١٣ حاوية نمطية ونسبته ٤٣,٩١٪.
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٤٤٥١٢ حاوية نمطية مقابل ٣٦٥٧٦ حاوية، اي بتحسّن نسبته ٢١,٧٠٪.
الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١٠١٢ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٤ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٧٢ حاوية نمطية ونسبته ٣٦,١١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آذار ٢٠١٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة البالغة ٤٧٧٩٢ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع عددها الى ٢٤٢٩٧ حاوية نمطية مقابل ٢١٠٦٤ حاوية اي بارتفاع نسبته ١٥,٣٥٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ١٩٥ حاوية نمطية مقابل لاشيء.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: حققت زيادة كبيرة فبلغ عددها ٢٣٣٠٠ حاوية نمطية مقابل ١٢٢١٥ حاوية اي بزيادة كبيرة نسبتها ٩٠,٧٥٪.

تعديلات طفيفة في المراتب الامامية وMSC متشبثة بالاولى استيرادا

من جهة ثانية، اظهرت الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آذار والبالغة ٢٤٢٩٧ حاوية ان تعديلات طفيفة حصلت في المراتب الامامية:
 - فوكالة MSC (لبنان) ما تزال متشبثة بالمرتبة الاولى مسجلة تفريغ رقم كبير بلغ ٨٨١٤ حاوية نمطية مقابل ٦٥٣٩ حاوية لشباط، اي بارتفاع نسبته ٣٤,٧٩٪.
 - كما ظلت مجموعة سي لاين محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٥٢١١ حاوية نمطية مقابل ٥٧٧٩ حاوية اي بانخفاض قدره ٥٦٨ حاوية نمطية ونسبته ٩,٨٣٪.
 - واحتفظت MERIT SHIPPING بالمرتبة الثالثة بتنزيلها ٤١٨١ حاوية نمطية مقابل ٤٦٧٩ حاوية، اي بتراجع قدره ٤٩٨ حاوية نمطية ونسبته ١٠,٦٤٪.
 - وراوحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الرابعة بتفريغها ٢٥٥٣ حاوية مقابل ١٥٤٤ حاوية، اي بزيادة جيدة قدرها ١٠٠٩ حاويات ونسبتها ٦٥,٣٥٪.
 - وتقدمت نقلات الجزائري من المرتبة السادسة الى الخامسة باستيرادها ٢٢١٩ حاوية نمطية مقابل ٩٥١ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١٣٣,٣٣٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في آذار ٢٠١٢؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في آذار الماضي والبالغة ٤٤٥١٢ حاوية نمطية كالاتي:
الحاويات المصدرة مملأ ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٤٢٣١ حاوية نمطية مقابل ٢٨٧٣ حاوية، اي بزيادة جيدة نسبتها ٤٧,٢٧٪.
والحاويات معاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: انخفض عددها الى ١٩٢٣٦ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٦٠ حاوية، اي بتراجع قدره ١٤٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٦,٨٩٪.
الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: حققت زيادة كبيرة فبلغ مجموعها ٢١٠٤٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٤٣ حاوية اي بارتفاع نسبته ٦١,٣٥٪.

تبديلات في المراتب الامامية وسي لاين تستعيد الاولى تصديرا

وبينت حركة الحاويات المصدرة مملأ ببضائع لبنانية والبالغة ٤٢٣١ حاوية

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MARCH 12	FEB 12	+/-
1- MSC (LEBANON)	8814	6539	+2275
2- SEALINE GROUP	5211	5779	-568
3- MERIT SHIPPING	4181	4679	-498
4- METZ GROUP	2553	1544	+1009
5- GEZAIYR TRANSPORT	2219	951	+1268
6- ABDUL HAMID EL FIL	767	960	-193
7- EDOUARD CORDAHI	537	555	-18
8- MAERSK (LEBANON)	6	9	-3
9- HENRY HEALD & CO	5	-	+5
10- GULF AGENCY	2	39	-37
10-GLOBE SHIPPING	2	-	+2
11- NICOLAS ABOURJEILY	-	5	-5
11- NATIONAL TRADING	-	4	-4
TOTAL IMPORT FOR LOCAL MARKETS (TEU)	24297	21064	+3233
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	195	-	+195
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIP FULL (TEU)	20131	11339	+8792
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	3169	876	+2293
TOTAL GENERAL (TEU)	47792	33279	+14513

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MARCH 12	FEB 12	+/-
1- SEALINE GROUP	1476	1017	+459
2- MERIT SHIPPING	1316	1019	+297
3- MSC (LEBANON)	629	465	+164
4- GEZAIYR TRANSPORT	464	107	+357
5- METZ GROUP	281	185	+96
6- EDOUARD CORDAHI	31	31	-
7- ABDUL HAMID EL FIL	29	49	-20
8- GUF AGENCY	3	-	+3
9- MAERSK (LEBANON)	1	-	+1
9- HENRY HEALD & CO	1	-	+1
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	4231	2873	+1358
TOTAL RE EXPORT EMPTY (TEU)	19236	20660	-1424
TOTAL REEXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	19224	11547	+7677
TOTAL REEXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	1821	1496	+325
TOTAL GENERAL (TEU)	44512	36576	+7936

حركة السيارات تحقق زيادة والمرفأ يتعامل مع ٦٨٦٥ سيارة

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الأمامية: WILHELMSSEN الأولى وLEVANT تتراجع الى الثانية

السيارات المستوردة والبالغ ٥٤٩٧ سيارة أي بانخفاض قدره ١٣٤ سيارة ونسبته ٢,٥٥٪.

ارتفاع عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٤٢٥٢ سيارة في آذار ٢٠١٢

بينما ارتفع عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٤٢٦٦ سيارة في آذار (مارس) ٢٠١٢ أي ما نسبته ٧٠,٣٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٠٦٢ سيارة، مقابل ٣٥٥١ سيارة جديدة مستوردة في شباط ٢٠١٢ أي ما نسبته ٦٤,٦٠٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٥٤٩٧ سيارة لشهر شباط المنصرم، أي بزيادة قدرها ٧١٥ سيارة جديدة ونسبتها ٢٠,١٣٪.

استمرار انخفاض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات في آذار ٢٠١٢

في حين انخفض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ٨٥٢ سيارة في آذار الماضي أي ما نسبته ١٤٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٦٠٦٢ سيارة، مقابل ٩١٤ سيارة مستوردة ضمن الحاويات في شباط المنصرم أي ما نسبته ١٦,٦٣٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٥٤٩٧ سيارة، أي بانخفاض قدره ٦٢ سيارة ونسبته ٦,٧٨٪.

حركة السيارات في آذار ٢٠١٢ أكبر منها في آذار ٢٠١١

من جهة ثانية، أفادت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات التي تعامل معها في آذار ٢٠١٢ والبالغة ٦٨٦٥ سيارة جاءت أكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته من العام ٢٠١١ حيث بلغ عددها ٤٧٦٠ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٤٤,٢٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٦٥ سيارة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٦٠٦٢ سيارة في آذار ٢٠١٢ مقابل ٤٤٨٢ سيارة للشهر ذاته من العام ٢٠١١ أي بارتفاع نسبته ٣٥,٢٥٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ٨٠٣ سيارات مقابل ٢٧٨ سيارة، أي بزيادة قدرها ٥٢٥ سيارة ونسبتها ١٨٨,٨٥٪.

ارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة الى ٢٩٢٥ سيارة في آذار ٢٠١٢

من جهة ثانية أفادت مصادر جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة في آذار ٢٠١٢ بلغ ٢٩٢٥ سيارة جديدة مقابل ٢٦٨٦ سيارة جديدة للشهر ذاته من العام ٢٠١١، أي بارتفاع نسبته ٨,٩٠٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة الى ٧٣٩٢ سيارة خلال الربع الأول من العام ٢٠١٢

وبلغ مجموع السيارات الجديدة المباعة خلال الربع الأول من العام الحالي ٧٣٩٢ سيارة مقابل ٦٤٨٤ سيارة جديدة للفترة ذاتها من ٢٠١١، أي بتحسين نسبته ١٤٪.

وظلت سيارة KIA الكورية الجنوبية محتلّة المرتبة الأولى خلال الربع الأول من العام الحالي حيث بلغ عددها ٢١٥١ سيارة جديدة مباعة، تليها HYUNDAI الكورية الجنوبية أيضاً بـ ١١٩١ سيارة فـ NISSAN اليابانية بـ ١١٤٢ سيارة، فـ TOYOTA اليابانية أيضاً بـ ٣٩٠ سيارة. ■

NAME OF SHIPPING AGENCY	MARCH 12	FEB 12	+/-
1- WILHELMSSEN AGENCIES	1986	1374	+612
2- LEVANT SHIPPING AGENCY	1384	2070	-686
3- SEALINE GROUP	512	803	-291
4- MSC (LEBANON)	462	586	-124
5- HENRY HEALD & CO	407	-	+407
6- NICOLAS ABOURJEILY	365	329	+36
7- MEDCONRO GROUP	287	52	+235
8- GEZAIYR TRANSPORT	237	38	+199
9- GLOBE SHIPPING	209	88	+121
10- EDOUARD CORDAHI	132	77	+55
11- MERIT SHIPPING AGENCY	67	73	-6
12- ABDUL HAMID EL FIL	14	5	+9
13- FAST AGENCY	-	2	-2
TOTAL IMPORT (CARS)	6062	5497	+565
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)	803	514	+289
TOTAL GENERAL (CARS)	6865	6011	+854

أفادت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر آذار (مارس) الماضي انها جاءت أكبر مما كانت عليه في شهر شباط (فبراير) المنصرم. ويبيّن ان عدد السيارات المستوردة من مرفأ الشرق الأقصى أكبر بكثير من عددها الوارد من أوروبا أو الولايات المتحدة الأمريكية. كما أظهرت ان عدد السيارات المستعملة المستوردة ما يزال ضعيفاً نظراً لاستمرار القيود على التحويلات المصرفية الخاصة بشراء هذه السيارات المستعملة من الخارج بغية شحنها الى لبنان، بحجة ربما تكون مرتبطة بعمليات تبييض الأموال.



سمير الحاج

وكالة WILHELMSSEN

ارتفاع عدد السيارات الى ٦٨٦٥ سيارة في آذار ٢٠١٢

فقد بلغ عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت ٦٨٦٥ سيارة في آذار (مارس) الماضي مقابل ٦٠١١ سيارة في شباط (فبراير) المنصرم، أي بارتفاع قدره ٨٥٤ سيارة ونسبته ١٤,٢١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٨٦٥ سيارة في آذار ٢٠١٢ على الشكل التالي: **السيارات المستوردة:** بلغ عددها ٦٠٦٢ سيارة مقابل ٥٤٩٧ سيارة، أي بتحسين قدره ٥٦٥ سيارة ونسبته ١٠,٢٨٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفعت الى ٨٠٣ سيارات مقابل ٥١٤ سيارة، أي بزيادة قدرها ٢٨٩ سيارة ونسبتها ٥٦,٢٢٪.

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الأمامية

من ناحية أخرى، بيّنّت حركة السيارات المستوردة والبالغة ٦٠٦٢ سيارة في آذار الماضي، أن الواردات الفاعلة تتبادل المراتب الأمامية:

- فالمرتبة الأولى التي كانت تحتلها LEVANT SHIPPING تربعت عليها مجدداً وكالة WILHELMSSEN التي أمنت تفرّغ ١٩٨٦ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الأقصى مقابل ١٣٧٤ سيارة، أي بارتفاع قدره ٦١٢ سيارة ونسبته ٤٤,٥٤٪.

- بينما تراجع وتحتل وكالة LEVANT SHIPPING الى المرتبة الثانية باستيرادها ١٢٨٤ سيارة من الولايات المتحدة والشرق الأقصى مقابل ٢٠٧٠ سيارة، أي بانخفاض قدره ٦٨٦ سيارة، ونسبته ٣٣,١٤٪.

- في حين حافظت مجموعة سي لاين على المرتبة الثالثة بتنزيلها ٥١٢ سيارة محملة من المرفأ الأوروبية والشرق الأقصى مقابل ٨٠٣ سيارات، أي بانخفاض قدره ٢٩١ سيارة ونسبته ٣٦,٢٤٪.

- كما حافظت وكالة MSC (لبنان) على المرتبة الرابعة بتفريغها ٤٦٢ سيارة مستوردة من مرفأ الشرق الأقصى وأوروبا مقابل ٥٨٦ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٢٤ سيارة ونسبته ٢١,١٦٪.

واحتلت وكالة هنري هيلد وشركاه المرتبة الخامسة باستيرادها ٤٠٧ سيارات مقابل لا شيء لأنها لم تستقبل أي باخرة سيارات في شباط الماضي.

- وكانت المرتبة السادسة من نصيب وكالة نقولا أبو رجيلي بتنزيلها ٣٦٥ سيارة مشحونة من المرفأ الأوروبية مقابل ٣٢٩ سيارة أي بارتفاع قدره ٣٦ سيارة ونسبته ١٠,٩٤٪.

انخفاض حصة الوكالات الست الأولى الى ٥١١٦ سيارة في آذار ٢٠١٢

وعلى الرغم من ارتفاع عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر آذار (مارس) الماضي فإن حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى انخفضت الى ٥١١٦ سيارة أي ما نسبته ٨٤,٣٩٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغة ٦٠٦٢ سيارة، مقابل ٥٢٥٠ سيارة حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب ذاتها في شباط ٢٠١٢، أي ما نسبته ٩٥,٥١٪ من مجموع

وفد بريطاني رفيع شارك في افتتاح صالة عرض «لوتس»

فايز رسامني: واحدة من أكثر السيارات الرياضية رفاهية في العالم



اليسير بيرت يقطع قالب الحلوى ويحيط به من اليمين: فؤاد الغريب، السفير البريطاني توم فليتشرفايز رسامني وغي مانوكيان ونجيب دبس



من اليمين: دايفيد مانوكيان، فؤاد الغريب، فايز رسامني، غي مانوكيان ونجيب دبس

لوتس هي إحدى الشركات البريطانية الكثيرة التي تعبر عن التزامها بمستقبل لبنان من خلال وضع استثماراتها الطويلة الأمد في هذه الأسواق وأتمنى لها التوفيق والنجاح في السوق اللبنانية».

وأعرب السفير فليتشرف عن سروره لعودة العلامة التجارية البريطانية الأسطورية في عالم سباقات السيارات «لوتس» إلى لبنان مع ريمكو وزردمان.

من جهته شدد رسامني على الجهود المبذولة لإعادة إحدى أروع العلامات التجارية في تاريخ صناعة السيارات إلى السوق اللبنانية، معتبراً «سيارة لوتس واحدة من أكثر السيارات الرياضية رفاهية في العالم لذا أن الأوان لإعادتها إلى لبنان».



من اليسار: نيكول ساعي، روان أبو مراد وإيمان غندور

افتتحت شركة رسامني يونس موتور كومباني RYMCO و LOTUS CARS LEBANON الشهر الماضي صالة عرض سيارات «لوتس» بحضور وزير الدولة البريطانية لشؤون منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا النائب اليسير بيرت والسفير البريطاني توم فليتشرف ورئيس قسم التجارة والصناعة في السفارة البريطانية في لبنان بول خواجي، ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لـ «ريمكو» فايز رسامني.

وبعد جولة قام بها الوفد البريطاني على طرازات «لوتس» المعروضة ELISE و EXIGE و EVORA علق بيرت «سيارات لوتس خير مثال على أحدث التصاميم البريطانية المبتكرة، وهي تمثل المعايير البريطانية المعتمدة في الهندسة والتكنولوجيا، كما أن شركة

فايز رسامني (LOTUS CARS LEBANON- RYMCO): طرازات «لوتس» مكتملة لعلاماتنا التجارية

الاقبال على طرازي «بورشه» و«فيراري» العلامتين اللتين حققنا نجاحا باهرا تؤكد مبيعاتها المتزايدة سنة بعد أخرى.

■ هل تعتقدون ان طرازات «لوتس» ستنافس تلك المطروحة من قبل «بورشه» و«فيراري»؟

– بالتأكيد، لا سيما وان طرازات معينة من «لوتس» من بينها "ELISE" و "EXIGE" و "EVORA" بتصاميمها البريطانية المبتكرة تمثل المعايير البريطانية المعتمدة في الهندسة والتكنولوجيا.

■ كم طرازاً من «لوتس» ستسوقون في السوق اللبنانية وما هي اسعارها؟

– لدى صالة العرض اربعة طرازات، وثمة عدد مماثل تقوم الشركة المصنعة بتطويره لطرحة قريباً في الاسواق.

اما الاسعار فتبدأ من ٧٧ الف دولار وتصل الى ١٦٠ الفاً.

■ هل تتوقع ان تنافس طرازات «لوتس» مثيلاتها الرياضية في «انفينيتي»؟

– على الاطلاق، اذ ان الاختلاف واضح بين طرازات الشركتين تقنياً ومن حيث المواصفات وخصائص القيادة، واختيار وكالة «لوتس» لم يكن عبثاً، ومن المنتظر ان تمدنا بالزخم تحقيقاً للنتائج المرجحة من مبيعاتها، كما حصل مع شركائنا في «زردمان».

■ ما نظرتكم الى مستقبل سيارة «لوتس»، مع العلم انها غابت عن السوق اللبنانية سنوات؟

– عراقية «لوتس» وتاريخها المشرف يضمنان بقاءها في ذاكرة محبي السيارات الرياضية مهما تغيرت الظروف. ■

رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في LOTUS CARS LEBANON و RYMCO فايز رسامني تحدث عن العلامة الجديدة بعد عودتها الميمونة الى السوق اللبنانية، متوقفاً عند حاجة الأخيرة الى طرازات رياضية تراعي متطلبات محبيها، معتبراً طرازات «لوتس» غير منافسة لعلامات «ريمكو» إنما مكتملة لها.

■ جديد «ريمكو» اطلاقها لسيارة لوتس LOTUS الرياضية، هلا أوضحت لنا مزايا هذه العلامة؟

– انها علامة عريقة في عالم السيارات، وصاحبة انتصارات مهمة في السباقات العالمية والحائزة على العديد من الجوائز المرموقة، ولحسن حظنا اننا حصلنا على الوكالة الحصرية لتمثيلها في السوق اللبنانية بعد غياب لها سنين طويلة، والأهم ان وكالتنا الجديدة لا تتضارب مع علامتنا التجارية «نيسان» و«انفينيتي» و«جي ام سي» بمعنى انها لا تنافسها، بل تكملها.

■ اين موقع علامة لوتس اليوم في عالم السيارات؟

– المعروف عن شركة «لوتس» انها تصنع أهم الطرازات الرياضية، ورغم حجمها المتواضع، فإنها تعدّ من الشركات الطموحة للتوسع في استثماراتها والنجاح في مسيرتها، وهي تمتلك حالياً المقومات المطلوبة.

■ هل وجدتم بحسب دراسات الجدوى التي اعدتموها ان السوق اللبنانية تستوعب طرازات رياضية ينتجها المصنع «لوتس»؟

– ثمة طلب كبير في السوق اللبنانية على الطرازات الرياضية، والدليل

فائز ثان بسيارة I10 من سنتشوري موتور كومباني



من اليسار: وليد رسامني يسلم مفاتيح السيارة للرايح روي سليم عزار

تتابع شركة سنتشوري موتور كومباني وكيلة سيارات هيونداي سحبها الشهري على سيارة I10. وقد فاز بالسحب الثاني روي سليم عزار، والذي جرى كالعادة بإشراف مديرية اليانصيب الوطني اللبناني في صالة العرض الرئيسية في الزلقة. وتسلم مفتاح السيارة الجديدة من رئيس مجلس إدارة الشركة وليد رسامني. وتلى السحب حفل كوكتيل على شرف المدعوين.

جاكوار تعلن عن بدء إنتاج سيارة F-TYPE الرياضية ديناميكية متميزة مخصصة ووفية لهدفها وشكلها

أعلنت شركة جاكوار بلسان المدير العالمي لعلامتها التجارية اديان هولمارك انها تعزم إنتاج سيارة رياضية جديدة كلياً تحمل اسم F-TYPE، وسيتم الكشف عن هذا الطراز في وقت لاحق من هذا العام. وطورت هذه السيارة بحسب هولمارك كلياً بحيث تكون تجسيدا حياً للثقة والطموح الكبيرين لدى علامة جاكوار التجارية والشغف الكبير لدى مهندسينا وفريقنا التصميمي لإنتاج طراز رائد عالمياً يتصدر شريحة كنا غائبين عنها لفترة طويلة جداً في السوق.

يضيف «من خلال الاستفادة من معرفة جاكوار وخبرتها الرائدة في القطاع في مجال الهياكل المصنوعة بالكامل من الألمنيوم، سوف يتم اطلاق F-TYPE كسيارة قابلة للكشف تتسع لشخصين فقط، مع التركيز دون أدنى مساومة على توفير أقصى درجات الراحة للسائق. وسوف يكون هذا الطراز متوفرأ بتشكيلة من محركات البنزين - بما في ذلك عائلة جديدة من المحركات - تقدم جميعها أداء رياضياً مذهلاً للغاية».

من جهته قال إيان هوبان، مدير خط مركبات جاكوار «كان تركيزنا في عملية التطوير الهندسي لطرز F-TYPE منصباً على تقديم أعلى مستويات القيادة الديناميكية المتميزة. ونحن متحمسون لما أحرزناه من تقدم حتى الآن، ونتطلع لأن نتمكن قريباً من تسليط الضوء على ما حققناه من إنجازات في هذا الإطار». وقال إيان كالوم، مدير التصميم «لا بد لأية سيارة رياضية حقيقية ان تكون مخصصة ووفية لهدفها وشكلها على حد سواء، وقد كانت فرصة إنتاج مثل هذه السيارة لشركة جاكوار امتيازاً نفخر به أنا وزملائي في الفريق. وبالنسبة لطرزات جاكوار السابقة C-TYPE و D-TYPE و E-TYPE، فقد كانت جميعها سيارات رياضية التزمت بوفاء تام بهذا المبدأ في عصرها، وما من شك بأن هذا الأمر سينطبق أيضاً على F-TYPE في عصرها الذي بات حوله وشكياً».

وستنضم F-TYPE قريباً الى التشكيلة الحالية من سيارات جاكوار - والتي تشمل سيارة الصالون XF، وسيارة الصالون XJ و XK الكوبيه/القبالة للكشف. وسيتم الإعلان عن كافة تفاصيل المواصفات الفنية وفئات F-TYPE في وقت لاحق من عام ٢٠١٢ ليتم طرحها في منتصف عام ٢٠١٣.

اطلاق رسمي لـ «إ.ن.ب. موتورسايكل كلوب»



من اليمين: ثريا ونقولا بو خاطر ومي تحومي



انطوني بو خاطر واربي اطوريان



من اليمين: ادي نون، سرج قساطلي وكريم جبور

اقام الاعضاء المؤسسون لنادي ا.ن.ب. موتورسايكل كلوب حفل كوكتيل في «ذو غاذنغ» شارع باستور، وذلك اعلان الانشاء الرسمي للنادي بحضور اكثر من ٢٠٠ سائق دراجة نارية.

وشارك في الاحتفال المذيع تانغي فوكون الذي شجّع الحضور والأصدقاء للمشاركة في التومبولو للفوز بجوائز قيّمة من خوذات وسترات ومعدّات للوقاية اضافة الى دروس خاصة في قيادة الدراجات النارية وذلك بإشراف كالفورنيا سوبربايك سكول.

وتخلّل الحفل عرض لمختلف فئات الدراجات النارية من تورنغ ورايسنغ، وفيسبا والاطارات الثلاث والموتوكروس واندورو والممثلة برؤساء النوادي الفروع والذين دخلوا الحفل على دراجاتهم النارية ناشرين جواً فريداً ومميزاً.

ورعى الاحتفال كل من توتال وكومرشال انشورنس وسامسونغ وويك اند فيشرمن فريندز.



من اليمين:
سنتيا بو
خاطر،
جويس حداد،
روجيه
بوغوصيان،
ايف خضره
وميشال جبور

اطلاق وكالة «فوليك أوتوموتيف» لسيارات فورد ولينكولن نديم توتل: خبرة مريحة ومتكاملة لزبائن سيارات فورد



من اليسار: فريد روفائل، هدى عاصي ومروان رمضان



من اليسار: حسين مراد، HAL FEDER، نديم توتل وسليم سعد



من اليمين: سوسن نيهوسيان، ليا كنعان، دانا العلي وغادة الخطيب



من اليمين: محمد زيدان، نديم توتل، جمال الحاج وHAL FEDER



من اليمين: مهدي الرئيس وجيم غرين



من اليمين: كريم حماده وزبيد محاسني



من اليمين: جورج شهبان، الان يزبك ولويس الحاج

دشن مسؤولون كبار من شركة فورد للسيارات ومجموعة شركات «توتل» المجمع الأول لوكالة «فوليك أوتوموتيف» FOLIC AUTOMOTIVE الموزع الحصري لمنتجات فورد ولينكولن في لبنان.

واختارت وكالة «فوليك أوتوموتيف» الرملة البيضاء في وسط العاصمة لاقامة المجمع الحديث البالغة مساحته ١٣ الف متر مربع مقابل مخازن سبينس القديمة، ويضم المجمع صالة عرض لسيارات فورد ولينكولن الى جانب مركز توتل للصيانة وقطع الغيار. وللمناسبة قال المدير التنفيذي لعمليات التصدير في شركة فورد الأميركية هال فيدر «علاقتنا المميزة مع فوليك أوتوموتيف هي مفتاح نجاح علامتنا محلياً. فالمجمع الحديث الذي أقامته الشركة يعكس التزامها الراسخ بزبائننا في البلد». من جهته قال نديم توتل، رئيس المجموعة والمدير العام لـ «فوليك أوتوموتيف»، «نفخر بتعيين شركتنا كمستورد حصري ووكيل رسمي لعلامتي فورد ولينكولن وقد أكمل فريقنا جهوزيته لخدمة جميع العملاء. إن المركز الجديد لا يبرز فقط جهودنا لتعزيز مكانة فورد في لبنان وحسب بل سعيينا إلى إبقاء زبائننا مسرورين حيث نوفر لهم خبرة مريحة ومتكاملة بامتلاكهم سيارات فورد».

وعقب حسين مراد، المدير التنفيذي العام لمبيعات فورد في الشرق الأوسط: تضم شبكة وكلائنا في الشرق الأوسط أهم اللاعبين في هذا المجال في المنطقة. ونقيم من خلال هذه الشبكة شراكات استراتيجية مع مؤسسات عريقة تلتزم بتطوير أعمالها بفضل اعتمادها على كفاءات مميزة نعتبرها الأفضل في المنطقة بحيث يحصل الزبون على معاملة وخدمة متميزتين في مرحلة البيع وبعدها.



سيارة FORD FIESTA TITANIUM

الدراجات النارية تخترق موانع المفهوم المتوارث أضحت جزءاً من نمط عيش اللبناني بفئاته الاجتماعية وموضوع ثقافة وترفيه وجمعية تنادي بتنظيم قطاعها وحمايتها



وبسرعة السهم المنطلق خرقت الدراجات النارية مفهوماً متوارثاً طبع المجتمع اللبناني مذ جابت المركبات طرقاً مسفلتة، وما هي بضجيجها وأثاتها وصراخها توسع حيز وجودها لحاجة إليها أضحت تدفع بالسائق لتقبلها، هرباً من لسعة نار المحروقات وزحمة سير أو تأخير عن دوام العمل، وفي أقصى الأحوال تجنب مشكلة الركن في شوارع وأزقة وعلى أرصفة ضاقت أنفاسها ولفطت أثقالها.

تبدل المفهوم من «سرعة المواسم» الى نمط عيش، فباتت الدراجة النارية ربيبة قائدها وملجأه عند ملامت حاجته الاجتماعية، وتجاوباً مع «تسونامي» الطلب استقدمت وكالات جديدة راعت الأذواق والأطباق والميزانيات فنافست وبقوة طرازات عفاً عليها الزمن، بمواصفات جاذبة والتزام بمعايير السلامة العامة وشروطها، وبخدمة تشجيعية هادفة، وكل ذلك بمواكبة تعميم ثقافة اقتناء الدراجة عبر نواد

خاصة ترفيهية وتوعوية وتثقيفية.



«البيان الإقتصادية» جالت على عدد من وكلاء الدراجات النارية، مستطلعة آراءهم حول نمو هذه الظاهرة وتوزع طالبي الدراجة وفق تراتبية أفراد المجتمع ومكانتهم، والمعوقات التي تقف حائلاً دون الانتشار السريع لهذه الظاهرة، الى المطالب المرفوعة للمعنيين بهدف دفع قراراتهم الاعتباطية عنها وتنظيمها، ناظرة بمغزى انشاء جمعية وكلاء مصنعي الدراجات العالمية الجديدة في لبنان ودورها الحماي والتنظيمي.



Motocp 2012

CRUTCHLOW 35

MOTUL

Mekaconsul sarl
01 879372- 03 209093

MOTUL
fluid force



نجيب دبس (ريمكو - RYMCO):

سوق الدراجات النارية في لبنان محدودة لكنها قابلة للنمو

مدير علامات انفينيتي INFINITI وكاوازاكي KAWASAKI و LOTUS في شركة ريمكو نجيب دبس عرض لأنواع ومواصفات الدراجات النارية الحاملة لعلامة المصنع الياباني كاوازاكي، ورأى انه برغم انتشار الوعي وثقافة قيادة الدراجات النارية فإن سوق الأخيرة لا تزال محدودة غير انها قابلة للنمو، مذكراً بمعوقات ازدهار القطاع ومن بينها استيراد الدراجات المستعملة وغير الصالحة للسير، والمشكوك بأمر فواتيرها وغياب تطبيق القوانين الراعية لقيادتها على طرقاتنا، معدداً التسهيلات الموضوعية في تصرف الزبائن.



هل لنا لمحة عن علامة «كاوازاكي»؟

– تعود علامة «كاوازاكي» الى أبرز مصنعي الدراجات النارية والـ ATV والـ RUV والـ JET SKI.

تتميز الدراجات النارية لهذه العلامة لدى «ريمكو» بمواصفات تتوزع على طرازات عدة منها دراجات للمدن CITY BIKE ودراجات رياضية SPORT BIKE و TRAIL BIKE للسير على كافة أنواع الطرق. وأخرى للـ "OFF ROAD" الخاصة للقيادة على الطرقات الجبلية والوعرة وتصلح لخوض السباقات وتراوح سعة محركاتها بين ٦٥ و ١٤٠٠ س.س.

كما نستورد ما يسمى دراجات الـ ATV والتي تراوح سعة محركاتها بين ٥٠ و ٧٥٠ س.س، ومنها الـ ATV الرياضي بسعة محرك ٤٥٠ س.س والمزود بناقل للسرعة. إضافة الى الـ RUV الشبيهة بالـ ATV والمزودة بمقود وبمقعدين أو أربعة، والمخصصة للقيادة على الطرقات الوعرة. كما تستورد الشركة الزوارق المائية (JET SKI) وتبلغ سعة محركها ١٥٠٠ س.س.

سوق قابلة للنمو

■ كيف تقوّمون سوق الدراجات النارية في لبنان؟

– لا تزال سوق الدراجات النارية في لبنان محدودة مقارنة بالبلدان الأوروبية، وذلك برغم ارتفاع درجة الوعي تجاه ثقافة قيادة الدراجات الناتجة عن معاناة المواطن اللبناني من زحمة السير الخائفة وارتفاع سعر المحروقات. وهذا ما يجعل سوق الدراجات النارية في لبنان قابلة للنمو وتتوفر فيها إمكانات للتوسع.

■ أي نوع من الدراجات لديكم تعتبر الأكثر طلباً عليها؟

– تعتبر الدراجة النارية وسيلة نقل بامتياز، خصوصاً في فصل الصيف، وثمة طلب على الدراجات النارية المخصصة للقيادة في المدينة وفي المناطق الوعرة، وإحدى أبرز الدراجات التي تميز بين متعة القيادة على الطرقات كافة هي دراجة KAWASAKI Z 1000.

تحديات ومعوقات

■ من هم العملاء الراغبون بشراء الدراجة النارية؟

– من ممتلكي الدراجة النارية: أطباء، مهندسون، موظفون، رجال أعمال ومدراء للقيادة في شوارع المدن، في حين يقبل هواة قيادة الدراجات والمشاركة في السباقات على الدراجات المخصصة للقيادة على الطرقات الوعرة. إضافة الى ان هناك من يهوى امتلاك دراجتين واحدة للتنقل يومياً وأخرى لممارسة هواية القيادة مع تسجيل مؤشرات وعي لدى الفتيات والسيدات لاستخدام هذه الألية في العطلات.

■ كيف تقوّمون نسبة النمو في هذا القطاع؟

– يشهد هذا القطاع نمواً ملموساً من سنة لأخرى بنسبة ١٠ الى ١٥ في المئة.

■ ما هي المعوقات التي يواجهها هذا القطاع؟

– يكمن التحدي الذي يواجهه قطاع الدراجات بغياب الرقابة على انتشار الدراجات النارية المستعملة، والمشكلة المطروحة بالنسبة إلينا ليست الدراجات النارية المستعملة بذاتها، إنما نوعية هذه الدراجات المتدنية وعدم صلاحيتها. كما وتعتبر من المعوقات، القرارات المتخذة من قبل الدولة لتنظيم سير الدراجات النارية في شوارع العاصمة، بسبب الوضع الأمني والسرقات المنتشرة، مع الإشارة هنا الى ان آلاف الدراجات الصغيرة من نوع «موبيلات» تدخل الى لبنان سنوياً، وتتجول على الطرق من دون تسجيل، ناهيك عن غياب تطبيق القوانين المتعلقة بقيادة هذه الدراجات وتخوف الأهل من اقبال أولادهم على شرائها وهذا ما يشكل عقبة تعترض نمو القطاع كما يجب.

■ من هم زبائن دراجة الـ RUV؟

– يشتري دراجة الـ RUV الأشخاص الذين يمتلكون منازل وشاليهات في المناطق الجبلية ومحال التأجير في المناطق السياحية الجبلية. وقد صدر قرار يقضي بتسجيل هذه الأليات مع ذكر عدم قيادتها على الطرق المعبدة.

وأسأل هنا لماذا على المواطن تسجيلها ودفع الميكانيك والزامه بالمعاينة سنوياً مع ان قيادتها محظرة إلا على الطرقات الجبلية والوعرة.

■ ما تقويمكم لحركة بيع الـ JET SKI في لبنان؟

– مبيعات الـ JET SKI في لبنان موسمية خلال فصل الصيف، وقد اتخذت الشركة قراراً ببيع هذه المركبة للأفراد فقط.

■ ما دور الجمعية التي يسعى مستوردو الدراجات النارية في لبنان الى إطلاقها؟

– من أهداف هذه الجمعية المساعدة على حلّ المشكلات التي تواجه القطاع والعمل على تطبيق وتحسين القوانين الملزمة لتنظيم سوق الدراجات النارية في لبنان.

أسعار مدروسة

■ ما الخدمات التي تقدّمها شركتكم لزبائننا؟

– نتعاون مع شركة تأمين تساهم في تغطية أخطار الدراجات النارية، كما ونتعاون مع المصارف في مجال توفير تسهيلات الدفع، ونؤمن قروضاً خاصة للأشخاص الموثوقين.

وما يميّز دراجات «كاوازاكي» انها مكفولة وأمنة وقطعها متوافرة بأسعار مدروسة، مع توفير مختلف الأكسسوارات الخاصة بهذه الدراجات من حوزة ودروع وبزات بنوعية تستوفي المواصفات والمعايير العالمية. ■



نيكولا بو خاطر (أ.ن.بو خاطر)؛

نعم ثقافة اقتناء الدراجات النارية من خلال ناد خاص

شدد نيكولا بو خاطر نائب مدير عام شركة أ.ن.بو خاطر وكيلا سيارات مازدا MAZDA، ودراجات بياجيو PIAGGIO وابريليا APRILIA، وفيسبا VESPA وموتو غوتسي MOTO GUZZI ودربي DERBI وجيليرا GILERA، على ضرورة تعميم ثقافة اقتناء الدراجات النارية والذي سيؤدي الى ازدهار تجارتها وتعزيز رغبة الشباب اللبناني في قيادة هذه الدراجات لمزاياها العملائية، باعتبارها من الحلول الناجعة لمشكلات البيئة وزحمة السير والمواقف. وفي هذا السياق أشار السيد بو خاطر الى تأسيس ناد خاص لتعليم قيادة الدراجات النارية تحت اسم ANB MOTORCYCLE، معتبراً قيادتها آمنة في حال التزم من يقودها بقواعد وأنظمة السير المعمول بها، مطالباً بمراقبة سوق استيراد الدراجات المستعملة وغير المستوفية لشروط صلاحية السير على طرقاتنا، متوقفاً ان يشهد مبيعها في لبنان مستقبلاً واعداً.



■ ما هي نقاط الاختلاف بين تجربتكم في عالم السيارات والدراجات النارية؟
- ثمة فرق شاسع بين عالم السيارات من جهة والدراجات النارية من جهة أخرى، وتجربتنا في مجال مبيع الدراجات النارية لثلاث سنوات سمحت لنا بمعرفة الفرق الدقيق في طريقة التعامل مع زبائن وسيلتي النقل هاتين. من الضروري في لبنان تعميم ثقافة اقتناء الدراجات النارية، وهذا ما نسعى اليه بالتعاون مع أصحاب الوكالات الأخرى، إذ ان نشر هذه الثقافة بشكل واضح وسليم سيؤدي الى ازدهار هذه التجارة.

وتقضي هذه الثقافة باحترام معايير قيادة الدراجات النارية، وحرص السائقين على ارتداء الخوذة والسرة الواقيتين أثناء قيادتهم للدراجة، إضافة الى التقيد بإشارات السير، والاحترام المتبادل بين سائقي الدراجات والسيارات. وفي هذا الإطار لطالما واجهنا سائقي الدراجات النارية الذين يستعرضون أمام المارة وعلى الطرق السريعة، ومن الملاحظ ان هؤلاء قد تقلص عددهم في الآونة الأخيرة.

هذا ونعمل على تعميم ثقافة الدراجات النارية من خلال عقد ندوات وحلقات توعية نظمها في المدارس، ونتوجه خصوصاً للطلاب الذين تتراوح أعمارهم بين ١٧ و ١٨ سنة. مع التشديد على ضرورة تعلم قيادة الدراجة النارية تماماً كقيادة السيارة لنيل إجازة السوق المطلوبة، وذلك على يد إخصائيين من مدرسة CALIFORNIA SUPER BIKE SCHOOL.

ان تدريبي مدرسة CALIFORNIA SUPER BIKE SCHOOL يخرجون ١٢٠ شخصاً في كل دورة تنظم لهذه الغاية وذلك بعد خضوعهم لما يسمى ADVANCED LEARNING TECHNIQUES. نشير إلى أن هناك ما يقارب الخمسة آلاف جندي أميركي في كاليفورنيا ونحو ستة آلاف شخص حول العالم قد خضعوا للتدريب.

ناد خاص

■ كيف تقوّمون انطلاقتكم منذ ثلاث سنوات ولغاية الآن وما هي الوكالات التي تسوّقونها؟

- حصلنا على وكالة دراجات APRILIA بطلا العالم في العديد من السباقات، إضافة الى وكالة MOTO GUZZI التي تعتبر عصب الدراجات النارية في أوروبا وأميركا في الخمسينات والستينات من القرن الماضي. ويعمل مصنع MOTO GUZZI اليوم على تحديث موديلاته في ميلانو محافظاً على ريادته.

كما ونملك وكالة VESPA، الدراجة النارية التي طلب انريكو بياجيو مؤسس مجموعة بياجيو من بعض مهندسي الطيران بعد الحرب العالمية الأولى تصنيع وسيلة نقل جديدة تستخدم على الطرقات الوعرة، وقد استخدمت الجيوش العالمية هذه الدراجة بكثافة أثناء أداء مهامها العسكرية.

هذه الوكالات كلها تنضوي تحت لواء مجموعة بياجيو، بالإضافة الى وكالتي DERBI و GILERA وقد ساعدتنا السفارة الإيطالية في بيروت على إطلاقها في السوق المحلية، من خلال استخدام سائقين عالميين قدموا عروضاً مميزة على موديلاتها.

هذا وتوفر الشركة خدمات ما بعد البيع لزيائنها.

الى ذلك أسست الشركة نادي ANB MOTORCYCLE ويضم أفراداً يلتقون أسبوعياً لقيادة الدراجات النارية وتعميم ثقافتها بالطريقة المثلى.

مبيعات مضاعفة

■ كيف تقوّمون مبيعات الشركة منذ تأسيسها؟

- تضاعفت مبيعاتنا منذ تأسيس الشركة بنسبة أربع مرات، وأصبحنا مرجعاً أساسياً في عالم الدراجات النارية، بحيث أي شخص يريد شراء دراجة يزور صالة العرض في الشركة. وأشير هنا الى أن شركات البريد السريع مثل TNT و ARAMEX و SKYNET تعد من عملاء شركتنا وثمة تعاون قريب مع شركة DHL وليبان بوسـت LIBAN POST. هذا وتعتبر شركتنا الوحيدة التي وبالتعاون مع شركة كومرشل للتأمين COMMERCIAL INSURANCE تقدم إمكانية الحصول على بوالص تأمين ضد سرقة الدراجات النارية.

■ من يشترى الدراجات النارية في لبنان؟

- زبائن الدراجات النارية هم من الأشخاص الذين تتراوح أعمارهم بين ١٨ و ٦٠ سنة ودافعهم لذلك التنقل المريح والترفيه.

■ وهل بين هؤلاء رجال أعمال وأصحاب مؤسسات؟

- نعم ثمة فئة كبيرة من هؤلاء يستخدمون الدراجات النارية، إذ انهم يرتدون بزاتهم الرسمية تحت سترة واقية، وهذه الظاهرة أخذت بالتوسع والانتشار خصوصاً وان الموظفين يعانون يومياً لإيجاد مواقف لركن سياراتهم.

قيادة آمنة

■ ما هي التحديات التي تواجهكم؟

- التحدي الأبرز الذي يواجه شركتنا اليوم هو القرارات التي يصدرها أي وزير داخلية يمنع بموجبها قيادة الدراجات النارية في بعض الظروف والأوقات، وذلك لدوافع أمنية، وفي هذا الإطار على الدولة ضبط المخلّين بالأمن وفي الوقت نفسه تشجيع قيادة الدراجات النارية، مع تطبيق اجراءات ضبط مخالفات السرعة بواسطة الرادارات والكاميرات.

وأسأل هنا لماذا الإهمال واللامبالاة من قبل الأجهزة المولجة تطبيق قانون السير، مع العلم ان تجربة سابقة أثبتت فعاليتها وكانت من نتائجها تراجع حوادث السير وعدد القتلى على الطرقات.

مستقبل واعد لمبيع الدراجات النارية

■ كيف تنظرون الى مستقبل الدراجات النارية في لبنان؟

- مع تحديات غلاء المحروقات وقلة المواقف في المدن وزحمة السير من جهة، ومع ما نبذله من مجهود لتعميم ثقافة القيادة الآمنة، والماركات الجديدة التي نسعى إلى إدخالها إلى السوق اللبنانية، سيشهد مبيع الدراجات النارية في لبنان مستقبلاً واعداً. ■

مايك رحال (الشركة اللبنانية لخدمات السيارات - LASS) : نسعى لأن نكون رواداً في مجالنا بالسوق المحلية



تعدّ الشركة اللبنانية لخدمات السيارات LASS الوكيلة الحصرية لزيوت ريبسول REPSOL الاسبانية . مدير عام الشركة مايك رحال قدم لمحة عن منتجات ريبسول REPSOL ومدى انتشارها في دول العالم. وكشف عن سعي LASS لأن تكون الشركة الرائدة في السوق المحلية بمجال توزيع الزيوت للمركبات والدراجات النارية والألات الصناعية، مشدداً على ضرورة توعية المستهلك على أنواع الزيوت التي يستخدمها، متوقفاً نمواً في نسب بيع الزيوت نظراً للارتفاع المطرد في مبيع الدراجات النارية.

أسعار مدروسة

■ علام تركزون في عملية ترويج زيوت «ريبسول»؟

– من واجب الشركة ان تشرح للزبائن عن نوعية الزيوت التي يستخدمونها وكذلك لأصحاب مرائب تصليح السيارات، وقد أجرينا دراسة بينت ان نوعية الزيت وعلى المدى الطويل ستوفر كلفة الصيانة وتحمي وتحسن أداء المحرك . وقد استقطبنا زبائن كثرأ نظراً لصيت شركة ريبسول الرائدة ونوعية الزيت الممتاز وتغليف العبوات المتقن . أما بالنسبة الى الأسعار فهي مدروسة وتتناسب وجودة المنتج .

دعوة للقيادة بروية

■ ما الذي تتوقعونه عن حجم مبيع الزيوت في السوق المحلية خلال السنوات المقبلة؟

– نتوقع ان نحقق نمواً كبيراً في بيع زيوت الدراجات النارية المستعملة والجديدة على السواء، إذ وفقاً لدراسة أجريناها تبين ان مبيع الدراجات النارية الجديدة يزداد سنوياً بنسبة تراوح بين ١٥ و ٢٥ في المئة .

■ هل من رسالة توجهونها؟

– ندعو سائقي الدراجات النارية الى ضرورة اعتماد الخوذة والقيادة بروية لأجل سلامتهم . والى ان يدركوا أهمية نوعية الزيت الذي تحتاجه دراجاتهم توفيراً لتكلفة الصيانة وتحسيناً لأداء المحرك والحفاظ عليه أطول مدة ممكنة .

يشار الى ان شركة LASS تمثل عدداً كبيراً من شركات قطع الغيار ومنها شركة AC DELCO التي تصنع قطع الغيار الاصلية لسيارات GENERAL MOTORS اضافة الى البطاريات التي لا تحتاج الى صيانة (MF) مع زيوت المحركات المصنعة في اوروبا وأميركا. ■



■ هل لنا بللمحة عن شركة زيوت ريبسول REPSOL؟

– «ريبسول» هي شركة اسبانية متخصصة في صناعة زيوت السيارات والدراجات النارية والأليات الهيدروليكية، وشركتنا LASS هي الوكيلة الحصرية لـ «ريبسول» .

■ وماذا عن اختصاص شركة LASS؟

– تتعاطى شركة LASS بيع قطع السيارات الاصلية مع توفير العديد من الخدمات للزبائن والزيوت للمحركات ونواقل الحركة والفرامل، على أنواعها ودرجات لزوجتها، إضافة الى الزيوت المركبة كلياً أو جزئياً الى الزيوت المصنعة من المواد الأولية النفطية . هذا وتصنع شركة REPSOL الزيوت المتعددة الاستخدام في اسبانيا، ولدى الشركة ٣٦٠٠ محطة بنزين في اسبانيا وعدة مئات من المحطات في أوروبا، ولديها ٥٦ وكيلاً يمثلونها في البلدان كافة .

نمو سوق الدراجات النارية

■ ما الذي يميز زيوت «ريبسول» الخاصة بالدراجات النارية؟

– تعد «ريبسول» راعية رائدة لسباقات الدراجات النارية، وتزودها بنوعين من الزيوت 2T و4T، يستخدم الأول أكثر في لبنان في حين يستخدم الثاني في اوروبا والبلدان الغربية . وتتمتع «ريبسول» بخاصية تصنيعها لأنواع مختلفة من زيوت 2T بحسب ملاءمتها للدراجات النارية، في حين يتفرع من زيت 4T ١٧ نوعاً تلائم مختلف درجات الحرارة .

■ كيف تقوّمون موقعكم في السوق؟

– نسعى في LASS لأن نكون الشركة الرائدة في مجال توزيع الزيوت للمركبات والدراجات النارية والألات الصناعية، ونتوقع ان تشهد السوق اللبنانية نمواً في مجال الدراجات النارية خلال السنوات المقبلة .

هذا وقد حققنا نجاحاً ملموساً في مجال بيع الزيوت، نظراً للتقنيات المتقدمة لدى شركة ريبسول .

سيرج تشوبوريان (MEKA CONSUL):

تجارة الزيوت مرتبطة بنوعية المنتج وسعره



صاحب شركة MEKA CONSUL وكيلا زيوت MOTUL في لبنان سيرج تشوبوريان قدم لمحة عن استخدامات هذه الزيوت، ورأى ان تجارتها مرتبطة الى حد كبير بنوعية المنتج وسعره، متوقعا مع ارتفاع أسعار مادة البنزين نمواً لسوق الدراجات النارية، ناصحاً أصحابها بأن يختاروا زيت المحرك المناسب لدراجاتهم حفاظاً عليها.

– تجارة الزيوت في لبنان مرتبطة الى حد كبير بنوعية المنتج وسعره، والمعروف عن زيوت MOTUL ريادةها في الأسواق لنوعيتها وجودتها وحفاظها على المحرك، بالإضافة الى ان هناك وعياً لدى أكثر من اللبنانيين للتفريق بين الزيوت ذات النوعية الجيدة وتلك التي لا تتمتع بأي مواصفات.

قانون سير صارم وعادل

■ نلاحظ في الفترة الأخيرة اقبالاً نسبياً على شراء الدراجات النارية، هل ينعكس ذلك زيادة في مبيع زيوت MOTUL؟

– نعم، لكن كما ذكرت لا تزال سوق الدراجات النارية في لبنان محدودة، وبالتالي حركة مبيعات MOTUL لم ترتفع كثيراً.

في المقابل، ونظراً الى ارتفاع أسعار المحروقات من المؤكد ان سوق الدراجات النارية في لبنان ستنمو أكثر فأكثر، لكن المشكلة ان هناك فرضى على الطرقات بحيث لا يحترم قانون السير، ما يؤدي الى حصول حوادث كثيرة.

■ ما هي نسبة نمو مبيعاتكم خلال السنوات الأخيرة؟

– كان العام ٢٠١٠ الأقوى بالنسبة الينا بحيث حققنا أعلى نسبة نمو وهي ١٨ في المئة. أما في العام ٢٠١١ فقد وصلت نسبة النمو الى ٣ في المئة.

■ كيف تنظرون الى مستقبل قطاع الدراجات النارية في لبنان؟

– طالما لا يوجد قانون صارم وفي الوقت نفسه عادل، لا أتوقع ان ينمو هذا القطاع بشكل كبير وان تصبح الدراجة النارية وسيلة نقل تستخدم يومياً.

قيادة آمنة

■ ما هي الرسالة التي توجهونها الى سائقي الدراجات النارية في لبنان؟

– أَدعوهم الى التقيد بالقوانين واعتماد طريقة قيادة آمنة وتجنب قدر الامكان الاحتكاك بالسيارات ما يحد من نسبة الحوادث ويعزز تقنهم بأنفسهم.

■ ما هي النصيحة التي توجهونها في ما يخص اختيار الزيوت المناسبة للدراجات؟

– على سائق الدراجة ان يختار الزيت المناسب لدراجته بهدف الحفاظ على محركها وأدائها وكيانها. ■

زيوت للسيارات والدراجات النارية

■ هل لنا بلمحة تعريفية عن زيوت MOTUL؟

– MOTUL هي العلامة التجارية لزيوت فرنسية متخصصة بالزيوت الصناعية المركبة (SYNTHETIC OIL) وتعتبر رائدة عالمياً في مجال زيوت الدراجات النارية والـ ATV والمزالج «سكي دو» بالإضافة الى زيوت السيارات. وفي لبنان سوق زيوت MOTUL ناشطة وواسعة في مجال السيارات أكثر منها للدراجات النارية بخلاف ما هي عليه في أوروبا.

■ منذ متى أنتم وكلاء لزيوت MOTUL في لبنان؟

– منذ العام ١٩٨٨.

■ عادة، لأي نوع من السيارات تستخدم زيوت MOTUL؟

– تستخدم زيوت MOTUL لمختلف أنواع السيارات، وهي معتمدة لدى شركات بورش وبي ام دبليو وفولكس فاغن وغيرها لكن في أوروبا من المعروف ان زيوت MOTUL تستخدم بشكل أكبر للدراجات النارية أكثر منها للسيارات.

ريادة في النوعية والجودة

■ هل من الضروري استعمال زيوت خاصة للدراجات النارية مثل MOTUL؟

– بالتأكيد، لأن الزيوت الخاصة بالدراجات النارية تحمي الأخيرة من المخاطر التي قد يتعرض لها المحرك وعلبة التروس معاً. وبالنسبة الى MOTUL فثمة أنواع عدة من الزيوت تناسب الدراجات النارية على مختلف أنواعها وحجم محركاتها.

■ تعدّ علامة MOTUL أهم أنواع الزيوت المخصصة للدراجات النارية في العالم، لإم تعززون ذلك، وما مدى المنافسة بينها وبقية الشركات المصنعة لمثل هذه الزيوت؟

– تعد شركتا CASTROL وMOTUL الشركتين الرائدتين في العالم اللتين تصنعان زيوتاً وليستا تابعتين لأي شركة نפט، لذلك فهما تسعيان الى إنتاج أجود أنواع الزيوت.

■ ما هو موقع زيوت MOTUL بين العلامات الأخرى في السوق اللبنانية؟



زيد ريشا (بسول وحنينه) :

نعمل على إنشاء جمعية من أجل تنظيم قطاع الدراجات النارية

مدير المبيعات في شركة بسول وحنينه، وكلاء سيارات بي ام دبليو BMW ورينو RENAULT والفاروميو ALFA ROMEO وميني MINI وDACIA زيد ريشا تناول في حديثه الى «البيان الاقتصادية» تسويق الشركة للدراجات النارية من BMW، ملاحظاً اقبالاً على شراء طرازاتها لأدائها وتصميمها ومتانتها وتنوع سعة محركاتها المناسبة لمختلف الأذواق والاحتياجات، وكشف عن بيع الشركة ٣٥ دراجة خلال ٢٠١١ يتراوح سعر الدراجة الواحدة بين ١٧ و ٢٠ ألف دولار. عارضاً لسميات دراجات BMW وجاذبيتها، مذكراً بالعمل على تأسيس جمعية بالتعاون مع مستوردي الدراجات النارية الجديدة من أجل تنظيم القطاع وحمائته، متطرقاً الى مميزات الدراجة النارية العملاية وعلى الطرقات، مبدياً الحرص على توفير أفضل الخدمات لما بعد البيع.

مزايا عملاية

■ ثمة من يقول بأن الدراجة النارية وسيلة نقل غير آمنة، بمّ تعلقون؟
- نعمل على نشر ثقافة الدراجة النارية، وتحفيز السائقين على ارتداء الخوذة والسترة الواقيتين أثناء قيادة الدراجة.
وبحسب الإحصاءات تبين ان عدد ضحايا حوادث السير تضاعف مقارنة بعدد ضحايا سائقي الدراجات النارية.
من هنا نكرّر مطالبتنا بتطبيق قانون السير بحذافيره وباحترام سائق الدراجة النارية والأجهزة المولجة بتطبيق القانون على الطرقات.
من جانب آخر، للدراجة النارية مزايا عملاية عدة فهي تساهم في الحد من زحمة السير وتخفف من حدة التلوّث ومن مشكلة إيجاد مواقف.

التشدد في الرقابة وشروط التسجيل

■ هل بإمكان اللبنانيين وخصوصاً الطبقة الراقية التأقلم مع ظاهرة قيادة الدراجة النارية؟
- أثبت اللبناني انه قادر على مواكبة متطلبات العصر والتأقلم مع الظروف كافة.
■ كيف تنتظرون الى الإجراءات التي اتخذتها وزارة الداخلية مؤخراً وهل من رسالة توجهونها للمعنيين؟
- تهتم وزارة الداخلية بالشق الأمني خصوصاً في بيروت، مع العلم ان أصحاب الدراجات النارية الباهظة الثمن ستكون أوراقهم الثبوتية وسجلاتهم سليمة حكماً، أما أولئك الذين يخالفون القانون والنظام فيسكبشون عاجلاً أم آجلاً. من هنا من غير الواجب ان تعمّم الوزارة قراراتها على الدراجات النارية كافة، تجنّباً لتشويش صورة البلاد والأمن فيها.
■ ثمة شركات بدأت باستيراد الدراجات النارية من بلدان الشرق الأقصى فما رأيكم بذلك؟

- لا نستطيع ان تمنع استيراد الدراجات النارية من بلدان الشرق الأقصى بأسعار متدنية، ولكن نحن ضد استيراد الدراجات المستعملة التي تدخل الأسواق من دون أي رقابة أو تشدد في شروط واجراءات التسجيل.

خدمات ما بعد البيع

■ وهل تخضع عملية بيع الدراجات النارية للتقسيط عبر المصارف أسوة بالسيارات؟
- إن مسألة تقسيط دفعات الدراجات النارية عبر المصارف لا تزال محدودة نظراً لغياب حماس شركات التأمين، ولكن معظم زبائن الشركة يدفعون نقداً، والشركة بالمقابل تحرص على توفير أفضل الخدمات ما بعد البيع.
■ كيف تنتظرون الى مستقبل الدراجات النارية في لبنان؟
- يشهد قطاع الدراجات النارية في لبنان تحسناً ملموساً، ستتضح معالمه خلال السنوات المقبلة. ■



■ هل لنا بلحمة عن دراجات BMW النارية التي تسوقونها في السوق المحلية؟
- طرحنا دراجات BMW في السوق اللبنانية منذ سنة ونعمل على عرضها وتسويقها بالطريقة الأفضل، رغم ان نسبة البيع لا تزال محدودة نظراً للأسعار التي تراوح بين ١٠ آلاف و ٣٥ ألف دولار.
وقد دخلنا السوق بناء على معطيات ودراسات أجريتها مسبقاً.
والمعروف ان لدى شركة BMW تاريخاً مشرفاً في مجال تصنيع الدراجات النارية، وقد لاحظنا ذلك من خلال إقبال الزبائن على شراء طرازات BMW من الدراجات النارية لأدائها ومتانتها وتصميمها، وتنوع سعة محركاتها والمناسبة لمختلف الأذواق والاحتياجات ومنها سوپر بايك وكروس والكروز.
وفي هذا الإطار تستهدف الشركة شريحة معينة من الزبائن من ذوي الدخل المرتفع نسبياً. هذا وستطلق خلال الصيف المقبل دراجة بسعة محرك ٦٥٠ س.س. SCOOTER. لكافة الشرائح.

مبيع محدود نسبياً

■ أين هي نقاط تركزكم في لبنان؟
- متركزون في بيروت ومحيطها حيث معظم زبائننا بالإضافة الى الرعايا الأجانب المقيمين في لبنان، من بينهم موظفو القوات الدولية «اليونيفيل» والسفارات.
■ ما هي التحديات التي تواجهكم؟
- مردود بيع الدراجات النارية محدود نسبياً مقارنة بمبيع السيارات وذلك لعدم توافر أعداد كبيرة من الدراجات لبيعها.
■ ما عدد الدراجات التي تم بيعها خلال العام ٢٠١١؟
- استطاعت الشركة ان تبيع ٣٥ دراجة نارية يتراوح معدّل سعرها بين ١٧ ألفاً و ٢٠ ألف دولار.

حماية القطاع والمستهلكين

■ هل تواجهون منافسة الشركات المماثلة أو الدراجات النارية المستعملة؟
- تمكنت الشركة من الحصول على حصة سوقية جيدة خلال سنة. لكن للأسف فإن سوق الدراجات النارية المستعملة في لبنان غير خاضعة للرقابة لناعية الإستيراد والتنوعية والأسعار.
ونحن لسنا ضد الدراجات المستعملة، لكن من المفروض ان تكون ذات نوعية جيدة وخاضعة لرقابة الدولة من أجل حماية الدراجات الجديدة مثل السيارات.
يكفينا سمعة أصحاب الدراجات النارية الخفيفة التي تستخدم لغايات السرقة والأفعال المشينة، والتي دفعت بوزارة الداخلية الى منع استخدام الدراجات بدلاً من فرض رقابة على دخولها الى لبنان.
■ ما هي الخطوات التي تتخذونها لمواجهة قرارات وزارة الداخلية؟
- نعمل على تأسيس جمعية بالتعاون مع مستوردي الدراجات النارية كافة من أجل تنظيم وحماية قطاعها، وبالتالي حماية استثمارنا بالتعاون مع وزارة الداخلية..

مروان طراف

(هارلي دايفيدسون HARLEY DAVIDSON - لبنان)؛

مبيعاتنا غير المتوقعة في السوق المحلية استدعت تطوير

القسم المختص

مدير عام شركة هارلي دايفيدسون في لبنان مروان طراف اعتبر منطقة الشرق الأوسط من الأسواق الجديدة ذات الإمكانيات والقدرات الواسعة، كاشفاً عن تطوير قسم المبيعات في لبنان بهدف استيعاب الطلب المتزايد على الدراجات النارية، متوقفاً أن تفرض الأخيرة نفسها في السوق اللبنانية، مطالباً بإصدار قانون سير جديد يحمي جميع السائقين من دون استثناء.



روجيه زكار (كومرشل COMMERCIAL)؛

حجم التأمين على الدراجات النارية متدن وبالتالي لا يمكن الموازنة بين التكاليف والأرباح



المدير العام المساعد في شركة كومرشل للتأمين وإعادة التأمين COMMERCIAL روجيه زكار أشار الى ان محفظة أقساط الدراجات النارية لدى الشركة محدودة وبالتالي لا يمكن الموازنة بين تكاليفها وأرباحها. وعرض لأنواع التأمين التي توفرها الشركة لأصحاب الدراجات النارية.

■ ما هي أنواع الدراجات التي تباعونها في لبنان والى أي فئات تتوجهون بها؟
- تصنع شركة هارلي دايفيدسون دراجات سياحية من الوزن الثقيل، وغالبا ما تستعمل للترفيه والسفر ويحتفظ بها البعض كاستثمار للمستقبل.

تطوير قسم المبيعات

■ كيف تقيمون السوق اللبنانية والإقبال فيها على دراجات هارلي دايفيدسون؟
- إجمالاً سوق الدراجات العالمية تزداد نمواً في الوقت الحالي نظراً الى غلاء أسعار الوقود وأزمات السير ومحدودية المواقع، الى تضاعف عدد السكان في المدن، لذلك بدأ الناس يقبلون أكثر فأكثر على الدراجات النارية كوسيلة نقل، وبالطبع لهارلي دايفيدسون حصة من هذا النمو في سوق الدراجات.
وفي لبنان، لم تكن نتوقع نسبة المبيعات التي نحققها لذا نحن بصدد تطوير قسم المبيعات بهدف استيعاب الطلب المتزايد على دراجاتنا.
■ هل استطعتم استقطاب رجال الأعمال لشراء دراجة هارلي دايفيدسون؟ أم أنكم لم تصلوا بعد الى هذه المرحلة؟

- أكثر من ٨٠ في المئة من زبائننا ينتمون الى طبقة اجتماعية معينة (متوسطة وما فوق)، وغالبيتهم أشخاص يعملون في قطاعات منتجة. وبحسب إحصاء أجريناه في النادي الذي يضم قضاة وأطباء ومحامين ومدراء شركات وأساتذة جامعات، تبين لنا أن أكثر من ٧٣ في المئة من مقتني دراجات هارلي دايفيدسون حاصلون على شهادات جامعية وما فوق.
أما إذا عدنا ٣٠ سنة الى الوراء فنلاحظ ان دراجات هارلي دايفيدسون كانت وسيلة لتنقل العصابات في الولايات المتحدة وغيرها، لتتحول العصابات الى أندية تقدم مساعدات اجتماعية وتقوم بحملات توعية وغيرها الكثير من النشاطات.

■ أنشئ تجمّع خاص بشركات الدراجات النارية في لبنان وأنتم عضو فيه، هل لنا بلمحة عنه؟
- التجمّع عبارة عن جمعية أنشئت حديثاً تحت اسم جمعية وكلاء مصنعي الدراجات العالمية الجديدة في لبنان، وهي بحق صمام الأمان لهذا القطاع، رئيسها هو زياد ريشا والأعضاء هم: نيكولا أبو خاطر ونجيب دبس وإيلي خوري وجيلبير خوري وأنا كوننا نمثل أهم شركات الدراجات العالمية في لبنان.

ومن مهام الجمعية حماية استثمارات هذه الشركات والمساواة بين مستوردي الدراجات النارية الجديدة والمستعملة، وذلك بهدف تفادي أن يمارس أي شخص كان هذه التجارة وبميزانيات بسيطة، بدافع التهرب من الضرائب والتلاعب بالأسعار والفوائد.
برأيي الحل لهذا الموضوع ان تكون النية موجودة لدى المعنيين للتعامل بجدية مع المشكلات التي يعانها قطاع الدراجات النارية وضبطه، بحيث يحظر سير دراجات فاقدة لصلاحية الاستخدام على طرقاتنا. ■

■ هل لنا بلمحة عن تجربتكم في مجال التأمين على الدراجات النارية في السوق المحلية؟

- لم نتوقف يوماً عن تأمين الدراجات النارية في السوق اللبنانية، لكن تجربتنا في هذا المجال ما زالت متواضعة، نظراً الى ضعف الإقبال على تأمين هذه الدراجات في لبنان بحيث ان محفظتها محدودة جداً وبالتالي لا يمكن الموازنة بين التكاليف والأرباح.

أما مجالات التأمين على الدراجة النارية فتشمل التأمين الإلزامي وضد الغير والشامل، وتتفاوت الأسعار بحسب عدد الأحصنة في الدراجة ونوع التأمين.

يبقى انه خلال الفترة الأخيرة بدأنا نلاحظ نمواً في سوق التأمين على الدراجات ويعود ذلك الى ان السائق أصبح يعي أهمية التأمين على الدراجة. من جهتنا نتوقع على المدى الطويل أن يتزايد هذا الإقبال.

■ أنتم من الشركات القليلة التي تغطي الدراجة النارية ضد خطر السرقة، بمّ تعلقون؟

- هذا صحيح لكن ضمن شروط معينة تتعلق بالإجراءات والتدابير التي يلجأ اليها السائق لحماية دراجته، على سبيل المثال المكان الذي يركنها فيه ودرجة أمانه.

■ هل تلعب الدولة دوراً في تنظيم سوق الدراجات النارية؟
- ما تفعله الدولة في هذا المجال يستحق التقدير كونها فرضت على السائقين في بيروت حيازة رخصة خاصة والتقيد بالقوانين والالتزام بوضع الخوذة وان تكون الدراجة مؤمنة، وهذا كله يؤدي الى الحد من الحوادث والأضرار مما ينعكس ايجاباً علينا. ■

كتاب «رحلة العمر الى الجنسية» للقاضي الانساني جوني القزي



صدر للقاضي جوني القزي كتاب بعنوان «رحلة العمر الى الجنسية» ٢٨٠ صفحة بغطاء جلدي أنيق وورق مصقول من الحجم المرغوب لتصدر المكتبات. ما ان نزل الكتاب الى المكتبات في نهاية شهر نيسان (ابريل) حتى لاقى رواجاً لافتاً اذ كان ينتظره متذوقو أدب وأحكام القاضي القزي والمئات من طلابي الجنسية اللبنانية. لم نقرأ الكتاب إنما قرأنا المقدمة المعبرة وعنوانها «من اللاعده... الى العدالة.. رحلة عمر».

نختار من المقدمة بعض السطور الموجهة الى والده الكاتب والى من صدّوه وعارضوا أحكامه، وفيها من التعابير ما يوجع ويدمع. انا حر.. انا شجاع.. سأقول الحقيقة دوماً. هكذا تتعلمون يا أولادي كيف تحكمون أنفسكم.

انا عادل عندما اذعن في حياتي لسلطان الضمير.. انا عادل عندما أفقه ان قليلاً من الحق يرفع الكثير من الباطل أنا عادل عندما لا أفهم القانون إلا في خدمة الانسان انا عادل عندما لا أفسر النص إلا بما يأتلف ومصلة الانسان انا عادل عندما أكون انساناً بحق لا شبه انسان وحمل الفهرس في بابه الأول واقع الجنسية اللبنانية وما هي الأبعاد التاريخية والحقوقية.

وفي الباب الثاني: لمن يعود الاختصاص في دعاوى الجنسية وفي الباب الثالث: ما هي القواعد المتوسلة والآلية المعتمدة اثباتاً للجنسية اللبنانية وفي الباب الرابع: كيف تكسب الجنسية اللبنانية وفي الباب الخامس: كيف تفقد الجنسية اللبنانية وفي الباب السادس: كي لا تظل رابطة الدم حكراً على الأب وفي الأبواب الباقية: الأسباب التي تحول دون تعديل قانون الجنسية بما يتلاءم وإحقاق حق المواطنة الكاملة للمرأة اللبنانية. مؤلف اجتماعي انساني قانوني جريء يتوجب تصدّره واجهته كل مكتبة.

وسام رفيع من المجلس العام الماروني الى سفير فرنسا



السفير الفرنسي دوني ببيتون يتسلم الوسام من رئيس المجلس العام الماروني وديع الخازن



صورة تذكارية للمجلس مع السفير الفرنسي

قام المجلس العام الماروني برئاسة الوزير السابق وديع الخازن بزيارة لسفير فرنسا دوني ببيتون وذلك لمناسبة قرب انتهاء مهامه في لبنان ومغادرة بلدنا. وخلال الزيارة في قصر الصنوبر، سلّم الشيخ وديع السفير ببيتون «الصليب الأكبر» GRAND' CROIX للمجلس وهو وسام رفيع جداً مؤلف من نجمة مصقولة. كلمتان، الاولى لرئيس المجلس العام الماروني والثانية لصاحب التكريم القيتا للمناسبة.

نسرين بيضون توقع



نسرين توقع بحضور لبنى عبيد، مادلين شكور وليلي بيضون



امل سليمان، هند برهوم، فريال منصور، نسرين بيضون وليلي ابو شقرا

في مطعم «بول» - الجميزه، وقّعت نسرين بيضون عقيلة الوزير السابق محمد عبد الحميد بيضون، كتابها الجديد: «أكلات شغل البيت» الصادر عن دار المنهل - والكتاب تعتبره نسرین خلاصة تجربتها في فن الطبخ ومجموعة وصفات تتقنها لاطباق لبنانية، شرقية، اوروبية، يابانية وصينية.



نسرین بيضون توقع كتابها

حفل عشاء مميز للمعهد التقني الفرنسي اللبناني



صورة تذكارية للجنة سيدات المعهد التقني الفرنسي اللبناني مع سيادة المطران كيريلوس بسترس



من اليسار: الرئيسة ارليت جريصاتي، هدى سلامه، وليد مزرن والراح السعيد في التومبولايي رزق



هابي بورثداي للرئيسة ارليت جريصاتي

أناقة ومحبة ميزتا العشاء التقليدي السنوي للمعهد التقني الفرنسي اللبناني. ما يفوق سبعمائة شخص أموا المناسبة «بالروم» فندق فينيسيا، بدعوة من مجلس ادارة ولجنة سيدات المعهد التي تترأسهما بجدارة القاضية ارليت جريصاتي. في كلمتها الشاملة والواضحة شددت جريصاتي على ضرورة تعليم المرأة، معددة الاختصاصات التقنية الخمسة التي سيباشر المعهد بتعليمها ابتداء من أيلول المقبل في الطابق الجديد للمقر الكائن في السبتية. أحيا السهرة ثنائي موسيقي غنائي وجرى سحب تومبولاي غني بجوائزه والمفاجأة الحلوة هابي بورثداي للرئيسة ارليت جريصاتي. شاركت في الحفل شخصيات سياسية واجتماعية ودينية في مقدمتها سيادة مطران بيروت للروم الكاثوليك المونسنيور كيريلوس بسترس. والجدير ذكره ان لجنة سيدات المعهد التقني الفرنسي اللبناني تتألف من: ارليت جريصاتي (رئيسة) هدى سلامة (نائبة الرئيسة) نايلة عيسى الخوري (أمينة عامة) ميشلين زيات (أمينة صندوق) والأعضاء: نايلة بركات، لينا باز، جينا حاج شاهين، اندريه الياس، نادين جميل، ليوني هارتمن، نيكول كرم، ايدي لمع، غريس نصر، ميري صابر، كلود صايغ وجيسي تحومي.



هناء شربل اسطفان تكرم عقيلة رئيس الوزراء المجري في داره لبنان في المجر



عقيلة السفير اللبناني هناء اسطفان وقرينة رئيس الوزراء المجري انيكو اوربان



صاحبة التكرم حاملة كتاب عن لبنان ومحاطة بهناء اسطفان واولادها وبعض المدعووات

أقامت عقيلة سفير لبنان في المجر هناء شربل اسطفان مأدبة غداء على شرف السيدة انيكو ليفاي قرينة رئيس الوزراء المجري د. فكتور اوربان، وذلك في داره لبنان في المجر وبحضور شخصيات نسائية من بينهم زوجة رئيس البرلمان وعقيلات سفراء ووزراء ونواب. كان الحفل صورة جميلة عن لبنان الحضاري والثقافي، وتميز بالتنظيم الدقيق، فتلون بعطر الموسيقى والأناشيد والدبكة التقليدية وأطباق شهية من بلدنا، حرصت على تحضيرها شخصياً عقيلة سفير لبنان.

فايز وجمال جياضو يولمان على شرف سفير الأردن وعقيلته

ودع فايز وجمال جياضو سفير الأردن في لبنان زياد المجالي وعقيلته أماني خلال حفل غداء أقاماه على شرفهما لمناسبة مغادرتهم لبنان نهائياً. أقيم الحفل بهناء وسخاء الأول من نيسان الفائت في قصر جياضو في دده - الكورة بحضور حشد من الشخصيات السياسية والدبلوماسية والاجتماعية.

روزي بولس «نجمة» غداء فيفيان غانم



روزي بولس وفيفيان غانم تقطعان قالب النجوم STARS



من اليمين: ميشيل حداد، فيفيان غانم، روزي بولس، أمينة فواز، دانيال الخوري وجوسلين حداد



نايلة قرقفي وألين عور

"ROSY YOU ARE OUR STAR"
«روزي أنت نجمتنا» هكذا رددت ضيفات فيفيان روبير غانم التي كانت تحتفل بعيد ميلاد صديقتها روزي نجيب بولس خلال حفل غداء أقامته في دارتها في بعدا. وجريا على التقليد السنوي المحبب سطعت النجمة أو النجوم على قالب الحلوى والموائد وباقات الأزهار وكانت روزي «ستار» بالفعل محاطة بكل الاهتمام والتقدير! وألقت صاحبة الدعوة وأمينة بري فواز كلمتين عذبتين عبرتا فيهما عالياً عن محبتهما وأحاسيسهما القلبية تجاه روزي. وهذه لقطات من الحفل.

غداء إيراني برفقة ميراي حايك وآزار آغا في «ام شريف»



آزار آغا، ميراي حايك وندي سلامة



ليلى عجم، رجاء بسمة، غريس تقلا وكارول عور



عايدة فرنجيه، انجيل مينا ورولا دويدي

بعصاها السحرية، حوّلت ميراي حايك يوماً «ام شريف» الى مطعم إيراني تقدم فيه أطباق إيرانية فاخرة طهتها بحسب وصفات وارشادات آزار آغا المدونة في كتابها الفخم الصادر حديثاً تحت عنوان "RECIPES FROM MY HEART" (وصفات من قلبي). رحبت ميراي وآزار بالصديقات المدعوات اللواتي أمضين وقتاً لا ينسى في أجواء غير مألوفة.



جوزف مدور وسيمون اسمر



الحسنات اللواتي أحيين المزاد العلني الصامت

في «لايف بيروت» من أجل «سكون»

سهرة ممتعة نظمها «لايف بيروت» LIFE BEIRUT في مساحاته المضيئة المطلة على مرفأ بيروت على أنغام المطرب جوناثان برينمر الذي غنى الأفضل لفرانك سيناترا ومايكل بولبي!
عاد ريع الحفل الذي تخلله مزاد علني «صامت» (على ساعة تقدمه باولو بونجيا وغيرها من الأشياء) للجمعية اللبنانية «سكون» SKOUN التي تترأسها سارة فيليب طراد وتبذل جهوداً مشكورة لمكافحة الإدمان ومساعدة المدمنين.

المهرجان الثقافي السوداني الثاني في بيروت

معرض فني تشكيلي وأمسيات شعرية وحفل ختامي



من اليمين: رندى بري، السفير ادريس سليمان وعقيلته والوزير فريج صابونجيان وعقيلته



من اليمين: انطوان سيف، الرئيس غالب غانم، السفير ادريس سليمان وعقيلته



من اليمين: عفاف وايلاف وائل سليمان

نظمت السفارة السودانية في حضور السفير ادريس سليمان المهرجان الثقافي السوداني الثاني، وتضمن إقامة معرض فني تشكيلي للفنانين السودانيّين التشكيليين خالد حامد ومحمد حمزه، وذلك في جمعية الفنانين اللبنانيين للرسم والنحت في دار الطائفة الدرزية - فردان.

وتخلل المهرجان الثقافي أمسيات شعرية للشعراء السودانيين التيجاني حاج موسى، وروضة الحاج ونضال حسن الحاج، نظمتها دار نلسن للنشر بالتعاون مع السفارة وبالإشتراك مع شعراء لبنانيين، وذلك في دار الندوة - شارع بعلبك - الحمرا. وقدم الأمسية المفكر العراقي ماجد السامرائي، كما أدار الحلقة الشعرية سليمان بختي.

ونظم النادي الثقافي العربي أمسية شعرية للشعر السوداني في قاعة النادي الثقافي العربي، الحمرا - شارع عبد العزيز بناية يارد - ط ٢. أدار الأمسية الكاتب ميشال جحا.

واختتمت السفارة المهرجان بحفل أقيم في قاعة عصام فارس في الجامعة الأميركية في بيروت، في حضور فاعليات سودانية ولبنانية. رعى الحفل كل من جمعية الصداقة اللبنانية السودانية ممثلة برئيسها الوزير السابق الياس حنا، شركة دجي آل بي انفس، ممثلة برئيس مجلس إدارتها فراس بدره وشركة سوداتيل السودانية للاتصالات.

حسين وسلوى نابلسي يحجزان مطعم الحلبي على شرف ١٨٠ مدعواً



سلوى نابلسي

حجز حسين وسلوى نابلسي مطعم الحلبي في انطلياس لمئة وثمانين ضيفاً مدعواً الى العشاء. أجواء شرقية مرحة مسلمية هيمنت على هذه السهرة الناجحة التي تميّزت بحفاوة صاحبي الدعوة وبموائد غنية بأطباق شهية من تراننا.

من بين المدعوين: الرئيس ايلي فرزلي وعقيلته

اولغينيا، الوزيرة السابقة ليلي الصلح حماده، النائب د. رياض رحال وزوجته د. سيلينا، النائب مروان فارس وقرينته منى، الدكتور بيار دكاش، مدير عام الشؤون العقارية بشارة قرقفي وعقيلته نايله، الدكتور منبج حمدان وقرينته المحامية فاديا متري، الدكتورة المكرمة سلوى غدار يونس، غاربيس وعائده مركريان، توفيق وكلود هندي، ماريو وجوزيان عبود، القاضي والمحافظ السابق أمين حمود وعقيلته عفاف، رجل الأعمال ايلي علم، الدكتور جو سويدان وزوجته غرازيللا، الفنان الكبير وجيه نخله...

باتريسيا الياس سميدا وكلود أبو ناصر هندي تحاضران

لمناسبة اليوم العالمي للمرأة وبرعاية النائب جيلبرت زوين، دعت لجنة قدامى القلبين الأقدسين كفر حباب الى محاضرة قيمة تبعتها حفلة «برانش» في فندق اكواريوم - جونيه. المحامية باتريسيا الياس سميدا والزميلة كلود أبو ناصر هندي ألقتا المحاضرة متناولتين في مداخلتهما تحديات المرأة العاملة في الشرق الأوسط، خصوصاً لبنان.



باتريسيا الياس سميدا المرشحة لانتخابات الدائرة العاشرة لفرنسيي الخارج

تطرّق الحديث والنقاش الى انتخابات فرنسيي الخارج كون المحامية باتريسيا سميدا هي المرشحة المستقلة للنياحة واللبنانية الأصل الوحيدة التي ستخوض المعركة في الأول والسابع من حزيران المقبل لتمثيل الدائرة العاشرة الممتدة من افريقيا الجنوبية الى بلدان الخليج العربي مروراً بلبنان.

ARAB RE تكريم المشاركين في ندوتها

أقامت شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE حفل عشاء في فندق بريستول - لبنان تكريماً للمشاركين في ورشة العمل التي نظمتها في منتصف شهر نيسان (ابريل) الماضي. وقد استقبل رئيس مجلس ادارة الشركة الشيخ خلدون بركات واركان الشركة المدعوين الذين أمضوا سهرة ممتعة (راجع صفحات التأمين).



من اليمين: محمد حمود، ابراهيم ياسين، رونالد شدياق، الشيخ خلدون بركات، سليم كجك، محمد ناجي، روبير عيراني، زهير داود وحسين ملوك يستقبلون المدعوين



من اليسار: وليد جنادري، مرلين شدياق، فادي شماس، ندى جنادري وبيار شدياق



من اليسار: ليلى شدياق، ايلي نسناس، اسعد ميرزا، فريد وكارين شديد



من اليمين: شادي عيسى، جو عازار، القنصل جوزف عيسى، سلمى ابي ديب وسيمون الراعي



من اليمين: كزافيه دينيس، صلاح ولىلى حسنية، وجورج زينة



من اليسار: ريديا شماس، مظفر اقطاس، ميشال خديج وعقيلته



من اليسار: ناجي حبيب، سمر بركات، HATILE TURGUT وIRDAL TURGUT وطلال قيسي



من اليمين: ريكاردو سليمان، رينه خلاط وعقيلته، فيفيان زينه وفاتح بكداش



من اليمين: الشيخ فيكتور ومايدا الفضل، محمد خليفة، ألان بيفاني وجاك صحنواي



من اليمين: كارول وكميل شمعون، صبحي الحسيني وعقيلته وصونيا سالم



من اليمين: حبيب ورولى جعلوك، ريمي وجوزف فضول، حسن ورنال القيسي



من اليسار: حسن بركات، ابراهيم الداوق، هبى وابراهيم ياسين ومحرز خير



من اليمين: ماريو نحاس، فاتن دوغلاس، بيار سلامة، غسان وغادة اللبان



من اليمين:
روجيه والين
تابت، شربل
بوفرح
وسامي
خوري



من اليسار:
رياح ادريس،
محمد العلمي،
الشيخ خلدون
بركات، جاك
جوخضريان
وسهام
صحنواي



من اليمين: محمد ناجي، هند ترو، سليم كجك، محمد حمود وعقيلته



من اليمين: كريستل باسيلا، جورج حمصي، نتالي وروبير عيراني، فادي وريما جارودي



من اليمين: باتريسيا شاهين، جورج ماطوسيان، راعدة ابو جمرة وتانيا نعماني



من اليسار: سلام حنا، جوزف عضيبي، جورج سعادة وعقيلته وجورج سالم



من اليمين: رالف الفضل وكايت عبدالله والهام وانطوني الفضل



من اليسار: جون بارت وعقيلته وتانيا حوراني



من اليسار: الياس خوري، جورج الفرزلي، سيمون تابري وغسان صعب

من اليسار:
كارين جعجع،
هلا صالح،
نادر يونس،
مارسيل ضاهر
وجهاد فليحان



من اليسار:
ايلى طريبيه،
نعيم تامر،
رونالد شدياق
والبير لطيف



من اليمين:
هلا عظمي،
عماد
المصري،
ميشال مدور



من اليمين:
لينتا نجيم،
جميل حرب،
ناجي سلطانم
وهنريات
فارس



من اليسار: جوزف وندى رزق الله، ليليان وايلى يونس



من اليمين: ميريم زكار، الكسندر سالم، عادل معكرون وايلى ابي رامز



من اليسار: نعم سنو وزوجها وبسمة بركات

محمد شرف ينال جائزة أفضل موظف مبيعات سياحية في السعودية



حصل محمد عبدالله شرف على جائزة التميز لأفضل موظف مبيعات سياحية في المملكة العربية السعودية، ضمن برنامج جوائز التميز السياحي في دورتها الثانية، والتي تنظمها الهيئة العامة للسياحة والآثار في المملكة. وقد قام الأمير سلطان بن سلمان بن عبد العزيز رئيس الهيئة بتسليم الجوائز للفائزين على هامش ملتقى السفر والاستثمار السياحي السعودي. وأوضح رئيس لجنة التحكيم لجائزة التميز السياحي ٢٠١٢ الدكتور عبد المحسن بن عبدالله الحجري في كلمته خلال الحفل المعد للمناسبة ان الجوائز تعد من المبادرات المهمة للهيئة العامة للسياحة والآثار التي تهدف الى تطوير وتنافسية واحترافية صناعة السياحة والضيافة في المملكة.

«وايلد ديسكفري» تفتتح شهر تنشيط السياحة بين لبنان والأردن



جونني مدور

WILD DISCOVERY

بدأت شبكة وايلد ديسكفري (WILD DISCOVERY) الاحتفال بشهر الأردن السياحي اعتباراً من نيسان (ابريل) الماضي، وذلك بالتعاون مع هيئة تنشيط السياحة الأردنية من أجل ان يستفيد المسافر من العروض الاستثنائية وعروض اللحظة الأخيرة. وبالمناسبة قال جونني مدور مدير التسويق في شركة وايلد ديسكفري: «نحن سعداء لتجديد هذا التعاون القيم مع هيئة تنشيط السياحة الأردنية للعام الثالث على التوالي منذ ان استجاب الأردن لجميع احتياجات ورغبات السائح اللبناني والذي قام بإرضاء جميع الفئات من أزواج وعائلات ومجموعات سياحية».

«قصر الامارات» يحقق اعلى

الايرادات لمجموعة كمبينسكي

اعلنت مجموعة كمبينسكي في ختام جولتها الترويجية السنوية في ابو ظبي عن تحقيق «قصر الامارات» في ابو ظبي ايرادات لمجموعة فنادقها البالغ عددها ٧٢ حول العالم، وذلك خلال العام الماضي والربع الاول من العام الحالي.

واوضح أفشر كوتش المدير الإقليمي للمبيعات في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا: شاهدنا نمواً مذهلاً في المنطقة خلال الربع الأول من العام ٢٠١٢، حيث حصدت فنادق كمبينسكي الرئيسية مثل قصر الإمارات وكمبينسكي مول الإمارات وفندق كمبينسكي بالم جميرا ريزدنس الذي تم افتتاحه مؤخراً نسب إشغال وصلت حتى ١٠٠ في المئة خلال معظم عطلات نهاية الأسبوع منذ أواخر العام الفائت.



تاورز
روتانا
دبي

متعة الإجازة والتسوق

من موقع متميز على شارع الشيخ زايد، وعلى بعد خمسة دقائق من أهم المراكز التجارية، يطل تاورز روتانا على مدينة دبي ليضفي عليها رونقا أخذاً ويعطي لكل من العائلات ورجال الأعمال الخيار الأفضل للإقامة.

يضم تاورز روتانا ٣٦٠ غرفة وجناحاً بالإضافة إلى الأجنحة التنفيذية التابعة لعلوب روتانا. ويفخر الفندق بتعدد مطاعمه الحائزة على عدة جوائز عالية الجودة والخدمة. يقدم الفندق باقة من العروض الصيفية المتميزة التي تجمع بين متعة التسوق والأنشطة الترفيهية العائلية.

بالإضافة إلى ذلك، يقدم تاورز روتانا أفضل الخدمات ضمن جو رفيع ومرافق لياقة بدنية ملائمة جامعة منه المكان الأفضل لكافة الاجتماعات والمؤتمرات والموقع المتميز لكافة الأنشطة الاجتماعية. ومن هذه الخدمات خدمة الحافلات المجانية من وإلى المراكز التجارية.

Rotanatimes.com

مركز دبي، أ.م. هاتف: +٩٧١ (٠٤) ٣٤٣٨٠٠٠ فاكس: +٩٧١ (٠٤) ٣٤٣٨١١١ | towers.hotel@rotana.com

rotana.com

«هاوي» تحقق نمواً في مجموعتي أعمال المشاريع وأجهزة المستهلك



WU DONG
HUAWEI

حققت «هاوي» الشركة الصينية الرائدة عالمياً في توفير حلول تقنية المعلومات والاتصالات نمواً في صافي الأرباح لتصل إلى ١,٨٥ مليار دولار.

ووصلت عائدات مبيعاتها في الصين إلى ١٠,٤٢ مليار دولار بزيادة ٥,٥ في المئة، وفي الأسواق الخارجية إلى ٢١,٩٨ ملياراً بزيادة بلغت ١٤,٩ في المئة. هذا وتمكنت «هاوي» من تعزيز أداء أعمالها خلال ٢٠١١ من خلال

النمو الذي حققته مجموعة أعمالها في قطاع المشاريع والتي بلغت ١,٤٦ مليار دولار وأجهزة المستهلك «ديفيس» والتي وصلت قيمتها إلى ٧,٠٨ مليارات دولار.

يذكر أن نائب رئيس HUAWEI الشرق الأوسط هو السيد WU DONG.

السعودية أولى بين الدول الأكثر استخداماً للهواتف المحمولة STC تطرح أجهزة ذكية بباقات متنوعة وأسعار تنافسية

أطلقت مجموعة اتصالات السعودية STC قنوات جديدة لخيارات متنوعة من الأجهزة الذكية ضمن باقات ذكية تحاكي رغبات المشتركين الشخصية وخياراتهم على صعيد الحياة العملية وقدراتهم الشرائية.



وجاء تصميم باقات الأجهزة الذكية ليوفر «عقود التزام لها» لقاء حصول العملاء على جهاز ذكي من

اختيارهم، إضافة إلى ما تمنحه كل باقة حصرياً، بحسب فئتها، من عدد محدد من دقائق الاتصال، وحزم بيانات للانترنت شهرياً ومزايا أخرى تمكنهم من ترتيب احتياجاتهم من الخدمات وفقاً لما يتناسب مع متطلباتهم على الصعيد اليومي إن كان في العمل أو السفر أو الدراسة.

وفي هذا الإطار ميزت الاتصالات السعودية مشتركها ببطاقات الأجهزة للارقام المفوترة لتمكين المشترك من الحصول على الجهاز الذكي مجاناً أو بأسعار مخفضة ومغرية مع التمتع بباقة من التطبيقات التقنية ودقائق المكالمات الصوتية والفيديو والرسائل النصية ومتعددة الوسائط إضافة إلى خدمة الانترنت.

وفيما تتعدى العلاقة بالمشترك إلى مرحلة ما بعد البيع، تستمر «الاتصالات السعودية» في تقديم كل ما هو متميز لمستخدميها من خلال مراكز الصيانة المنتشرة في مناطق المملكة كافة، التي توفرها بالشراكة مع شركائها العالميين، حيث تعتبر عملية الدعم الفني والصيانة دائمة ومستمرة ومتطورة بتطور وضع الشركات التي تعدها الشركة مع شركات تصنيع الهواتف النقالة في العالم. يذكر أن السعودية تبوّأت المرتبة الأولى لقائمة الدول الأكثر استخداماً للهواتف المحمولة في العالم، إذ بلغت نسبة انتشارها ١٨٨ في المئة وفقاً لدراسة صادرة عن منظمة الأمم المتحدة «يونكتاد».

«تايم» للفنادق تعتمد حلول «افايا» لتوفير خدمة موثوقة للنزلاء

بدأت مجموعة «تايم» الإماراتية للفنادق اعتماد حلول وخدمات «افايا» AVAYA الخاصة بقطاع السياحة والضيافة. وتساعد الحلول المعتمدة في إدارة الاتصالات العادية واللاسلكية في فنادقها من الفئة المتوسطة وشققها الفندقية المخصصة للإقامات الطويلة.



نضال ابو لطيف
AVAYA

وقد اعتمدت «تايم»

حلول «افايا» نظراً للتطور المستمر الذي تشهده ولما تتضمن من تجهيزات الشبكات والاتصالات الموحدة وهواتف الإنترنت ضمن خمسة فنادق تابعة لمجموعة «تايم» في كل من دبي والشارقة، ما يتيح التحكم بها جميعاً عبر شبكة مركزية ويوفر خدمة موثوقة للنزلاء.

وقال مدير تقنية المعلومات في مجموعة «تايم» للفنادق توماس هابر، إن «افايا» ساهمت مع شركة تكامل الأنظمة الأساسية لدى المجموعة وشريك الأعمال الأساسي «فيوتشر تكنولوجي» في تزويد الفنادق والشقق بمنصة اتصال آمنة وذات جدوى اقتصادية. يذكر أن نائب الرئيس للأسواق الناشئة في الشركة هو السيد نضال ابو لطيف.

شركة دو تعين حنان احمد في منصب امانة السر

عينت شركة دو DU حنان احمد في منصب

امانة سرّ الشركة، وذلك بعد ان شغل هذا

المنصب محمود احمد لسنوات عدة، وقد

اتخذ رئيس مجلس ادارة دو احمد بن

بيات هذا القرار نظراً للكفاءات العلمية

والوظيفية التي تتصف بها حنان احمد

والتي برزت منذ انضمامها الى فريق

مجلس الإدارة في الشركة في العام

٢٠١٠.



وخلال عامين من العمل

الدؤوب تمكنت حنان احمد

من تقديم مساهمة قوية في

التنمية السريعة التي تشهدها دو. وقد انطوى دورها على تطبيق مسائل الحوكمة السليمة للشركة وامانة سرّ لجنة التدقيق ولجنة الاستثمار المنبثقين عن مجلس الادارة.

حصلت حنان احمد على شهادة بكالوريوس في إدارة الأعمال من المملكة المتحدة، وتشمل خبرتها المهنية السابقة العمل في مجموعة دبي للأعمال المصرفية والاستثمار والتأمين في المقر الرئيسي بدبي والمملكة المتحدة.

«دبي العطاء» تكرم شركة دو DU تقديراً لدعمها المستمر للمؤسسة



كرّمت مؤسسة دبي العطاء شركة دو تقديراً لجهودها في خدمة المجتمع عبر مبادراتها المستدامة للمسؤولية المجتمعية ودعمها المستمر للمؤسسة الانسانية التي أطلقها الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس

دولة الإمارات رئيس من اليمين: عثمان سلطان يستلم الجائزة من طارق القرقي مجلس الوزراء حاكم دبي.

وقال عثمان سلطان الرئيس التنفيذي في «دو» «نحن ندعم الأنشطة والمبادرات التي تصب في مصلحة المجتمعات. ولهذا السبب نحن فخورون بتقديم مساعدتنا لدبي العطاء لنواصل مسيرة العطاء لما يجسده شعارنا وهو «وتحيا بها الحياة»، من التزام بالقضايا المجتمعية». ومن جانبه قال طارق القرقي، الرئيس التنفيذي لدبي العطاء. «نحن سعداء للغاية وممتنون لدعم دو المستمر لفعاليات ومبادرات دبي العطاء منذ انطلاقتها».

«دو» أفضل شبكة بيانات للهاتف المتحرك في المنطقة

اختارت دراسة لشركة إيه آر سي تشارت ARC CHART المستقلة المتخصصة في دراسة الاتصالات المتحركة شركة دو كأفضل شبكة بيانات للهاتف المتحرك في المنطقة.

واعتمدت دراسة «إيه آر سي تشارت» على منظومة من المعايير لتقييم أداء جميع شبكات مشغلي الاتصالات في الشرق الأوسط وإفريقيا، وقد احتلت شبكة دو المرتبة الأولى من حيث سرعة البيانات ومقدار لحظة الاتصال بالشبكة. وقال عثمان سلطان الرئيس التنفيذي لشركة دو: منذ اليوم الأول أدركنا أن النطاق العريض أو الانترنت السريع للهاتف المتحرك سيشكل أهم خدمات الاتصالات وعصب الحياة المعاصرة، لذا حرصنا على التطوير المستمر لشبكتنا لنضمن منح عملائنا أفضل تجربة للبيانات أينما كانوا، سواء للتواصل عبر الشبكات الاجتماعية، أو الفيديو، أو تصفح الانترنت أو تبادل المحتوى.

طابعات ذات وظائف متعددة من «لكسمارك»



أطلقت لكسمارك انترناشونال LEXMARK، المورد العالمي البارز لحلول الطباعة والتصوير الماسح الضوئي الجديد e 6500 للطابعات ذات الوظائف المتعددة الذي يعمل بشكل مطور ويساعد على تقليل الطباعة وحفظ الملفات

لاصحاب الشركات في أماكن العمل التي تعتمد على الأوراق في شكل كبير. ويتميز الماسح الضوئي بخيار MFP الذي يجعله حلاً قابلاً للتهيئة، ما يسمح بالمرونة وسهولة الاستخدام في بيئة العمل. وسيجد العملاء الذين يستخدمونه التصميم الإبداعي الذي يسمح بوضع الماسح في الأماكن قليلة الارتفاع أو ذات المساحات المحدودة - حتى في أي مكان بعيد عن طابعات لكسمارك، شاشة لمس متطورة بقياس ١٠,٢ بوصة تمثل بوابة الحلول الإبداعية وتطبيقات المسح الضوئي، أمكانيات السحب الضوئي المتقدمة لقطاع عريض من الوسائط الاعلامية - مثل بطاقات الائتمان الصلبة والأوراق الخالية من الكربون.

«كانون» توسع شبكة شركائها في لبنان بتوقيع اتفاقية شراكة

مع PRINTKOM



من اليمين: توروس كانيكوريان و NAOSHI YAMADA



من اليمين: تهاني حركاتي، ANIL NAMBIAR، أيمن علي، احمد فتحي واسلام صلاح



من اليمين: صبري مسقوتي، فادي دحني وسيزار مسقوتي



وقعت شركة كانون اتفاقية شراكة مع PRINTKOM الرائدة في مجال تزويد حلول الطباعة. وتهدف كانون

من خلال هذه الاتفاقية الى تعزيز استراتيجية الشركة في المنطقة، والتركييز على زيادة حصتها في مجال صناعة الفنون الرسومية GRAPHIC ART المزدهرة في لبنان.

وقال ناوشي يامادا، نائب المدير الإداري في كانون الشرق الأوسط: «يعتبر قطاع الفنون الرسومية في لبنان صناعة شديدة التنافس. ويرتكز النجاح فيها على تقديم حلول طباعة جيدة النوعية. ويمكن لكانون ان تساهم في هذا المجال بفضل مجموعة طابعاتها الممتازة».

من جانبه استعرض توروس كانيكوريان المدير العام لشركة PRINTKOM تقديمات الشركة مع حلول الطباعة المحترفة من كانون، ومن ضمنها طابعة imagePRESS6010 في حدث حضره أكثر من مئتي عميل من عملاء الفنون الرسومية من أجل الإعلان عن التعاون الإستراتيجي بين كانون الشرق الأوسط وPRINTKOM.

«اتصالات» تحقق ارباحا بقيمة ٣,٤٣٠ مليارات درهم خلال الربع الاول

احمد عبد الكريم جلفار:
بدأنا مشوارنا هذا
العام بالابتكار والتميز
بالخدمة وخفض
النفقات



محمد عمران:
المجموعة فازت بثلاث
جوائز عالمية
وبتصنيف أقوى شركة
اماراتية

حيث سجل نمو في العائدات بنسبة ٢١ بالمئة من عام الى عام، كما ادى الى استقرار في سوق الامارات مع نمو قوي في عدد المشتركين الفاعلين وزيادة في قاعدة المشتركين بخدمات ELIFE وتعزيز مكانتها من خلال منتجاتها المبتكرة للهاتف المتحرك والحصول على تراخيص للجيل الثالث (3G) في افغانستان وساحل العاج.

وترى الشركة ان من ابرز الملامح التشغيلية لتلك الفترة زيادة عدد المشتركين من ١٣٥ مليون مشترك الى ١٦٩ مليوناً والفوز بجوائز وتصنيفات عالمية.

تنويه بالانجازات وطموح للافضل

وفي تعليق له على النتائج المالية للربع الاول من العام قال محمد عمران رئيس مجلس ادارة اتصالات «لقد فازت المجموعة بثلاث جوائز عالمية من اتحاد GSMa تقديراً لمنتجاتها المبتكرة في الخدمات المالية والرعاية الصحية عبر الهاتف المتحرك، واستحقت تصنيف «أقوى شركة اماراتية» من مجلة فوربس الشرق الاوسط.

ولذلك اود ان اتقدم بالشكر الى موظفينا على تفانيهم والى مشتركينا على ولائهم والى المساهمين الذين يستثمرون معنا على المدى الطويل.»
ومن جانبه قال احمد عبد الكريم جلفار، الرئيس التنفيذي لمجموعة اتصالات: «بدأنا مشوارنا هذا العام بهدف الابتكار والتميز في الخدمة وتقليل النفقات والوفاء باستثماراتنا في شبكات المستقبلية. ونعمل على تحقيق هذه الاهداف من خلال نشر شبكة الالياف الضوئية لتصل الى جميع المنازل في الدولة FTTH وشبكات الجيل الرابع LTE والتشغيل الامثل للشبكة، مما يمنح المشتركين مع اتصالات في ١٧ دولة مزايا استخدام شبكة ذات جودة عالية وخدمات مبتكرة وسريعة.»



سجلت مؤسسة الامارات للاتصالات «اتصالات» نموا في اعمالها ونتائجها التشغيلية خلال الفصل الاول من العام الحالي. فبلغ صافي الارباح بعد اقتطاع حق الامتياز الحكومي ١,٨٠٩ مليار درهم.

وقال محمد عمران رئيس مجلس الادارة تمكنت المجموعة من تحقيق زيادة في العائدات بلغت ٨,٠٢٥ مليارات درهم وبنسبة ٢٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي. وساهمت عائدات العمليات الدولية بنسبة ٢١ بالمئة من اجمالي العائدات بالمقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي. وحافظت ارباح العمليات التشغيلية على قوتها وبلغت ٣,٤٣٠ مليارات درهم بزيادة قدرها ٤٢ بالمئة من هامش الارباح التشغيلية. وتمكنت «اتصالات» من المحافظة على سيولة نقدية ايجابية واحتياطي نقدي يقدر بمبلغ ١١,٥ مليار درهم.

ابرز ملامح النتائج المالية

اما ابرز ملامح النتائج المالية التي اعلنتها «اتصالات» فجاءت على الشكل التالي:

- نمو العائدات الى ٨,٢٠٥ مليارات درهم.
- وصلت الارباح التشغيلية الى ٣,٤٣٠ مليارات درهم وشكلت نسبة ٤٢٪ من هامش ارباح التشغيل.
- تعكس الارباح الصافية التي وصلت الى ١,٨٠٩ مليار درهم بعد اقتطاع حق الامتياز الحكومي الاداء القوي في الاسواق الدولية وتنوع العائدات في الامارات العربية المتحدة.
- احتياطي نقدي قوي بمبلغ ١١,٥ مليار بزيادة عن مبلغ ٩,٩٧ مليارات درهم للفترة نفسها من العام الماضي.

وتعتبر الشركة ان ذلك تحقق نتيجة اتباع استراتيجية ناجحة في تنوع موارد العائدات من خلال تنوع القطاعات والمناطق الجغرافية. وذلك ادى بحسب الشركة، الى اداء قوي في الاسواق العالمية وتحديدا في السعودية ومصر ونيجيريا وافغانستان،

«اتصالات» تطلق هاتف HTC ONE X في الامارات

اطلقت اتصالات اول هاتف ذكي في دولة الامارات من طراز HTC ONE X. وستمنح عروض HTC ONE X عبر شبكة G 3.5 الممتدة على نطاق الدولة خيارات متعددة تلبى متطلبات عملاء وأصل المدفوع مقدما والمشاركين بنظام الفاتورة الشهرية على السواء.

واكد الرئيس التنفيذي للتسويق في «اتصالات» ماثيو ويلشير على المكانة البارزة التي تتمتع بها «اتصالات» حيث كانت السبابة دوما في الدولة والمنطقة لاطلاق احدث الاجهزة الذكية العالمية، مشيراً الى ان «اتصالات» اليوم تضيف الى سجل انجازاتها القياسية رقما جديدا بإطلاقها الهاتف الذكي المرتقب X HTC ONE لعملائها في دولة الامارات.



ماثيو ويلشير

الوزير نقولا صحنائي في افتتاح قمة عرب نت الرقمية ٢٠١٢: اطلاق مدن ذكية والياف ضوئية في مباني ومنازل اللبنانيين



من اليمين: اوزليم تونساك، الوزير سليمان ايبان ايزيلدين، نواف الشعلاني، منير دويدي، مرشد الحاج شاهين، العقيد محمد الجباوي والعמיד محمد منصور الاسعد



من اليسار: عنبر النشاشيبي، رائد شرف الدين، الوزير نقولا صحنائي وBINALI YILDIRIM



من اليسار: كريستل نعمة الله، باتريك فرايجان وجسيكا طعمة



من اليسار: جهاد سراج، مروان حايك، حاتم دويدر، غسان حاصباني وعبد الملك جابر



خولة احمد
وعيسى
اغايي

٧٠٠ مليار دولار استثمار شركات الاتصالات حول العالم

حاصباني: برامج التلفزيون التفاعلي في السعودية عزز كفاءة STC

اعلن الرئيس التنفيذي للعمليات الدولية في مجموعة الاتصالات السعودية STC غسان حاصباني على هامش «قمة عرب نت الرقمية» ٢٠١٢ ان استثمار شركات الاتصالات في البنية التحتية حول العالم يصل الى ٧٠٠ مليار دولار في السنوات الثلاث المقبلة، تماشياً مع الثورة الرقمية للاعمال التي فرضت نفسها في العديد من دول العالم.

واكد حاصباني ان اطلاق برامج التلفزيون التفاعلي في اسواق المملكة العربية السعودية مؤخرًا كان حافزًا للتعامل مع النطاق العريض الذي يعزز بدوره كفاءة الاتصالات السعودية في قطاعاتها كافة، ويعمل على تكامل خدماتها، كاشفاً ان المحتوى يعتبر من المصادر الرئيسية لشركات الاتصالات، على رغم كلفته العالية، ومع ذلك حرصت مجموعة الاتصالات السعودية على توفيره لزيائنها بأعلى جودة، كما انشأت «صندوق المال الجريء» لدعم المؤسسات الصغيرة.

كشف وزير الاتصالات نقولا صحنائي في افتتاح «قمة عرب نت الرقمية» ٢٠١٢ لتطوير الاعمال في مجال الانترنت والموبايل في العالم العربي»، والذي رعاه رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان عن خطوات استثنائية للوزارة في الاشهر المقبلة، بينها مناقصة لمشروع توصيل الألياف الضوئية في مباني ومنازل معظم اللبنانيين والتحضير لاطلاق مجموعة من المدن الذكية.

وشدد صحنائي على ان «ما تحقق في القطاع، اتاح دفع لبنان الى الامام ١٢ سنة، عبر خطوتين استثنائيتين نعول عليهما لتعويض تأخير مزمن: الانتقال من الجيل الثاني الى الثالث في الشبكة الخلوية (مع ١٠٠ محطة من الجيل الرابع)، والانتقال من الحزمة الضيقة الى الحزمة العريضة في الشبكة الثابتة، متوقعا ان يساهم ذلك في اتاحة المجال لآلاف فرص العمل، وتكبير حجم الاقتصاد ورفع معدلات النمو، عبر تحويل لبنان منصة اقليمية لاستقطاب الشركات وتصدير الخدمات».

ورأت رئيسة المجموعة (منظمة القمة) عنبر نشاشيبي ان القمة تشكل ملتقى لاهم الخبراء والمتخصصين في قطاعي الانترنت والجوال في المنطقة، للتفاعل والتعلم والمساهمة في تقدم هذا القطاع الحيوي الشديد التأثير على اقتصادات المنطقة وعلى الاستقرار الاجتماعي والسياسي فيها.

وبعدھا تناول نائب حاكم مصرف لبنان رائد شرف الدين المبادرات التي اطلقها مصرف لبنان لتطوير تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والقروض الممنوحة لتمويل مشاريع جديدة وتوسيع اخرى، كاشفاً عن ان المصرف يعمل مع البنك الدولي حالياً على دراسة تتناول ميزة لبنان التنافسية، ومن شأن هذه الدراسة ان تسلط الضوء على القطاعات الرئيسية التي ينبغي التركيز عليها وتمهد الطريق للاستثمار المباشر.



نوفال الشعلاني (مجموعة الاتصالات السعودية STC):

تعتبر مجموعتنا أكبر مشغل للهاتف النقال في الشرق الأوسط والعالم العربي

يتبين من حديث المهندس نوفال الشعلاني مدير عام مجموعة الاتصالات السعودية STC ان ثقافته وخبرته تتجاوزان المهام الاعلامية الموكولة اليه، ففي كل أجوبته نلاحظ إلمامه العميق بكل استراتيجية الشركة، خدمات وانتاجاً وتسويقاً، معتبرا التسويق عبر مواقع التواصل الحديثة الاكثر فعالية وسرعة في الوصول الى المشتركين..

ورأى ان استراتيجية الريادة المتبعة تبقي على التواصل مع المشتركين ومواكبة التطورات التي يشهدها القطاع، كاشفا عن منتج STC APP SHOP وهو عبارة عن تطبيق لمنتج الالكتروني ستطره STC قريبا في السعودية، متناولا مزايا تطبيقاته وتوافقه مع معظم اجهزة الهاتف وبرامج نظم تشغيلها.

استراتيجية الريادة التي نتبعها تسمح للمجموعة بالتواصل الدائم مع المشتركين ومواكبة التطورات

فرصة لتفاعل الخبرات

■ كيف تقومون ملتقى «آراب نت» ARAB NET؟

– يعد «آراب نت» ARAB NET من افضل الملتقيات على مستوى المنطقة، اذ يجمع خبراء قطاعات الانترنت والاتصالات ورواد الاعمال وهو فرصة لتفاعل الخبرات من اجل توفير افضل الخدمات للمشاركين.

تطبيق لمتجر الكتروني

■ ما هي احدث منتجاتكم التي ستطلقونها قريبا؟

– اطلقت مجموعة الاتصالات السعودية منتجات متطورة ومناقسة باعتبارها أكبر مشغل للهاتف النقال في الشرق الأوسط والعالم العربي، حيث طرحت احدث منتج لها وهو (STC APP SHOP) وهو عبارة عن تطبيق لمتجر الكتروني، ستطره STC قريبا في الاسواق السعودية، وسيوفر تطبيقات محلية لمستخدميها، وهو متوافق مع اي جهاز، ويمكن المشتركين من الاستمتاع بأي تطبيق مباشرة فور شرائه من المتجر من بين حزمة تطبيقات مقسمة الى فئات عدة كالالعاب والترفيه والاسلاميات والتعليم، كما تمكن الخدمة الجديدة الدخول بسهولة الى الموقع عبر الانترنت او جهاز الجوال واستكشاف جديد التطبيقات.

كما وان المنتج الجديد غني بالتطبيقات التي تعد الاكبر في المملكة ومتوافق مع معظم اجهزة الهاتف وبرامج نظم تشغيل الهواتف مثل نظام (APPLE IOS) ونظام الاندرويد لشركة غوغل، ونظام السيمبيون لشركة نوكيا ونظام RIM لشركة ريسيرتش ان موشن لهواتف البلاك بيري.

الى ذلك يوفر الحساب للمستخدم عددا من المميزات ابرزها تمكين العميل من استقبال تحديثات التطبيقات الجديدة، وتحميل التطبيقات مباشرة الى الجهاز المحمول عبر بوابة «الواب» بعد تسجيل الدخول، كما يحصل المستخدمون على LOCKER وهي مساحة تخزينية مغلقة يتم تخزين التنزيلات كافة فيها، بحيث يسهل استرجاعها متى قضت الحاجة لذلك. ■

تسويق عبر مواقع التواصل

■ هلا وضعنا في صورة الاستراتيجية الاعلامية التي تعتمدونها مجموعة الاتصالات السعودية STC؟

– تعد «الاتصالات السعودية» STC من الشركات الرائدة في مواكبة التطورات التي يشهدها سوق الاعلان.

وتتوسل STC في التسويق لخدماتها الاعلام التقليدية والحديث، والاخير تعتبره اكثر فعالية وسرعة في الوصول الى المشتركين. وتملك الشركة اكبر ثاني حساب شركة اتصالات على المستوى العالمي، على موقع التواصل الاجتماعي «تويتر»، وبالتالي نتواصل مع ٤٠ في المئة من عدد عملائنا عبر موقع الفيسبوك FACEBOOK و١٦ في المئة منهم نتواصل معهم عبر مواقع BENCHMARK.

كما ونسجل نسبة نمو تقارب ٥٠ في المئة بعدد المشتركين المهتمين بصفحاتنا على مواقع التواصل خلال كل ربع من السنة. وتهتم المجموعة بتحقيق النمو من خلال هذه المواقع باعتبار ان غالبية عملائها من الفئة العمرية الشابة، مع حرص STC على التواصل معهم باللغة والطرق المفضلة لديهم.

مواكبة التطورات

■ ما اهمية الدور الذي تلعبه STC في مجالها في ظل التطور اللافت الذي يشهده قطاع الاتصالات؟

– تسمح استراتيجية الريادة التي نتبعها المجموعة بأن تبقى على تواصل مستمر مع المشتركين ومواكبة التطورات التي يشهدها القطاع، خصوصا وان صناعة الاتصالات تتغير وتتطور باستمرار خصوصا لناعية متطلبات العملاء المتنوعة والمعقدة، وبالتالي فمن يعمل في هذا المجال عليه ان يملك القدرة على التأقلم مع المتغيرات كافة وتطوير الامكانيات من اجل تلبية احتياجات العملاء ومتطلباتهم من الخدمات النوعية.

رشيد البلاع (المبادرات الوطنية للانترنت):

نستثمر في الموارد البشرية وليس الافكار

شعار الشركة الوطنية للانترنت
NATIONAL NET VENTURES
اعادة تعريف الويب العربي وهو جوهر عملها ونشاطاتها ويعكس تركيزها على الابتكار والأفعال التي من شأنها تغيير الواقع.

الرئيس التنفيذي في الشركة رشيد البلاع شرح نوعية اختصاصها والاستثمارات التي تقوم بها والهدف من اطلاقها، مشددا على الاستثمار في الموارد البشرية وليس في الافكار.



استثمارات في «الويب»

هل لنا بلحة عن الشركة الوطنية للانترنت؟

هي شركة عربية متخصصة بالاستثمارات في مشاريع «الويب» ولديها فروع في مختلف انحاء العالم وتركز على خلق القيمة المضافة من طريق مشاريع تطبيقات «الويب» والاستثمار فيها، وكذلك تطبيقات «الويب» المتعلقة بالهواتف المحمولة (النشر الالكتروني، الاعلام الاجتماعي، الالعاب، المنتديات والمحتوى الناتج من قبل المستخدمين) مع وجود أكثر من ٢٠٠ موظف موزعين على مكاتبنا في العالم العربي والولايات المتحدة الاميركية، وتحصل استثماراتنا على ١٠ ملايين زائر مختلف شهريا، ويقوم زوار استثمارتنا بتصفح ما مجموعه ١٠٠ مليون صفحة شهريا.

تأسست الوطنية للانترنت عام ٢٠٠٩ وهي احدى مشاريع المجموعة الوطنية للتقنية في السعودية، والتي تعد من اكبر الشركات المتخصصة في الوطن العربي بتكنولوجيا التواصل والمعلومات والمزود الاساسي للمعلومات المالية والحلول المتعلقة بنشر حركة الاسهم المالية. اما المجموعة فقد تأسست في العام ١٩٨٥ وتصل مبيعاتها الى ثلاثة مليارات ريال سعودي في السنة.

والمجموعة اطلقت المبادرات الوطنية للانترنت مستندة الى نظرتها لمستقبل صناعة الانترنت الواعدة في المنطقة.

وقد تم تأسيسها من اجل تطوير القطاع وسد ثغراته ومنها الاستثمار في مجال الالكترونيات وتعزيز ريادة الاعمال الالكترونية، اضافة الى ثغرة النضوج الذي يفتقد اليه العاملون في هذا القطاع.

فعلى سبيل المثال كثير من رواد الاعمال يعتبرون ان افكارهم قيّمة ويرفضون مشاركتها مع احد، وهنا يأتي دورنا بالمنطقة في سبيل تأمين تواصل هؤلاء مع بعضهم البعض وتنقيف وانماء السوق وتعزيز انظمة الانترنت الحيوية في المنطقة ودعم صناعة الويب العربي اقليميا وعالميا. اما الثغرة الثالثة فتتمثل بنقص الخبرة والدراية لدى رواد الاعمال والذين من الواجب ان يتعلموا ويخضعوا للدورات قبل الانطلاق في نشاطهم، والقراءة عن التجربة الاميركية في هذا الموضوع لا تكفي نظرا لاختلاف المعتقدات وطبيعة المجتمعات العربية.

استثمار في الموارد البشرية

من هم عملاؤكم؟

نحن نستثمر في الموارد البشرية وليس في الافكار، ومهما كانت الفكرة ممتازة ولا قدرة للفرد على تنفيذها بالشكل الافضل فلا نغامر ونستثمر.

نحن ننشط في الاسواق العربية كافة وتحديدا في الامارات والسعودية ومصر والاردن.

مشاركة ثالثة

كيف تقومون ملتقى «آراب نت»؟

ملتقى «آراب نت» من اهم المؤتمرات في العالم العربي في مجال الانترنت ونشارك فيه للمرة الثالثة، ونأمل بأن نشهد عقد مؤتمرات مماثلة في العالم العربي تكون من اهدافها تنمية صناعة الانترنت.

شريف دهان (MSN ARABIA):

بوابتنا الاسرع نموا في قاعدة الزوار بمنطقتي الشرق

الاطلس وشمال افريقيا



المدير التنفيذي لبوابة MSN ARABIA في الشرق الاوسط شريف دهان لم ينف منافسة البوابات الاخرى، معتبرا ان MSN ARABIA الاسرع نموا في قاعدة الزوار بمنطقتي الشرق الاوسط وشمال افريقيا، منوها بخدماتها ومحتواها على المستويين الاقليمي والعالمي، مذكرا بتقديمها حلولاً اعلانية بالتعاون مع كبرى الشركات المتخصصة في هذا المجال.

اول بوابة عالمية

هل لنا بلحة عن بوابة MSN ARABIA؟

تجمع بوابة MSN ARABIA شركة استراتجية بين شركات MICROSOFT و OT VENTURES والتي توفر افضل الخدمات للعملاء في المنطقة العربية، بما فيها البلدان الممتدة من المغرب الى باكستان. وقد انطلقت البوابة في العام ٢٠٠١ لتكون اول بوابة عالمية باللغتين العربية والانكليزية في المنطقة بالإضافة الى نسخة باللغة الفرنسية تغطي المغرب العربي.

الاسرع نموا

ما الذي يميز بوابتكم عن مثيلاتها؟

المنافسة موجودة في المجالات كافة، ولكن بوابة MSN ARABIA هي الاسرع من حيث نمو قاعدة الزوار في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، ان وصل عدد زوار البوابة الى ٢٨ مليون زائر شهريا، كما يتصفح المشتركون أكثر من ١٧٠ مليون صفحة عبر البوابة.

هذا ونتوقع تزايدا في النمو خلال الاشهر المقبلة، خصوصا مع اطلاق النسخ المحلية من البوابة، ولم تعد MSN تغطي المنطقة بالكامل فحسب، بل اصبح هناك نسخ محلية خاصة لكل من السعودية والامارات ومصر والمغرب وباكستان، علما ان الادارة العامة لهذه البوابات واحدة ولكن المحتوى يختلف.

ولا يوجد هناك بوابة ثانية من النوعية نفسها تقدم الخدمات والمحتوى المحلي سواء على المستوى الاقليمي او العالمي.

حلول اعلانية

اضاف دهان: هذا ونتعامل مع كبار مزودي المحتوى كقنوات BBC و REUTERS اضافة الى اننا قدما من خلال البوابة حلولاً اعلانية جديدة معترفاً بها من ال (IAB) ADVERTISING INTERNATIONAL BUREAU والذي يعد منصة لكبار المعلنين الاقليميين والعالميين.

كما واطلقنا معرضا للصور وللفيديو من انتاج عدد كبير من مقدمي المحتوى باللغتين العربية والانكليزية وقريبا جدا باللغة الفرنسية.

اما ارباح الشركة فنحققها من خلال الاعلانات كسائر البوابات الالكترونية.

في ضيافة اماره دبي مؤتمر التكافل العالمي السابع 7TH WORLD TAKAFUL CONFERENCE
**تقرير لشركة ارنست اند يونغ يأخذ على شركات التكافل انخراطها في منافسة تعتمد
 خفض الاسعار وسيلة للفوز بمكانة في الاسواق المحلية!**



من اليمين: غسان مروش، ستيفان اغر، اسماعيل محبوب، محمد الدشيش،
 اسامة القيسي وشكيب أبوزيد



من اليمين: فريد لطفى، ياسر البحارنة، صالح الملائكة، حسين الميزه،
 فاطمة العوضي، عبدالله العور، بارفيز صديق ورفيق حلاني



من اليسار: محمد إقبال منكاني، توبياس فرنز، HANS DE CUYPER، عدنان المرزوقي
 وعبد العزيز المنصور

**المملكة العربية السعودية
 تتصدر اسواق التأمين الاسلامي
 وشركاتها التعاونية تفوز بما
 يزيد عن ٥٠ بالمئة من مجموع
 اقساط التكافل في العالم**



من اليسار: RAINER LEHNER، ايهاب عياش، زهير العطوط، محمد الريماوي
 ونسيب البربير



من اليمين: كريستيان غريغوروفيتش، صلاح القادري والأخضر الموسي

دبي - اميل زخور

للسنة السابعة على التوالي استضافت اماره دبي المؤتمر العالمي السنوي للتكافل The World Takaful Conference. وقد رعت المؤتمر كما في كل سنة سلطة مركز دبي المالي العالمي (DIFC). وقد انعقد المؤتمر بمشاركة ٣٥٠ مندوبا يمثلون كبريات شركات التأمين والاعادة والوساطة واستغرق يومي ١٦ و١٧ نيسان (ابريل) ٢٠١٢. اما مكان الاحتفال فكان فندق «دوسيت ثاني» .
 وقد افتتح المؤتمر بكلمة رئيسية القاها الرئيس التنفيذي لسلطة مركز دبي المالي العالمي (DIFC) عبدالله محمد العور، وبعد ان انهى العور كلمته تعاقب على تقديم الاوراق والمحاضرات نخبة من اركان التكافل.
 نذكر من المحاضرين في اليوم الاول:

- الدكتور صالح الملائكة رئيس مجموعة رصد القابضة RUSD HOLDING الذي يشغل في الوقت عينه منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة الاسلامية للتأمين SALAMA والتي تضم شركة الاعادة بست ري BEST RE .
 - حسين الميزة الرئيس التنفيذي لشركة دبي الاسلامية للتأمين واعادة التأمين (أمان) AMAN.



من اليمين: حسين المييزة، د. صالح الملائكة و HANS DE CUYPER

حسين المييزة

رأى حسين المييزة المدير التنفيذي والرئيس التنفيذي لشركة دبي الإسلامية للتأمين وإعادة التأمين AMAN، أنه مع توقع استمرار نمو قطاع التكافل بوتيرة متسارعة يبدو مستقبل هذه الصناعة مشرقاً وواعداً. وأنه من أجل ضمان المحافظة على مستويات نموها، فقد بات من الضروري رفع مستوى الوعي بالفوائد الكبيرة المتأتية من استخدام منتجات وخدمات التكافل. ودعا المييزة إلى خفض الاسعار والى توظيف استثمارات كبيرة في مجالي البحث والتطوير، مشدداً على ان الحصول على فهم أفضل لمتطلبات الجهات الفاعلة في الصناعة، سيؤدي الى المساعدة على تطوير الحلول التي يمكن ان تحقق اكبر قدر من الفائدة.

الدكتور صالح الملائكة

الدكتور صالح الملائكة الرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة الإسلامية للتأمين والتي تضم في عداد الشركات التابعة لها شركة بست ري RE BEST قال «ان المنافسة المبنية على أسس علمية، وعلى نوعية الخدمة مرحب بها. اما المنافسة التي تؤدي الى خفض اسعار التأمين الى مستويات غير اقتصادية فهي ضارة وعلينا جميعاً ان نتجنبها». وقال ان شركات التأمين التكافلي تسجل تحسناً في مجال ادائها الاكتتابي وهذا يدل على انها باتت تعطي الربحية الاهمية التي تستحق وتسعى اليها.



عبدالله محمد العور

عبدالله محمد العور الرئيس التنفيذي لسلطة مركز دبي المالي العالمي قال: «من المهم جداً أن نعزز مكانة التمويل الإسلامي، وأن نواصل جهودنا لخلق بيئة تساعد على تنمية وتعزيز مكانة المنتجات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية في الأسواق المالية العالمية، وتتبع حالياً ٩٪ من الشركات المنظمة في المركز نموذجاً إسلامياً للعمل والإدارة». وأضاف «ما زالت هناك فرص هائلة للنمو لم يتم استغلالها بعد، وتعتمد المؤتمرات مثل هذا المؤتمر الى رفع مستوى الوعي بأهمية التأمين بوجه عام والتكافل بوجه خاص، كما تعتبر ضرورية لتنمية هذا القطاع».



من اليسار: هانيا عبد الجليل، خليل غنيم ورياض كراي



من اليمين: احمد السويدي، هيثم البكري، راشد حسين المييزة، فيصل احمد كرم، مروان فيلد وشمس الدين عبد الرحمن



من اليمين:
د. كمال جاد
كريم ورياض
كراي



من اليمين:
محمد خان،
سيد عارف
وأيمن العجمي

شركات التأمين الاسلامي في صيغتيه التعاونية COOPERATIVE والتكافلية TAKAFUL.

وقدرت الشركة مجموع الاقساط التي حققتها شركات التأمين الاسلامي في العالم لسنة ٢٠١٠ بـ ٨,٣ مليارات دولار اميركي بزيادة ١٩ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠٠٩. واضافت ان حصة شركات التأمين الاسلامي في

تقرير ارنست اند يونغ

شركة ارنست اند يونغ ERNST AND YOUNG خصت مؤتمر التكافل كما في كل سنة بتقرير عرضت فيه التطورات الجارية على مستوى التأمين واعادة التأمين التكافلي في العالم. وقد تضمن التقرير احصاءات جمعته الشركة حول اقساط التأمين (او الاشتراكات باللغة التكافلية) التي انتجتها



من اليمين: اسامة عابدين، SHAHRIL AZUAR JIMIN، MANFRED MASKE، وبارفيز صديق



من اليسار: محمد عظمة الله شريف، توبياس فرنز، MARCEL-OMER-PAPP، داوود يوسف تالور، ياسر البحارنة، اسماعيل محبوب، د. أريا ورفيق حلاني



من اليسار: سامر بشناق و خليل غنيم



من اليمين: زين الدين اسحق، عزمي أبوبكر و صالح الهاشمي



من اليمين: ANDREW GREENWOOD و ANDREW SMITH

اقبال مانكاني IQBAL MANKANI: النوعية هي العنصر الأهم



اقبال مانكاني IQBAL MANKANI رئيس قسم العمليات في شركة دبي الاسلامية للتأمين AMAN قال انه على شركات التكافل ان تركز على نوعية الاخطار المعروضة عليها وليس على كميتها.

دول مجلس التعاون من تلك الاقساط بلغت ٥,٦٨ مليارات دولار اميركي. وجاء في التقرير ان شركات التأمين في المملكة العربية السعودية تسجل قفزات هائلة في مجال انتاج الاقساط يساعدها في ذلك السياسة المعتمدة من المملكة والتي قضت بجعل التأمين الصحي الزاميا، اضافة الى التأمين على السيارات (ضد الغير) وهو الزامي ايضا.

وبلغ مجموع الاقساط المكتتبه في المملكة العربية السعودية ٤,٣ مليارات دولار اميركي لسنة ٢٠١٠ اي ما يعادل ٥١,٨ بالمئة من اجمالي مساهمات التكافل في العالم اجمع. وحلت في المرتبة الثانية ماليزيا حيث بلغت الاقساط المكتتبه ١,٤ مليار دولار اميركي.

وحلت شركات التأمين الاسلامي في الامارات العربية المتحدة ثالثة بأقساط بلغ مجموعها ٨١٨ مليون دولار اميركي.

وجاء في التقرير ان السودان واندونيسيا وبنغلادش هي من بين الدول التي تسجل فيها شركات التأمين الاسلامي تقدما ملموسا.

وكان لافتا في تقرير شركة ارنست اند يونغ ان شركات التكافل اعتمدت



صورة تذكارية أمام جناح BSA



من اليسار: SIVAN SUBRAMANIAM، سيد فاروق، يوسف القارح و NIGEL DEMISON



من اليمين: زهير العطوط وطارق المرعي



من اليمين: عدنان المرزوقي، PARVAIZ SIDDIQ و DR FRAZ CHISHTI



من اليمين: محمد صغير، DIPAN CHANDRANI و JILL HOFFMAN

أسامة عابدين:

المؤتمر يشكل قاعدة للحوار وتبادل الخبرات والتجارب



من اليمين وقوفاً: علي الدقان، نزيه حيدر، أسامة عابدين، بلال محمود، يزيد الحاج، وجلوسا من اليسار: سارة العبسي ومنال شعراوي (جناح TAKAFUL - أبو ظبي)

أسامة عابدين الرئيس التنفيذي لشركة أبو ظبي الوطنية للتكافل ش.م.ع. شارك في المؤتمر السابع للتكافل العالمي وقال لنا: «نحن ننظر الى هذا المؤتمر كقاعدة للحوار والتواصل وكأساس للتطور المستمر لقطاع التأمين التكافلي، وإننا نسعى من خلال هذا المؤتمر الى تبادل الخبرات والتجارب مع نظرائنا المحليين والإقليميين والعالميين على نحو يهدف الى تحسين الأداء التنافسي والارتقاء به في الوقت الذي يضمن فيه تحقيق الفائدة لمستقبل قطاع التكافل، وهو مستقبل نراه مشرقاً وذاخراً بفرص النمو طويل الأجل».

استراتيجيات غير مدروسة بدقة في مجال التنافس، حيث عمدت الى توسل خفض الاسعار وصولاً للفوز بمكانة في سوق التأمين. وورد في التقرير ان «مثل هذه الاستراتيجيات التسعيرية غير قابلة للاستدامة وقد تفرض ضغوطاً كبيرة على ربحية قطاع التكافل». كما اشار الى تنامي متطلبات الانظمة بخصوص رأس المال والسيولة النقدية، ما يوضح التوجهات المستقبلية لتلك الانظمة.

حصة التأمين الاسلامي من التأمين على الحياة اقل من ٥ بالمئة!

من جهة اخرى قال غوردون بيني رئيس قطاع الخدمات المالية لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا في ارنست ويونغ ان حصة شركات التأمين الاسلامي من تأمينات الحياة (التأمين العائلي) ما تزال دون الـ ٥ في المئة في بعض الاسواق العربية، الا انه بدأ متفائلاً من المستقبل حيث بدأت اسواق اسلامية كبيرة مثل ليبيا ومصر وبنغلاديش واندونيسيا وسلطنة بروناي تفتح ابوابها امام برامج التكافل. ■

تحقيق الأرباح لا يزال يشكل تحدياً

واصلت شركات التأمين تحقيق عائدات اعلى من مؤسسات التكافل في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث بلغ متوسط عائدات حقوق المساهمين فيها ٨ بالمئة مقارنة مع ٤ بالمئة لمؤسسات التكافل. وبذلت مؤسسات التكافل السعودية جهوداً كبيرة لتحقيق عائدات ايجابية منذ نشوب الازمة المالية العالمية. وبينما تهيمن ثلاث مؤسسات على سوق التكافل السعودية، تعاني سائر المؤسسات من ارتفاع معدلات نفقاتها وخسائرها في سياق سعيها لزيادة حصتها في الاسواق. وفي الوقت الذي يناهز فيه اجمالي المعدلات التشغيلية لمؤسسات التكافل في ماليزيا معدلات نظيراتها من شركات التأمين التقليدية، نجد ان العكس هو الصحيح في دول مجلس التعاون الخليجي.



DR. LUDWIG STIFTL



جناح AMAN



من اليسار: KUDZAI GUMBIE و SURESH VELLAT (جناح RGA)



من اليسار: اشرف العزوني و ارشيد الطيب



من اليسار: اشرف العزوني، PETER CASEY، جو بولس، ارشيد الطيب، PERVEZ RIZVI و EHSAN ZAHEED، AJMAL BHATTY



من اليمين: ايهاب عياش، Dr.LUDWIG STIFTL، محمد الريماوي، نسيب البربير وياسر القيسي

«سلامة» تطلق خطة التكافل للسفر صالح ملائكة: توسيع محفظة منتجاتنا وانتشارنا الجغرافي



من اليمين: رفيق حلاني، د. صالح الملائكة، PRIYANTHI FERNANDO، سلمية جيواتي و JACINTA LOBO



من اليسار: د. صالح الملائكة، رفيق حلاني ونويل دي ميللو

صالح ملائكة الى «اننا نركز جهودنا على أحدث المبادرات بما في ذلك تعزيز قنوات التوزيع المختلفة لدينا، ورفع مستوى خدمة العملاء والاستمرار في الاستثمار في حلول تكنولوجيا المعلومات وبنيتها التحتية، كما نعمل على توسيع محفظة منتجاتنا من حيث اتساع نطاق عروضنا ومن حيث الانتشار الجغرافي من أجل زيادة حضورنا في المنطقة».

من جهته اعتبر المدير العام للتكافل العام والصحي في الشركة رفيق حلاني «ان الخطة ستعمل على إعادة تشكيل مشهد التأمين الصحي. ونحن على ثقة بأن عملاءنا سوف يستفيدون من التغطية الشاملة من دون تكلفة باهظة».

أطلقت الشركة الإسلامية العربية للتأمين - سلامة SALAMA خطة سلامة للسفر والهادفة لأن تكون الأكثر شمولاً في سوق تتميز بالأسعار التنافسية، وهو منتج تكافلي جديد يوفر غطاء دولياً لمعالجة مشكلات السفر.

وتلازماً حرصت «سلامة» على تسهيل الأمر على موظفي المبيعات لديها وعلى الوسطاء وشركاء التوزيع للوصول الى خطة السفر الجديدة وغيرها من منتجات التكافل بطرح حل متاح على شبكة الإنترنت، يوفر عروض أسعار فورية ووثائق تأمين لمنتجات الأفراد.

وأشار الرئيس التنفيذي ونائب رئيس مجلس ادارة مجموعة سلامة الدكتور



من اليمين:
اسماعيل
محبوب واندرو
سميث



من اليسار: شهريل جيمين، اقبال منكاني، غسان مروش، MIKE COLLIER و SUSAN DINGWALL



ARINDAM SAHA (جناح NEST)



من
اليمين:
حبيب بن
حسين
ورياض
كراي



من
اليمين:
ممدوح
ملاوي
وبارفيز
صديق



من اليسار: ياسر القيسي، جو بولس، ارشيد الطيب، دافيد ماكلين واسامة القيسي



من اليمين: قدامة زروال، حسن شكيب، شكيب أبو زيد والشهاب سليمان



من اليمين: شكيب أبو زيد وتامر ساهر

دول الشرق الأقصى (٤٠ شركة) وأفريقيا (٣٢) شركة. وبالنسبة لفرع التكافل، شكّل التكافل العائلي (LIFE) والطبي ما يقارب من نصف أقساط التأمين الإسلامي. بينما جاء تأمين السيارات في المرتبة الثانية بنسبة ٢٢٪. وتعليقاً على ذلك قال شكيب أبو زيد الرئيس التنفيذي لشركة تكافل ري ان صناعة التكافل لا تزال قادرة على الإستمرار في ظل التحديات الاقتصادية والتنظيمية والسياسية. وتوقع ان يشكل عام ٢٠١٢ مزيجاً من تساوي الفرص والتحديات، والدروس المستفادة من سنوات النمو السابقة. ويوفر العدد السادس من دليل شركات التأمين الإسلامي صورة عن شركات التكافل العاملة في السوق، حيث يقدم المعلومات عن شركات التأمين الإسلامي الرئيسية، نوافذ التكافل، وشركات إعادة التكافل في ما يقارب من ٣٠ بلداً.

الدليل السنوي لشركة تكافل ري TAKAFUL RE

أرقامه تختلف عن تلك التي جمعتها ارنست اند يونغ

أقساط التأمين الإسلامي ارتفعت سنة ٢٠١٠ الى ١٣,٦ مليار دولار أميركي والمملكة العربية السعودية في الطليعة

شكيب أبو زيد: الدروس المستفادة من السنين التي مرت سوف تساعد شركات التأمين الإسلامي على بناء صناعة قوية

الدليل السنوي لشركات التأمين الإسلامية الذي تصدره شركة تكافل ري TAKAFUL RE تضمن احصاءات تختلف عن تلك التي عرضتها شركة ارنست اند يونغ ERNST AND YOUNG خلال المؤتمر السابع للتكافل العالمي، حيث ذكر في دليل شركة تكافل ري ان حجم الأقساط (الإشتراكات) المكتتبه من طرف شركات التأمين ارتفع الى ١٣,٦ مليار دولار أميركي في ٢٠١٠ (مقابل ٨,٣ مليارات دولار أميركي وردت في تقرير شركة ارنست اند يونغ). واتفق الفريقان على ان المملكة العربية السعودية تصدر أسواق التأمين الإسلامي في العالم ويليها جنوب شرق آسيا.

وجاء في دليل تكافل ري TAKAFUL RE «لا يزال العدد الإجمالي لشركات التأمين الإسلامي في العالم كما هو دون تغيير بـ ١٩٥ شركة، حيث نجد أكبر عدد من شركات التأمين الإسلامي في دول مجلس التعاون الخليجي (٧٧ شركة) تليها

من اليمين:
نسرين ابو
خضر، ايهاب
عياش، محمد
الريماوي
وشكيب أبو زيدمن اليمين:
علي نور، برفيز
صديق، برفيز
احمد وشهريل
جيمين

فريق عمل اللجنة المنظمة للمؤتمر

من اليسار:
طارق عواد

اسامة القيسي (وطنية للتكافل WATANIA - الإمارات):

لمؤسسي الشركة قدرات وأنشطة اقتصادية تمكن لنا ان نكون لاعبا قويا في حقل التأمين التكافلي



وطنية للتكافل WATANIA شركة تأمين جديدة أنشئت العام ٢٠١١ بمبادرة من شركة أبوظبي الوطنية للتأمين (ادنك)، شركة أبوظبي الوطنية للتمويل الإسلامي (ADNIF)، شركة أبوظبي الوطنية للطاقة (طاقة) وشركة الدار العقارية، وذلك تلبية لمتطلبات سوق الإمارات من المنتجات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وقد اختار المؤسسون الضامن العريق أسامة القيسي رئيسا تنفيذيا لها، وقد التقينا اسامة القيسي على هامش المؤتمر السابع للتكافل العالمي الذي انعقد في دبي، وأجرينا معه الحوار الآتي:

نمو شركات التكافل



■ ما الهدف من افتتاح شركة تكافلية جديدة في الإمارات؟

– هناك اقبال ملحوظ على خدمات شركات التكافل في الدول الاسلامية عامة ومن بينها اسواق الامارات العربية المتحدة. وقد وجد مؤسسو الشركة انهم بما لديهم من قدرات مالية وأنشطة اقتصادية متنوعة يمكنهم ان يؤسسوا شركة يكون لها دور فاعل في تدعيم العمل التكافلي فاتفقوا على تأسيس «وطنية للتكافل» WATANIA. والمعلوم ان أي شركة تكافلية تعمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية وتوفر حلاً وخيارات إسلامية للمساهمين والعملاء. وبالنسبة لنا في الشركة فإننا نهتم بنوعية البرامج والمنتجات وكيفية تقديمها في السوق.

■ وبماذا تتميز شركتكم عن سواها من الشركات؟

وما يميّزنا اننا نركز على التعاون مع المؤسسين المساهمين في الشركة وتسويق المنتجات الشخصية الموجهة للأفراد عبر المصارف.

كما نحضّر للدخول الى أسواق جديدة خلال السنوات الثلاث المقبلة، لمزيد من الانتشار والتوسع.

وللتذكير فإن «وطنية للتكافل» انطلقت بالاكتاب في تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١١ وخلال الشهرين المقبلين ستفتح فرعين في العين ودبي وستؤسس لشراكات مع شركاء استراتيجيين في المنطقة.

صعوبة في استقطاب الكفاءات

■ هل واجهتم صعوبة في استقطاب كوادر بشرية كفية؟

– لا شك في ان هناك صعوبة في استقطاب الكوادر البشرية ذات الكفاءة العالية والمتخصصة في مجال التأمين التكافلي.

ولدينا حالياً ٢٥ موظفاً مرشحين للزيادة مع ارتفاع حجم أعمالنا.

عائق اسناد التغطيات الطبية

■ وماذا عن اتفاقات إعادة التأمين؟

– ان الروابط والمعرفة الشخصية التي تجمعنا الى شركات الاعادة العالمية والعربية، وكذلك دراسة الجدوى الاقتصادية للشركة سهلت تعاقداً مع شركات الاعادة، ولا بد ان نذكر هنا ان شركات الاعادة تتذمّر وتصدّد شروطها في مجال اسناد التأمينات الطبية، وذلك بسبب الخسائر التي تكبدها بعض المعيدين خلال السنوات الماضية.

منتجات متميزة

■ هل ستتعاطون فروع التأمين كافة؟

– لا ترخيص لدينا لمزاولة التأمين على الحياة، وباستثناء هذا الفرع نكتب تغطيات مختلف الفروع.

وثمة منتجات متميزة سنقدمها بالتعاون مع مصرفين إسلاميين، إضافة الى برامج خاصة بالأفراد والعاملين في الحقل التجاري ما سيميّزنا عن الشركات الأخرى.

■ هل ستعملون في مجال التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE مع «ابوظبي الوطني» احد المساهمين الرئيسيين في الشركة؟

– لا شك في ان بنك أبوظبي الوطني بذراعيه التقليدية والتكافلية هو من مؤسسي الشركة الرئيسيين، وتجمعنا معه اتفاقيات لتقديم منتجات عبر نوافذه، إضافة الى اننا نتعامل مع بنك عجمان وبنك قطر الاول للاستثمار. ■



غسان مروّش (تكافل الإمارات - TAKAFUL EMARAT) :

لا بد لشركات التكافل ان تضع في متناول الزبائن عقد تأمين ذات منافع مستحدثة ونوعية كي يمكن لها ان تنافس الشركات التقليدية

لشركات التأمين التكافلية ان تقدم منتجات وبرامج نوعية كي يمكن لها ان تنافس الشركات التقليدية. ■ ما هي المشكلات التي تواجهونها؟
- المشكلة الأهم التي نواجهها هي المنافسة في الأسعار.

شركات الاعادة العالمية تحملنا تبعه الخسائر التي تكبدها مع غيرنا من الشركات

■ في ما خص اتفاقيات إعادة التأمين، هل تعد السوق الإماراتية مرنة أم صعبة في الوقت الحالي؟
- برغم اننا حديثو العهد في السوق، لكننا ولله الحمد نملك سمعة طيبة، في المقابل نواجه بعض الصعوبات جراء الخسائر التي تكبدها بموجب اتفاقات الاعادة التي كانوا عقدها في اوقات سابقة مع شركات تأمين اخرى في اسواق الامارات العربية المتحدة ودول عربية اخرى.
وهكذا فإنهم يطلبون اليانان نتحمل تبعات خسائر لم يكن لنا علاقة بها. بل على العكس من ذلك تماما فإن نتائجنا في التأمين الصحي جيدة وهي اعطت المعيددين نتائج مربحة. ■

العام ٢٠٠٨ اتفقت شركة البحيرة الوطنية للتأمين AL BUHAIRA من جهة وشركة يونيكا UNIQA النمساوية من جهة اخرى على تأسيس شركة تأمين مشتركة JOINT VENTURE تخصص لتأمين اخطار الحياة والصحة LIFE AND HEALTH. وكانت دول مجلس التعاون الخليجي في تلك المرحلة قد بدأت تشهد اقبالا على التأمين التكافلي الصحي خصوصا وقد اصبح الزاميا في كل من المملكة العربية السعودية وامارة ابو ظبي. ويونيك UNIQA النمساوية هي احدى الشركات الرائدة في اوربا في مجال التأمين الصحي ولديها من الخبرات في هذا المجال ما يضمن للعملية المشتركة نجاحا ملحوظاً. وقد اختار الشريكان ان يطلق على الشركة اسم تكافل الإمارات TAKAFUL EMARAT.
الرئيس التنفيذي في شركة تكافل الإمارات غسان مروّش حضر مؤتمر التكافل العالمي السنوي السابع وكان لنا معه لقاء حدثنا خلاله عن الصعوبات التي تصادفها الشركة، كما كشف لنا انها بصدد اطلاق صندوق ادخاري متوافق مع الشريعة يوفر فرصة الاستثمار ويضمن للمشارك في الصندوق (المؤمن له) حماية رأس المال.

حققناه في ٢٠١١، خصوصا وان تركيزنا في الدرجة الأولى على خدمات التأمين على الحياة. وأطلقنا مؤخراً صندوقاً ادخارياً متوافقاً مع الشريعة الإسلامية يوفر فرصة الاستثمار ويوفر للمؤمن له (المشارك) حماية بنسبة ٩٠ في المئة من قيمة مدّخراته في الأوقات كافة.

برامج ومنتجات نوعية

■ في رأيكم، هل تحسّنت أوضاع شركات التأمين التكافلية خصوصاً انها حققت في السابق نتائج سلبية؟
- أتمنى ان تحقق كل شركات التأمين التكافلية أرباحاً الا انها ما تزال شركات ناشئة وقتية مقارنة بمنافسيها في أسواق التأمين التقليدية وبالتالي فلا بد

استحدثنا صندوقاً ادخارياً يضمن حماية رأس المال حتى ٩٠ بالمئة أيا كانت الظروف

■ هل لنا بلحة عما قدمتم لشركة تكافل الإمارات منذ تسلّمكم منصبكم حتى الآن؟
- أعدنا هيكل الشركة بالكامل وعزّزنا بنيتها التحتية، كما أننا أعدنا عقوداً جديدة للتأمين الصحي والتأمين على الحياة واستحدثنا برامج معلوماتية للمحاسبة. ونتوقع ان نحقق نتائج مميزة نهاية هذا العام، ولدينا حوالي ٨٥ مندوب مبيعات موزعين في السوق يعملون على تسويق منتجات الشركة، وكل ذلك أنجزناه خلال ٢٠١٠
لذا كانت ايراداتنا في ذلك العام متواضعة، أما في الربع الأول من العام ٢٠١٢ فقد تخطينا نسبة ما



يتضمن اربع خطط مع تغطية بحد أقصى

برنامج تكافلي خاص بالعمال ذوي الدخل المحدود تطلقه «تكافل الإمارات»

اطلقت تكافل الإمارات TAKAFUL EMARAT برنامجاً تكافلياً جديداً متوافقاً مع أحكام الشريعة تحت اسم «صحة» وهو موجه للعمال ذوي الدخل المحدود في دولة الإمارات. والبرنامج عبارة عن برنامج صحي جماعي مع مزايا التأمين التكافلي عند الوفاة والإعاقة، ويتضمن أربعة خيارات متميزة لتلبية مختلف احتياجات العملاء وبما يتناسب مع دخلهم. ويعزو الرئيس التنفيذي للشركة غسان مروّش اطلاق البرنامج الى «نتائج بحث معمق اجريناه في السوق، و باعتبارنا شركة تقدم خدمات التكافل، شعرنا بضرورة معالجة احتياجات العمال بطريقة تضمن لهم الحصول على حماية تأمينية متوافقة مع الشريعة ودفع رسوم شهرية معقولة، وفي الوقت نفسه تضمن سهولة الانتفاع من الخدمات والمرافق الطبية في المناطق المحيطة بهم».



من اليمين: محمد جنيد وغسان مروّش (جناح تكافل الإمارات)

ويوضح مروّش «يمكن للعاملين المقيمين في الإمارات من ذوي الدخل المحدود المشاركة في هذا البرنامج بما في ذلك أبوظبي والإمارات الشمالية. والحد الأدنى لسن القبول هو ١٨ سنة والأقصى ٦٥ سنة، وهو متاح للعمال اليدويين فقط دون العاملين في المكاتب حتى من ذوي الدخل المحدود. أما أهلية القبول بالنسبة للدخل فهي ٥ آلاف درهم وما دون أو ٤ آلاف درهم وما دون بالنسبة للعمال الذين يحصلون على سكن من شركاتهم. ويقدم البرنامج ثلاث خطط تأمينية للإمارات الشمالية وخطة أخرى لأبوظبي تتماشى مع قواعد هيئة الصحة في أبوظبي. وتأتي الخطط الأربع المحددة مسبقاً مع تغطية بحد أقصى على النحو الآتي: تغطية بقيمة ١٠٠ ألف درهم، ٥٠ ألف درهم و ٢٥ ألف درهم وذلك بقسط قيمته ٥٧٥ درهماً، و ٥٤٠ درهماً و ٥١٠ دراهم للشخص الواحد سنوياً وعلى التوالي. بالإضافة الى خطة متوافقة مع قواعد هيئة الصحة في أبوظبي بحد سنوي قدره ٢٥٠ ألفاً للشخص بقيمة ٦٠٠ درهم للشخص المؤمن عليه سنوياً.

Parvaiz Siddiq (Noor Takaful):

Takaful Companies should concentrate on transparency, mutual cooperation and distributing products properly for their industry to grow and survive



Noor Takaful is a subsidiary of Noor Investment Group that provides ethical, Sharia'a compliant, innovative, unique and comprehensive Takaful Islamic Insurance products that support the growing needs of the UAE economy and

the GCC. Al Bayan Magazine met the CEO of the company Parvaiz Siddiq and conducted this interesting interview with him in which he talked about the main achievements of the company and his opinion concerning Takaful Companies in UAE.

*** What are the main achievements of Noor Takaful?**

- Noor Takaful established a new business in the time where the market was very down and the financial crisis started. Thus it was a big challenge for us yet it became during 4 years one of the largest companies in UAE market and a very well known brand.

*** What is your opinion about the Takaful Companies in UAE?**

- One of the clear things is that any insurance company whether Takaful or not needs a good distribution and in Noor Takaful we have built a good distribution and done many small things in terms of customer service where people can feel the difference and we are trying to make it easier for a consumer to buy insurance or Takaful product from us like our online platform which allows people to pay their premium, get the policy, email us online without having to come to our office. From here, Takaful companies have to work harder and create that distinction. In addition to this, there are already small things in terms of structure of the policies and all the products and features that we bring. By doing this, we are creating distinction and it is not necessarily for it to be significant.

*** Did Noor Islamic bank help and support you to spread more your business?**

- Intensively all our products are distributed through Noor Islamic Bank; nevertheless, we are also developing our own distribution strategy. Noor Islamic bank is one important component of our strategy, but it's not only which is helping us to grow.

*** How do you see United Arab Emirates these days?**

- I think UAE and Takaful industry will continue to grow and Takaful UAE recently grew by 28% whereas the commercial industry group grew by 10% so Takaful is growing and all what Takaful players have to do is to concentrate on distributing the products properly, transparency and mutual cooperation.

*** Do you think that there is a big number of Takaful and conventional insurance companies?**

- It is a matter of premium and something which regulator has to decide whether the number is large or not and also who ever is stronger in terms of competing and sustaining will survive and that is the natural process in the market; the greater the number of players, the greater the competition becomes.

صالح الهاشمي (شركة دار التكافل DAR AL TAKAFUL - الإمارات):**نواجه تحدي المضاربة بالأسعار وعدم الوعي لاحتياجات التأمين**

الرئيس التنفيذي لشركة «دار التكافل» DAR AL TAKAFUL صالح الهاشمي أشار الى انطلاق ورشة تنظيمية طاولت إعادة الهيكلة وتعزيز الأنظمة المعلوماتية وإطلاق منتجات نوعية، ورأى في المضاربة بالأسعار وعدم الوعي لاحتياجات التأمين تحديين تواجههما الشركة في عملها، واصفاً سوق إعادة التأمين بالصعبة جداً، كاشفاً عن ان الشركة في صدد توقيع اتفاقات مع العديد من البنوك ووكالات السفر والسياحة.

**منتج جديد قريباً**

■ ما هي الإنجازات التي استطعتم تحقيقها منذ تسلّمكم منصبكم؟

– حين تسلّمتم مهامكم كرئيس تنفيذي في الشركة، كانت لا تزال تعاني بعض العقبات التي واجهتها بداية التأسيس، فكان ان توصلنا الى الإيفاء بمطالبة بقيمة ٣٠ مليون درهم بعدما انتهينا الى الحل المناسب في هذا الشأن مع المعيد. الى ذلك، فقد وضعنا لوائح تنظيمية وطرحنها منتجات مميزة، منها منتج التأمين الشامل على السيارات داخل دول الخليج والصيانة لمدة سبع سنوات. كما وعدنا نظامنا المعلوماتي (IT SYSTEM) بحيث أصبح الوسيط مطلعاً على حركة وثائقه كما أصبحت عملية إدخال البيانات أفضل ومواكبة للتطور. وسنطرح قريباً منتجاً جديداً في مجال التأمين على الطيران. وفي هذا السياق، تمضي الشركة قدماً وفي أجندتها افتتاح فرع جديد لها في الشارقة.

تحديا المضاربة وعدم الوعي

■ يقول البعض ان الشركات التكافلية لم تضيف أي جديد بل ساهمت في تكسير الأسعار، بمّ تعلقون؟

– عموماً يشهد القطاع مضاربة حادة بالأسعار ولكن الشركات التقليدية هي التي تستخدم هذه الطريقة، في حين تحاول الشركات التكافلية الاستحواذ على حصتها من السوق، فتعتمد الى المنافسة من موقع الدفاع.

■ ما هي التحديات التي تواجه الشركة في عملها؟

– كما ذكرت سابقاً هناك تحدي المضاربة بالأسعار أضف الى ذلك عدم وعي أصحاب الأعمال والأفراد بأهمية التأمين.

■ هل تعتبرون سوق إعادة التأمين مرنة أم صعبة؟

– أجد أنها سوق صعبة جداً.

٣٩ مليون درهم أرباحاً

■ كيف تقوّمون نتائج شركتكم خلال العام ٢٠١١ مقارنة بالعام ٢٠١٠؟

– تكبدنا في العام ٢٠١٠ خسائر بقيمة ١٠ ملايين درهم واستطعنا خفضها الى أربعة ملايين في العام ٢٠١١ وازداد صافي أرباح الإكتتاب من ثلاثة ملايين ونصف مليون درهم الى ٣٩ مليوناً.

هذا وتعتبر الشركة فنياً أفضل، ونحن بصدد توقيع اتفاقات مع العديد من البنوك ووكالات السفر والسياحة وغيرها، وعززنا برامجنا المعلوماتية بنظام E-BAB وبإمكان المهتمين الاطلاع من خلال موقعنا على شبكة الإنترنت. ■

أشرف العزوني (آر جي آري - RGA):

شركة إعادة أميركية جديدة متخصصة تؤسس مكتباً إقليمياً في مركز دبي المالي العالمي (DIFC) لتغطي منطقة الشرق الأوسط و شمال افريقيا



الرئيس التنفيذي وعضو مجلس ادارة شركة آر جي آري انشورنس الشرق الأوسط المحدودة (RGA Reinsurance Company Middle East Limited) أشرف العزوني شارك في المؤتمر السابع للتكافل العالمي الذي انعقد في دبي وقد انتهزنا فرصة لقائنا معه لنستوضحه حول ماضي الشركة والاهداف التي تسعى الي بلوغها في المنطقة العربية.

متخصصة في اعادة تأمين الحياة والتأمين الصحي

■ هلا قدمت لنا لمحة عن مجموعة إعادة التأمين الأميركية (RGA)؟

– كشركة اعادة رائدة نسعى دائماً الى دعم قطاع التأمين في المنطقة والعمل على الارتقاء به الى مستوى الاسواق العالمية في مجال اعادة التأمين على الحياة والتأمينات الصحية. نحن نتطلع الى دعم الأهداف الاستراتيجية للشركة بما يتناسب مع خدمة الاسواق المحلية للشركات الدولية والمحلية على حد سواء في المنطقة. إن (RGA) هي شركة اميركية مدرجة في بورصة نيويورك وتتمتع بتصنيف ائتماني AA- من Standard & Poors و A+ من AM Best و A1 من Moody's.

إن الشركة تحتل المركز الـ ٢٩٠ من ضمن الشركات الـ Fortune 500 وبلغت قيمة أصولها ٣٠ مليار دولار اميركي في نهاية ٢٠١١، فيما بلغت مجمل الاقساط المكتتبة ٩ مليارات دولار اميركي وازافة الى حوالي ٣ ترليون دولار اميركي تأمينات حياة تحت التغطية.

تركيز وتوسع

■ ما هي البلدان التي ستتركز أعمالكم فيها في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا؟

– من الناحية الاستراتيجية، بدأنا بالتركيز على اسواق الخليج العربي بالاضافة الى مصر وقد بدأنا مؤخراً بالتوسع في تركيا. ان نظرتنا المستقبلية تهدف لتغطية كافة الاسواق في المنطقة.

إن تأمينات الحياة والتأمين العائلي قد سجلت معدلات نمو كبيرة في السنوات العشر الأخيرة وبالرغم من ذلك ما زالت معدلات

الصرف على تأمينات الحياة لكل شخص (per capita life insurance expenditure) متدنية جداً بالمقارنة مع الاسواق العالمية والاسواق المتطورة وهو أحد الأسباب الرئيسية التي حفزت قرار تأسيس الشركة في المنطقة. ■ ما هو تقييمكم للتأمين الصحي من حيث الربحية؟

– إن التأمين الصحي يشكل أحد أكبر التحديات لشركات التأمين وإعادة التأمين على حد سواء، ولكننا نعتقد أنه بالامكان اكتتاب التأمين الصحي بهامش ربح معقول إذا توفرت المنظومة الادارية والفنية المناسبة لدى شركة التأمين والتي توازيها قدرة عالمية وفنية من شركة اعادة التأمين. إن الربحية في التأمين الصحي تعتمد على مبدأ الشراكة المتوازنة بين شركة التأمين وإعادة التأمين وشركات إدارة مطالبات التأمين الصحي (TPA) – إذا وجدت. بإعتقادي أنه إذا تم خلق هذا التوازن مع مراعاة النواحي الفنية والالتزام بمعايير عالية لإدارة المنظومة الطبية فإن الربحية ستكون مرضية ومثمرة لكافة الأطراف المعنية.

شراكات استراتيجية

■ لابد أنكم بصدد اختيار شركة إدارة (TPA) لمساعدتكم على ادارة محفظتكم من التأمين الصحي، هل وقع اختياركم على أي شركة؟

– الشركة التي سنتعامل معها في مجال الرقابة والادارة، سوف تكون من بين الشركات ذات المعرفة والخبرة في مجالات ادارة المنظومة الطبية والتي لديها قدرة الوصول الى السوق. ونهدف من ذلك إلى الدخول في شراكات استراتيجية مع شركات متمكنة إدارياً وتسمى الى اعتماد منظومة إدارة خاصة بها

وتتطلع الى الاستفادة من خبراتنا الفنية في هذا الاطار.

■ هل لديكم نية في شراء شركة إدارة محافظ طبية TPA؟

– لا يوجد لدينا اية نية في شراء شركة TPA في الفترة الحالية ولكننا نتطلع للتعامل مع شركة او أكثر في هذا المجال، لنتمكن من بناء المنظومة الادارية التي نطمح اليها للقيام باجراءات الرقابة على التأمينات الصحية.

قدرة استيعابية

■ ما الذي يميز (RGA) عن مثيلاتها من شركات إعادة التأمين؟

– نحن كـ RGA نعدّ من الشركات الرائدة في اعادة التأمين في أكبر الاسواق العالمية في ما يتعلق بتأمينات الحياة بشتى أنواعها. ومن بين ابرز هذه الاسواق نذكر سوق الولايات المتحدة وعداداً من الاسواق الأوروبية و أسواق الشرق الأقصى. كما تتميز بقدرة إستيعابية عالية في مجال التأمينات الفردية الإختيارية مدعومة بخبرة طويلة وخدمة متميزة من خلال منظومة إدارية والكترونية خاصة تم تطويرها وفقاً ل أعلى المعايير العالمية لصناعة التأمين. ■

ندوة شرق أوسطية لميونخ ري انعقدت في دبي محاضرون اختصاصيون تحدثوا عن كيفية مواجهة التكلفة المتصاعدة للمعالجة الاستشفائية والتأمين عبر المصارف وتطوير عقود التأمين



JILL HOFFMAN



JOSE NICOLAS



محمد الصغير



FRANK MAYER



من اليسار: ناظم علي خان، جورج شدياق، RAJESH SINHA ومحمد علي بوعبان



من اليمين: أيمن عزاره، وسام خليفة، كمال أبو نحل وJENNIFER NUELLE DIMOULAS



من اليمين: جوني قرنبي وناصر عبد الرحمن المقرن



من اليمين: نوبياس فرنز، LIM-SIANG THNIA وFRANK MAYER



من اليمين: SALLY FLOYD وNOEL D'MELLO



من اليمين: محمد الصغير، KSENIA GONCHAROVA، إيهاب علامة وWOLFGANG PETS

دبي - اميل زخور

العلاقة القائمة بين ميونخ ري MUNICH RE من جهة وأسواق التأمين العربية، تعود الى ما يزيد عن ١٠٠ سنة الى الوراء. ودرجت ميونخ ري على امتداد السنين على اقامة دورات تدريبية للعاملين في شركات التأمين المتعاقدة معها في مركزها الرئيسي في مدينة ميونخ المانيا بالذات.

وقد توصلت تلك العلاقة وأثمرت مؤخرا فرعا لميونخ ري MUNICH RE انشأته في دبي. وكانت قبل ذلك قد دخلت في عملية مشتركة مع امانة ابو ظبي حيث تولت الجانب الاداري والفني للشركة الوطنية للضمان الصحي DAMAN التي انشأتها الامارة لتقدم خدمات التأمين الصحي الالزامي لمواطني الامارة كافة.

وفي اطار تدعيم الكفاءات المهنية نظمت ميونخ ري ندوة حاضر خلالها اختصاصيون وتناولوا فيها مواضيع الساعة، لا سيما التكلفة الطبية والاستشفائية المتصاعدة وكيفية تسعير اخطارها، تطوير عقود التأمين الراجحة حاليا، التأمين عبر المصارف كيف نبدا به، وكيف نطوره، ادارة الاخطار المؤسساتية وغيرها.



من اليسار: وسام خليفة، د. سوكو مارا براكاش، H.C BARKE، خواجه ظفر الله
OLIVER PISELE و



من اليمين: طاهر الخطيب، رامي يحيى، سيرج قلفا، FRANCESCA MILLS
وايكورت الينغر



من اليسار: سوراب ساران، اناثا ناير، رنجاناتان شكاريانى واجاي سريفاستتفا



من اليسار: د. سفين روهتي، خالد ابو رسلان، كارول خليفة،
HALA TADROS وغالب نعمان الحسن



من اليسار: ناصيف أبو جوده، كارين كعدي،
محمد ناصر صايت وحسنين محمد راشد



من اليمين: كمال أبو نحل، جورج محفوظ
وياسر القيسي



من اليمين: ذيب العضييلة، سيد احمد مصطفى ياسين
وخالد جعفر الشيخ

● جلسة حول: CONSULTATIVE REINSURANCE شارك فيها كل من:
SERGE CALFA و ANDRE CZANIK, DR. FRANK MAYER

● موضوع المحاضرة: ACCIDENTAL DEATH-A STUDY OF THE GCC
والمحاضر: JILL HOFFMAN

● ملخص اليوم الاول CLOSING ADDRESS قدمه الدكتور فرنك ماير
DR. FRANK MAYER

محاضرات اليوم الثاني:

● موضوع المحاضرة: ENTREPRISE RISK MANAGEMENT - OPERATIONAL
والمحاضر: DIPAN CHANDRANI

● موضوع المحاضرة: DRG IMPLEMENTATION: DAMAN'S STORY IN ABU DHABI
والمحاضر: السيدة LINDA VAN DIJK

● موضوع المحاضرة: BANCASSURANCE - PRODUCT DEVELOPMENT
والمحاضر: LIM SIANG THNIA

● ختام الندوة CLOSING ADDRESS تحدث عنه JOSE NICOLAS
وقد اجاب المحاضرون على الاسئلة التي طرحها عليهم الحضور بإسهاب وشرحوا
السياسة المعتمدة من ميونيخ ري MUNICH RE في التعاطي مع تلك المواضيع والى
التوصيات والنصائح التي يقترح المحاضرون على شركات التأمين اتباعها في
المجالات المشار اليها. وعند انتهاء المحاضرات أعرب لنا عدد من المشاركين عن
امتنانهم للمبادرة التي اتخذتها ميونيخ ري وقالوا ان الندوة التي استغرقت يومين كانت
غنية بالمعلومات المفيدة وهي قابلة للتطبيق وليس نظرية وحسب.

الدعوة الى حضور الندوة وجهها كل من:

الدكتور فرنك ماير FRANK MAYER المدير التنفيذي لاعادة التأمين
لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا MANAGING DIRECTOR REINSURANCE
REGION MIDDLE EAST AND AFRICA وجوزيه نيكولاس JOSE NICOLAS
المدير التنفيذي للتأمين على الحياة في دول مجلس التعاون الخليجي وجنوب
شرق آسيا MANAGING DIRECTOR LIFE GCC SOUTH EAST ASIA .
وقد لبي الدعوة، وشارك في الندوة حوالي ٢٥٠ شخصا من ممثلي شركات
التأمين والاعادة الخليجية والعربية حيث استمعوا الى اوراق وحوارات قدمها
وشارك فيها المحاضرون الآتية اسماؤهم وتناولوا فيها المواضيع المبينة أدناه
ويلاحظ ان قصة شركة «ضمان» في ابو ظبي DAMAN'S STORY كانت من بين
المواضيع التي عرضتها المديرية التنفيذية السيدة ليندا فان ديك LINDA VAN DIJK.

محاضرات اليوم الاول:

● موضوع المحاضرة: ENTERPRISE RISK MANAGEMENT (ERM)
والمحاضر: JILL HOFFMAN

● موضوع المحاضرة: MEDICAL COST TREND: RISKS AND OPPORTUNITIES
والمحاضر: KAYVAN NASSER-GHODSI

● موضوع المحاضرة: BANCASSURANCE-BUILDING A BANCASSURANCE BUSINESS
والمحاضر: JOSE NICOLAS

● موضوع المحاضرة: PRODUCT DEVELOPMENT والمحاضر:
LIM SIANG THNIA



من اليمين: قيس المدرس، اشرف بسييسو، رشيد المعراج، عبد الرحمن الباكرو خالد الحسن أثناء قص شريط الافتتاح

الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS انتقل الى مكاتب جديدة في البحرين

اشرنا في مكان آخر من هذا العدد الى النتائج الاستثنائية التي حققها الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS سنة ٢٠١١. والى ذلك فقد انتقل الصندوق الى مقر جديد في البحرين حيث جرى الاحتفال بتدشين المكاتب الجديدة للصندوق برعاية الاستاذ رشيد محمد المعراج محافظ مصرف البحرين المركزي والسادة رئيس واعضاء اللجنة الفنية واعضاء الصندوق الحاضرين لاجتماع الهيئة العامة للصندوق والضيوف، وقد اطلع الجميع على المكاتب وقاعة التدريب والالتقاء بالعاملين في الصندوق. وبهذه المناسبة اقامت الهيئة الادارية حفل استقبال حضره جمع من الاصدقاء والضيوف والشركات الاعضاء.



صورة تذكارية



مشاركون



عدد من السيدات المشاركات في الحفل



من اليمين: صلاح المعراج، عمر الأمين، مهدي العرادي ويوسف القارح

أريج دعت الاعضاء الى حفل عشاء



ياسر البجارتة (وقوفاً) مرحباً بالمدعوين

عدد من المدعوين



انتهزت اريج ARIG وجود عدد من الشركات الاعضاء في AWRIS في البحرين فأقامت المجموعة العربية للتأمين (اريج) حفل عشاء على شرف المشاركين في الجمعية العمومية للصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS بمطعم «لا برغولا» في فندق الخليج.

الصندوق العربي AWRIS : ارباح استثنائية بالرغم من العوامل والبيئة غير المناسبة التي تجتاح الوطن العربي



من اليمين: قيس المدرس، صادق الخفاجي، بسام جلميران، محمد مظهر حماده، اشرف بسيسو، ابراهيم شريف الرئيس، عماد عبد الخالق وتماضر أبو القاسم



من اليسار: يحيى نور الدين، نبيل حجار، عمر الأمين، يوسف القارح، علي الوزني و PATRICK CHOFFEL



من اليسار: مهدي صالح العراي، وليد محمود، السيد عباس حميد، وليد المصنف، مهند عبد الجليل، عبدالله بن سعيد، الأخضر الأكل وحرضا امين دحبور

٢٠١١	٢٠١٠	
٢٣,٦٨١,٤١٣	٢٢,٠٤٩,٤٩٣	صافي الاقساط
١٣٤,٤٣٢,٩١٢	١٢٦,٩٢٠,٦٦٥	الاستثمارات
١١٥,٧٣٠,٧٨٠	١٠٧,١٦١,٥٠١	مجموع حقوق الاعضاء
١٧,٣٣٦,٥٠٤	١٥,٨٤٢,٩٧٢	الارباح الاجمالية
٤,٢٦٢,٢٨٦	٤,٣٢٧,٦٩٦	عوائد الاستثمار
٪٣,٢	٪٣,٦	معدل الربح
١٧٧	١٧١	عدد الأعضاء
١٧	١١	عدد الموظفين

الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS مستمر في تحقيق نتائج استثنائية وذلك بالرغم من احداث العنف التي تجتاح جزءا مهما من الوطن العربي، وذلك يعود بالطبع الى الحداثة التي تتميز بها ادارة الصندوق وما تكون لها من خبرات في مجال توفير حماية اعادة التأمين للشركات الاعضاء من خلال اتفاقات اعادة الاعادة التي يحملها الصندوق. وقد جاءنا من قيس محمود المدرس الرئيس التنفيذي للصندوق البيان الآتي نصه:

عقدت الجمعية العمومية للصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS اجتماعها السنوي العادي يوم الخميس الموافق ٢٠١٢/٤/٥ بحضور ٦٨٧٠ صوتا من اصل ١٠٠٠٠ صوت اجمالي عدد اصوات اعضاء الصندوق. لقد اظهرت الحسابات الختامية وتقرير اللجنة الفنية المؤشرات التالية لعام ٢٠١١ مقارنة بأرقام ٢٠١٠ (الارقام بالدولار الاميركي).



من اليسار: عبد اللطيف رشيد رخيص، المبروك صالح أبو غالية، عبد السلام السنوسي محمد، علي عمورة بيرام، عمر تليسي، رمضان مسعود، حسام الدين حفناوي، احمد حسين شهاب، شريف الغمراوي، منال جرار وعبدالله رحمه

المرحلة الرابعة من الاصول للمحاسبة العالمية والقواعد الجديدة للملاءة II

ورشة عمل جديدة لشركة اعادة التأمين العربية ARAB RE



من اليسار: رونالد شدياق، حسين ملوك، محمد خليفة واندرية رحيم



من اليمين: بيار سلامة، وليد جناري، عثمان ومحمد العلامه، الشيخ خلدون بركات، مظفر اكطاس وHULYA YESIL



من اليسار: حسن بركات، اسعد ميرزا، ايلي نسناس، جوزف عضيبي، غسان اللبان وفادي الزين



من اليسار: ايلي زغيب، فادي شماس، فاتح بكداش، سابين معلوف وبيار شدياق

بكلمة رحب فيها بالمشاركين معربا عن تصميم الشركة على المضي قدما في تنظيم الندوات والحلقات التثقيفية بحيث يمكن لصناعة التأمين العربية ان تلحق بالركب العالمي.

كما تحدث رونالد شدياق المدير العام للشركة عارضا الخطوات المتقدمة التي حققتها الشركة على المستويات الفنية والمالية والادارية، واعداد ببذل المزيد من الجهد بغية تحقيق الاهداف التي تتطلع اليها صناعة التأمين العربية. ان الصدى الايجابي الذي لمستته الشركة من المشاركين شكل لها حافزا قويا للمضي في هذه السياسة التي افاد منها الجميع.

تتأبر شركة اعادة التأمين العربية ARAB RE على تنظيم الندوات وورش العمل الهادفة الى تعزيز الثقافة التأمينية والخبرات المهنية لدى العاملين في قطاع التأمين. وفي هذا السياق نظمت الشركة ورشة عمل دعت اليها شركات التأمين العربية وتحدث خلالها نخبة من الخبراء المتخصصين في المواضيع التي اختارتها الشركة عنوانا للورشة وهي المرحلة الرابعة من القواعد العالمية للافصاح المحاسبي INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS 4) وقواعد الملاءة الجديدة والمعروفة باسم SOLVENCY2. افتتح الورشة رئيس مجلس ادارة الشركة المضيفه الشيخ خلدون بركات



من اليمين: نادين حبال، ناجي فياض، رالف الفضل وفادي الأسمر



من اليسار: محمد الهبري، زياد عقل، نبيل الياس، بشير سليمان، فادي سليمان وبياتريك جورج



من اليسار: كريم نعماني، وداد دبس، صلاح حسنية، فرح عرقجي، جان حليس وكزافيه دينيس



من اليمين: ادوار طرابلسي، غلاديس شاهين، علي الاتات، جون بارت، مريم زكار واسعد ثابت



من اليمين: محمد حمود، ابراهيم ياسين، روبير عيراني وبسمة بركات



من اليسار: بشير بردويل، رنا عساكر، محمد ناجي، بسام دياب، سميحة شهاب وجويل غنيمة



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com

من اليمين:
نادر يونس،
ميساء
القاعي، سيما
فواز، ندى
عيتاني،
حسام
الحصري
وجاد رياشي



واستمع الحضور بعد ذلك الى المحاضرات التي قدمها الخبراء والاختصاصيون. وقد تمحورت حول المواضيع المدرجة الى جانب اسمائهم المبينة ادناه:

- 1- ARAB REINSURANCE COMPANY, MS CARINE GEAGEA, RISK MANAGEMENT "SOLVENCY II: FOCUS ON PILLAR I".
- 2- PWC (LEBANON) MR. ANDRE ROUHAYEM PARTNER & MIDDLE EAST INSURANCE LEADER "IFRS 4, PHASE 2 & IFRS 9".
- 3- PWC (LEBANON), MR. MOHAMED KHALIFE, SENIOR MANAGER INSURANCE LEADER "SOLVENCY II - THE IMPORTANCE OF PILLAR II & III".
- 4- ARAB REINSURANCE COMPANY, MR. HUSSEIN MALLOUK FINANCE MANAGER, "PRATICAL APPLICATION - IMPLEMENTATION OF IFRS AT ARAB RE".
- 5- ARAB REINSURANCE COMPANY, MS. CARINE GEAGEA, RISK MANAGEMENT "PRACTICAL APPLICATION - EXPANDING THE FINANCIAL MODEL INTO AN INTERNAL MODEL".

نذكر انه بهذه المناسبة وتكريما للمشاركين اقام الشيخ خلدون بركات حفل عشاء في فندق بريستول. (راجع اخبار المجتمع).

ندوة تأمين السيارات في الاردن استقطبت شركات التأمين في ١٣ دولة عربية المحاضرون تناولوا عقد التأمين الالزامي من جوانبه القانونية والفنية



من اليمين: علي الوزني وجميل حرب



من اليمين: محمد مظهر حماده والمهندس ابراهيم رمل



من اليمين: عبد الخالق رؤوف خليل، عثمان بدير وماهر الحسين



من اليمين: صادق عبد الرحمن حسين، احلام عزيز، مشارك ونهاد اسعد



من اليمين: محمد مظهر حماده، مشارك، عبد الخالق رؤوف خليل، المهندس ابراهيم رمل وعماد عبد الخالق



من اليمين: ماهر عواد وجميل حرب



من اليسار: ايلى طريه



من اليسار: فراس حسين

٢) ماهر مروان الحسين مدير الاتحاد الاردني لشركات التأمين.

٤) جميل حرب الامين العام لجمعية شركات الضمان في لبنان.

وقد تناول المحاضرون التأمين الالزامي من جوانبه القانونية والفنية. وكعادته وضع الاتحاد الاردني، في تصرف الضيوف كامل قدراته اللوجستية حيث وقّر لهم اقامة مريحة في المملكة.

كما جرى تكريم الضيوف من قبل كل من:

١) JORDAN INSURANCE التي اقامت لهم حفل غداء.

٢) الاردنية الفرنسية JOFICO التي اقامت لهم حفل عشاء.

٣) التأمين الاسلامية ISLAMIC التي اقامت لهم حفل غداء.

كما جرى تقديم درع تذكارية للمحاضرين وللضيوف الذين اداروا جلسات العمل التي تضمنتها الندوة.

يأتي عقد هذه الندوة العربية حرصا من الاتحاد الاردني لشركات التأمين على تنظيم المؤتمرات والندوات المحلية والعربية، بهدف اتاحة الفرصة امام الكوادر العاملة في سوق التأمين الاردنية للاستفادة من خبرات الاسواق التأمينية العربية، واتاحة المجال لبحث التجارب المشتركة والتعرّف على آخر مستجدات التأمين والنشاطات الاخرى المتعلقة به.

يبقى عقد التأمين على السيارات الاداة التي تعتمد عليها شركات التأمين في التقرب من جمهور مستهلكي خدمات التأمين، اضافة الى ذلك انه العقد الوحيد الذي تفرض القوانين على مالكي السيارات ان يبرموه شرطا للسماح لهم بالتجول بسياراتهم، ولذا فإن الندوات التي تعقد حول التأمين على السيارات ما تزال الاكثر استقطابا للمشاركين، والندوة الاخيرة التي نظمتها الاتحاد الاردني لشركات التأمين في عمان حول «تأمين المركبات» حضرها ٣٨ مندوباً يمثلون شركات التأمين في ١٣ دولة عربية وهي: مصر، السعودية، ليبيا، فلسطين، السودان، الكويت، قطر، الامارات العربية المتحدة، تونس، العراق، سوريا، لبنان، سلطنة عمان، بالاضافة الى الاردن.

افتتحت الندوة التي استغرقت يومين بكلمة افتتاحية لكل من:

١) عثمان بدير رئيس الاتحاد الاردني لشركات التأمين.

٢) عبد الخالق رؤوف خليل الامين العام للاتحاد العام العربي للتأمين. وحاضر فيها كل من:

١) المهندس ابراهيم رمل الرئيس التنفيذي - شركة ساعد - الامارات العربية المتحدة.

٢) مدير ادارة السير العميد عدنان فريح الذي تلا محاضرتة المهندس احمد سالم الوراورة رئيس شعبة التحقيق المروري / ادارة السير المركزية - الأردن.

ندوة في جمعية شركات الضمان

المحاضرون دعوا الحكومات في لبنان والمنطقة الى اعتماد الزامية التأمين ضد الكوارث الطبيعية



من اليمين: MARCO STUPAZZINI و LUKAS MULLER ،CHRISTIAN KRAUT



من اليسار: الوزير نقولا نحاس واسعد ميرزا



من اليسار: كارلا مصلح، ارنست الشويري، روجيه زكار وجاك صاصي



من اليسار: خالد الأسير، طوني فرزلي، جورج زينة، طوني معلوف وجاد اسود وفي الخلف رونالد شدياق وبسمة بركات



من اليمين: جورج الفرزلي، هشام دياب، انطوان بشارة وسلام حنا



من اليسار: بطرس دميان ميرنا ومروان سالم

اجباريا. اما في لبنان فالتأمين ضد الزلازل ما يزال يحذرنا منه الخبراء ويحاضرون حوله في جمعية شركات الضمان وغيرها بين حين وآخر. وفي ١٧ نيسان (ابريل) الماضي حاضر مجددا حول اخطار الزلازل في لبنان والخارج ثلاثة خبراء يمثلون كبريات شركات الاعادة في العالم، وذلك خلال ندوة انعقدت برعاية وزير الاقتصاد والتجارة نقولا نحاس وحضرها جمع من ممثلي شركات التأمين في لبنان. كما شارك فيها خبير يمثل شركة هانوفر ري HANNOVER RE وقد تقاسم المحاضرون الموضوع حيث طرح كل منهم جانبا منه كالاتي:

١- المحاضر كريستيان كراوت CHRISTIAN KRAUT (ميونيخ ري) وضع العنوان الآتي لمحاضرتة: هل ان لبنان مستعد لمواجهة كارثة

بين البحر الاحمر مروراً بفلسطين والاردن وسوريا ولبنان وصولاً الى تركيا، فالق زلزالي تتفرع منه فوالق في جنوب لبنان والشوف.. وبين اليونان وقبرص ولبنان وسوريا فوالق كائنة في اعماق البحر. وقد حصل هذا ذلك مرات عديدة عبر التاريخ، حتى ان احدها دمّر مدينة بيروت تدميرا كاملا في القرن السادس وان لم يقوَ على تدمير قلعة بعلبك فقد حطم احد اعمدتها، وما يزال الجزء المتبقي من ذلك العمود يشهد لهول الكارثة ولبراعة اللبنانيين القدامى الذين بنوا تلك القلعة وجعلوها تصمد في وجه زلزال قيل ان قوته بلغت ٧ درجات.

خطر الزلازل موجود ويهدد لبنان والمنطقة منذ الازل ربما، ولذا صدرت قوانين في تركيا والاردن وفلسطين المحتلة تجعل التأمين ضد اخطار الزلازل



من اليسار: وليد جنادري، فاتح بكداش وايلي نسناس



من اليسار: ماكس زكار وفادي شماس



من اليمين: اندرياس وينزل وادوار طرابلسي



من اليمين: نبيه مسعد، حبيب جعلوك، عبدالله بداوي وبيار سلامة



من اليسار: جميل حرب، سليم يارد، طارق عواد وايلي طريبه



من اليمين: كامل شمندي وصلاح حسنية



من اليسار: FRANK MAYER، فاتن دوغلاس ونادين حبال



من اليسار:
ميراي رزق،
دوللي ابي
صعب وندي
العريس



من اليسار:
سمير نشواتي،
حسام الاغر
وكارول فغالي

طبيعية ضخمة؟
IS LEBANON PREPARED FOR A MAJOR NATURAL DISASTER?
٢) المحاضر الدكتور **ماركوس ستوبازيني** DR MARCOS STUPASANI (ميونيخ ري) اختار العنوان الآتي لمحاضرتة:
EARTHQUAKE EXPOSURE IN LEBANON AN OLD ISSUE WITH NEW FINDINGS
خطر الزلازل في لبنان مسألة قديمة واختبارات جديدة.
٣) **لوكاس مولر** LUCAS MULLER (سويس ري) اختار عنوانا لمحاضرتة:
THE LESSONS LEARNED FROM RECENT EARTHQUAKES AND NATURAL DISASTERS

واجمع الخبراء على ان المجتمع يحتاج لحماية يوفرها له عقد التأمين وان حكومات المنطقة مدعوة لاعتماد الزامية التأمين ضد الكوارث الطبيعية، كي يمكن للمجتمع ان يواجه تداعياتها ولو جزئيا. ذلك ان بعض الكوارث تسبب من الخسائر الاقتصادية ما يتجاوز قدرات الافراد وحتى الحكومات مثل التسونامي الذي اجتاح اليابان العام الماضي. وافتتحت الندوة بكلمة لكل من الوزير **نقولا شماس** ولرئيس جمعية شركات الضمان **اسعد ميرزا**. وعند انتهاء الندوة استضافت جمعية شركات الضمان المحاضرين والحضور الى حفل غداء. ■

وليد جنادري افتتح الندوة العاشرة لمنظمة (IAIS) في بيروت بداية أعمالنا شهدت توتراً لم نكن نرغب به



الحضور



من اليسار: وليد جنادري وGUNILLA LOFVENDAHI



من اليسار: نادين الهبال عسلي، زاهر عبدالله، عبد المحسن الحمد ومامزن سبّان



من اليسار: محمد العربي، رضوان سليمان العمري، يحيى تبولي وميلاد حداد

٤) التقييم المبكر للمشاكل التأمينية EARLY SUPERVISORY INTERVENTION

وقال جنادري: اننا كمشرفين نحتاج الى تعاون جدي مع القطاع الخاص، هذا اذا رغينا في جعل أسواقنا أهلاً لثقة المستثمرين وحملة عقود التأمين الحاليين والمحتملين. وأضاف: من دون هذه الثقة، لن تتمكن من زيادة نمو أسواقنا الى حده الأقصى. واستعرض جنادري الأعمال التي أشرف عليها بعد تسلمه رئاسة اللجنة خلال السنوات العشر الماضية.

وقال ان توتراً ساد العلاقات بين لجنة الرقابة وبعض الشركات والأفراد العاملين في قطاع التأمين، وهذا أمر لم نكن نرغب به ولكنه تولّد من خلال ممارستنا لمسؤوليتنا بعد حقبة طويلة غابت فيها الرقابة عن السلطة. وقال: انني على ثقة بأن عمل لجنة مراقبة هيئات الضمان يصب على المدى البعيد في مصلحة القطاع برمته. وفي هذا الصدد، تبقى علاقتنا علاقة شراكة، سيخرج منها قطاع التأمين كرابح رئيسي فيما تنمو سوقه وتتعرّز.

وحيثاً جنادري فريق لجنة مراقبة هيئات الضمان الذي ساهم بتفان في تطوير منظمة ما تزال صغيرة ولكنها لا تنفك تنمو، وتثبت فعاليتها المتنامية. وأنهى جنادري كلمته قائلاً: «ما زال أمامنا درب طويلة نسيرها لنبني قطاعاً مالياً تحتاج اليه بلداننا».

لبت هيئات الإشراف والرقابة على التأمين في الدول العربية الدعوة التي وجهها اليها وليد جنادري رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان في لبنان لحضور الندوة العاشرة لجمعية (IAIS). وقد انعقدت الندوة في فندق مونرو في بيروت بين ١٧ و١٩ نيسان (ابريل) ٢٠١٢.

جنادري

وقد افتتح وليد جنادري الندوة بكلمة رحب فيها بزواره العرب والضيوف الأجانب. وقال انه جرى اختيار المواضيع الآتية:
١) التقييم الرقابي المبني على تقييم المخاطر

SUPERVISORY REVIEW AND REPORTING USING RISK BASED APPROACHES.

٢) عمليات الحد من المخاطر عبر إعادة التأمين وغيرها من عمليات نقل المخاطر

RISK MITIGATION THROUGH REINSURANCE AND OTHER RISK TRANSFER ARRANGEMENTS

٣) التقييم المالي لصلابة ومثانة وضع شركات التأمين
ASSESSING FINANCIAL STRENGTH OF INSURERS



من اليسار:
كلود علوش،
ندى السيد
المسكي، عماد
عبد الصمد
ودلال جلاللي



من اليسار:
يوسف احمد
الحقار، هبي
رحال وايمان
العربي